

SLB, 2024~2025 년 2024 년 1 분기 실적 발표, 주주 환원 70 억 달러 목표

- 수익 871 억 달러, 전년 대비 13% 증가
- GAAP ESP 0.74 달러, 전년 대비 14% 증가
- 주당순이익(청구금액 및 대변기입액 제외) 0.75 달러, 전년 대비 19% 증가
- SLB 귀속 순이익 10 억 7 천만 달러, 전년 대비 14% 증가
- 조정 EBITDA 20 억 6 천만 달러, 전년 대비 15% 증가
- 영업 현금 흐름, 3 억 2,700 만 달러
- 이사회가 주당 0.275 달러의 분기별 현금 배당금 승인

쿠알라룸푸르, 말레이시아--([BUSINESS WIRE](#))--SLB(뉴욕증권거래소: SLB)가 오늘 2024 년 1 분기 실적을 발표했다.

1 분기 실적

(단위: 미화 백만 달러, 주당 금액 제외)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년	2023 년	2023 년	분기	전년
	3 월 31 일	12 월 31 일	3 월 31 일		
수익	\$8,707	\$8,990	\$7,736	-3%	13%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,357	\$1,433	\$1,161	-5%	17%
세전 이익률 - GAAP 기준	15.6%	15.9%	15.0%	-35bps	58bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$1,068	\$1,113	\$934	-4%	14%
희석 주당순이익 - GAAP 기준	\$0.74	\$0.77	\$0.65	-4%	14%
조정 EBITDA*	\$2,057	\$2,277	\$1,788	-10%	15%
조정 EBITDA 이익률*	23.6%	25.3%	23.1%	-171bps	51bps
세전 부문별 영업이익*	\$1,649	\$1,868	\$1,391	-12%	19%
세전 부문별 영업이익률*	18.9%	20.8%	18.0%	-184bps	95bps
SLB 귀속 순이익, 청구금액 및 대변기입액 제외*	\$1,082	\$1,243	\$906	-13%	19%
희석 주당 순이익, 청구금액 및 대변기입액 제외*	\$0.75	\$0.86	\$0.63	-13%	19%
지역별 수익					
해외	\$7,056	\$7,292	\$5,985	-3%	18%

복미	1598	1641	1698	-3%	-6%
기타	53	57	53	n/m	n/m
	<u>\$8,707</u>	<u>\$8,990</u>	<u>\$7,736</u>	<u>-3%</u>	<u>13%</u>

*GAAP 회계 기준이 적용되지 않는 수치이다. 자세한 내용은 '사업부문' 및 '보충 정보' 항목을 참조한다.

n/m = 유의하지 않음

(단위: 백만)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년	2023 년	2023 년	분기	전년
	3 월 31 일	12 월 31 일	3 월 31 일		
사업부문별 수익					
디지털 및 통합	\$953	\$1,049	\$894	-9%	7%
저류층 거동	1725	1735	1503	-1%	15%
유정 건설	3368	3426	3261	-2%	3%
생산 시스템	2818	2944	2207	-4%	28%
기타	(157)	(164)	(129)	n/m	n/m
	<u>\$8,707</u>	<u>\$8,990</u>	<u>\$7,736</u>	<u>-3%</u>	<u>13%</u>
사업부문별 세전 영업이익					
디지털 및 통합	\$254	\$356	\$265	-29%	-4%
저류층 거동	339	371	242	-8%	40%
유정 건설	690	770	672	-10%	3%
생산 시스템	400	442	205	-10%	95%
기타	(34)	(71)	7	n/m	n/m
	<u>\$1,649</u>	<u>\$1,868</u>	<u>\$1,391</u>	<u>-12%</u>	<u>19%</u>

사업부문별 세전 영업이익률

디지털 및 통합	26.6%	34.0%	29.6%	-735bps	-300bps
저류층 거동	19.7%	21.4%	16.1%	-170bps	356bps
유정 건설	20.5%	22.5%	20.6%	-198bps	-11bps
생산 시스템	14.2%	15.0%	9.3%	-84bps	490bps
기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	18.9%	20.8%	18.0%	-184bps	95bps

n/m = 유의하지 않음

한 해의 흥미진진한 시작

SLB의 최고경영자인 올리비에 르 푸흐(Olivier Le Peuch)는 다음과 같이 설명했다. "우리는 생산 및 회수 포트폴리오를 강화할 챔피언엑스(ChampionX Corporation)를 인수하는 계약을 발표하면서 올해를 흥미진진하게 시작했다. 또한 1분기 및 연간 가이드에 부합하는 견고한 전년 동기 대비 매출 및 EBITDA 성장의 결과로 1분기 실적 호조와 함께 성장 모멘텀도 이어졌다.

"작년 같은 분기에 비해 매출은 13% 증가했고, 주당순이익(청구금액 및 대변기입액 제외)은 19% 증가한 0.75달러, 조정 EBITDA는 15% 증가했으며 조정 EBITDA 이익률은 전년 동기 대비 13분기 연속 늘어났다. 전년 동기 대비 매출 증가의 약 절반은 2023년 1분기에 원서브시(OneSubsea) 합작회사의 일부로 추가된 아케르(Aker) 해저 사업에서 발생했다.

"해외 매출은 전년 대비 18% 성장하여 매출이 6% 감소한 북미 시장의 약세를 보완했다. 아케르 해저 사업의 기여도를 제외한 해외 매출은 10% 성장했다.

"1분기 동안 해외 시장에 대한 유리한 익스포저의 혜택을 계속 누리며 중동 및 아시아 지역에서 전년 동기 대비 29%의 놀라운 성장과 유럽 및 아프리카 지역에서 18%의 성장을 달성했다.

"계절적 요인으로 인해 북미와 해외 시장 모두에서 전분기 대비 매출은 3% 감소했다. 그러나 활발한 활동으로 계절적 영향이 부분 상쇄되면서 이러한 영향은 예년보다 덜 두드러졌다.

"이러한 우수한 성과를 달성한 SLB 팀에게 감사의 말을 전하고 싶다. 향후 분기에도 이러한 모멘텀을 이어갈 수 있기를 기대한다."

핵심 사업의 힘을 받은 1 분기

"저류층 거동, 유정 건설, 생산 시스템으로 구성된 핵심 사업은 수익이 전년 대비 13% 성장하고 세전 부문별 영업이익률이 200 베이스포인트(bps) 이상 증가했다. 이러한 성장은 특히 중동 및 아시아, 라틴 아메리카에서 장기적 사이클 개발 및 생산 능력 확장에 대한 투자에 의해 뒷받침되었다.

"생산 시스템 수익은 아케르 해저 사업 인수 덕분에 전년 대비 28% 성장했다. 아케르 해저 사업의 기여를 제외한 생산 시스템 수익은 완공, 수표면 생산 시스템 및 인공 리프트의 매출이 늘어서 발생한 해외 매출의 두 자릿수 증가로 인해 6% 증가했다. 저류층 거동 매출은 전년 대비 15% 증가했는데, 육상 및 역외의 모든 지역과 탐사 및 생산 활동에서 자극, 평가 및 개입 서비스가 증가한 덕분이었다. 유정 건설 부문은 중동 및 아시아 위주의 해외 매출이 9% 증가하면서 전년 대비 3% 성장했지만 북미 지역에서의 활동 감소로 인해 일부 상쇄되었다."

수익 성장, 이익률 확대 및 주주 환원

"북미 시장의 약세가 해외 시장의 상승세로 인해 상쇄되면서 2024년 글로벌 수익 성장 전망에 있어 여전히 자신감을 갖고 있다. 이러한 사이클의 역동성이 그대로 유지되고, 모든 지역에서 해외 및 역외 성장이 이루어지고 있으며, 신규 계약을 지속적으로 수주하면서 매출 수주잔고의 질과 수명을 향상시켜 모든 사업부에 혜택을 주고 있다.

"이익률 확대의 여정은 국제적으로タイト한 서비스 및 장비 용량, 기술 채택 증가, 운영 효율성 개선을 통해 계속 추진되고 있다. 그 결과, 연간 10% 중반의 EBITDA 성장률 가이드언스를 기존대로 유지한다.

"2 분기를 구체적으로 살펴보면, 북반구의 계절적 활동 반등과 중동, 아시아, 아프리카를 중심으로 하는 국제적 활동 호조가 예상된다. 이는 모든 사업부와 지역에 걸쳐 광범위하게 연속적인 이익률 확장을 이끌 것이다.

"올해의 순조로운 출발과 탄탄한 현금 흐름을 창출하는 능력에 대한 자신감, 그리고 챔피언엑스 인수의 예상되는 기여를 바탕으로 향후 2 년에 걸쳐 70 억 달러를 주주에게 환원하는 것을 목표로 하고 있다. 이는 2024 년에 30 억 달러, 2025 년에 40 억 달러의 주주 수익률 목표를 나타낸다."

계속되는 모멘텀

"석유 및 가스 산업은 수요 증가 전망에 따른 강력한 시장 펀더멘털의 혜택을 계속 누리고 있다. 이로 인해 상당한 기반 활동이 이루어지고 있으며, 특히 당사 비즈니스의 강점과 밀접하게 연계되어 국제 및 역외 시장에서 이루어지고 있다. 이러한 사이클이 지속됨에 따라 운영사들이 생산 및 저류층 회수에 대한 투자를 늘려 생산 자산의 효율성과 수명을 극대화하는 것을 목표로 할 것이 예상된다. 따라서 운영 지출은 시간이 지남에 따라 글로벌 업스트림 지출에서 차지하는 비중이 늘어날 것이다.

"우리는 이미 이러한 투자의 혜택을 누리고 있으며, 최근 발표한 챔피언엑스 인수 계약을 통해 일류 생산 화학 제품 포트폴리오와 보완적인 인공 리프트 제품을 추가함으로써 성장 기회를 추가로 포착할 수 있는 입지를 확보할 것이다. 챔피언엑스의 강력한 기능을 활용하여 고객에게 우수한 성능을 제공할 수 있기를 기대한다.

"또한 업계 전반에서 배출량 감축에 대한 강조도 계속되고 있다. 이는 저탄소 기술과 탄소 포집 및 격리(carbon capture and sequestration, CCS)에 대한 흥미로운 신규 시장이 떠오르고 있음을 나타내며, 최근

아케르 카본 캡처(Aker Carbon Capture)의 대주주 지분 인수 계약을 발표하며 CCS 포트폴리오를 확장한 것이 보여 주듯 우리는 매우 좋은 포지션을 확보했다.

"전반적으로 이러한 사이클의 역동성이 전략과 미래 전망을 계속해서 강화하고 있다. 한 해 동안 고객을 위해서는 탁월한 서비스를 제공하고, 주주를 위해서는 성과를 지속적으로 낼 수 있기를 바란다."

기타 이벤트

분기 동안 SLB는 주당 평균 50.13 달러, 총 매입가 2억 7천만 달러에 보통주 540만 주를 자사주 매입했다.

2024년 3월 27일, SLB는 자사의 탄소 포집 사업을 아케르 카본 캡처(OSE: ACC)와 합병하는 계약을 통해 대규모 산업 탈탄소화를 가속화하도록 지원한다고 발표했다. 상호 보완적인 기술 포트폴리오, 선도적인 공정 설계 전문성, 안정적인 프로젝트 제공 플랫폼을 결합한 이번 합병을 통해 아케르 카본 캡처의 상업용 탄소 포집 제품군과 SLB의 신기술 개발 및 산업화 역량을 활용하게 될 것이다. 와해적인 초기 단계 기술을 검증된 상용 플랫폼에서 글로벌 시장에 채택하도록 하는 속도를 높이는 수단을 만들 것이다. 이번 거래에 따라 SLB는 합병 기업의 80%를 소유하고 ACC는 20%를 소유하게 된다. 이번 거래는 규제 승인 및 기타 관례적인 거래 성사 상황에 따라 영향을 받으며, 2024년 2분기에 완료될 것으로 예상된다.

2024년 4월 2일, SLB와 챔피언엑스(나스닥: CHX)는 SLB가 전량 주식 거래로 챔피언엑스를 인수하는 최종 계약을 체결한다고 발표했다. 계약 조건에 따라 챔피언엑스 주주는 챔피언엑스 1주당 SLB 보통주 0.735주를 받게 되며, 거래가 완료되면 챔피언엑스 주주들은 SLB의 보통주 발행 주식의 약 9%를 소유하게 된다. SLB는 거래 성사 후 첫 3년 간 점진적 매출 증가와 비용 절감을 통해 연간 약 4억 달러의 세전 시너지를 실현할 것으로 예상하고 있다. 이 거래는 챔피언엑스 주주들의 승인, 규제 당국의 승인 및 기타 관례적인 거래 종결 조건을 조건부로 한다. 거래 종결은 2024년 말 이전에 이루어질 것으로 예상된다.

2024년 4월 19일, SLB 이사회는 SLB의 발행 보통주 주당 0.275달러의 분기별 현금 배당금을 승인했고, 2024년 6월 5일 기준 등록 주주에게 2024년 7월 11일에 지급된다.

1분기 지역별 수익 현황

	3개월 말일			변동	
	2024년	2023년	2023년	분기 대비	전년 대비
	3월 31일	12월 31일	3월 31일		
북미	\$1,598	\$1,641	\$1,698	-3%	-6%
남미	1654	1722	1617	-4%	2%
유럽 및 아프리카*	2322	2429	1974	-4%	18%
중동 및 아시아	3080	3141	2394	-2%	29%
제외 지역 및 기타	53	57	53	n/m	n/m
	\$8,707	\$8,990	\$7,736	-3%	13%
해외	\$7,056	\$7,292	\$5,985	-3%	18%
북미	\$1,598	\$1,641	\$1,698	-3%	-6%

*러시아 및 카스피해 지역 포함

n/m = 유의하지 않음

해외

라틴 아메리카의 수익 16억 5천만 달러는 브라질의 생산 시스템 판매 증가와 아르헨티나의 시추 활동 호조 때문에 전년 대비 2% 증가했지만 멕시코의 시추 매출 감소로 일부 상쇄되었다. 전분기 대비 멕시코의 시추 매출 감소와 에콰도르의 자산 성능 솔루션(Performance Solution, APS) 수익 감소로 인해 수익이 4% 감소했다.

유럽 및 아프리카 수익 23억 2천만 달러는 인수한 아케르 해저 사업부가 주로 스칸디나비아 지역에서 성장한 데 힘입어 전년 대비 18% 증가했다. 서아프리카에서 해양 탐사, 시추 및 생산 활동이 강화되면서 성장은 더욱 촉진되었다. 전분기 대비 수익은 주로 유럽과 스칸디나비아 지역의 계절적 활동 감소로 인해 4% 감소했다.

중동 및 아시아의 30억 8천만 달러는 사우디아라비아, 이집트, 아랍에미리트, 오만, 쿠웨이트 및 동남아시아 전역과 호주 전역에서 시추, 개입 및 평가 활동이 증가함에 따라 전년 대비 29% 증가했다. 전분기 대비 매출은 계절적 활동 감소와 연말 제품 판매의 부재로 2% 감소했다.

북미

북미 매출 16억 6천만 달러는 미국 본토의 시추 활동 감소와 캐나다의 APS 매출 감소로 인해 전년 대비 6% 감소했으며, 역외 수익은 보합세를 보였다. 전분기 대비 북미 수익은 미국 멕시코만 생산 시스템 판매 감소로 3% 감소한 반면, 미국 본토 매출은 실질적인 보합세를 보였다.

사업부문별 1분기 실적

디지털 및 통합

(단위: 백만)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년 3 월 31 일	2023 년 12 월 31 일	2023 년 3 월 31 일	분기 대비	전년 대비
수익					
해외	\$717	\$790	\$642	-9%	12%
북미	236	257	251	-8%	-6%
기타	-	2	1	n/m	n/m
	\$953	\$1,049	\$894	-9%	7%
세전 영업이익	\$254	\$356	\$265	-29%	-4%
세전 영업이익률	26.6%	34.0%	29.6%	-735bps	-300bps

n/m = 유의하지 않음

디지털 및 통합 매출 9억 5,300만 달러는 해외 시장에서의 디지털 매출 성장에 힘입어 전년 대비 7% 증가한 반면, APS 수익은 전년 대비 보합세를 보였다. 전분기 대비 수익은 연말 디지털 판매 호조에 따라 9%의 계절적 감소를 겪었다.

디지털 및 통합 세전 영업이익률 27%는 전년 동기 대비 300bps, 전분기 대비 735bps 감소한 수치이다. 세전 영업이익률은 APS 상각 비용 증가와 유가 하락의 영향으로 전년 대비 감소했다. 전분기 대비 세전 영업이익률은 주로 계절적 요인에 따른 디지털 매출 감소로 인해 감소했다.

저류층 거동

(단위: 백만)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년 3 월 31 일	2023 년 12 월 31 일	2023 년 3 월 31 일	분기 대비	전년 대비
수익					
해외	\$1,592	\$1,611	\$1,380	-1%	15%
북미	130	123	120	6%	8%
기타	3	1	3	n/m	n/m
	\$1,725	\$1,735	\$1,503	-1%	15%
세전 영업이익	\$339	\$371	\$242	-8%	40%
세전 영업이익률	19.7%	21.4%	16.1%	-170bps	356bps

n/m = 유의하지 않음

저류층 거동 수익 17억 2천만 달러는 육상 및 해양의 모든 지역과 탐사 및 생산 활동 모두에서 자극, 평가, 개입 서비스의 증가로 전년 대비 15% 증가했다. 수익 성장의 70% 이상이 중동 및 아시아 지역에서 기록되었다. 전분기 대비 수익은 러시아와 아시아의 계절적 활동 감소로 1% 감소했으나 중동, 북미, 유럽 및 아프리카의 활동 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

저류층 거동 세전 영업이익률 20%는 평가 및 자극 부문의 기술 집약도 증가에 따른 활동 증가와 가격 개선에 힘입어 해외 시장 전반에서 수익성이 개선됨에 따라 전년 대비 356bps 확대되었다. 전분기 대비 세전 영업이익률은 계절적 요인에 따른 해외 개입 활동의 매출 수익 감소로 인해 170bps 축소되었다.

유정 건설

(단위: 백만)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년 3 월 31 일	2023 년 12 월 31 일	2023 년 3 월 31 일	분기 대비	전년 대비
수익					
해외	\$2,707	\$2,748	\$2,493	-1%	9%
북미	604	614	711	-2%	-15%
기타	57	64	57	n/m	n/m
	\$3,368	\$3,426	\$3,261	-2%	3%
세전 영업이익	\$690	\$770	\$672	-10%	3%
세전 영업이익률	20.5%	22.5%	20.6%	-198bps	-11bps

n/m = 유의하지 않음

유정 건설 매출 33억 7천만 달러는 주로 중동 및 아시아 지역의 국제 활동 호조에 힘입어 전년 대비 3% 증가했지만, 북미와 라틴 아메리카의 매출 감소로 인해 부분적으로 상쇄되었다. 전분기 대비 수익은 모든 영역에 걸쳐 계절적 활동 감소로 인해 2% 감소했다.

유정 건설 세전 영업이익률 20%는 전년 대비 실질적인 보합세를 보이며, 측정 및 유체 부문의 견조한 활동 증가로 인해 국제적으로 확대되었지만 북미 지역에서의 이익률 축소로 인해 부분적으로 상쇄되었다. 전분기 대비 세전 영업이익률은 계절적 활동 감소로 인해 198bps 감소했다.

생산 시스템

(단위: 백만)

	3 개월 말일			변동	
	2024 년 3 월 31 일	2023 년 12 월 31 일	2023 년 3 월 31 일	분기 대비	전년 대비
수익					
해외	\$2,164	\$2,276	\$1,574	-5%	37%
북미	647	666	626	-3%	3%
기타	7	2	7	n/m	n/m
	\$2,818	\$2,944	\$2,207	-4%	28%
세전 영업이익	\$400	\$442	\$205	-10%	95%
세전 영업이익률	14.2%	15.0%	9.3%	-84bps	490bps

n/m = 유의하지 않음

생산 시스템 부문 수익은 28억 2천만 달러로 전년 대비 28% 증가했는데, 이는 주로 아케르 해저 사업 인수 덕분이다. 아케르 해저 인수 효과를 제외한 수익은 두 자릿수 해외 매출 증가에 힘입어 전년 대비 6% 성장했다. 전년 대비 유기적 성장은 완공, 수표면 생산 시스템, 인공 리프트의 해외 판매 호조로 인해 이루어졌지만, 미드스트림 생산 시스템의 매출 감소로 인해 일부 상쇄되었다. 해저 생산 시스템, 인공 리프트, 미드스트림 생산 시스템의 계절적 판매 감소로 인해 전분기 대비 수익이 감소했다.

생산 시스템 세전 영업이익률은 활동 믹스, 실행 효율성, 개선된 가격의 수주잔고 전환에 따른 해저 생산 시스템, 완공, 수표면 생산 시스템, 인공 리프트의 수익성 개선으로 인해 전년 대비 490bps 확대되었다.

전분기 대비 세전 영업이익률은 계절적 매출 감소로 인해 축소되었다.

분기별 하이라이트

핵심 부문

계약 수주

SLB는 특히 해외 및 연안 지역에서 SLB의 핵심 강점에 부합하는 신규 계약을 지속적으로 수주하고 있다. 주목할 만한 주요 실적은 다음과 같다.

- SLB는 브라질에서 부지오스(Búzios), 아타푸(Atapu), 세피아(Sepia) 유전에서 통합 시추 계약을 체결했다. 2025년부터 2028년까지 3년 계약 범위에는 시추 서비스, 드릴 비트 및 유체, 머드로깅(mudlogging), 관리형 시추 중 압력 와이어라인 서비스(managed-pressure-while-drilling wireline services), 시멘팅, 어업 및 복구 도구, 유정 청소 등이 포함된다.
- 또한 브라질의 페트로브라스(Petrobras)는 심해 굴착 장비가 필요 없는 자율 경작업 개입 시스템(autonomous light workover intervention system)을 개발하기 위해 SLB와 기술 프레임워크 계약을 체결했다. 2년 반 기간의 이 계약은 현지에서 진행되며, 가벼운 오프쇼어 개입을 실행할 수 있는 비용 효율적인 플랫폼의 타당성을 결정하게 된다.
- 리비아에서 아르케누(Arkenu)는 SLB와 최소 8년 기간의 통합 생산 서비스 계약을 체결했다. 150개 이상의 유정 범위에서 포함되는 작업은 폐쇄 유정 재가동, 시추 재진입/사이드트랙, 기존 수표면 시설 업그레이드 등이다. 이러한 이니셔티브는 국내에서 비용 효율적이고 지속 가능한 방식으로 석유 및 가스 생산을 최적화하기 위한 SLB 서비스를 확대한다.
- 또한 리비아의 마브룩 오일 오퍼레이션(Mabruk Oil Operations)은 SLB와 '익스프레스' 조기 생산 시설(early production facility, EPF)을 구축하는 두 번째 3년 계약을 체결했다. 프로덕션 ExPRESS™ 신속 생산 대응 솔루션 포트폴리오의 핵심인 익스프레스 EPF는 목적에 부합하는 기존 SLB 기술을 동원하여 운영사가 하루 25,000 배럴을 빠르게 생산하고, 알려지지 않은 저류층 역학에 대처하는 동시에 현금 흐름

노출을 줄일 수 있도록 지원한다. 프로덕션 ExPRESS 솔루션에 제로 플레어링(zero-flaring) 기술을 통합하면 규제 요건을 준수하는 데 도움이 되며, 생산 시설의 환경 영향을 줄일 수 있다.

- 이라크의 에니 이라크(Eni Iraq BV)는 SLB와 2024년 2분기까지 시작될 통합 유정 건설 서비스 계약 두 건을 체결했다. 기존 계약의 롤오버인 첫째 계약 범위에는 2개의 굴착 장비가 있는 18개 유정이 포함된다. 둘째 계약의 범위는 16개의 유정과 2개의 추가 굴착 장치를 포함한다.
- 오만에서는 bp가 SLB와 자극 서비스 제공을 위한 계약을 대폭 연장했다. 5년 연장은 효율성 및 지속가능성 로드맵을 위해 지속적으로 협력하기 위한 강력한 파트너십과 상호 합의를 반영한다. 이러한 이니셔티브는 업스트림 자극 서비스 부문의 배출량을 줄이는 것을 목표로 하며, 환경 관리 및 지속 가능한 관행을 지키기 위한 공동의 노력을 보여준다.
- 필리핀의 프라임 에너지 리소스 디벨롭먼트(Prime Energy Resources Development B.V.)는 원서브시와 말람파야(Malampaya) 가스전 확장을 위한 해저 생산 시스템 공급 계약을 체결했다. 계약 범위는 두 개의 새로운 유정 추가를 위한 모든 하드웨어를 포함한 말람파야 개발 4 단계를 위한 것이다. 원서브시는 해저 트리, 유정, 제어 장치로 구성된 자본 효율적이고 표준 구성이 가능한 시스템을 제공한다. 장비의 첫 인도는 2024년 12월로 예상되며, 유전 개발 목표는 2026년에 첫 가스 공급이다.
- 말레이시아에서는 두 개의 국영 석유 회사가 SLB와 2024년~2025년 2년간의 작업 계약을 체결했다. 이 계약에는 말레이시아 오프쇼어 탐사를 위한 유정 테스트 및 튜빙 운반 천공(tubing-conveyed perforating) 완공 작업이 포함된다.

기술 및 성과

이번 분기에 주목할 만한 기술 도입 및 배포는 다음과 같다.

- 가이아나에서 SLB 기술은 엑슨모빌 가이아나(ExxonMobil Guyana)의 공해상 작업(open-water-work) 캠페인에서 성능의 새로운 기준을 세웠다. 13개 유정 캠페인에 배포된 고급 SLB 도구는 관통률을 60%까지 개선하고 자이로 측량 시간을 85% 단축했으며 조향성을 20% 개선했다. 이 캠페인에서는 가이아나에서 26인치 다결정 다이아몬드 커터 비트가 처음으로 사용되었고, 시추 중 자이로 서비스를

제공하는 GyroLink™가 적용되었으며, 9 인치 DynaForce™ 고성능 시추 모터가 PowerDrive vorteX™ 구동식 회전 조향 가능 시스템의 DynaPower XE™ 극한 환경 모터 탄성체(extreme-environment motor elastomer)와 통합되어 세계 최초로 구현되었다. 가이아나에서 처음으로 AccuStrike™ 쇼트 메이크업 드릴 비트를 사용하여 복잡한 궤적 유정에서 성능 역량을 확장했다.

- 또한 가이아나에서는 SLB SureRock™ 강화 측벽 코어링 솔루션(enhanced sidewall coring solution)을 핵심 인에이블러로 활용하여 스타부르크(Stabroek) 블록에서 전체 코어를 위한 바이패스 유정 시추를 피할 수 있었다. 첨단 디지털 기능과 인근 유정에서 얻은 실시간 인사이트를 활용하여 엑슨모빌 가이아나(ExxonMobil Guyana Limited, EMGL)와 SLB 는 단 두 번의 실행으로 118 개의 측벽 코어를 확보하여 효율적인 전략을 수립해 96%의 회수율을 달성했다. 바이패스 유정을 제거함으로써 EMGL 은 2,550 톤의 CO₂ 배출량에 해당하는 15 일의 굴착 장비 시간을 단축하는 동시에 모든 지층 평가 목표를 달성했다.
- 노르웨이에서 SLB 의 혁신적인 기술 솔루션과 우수성을 향한 노력은 저류층에서 6,000 미터 이상을 시추하는 아케르 BP 의 노르웨이 최장 탐사 유정 시추를 지원하는 데 있어 필수였다. 이 협력을 통해 저류층에서 긴 시간 간격으로 수평 시추를 가능하게 하고 유전 개발에 중요한 대량의 데이터를 확보하는 동시에 중요한 석유 발견을 지원하는 기술적 이정표를 세웠다.
- 태국에서는 지능형 극한 와이어라인 개입 서비스인 ReSOLVE iX™를 사용한 생산 강화 캠페인을 통해 규모 문제를 겪고 있던 4 개의 해상 가스 유정에서 생산을 성공적으로 복구했다. 도구의 다운홀 센서를 통해 고온에서 스케일 밀링 성능을 실시간으로 모니터링할 수 있었다. 이 도구를 전기 와이어라인에 배치해 전체 운영 비용과 탄소 발자국을 줄였다.
- 인도네시아에서 SLB 는 유정 건설, 저류층 거동 분석 및 해저 랜딩 스트링을 포함한 번들 서비스를 통해 무바달라 에너지(Mubadala Energy)의 라야란-1(Layaran-1) 탐사 유정의 성공에 기여했다. 고온 작업에서 전체 심해 서비스 패키지를 배포함으로써 이러한 하이엔드 기술의 견고함과 가치를 입증했다. 이 유정은 무바달라 에너지의 첫 심해 유정이며, 인도네시아의 가스 매장량에 6 조 입방피트를 추가로 기여할 것으로 추정된다.

탈탄소화

SLB는 정량적으로 입증된 실용적 솔루션을 통해 배출량과 환경에 미치는 영향을 줄일 수 있는 기술을 개발하고 구현하는 데 주력하고 있다. 주요 실적은 다음과 같다.

- 미들랜드 분지(Midland Basin)에서 SLB는 파이오니어 내추럴 리소스(Pioneer Natural Resources)로부터 수상하며, EcoShield™ 지오폴리머 시멘트 프리 시스템과 PowerDrive Orbit™ 회전 조향 시스템을 사용하여 온실가스 배출을 줄인 공로를 인정받았다. 이러한 SLB 기술을 사용하여 파이오니어는 시추 효율을 높이고 탄소 배출량을 줄일 수 있었다.
- SLB는 가이아나에서 엑슨모빌 가이아나의 다이내믹 킬 시추 머드(dynamic kill drilling mud)에서 중정석을 대체하기 위한 친환경 가중제(weighting agent)의 현장 시험을 완료했다. 열처리 회수 고형물(thermally processed recovered solid, TPRS) 소재는 재활용 합성 기반 시추 머드 폐기물에서 추출한 것이다. 두 개의 성공적인 현장 시험 유정을 통해 폐기물 감소, TPRS를 매립지로 운송하는 것과 관련된 탄소 배출량 및 트럭 운송량 감소, 중정석의 분쇄, 채굴 및 가이아나로의 운송과 관련된 탄소 배출량 감소(현장 시험 유정에서만 약 54,540kg)의 이점을 실현했다.
- 네덜란드에서 원디아스(ONE-Dyas)는 SLB와 카메론(Cameron) 유정 및 N05-A 프로젝트의 초기 5개 유정 개발을 위한 생산 트리 시스템 공급 계약을 체결했다. N05-A 플랫폼은 북해에서 전적으로 풍력 에너지로 운영되는 네덜란드 최초의 해양 가스 처리 플랫폼으로, 인근 풍력 발전소에서 전력을 공급받게 된다. 이 시스템에는 트리 밸브에 설치된 수표면 전기 액추에이터가 포함된다. 연안 생산 트리에 전동 수표면 액추에이터를 사용한 것은 업계 최초이다. 전동 수표면 액추에이터를 사용하면 설치 공간이 작아지고, 생산 중 배기가스가 거의 발생하지 않으며, 신뢰성이 높은 무인 설비를 구축할 수 있다. 인도는 2024년 1분기로 예상된다.
- 오만의 메드코에너지(MedcoEnergi)는 저탄소 지오폴리머 시멘트가 들어가지 않은 에코실드(EcoShield) 시스템을 성공적으로 구축하여 회사의 시멘트 작업을 탈탄소화할 수 있는 기반을 마련했다. 오만에서의 첫 번째 배치에서 표면 케이싱 시멘트 작업을 하는 동안 기존의 G급 시멘트를

완전히 제거하고 지속 가능한 현지 조달 자재를 사용했다. 이 작업은 기존의 표면 케이싱 시멘트 작업과 비교했을 때 CO₂e 배출량을 약 87% 줄였고, 업계가 넷제로(net zero)로 가는 경로에 발맞춘 메드코에너지와 SLB의 주요 이정표가 되었다. 에코실드 저탄소 시스템의 작업은 표준 유전 시멘트 워크플로와 펌핑 장비를 사용하여 설계 및 실행되었으며, 기존 시멘트 시스템과 동일한 시추 파라미터를 보여주었다.

디지털

SLB는 디지털 기술을 대규모로 배포하고, 고객과 협력하여 기술과 워크플로를 클라우드로 마이그레이션하고, 새로운 AI 지원 기능을 수용하고, 인사이트를 활용하여 성과를 향상시키고 있다. 주목할 만한 주요 실적은 다음과 같다.

계약 수주

- 인도에서 오일 앤 내추럴 가스 컴퍼니(Oil and Natural Gas Company, ONGC)는 180개 이상의 시추 및 작업 굴착 장비를 위한 통합 보고 플랫폼을 구축하기 위해 SLB에 7년간의 디지털 혁신 프로젝트를 발주했다. 이 프로젝트의 목표는 모든 ONGC 자산의 시추, 완공 및 작업 활동에 대한 보고를 표준화 및 자동화하고 전사적 수준에서 데이터 기반 의사 결정을 내리기 위해 향상된 시각화 및 분석을 사용하는 것이다. 이 프로젝트는 육상과 해상 환경 모두에서 탐사 및 생산 운영 전반에 걸쳐 AI 및 머신러닝 워크플로를 사용하여 전략적 계획을 추진하고 자산 성과를 최적화하는 기반이 될 것이다.
- 또한 인도에서 오일 앤 내추럴 가스 컴퍼니, नीला हीरा ऐसैट(Oil and Natural Gas Company, Neela Heera asset, ONGC-NH)은 인도 서부 연안에 위치한 두 번째로 큰 생산 유전에 통합 디지털 분석 시스템을 구축하는 3년 프로젝트를 SLB에 발주했다. 이 고급 시스템은 방대한 양의 생산 데이터를 통합 대시보드에 통합하여 전사적 수준에서 시각화하며, 생산 감시 및 최적화를 위해 이노베이션 팩토리(INNOVATION FACTORI)에서 개발한 유정, 시설 및 15가지 기술 워크플로를 아우른다. Pipesim™ 정상 상태 다상 흐름 시뮬레이터(steady-state multiphase flow simulator)를 사용하면 병목 현상과 운영상의

문제를 신속하게 파악하여 사전 예방적 의사 결정을 내릴 수 있다. 이 이니셔티브는 불필요한 역외 및 지역 출장을 최소화하여 HSE 위험을 완화할 것이다.

- 파키스탄에서 오일 & 가스 디벨롭먼트 컴퍼니(Oil & Gas Development Company Limited, OGDCL)는 SLB와 제휴하여 파키스탄 최초의 디지털 시추 허브를 출범했다. 이 협력은 고급 엔지니어링 알고리즘, 자동화, AI 및 머신러닝 기술을 개척하여 파키스탄 북부의 까다로운 시추 캠페인에서 시추 효율성을 최적화하고, DrillPlan™ 통합 유정 계획 및 엔지니어링 솔루션과 DrillOps™ 지능형 유정 전달 및 인사이트 솔루션을 사용한다. 이 이니셔티브는 파키스탄 에너지 부문의 시추 작업을 디지털화하여 운영 효율성을 높이고 비용을 줄이며 지속 가능한 석유 및 가스 탐사를 촉진하는 데 있어 중요한 진전을 의미한다.

디지털 구현

- 콩고공화국에서 에니(Eni)는 LNG 개발 시추 캠페인에 SLB의 첨단 AI 기반 시추 자동화 기술을 도입했다. 자동화를 통해 하루에 1,071m를 제공할 수 있었고, 현장 평균에 비해 총 관통률이 두 배였다. 에니와 SLB의 팀은 SLB의 통합 디지털 기술을 사용하여 긴밀히 협력하고, 드릴플랜(DrillPlan) 통합 유정 계획 및 엔지니어링 솔루션으로 작업을 시작했다. 유정 계획은 드릴옵스 오토메이트(DrillOps Automate)로 실행되었는데, 이는 DrillPilot™ 굴착 장비 바닥 장비 시퀀싱 소프트웨어 및 다운홀 회전 조향 가능 시스템 기술과 조화를 이루어 작동한다. 이 기술은 TruLink™ 확정적 시추 중 동적 측량 서비스(definitive dynamic survey-while-drilling service) 및 오리온(Orion)의 고속 텔레메트리의 지원을 받는다.
- 오만에서는 메드코 오만(Medco Oman LLC)이 SLB와 자동 시추 성능 측정 및 분석 서비스를 위한 계약을 체결했다. 이 서비스는 디지털 기술을 활용하여 기존 굴착 장비의 성능을 평가하고 파이프 고착 사고의 가능성과 같은 동적 위험을 식별하고 완화한다. 이 이니셔티브는 메드코의 운영 성과를 향상하고 비생산적인 시간을 줄이며 손실 시간을 최소화하는 것을 목표로 한다. 이 프로젝트는 SLB와 메드코가 오만 최초의 국내 클라우드 배포를 위해 협력하면서 디지털 혁신 여정의 시작을 알렸다. 이

프로젝트에서는 오만의 시추 작업에 AI 기반 디지털 기술을 적용하고 통합 유정 건설 워크플로를 위한 디지털 플랫폼을 구축할 예정이다.

- 미국에서는 익스트림(Extreme)과 이노베이션 팩토리(INNOVATION FACTORI)가 토탈 디렉셔널 서비스(Total Directional Services, LLC)와 같은 서비스 회사 고객과 직접 협력하여 고객이 데이터에 더 빠르고 효율적으로 액세스할 수 있는 차세대 시추 데이터 전송 도구를 개발했다. 익스트림의 자동화된 디지털 워크플로를 통해 고객은 회전 조향 가능 시스템 데이터의 가치를 극대화할 수 있다. 다타이쿠 AI(Dataiku AI) 플랫폼과 통합되어 데이터 세트에서 인사이트를 도출하는 프로세스를 가속화할 수 있다. 이노베이션 팩토리 네트워크를 통해 신속한 커스터마이징과 확장 가능한 개발이 추가로 제공된다.

신에너지

SLB는 다음과 같은 혁신적인 기술과 전략적 파트너십을 통해 저탄소 에너지 시스템으로의 전 세계적 전환에 지속적으로 참여하고 있다.

- SLB는 미국 에너지부 청정 에너지 입증청(US Department of Energy Office of Clean Energy Demonstrations)에서 수주 협상을 위해 선정한 두 개의 CCS 프로젝트에 기술 배포 파트너로 참여하고 있다. 첫 번째는 TDA 리서치와 파트너십을 맺고 와이오밍주 질레트에 위치한 석탄 화력발전소인 베이신 일렉트릭의 드라이 포크 스테이션(Basin Electric's Dry Fork Station) 외곽에 위치한 와이오밍 통합 테스트 센터(Wyoming Integrated Test Center)에 탄소 포집 시스템을 구축하는 것이다. 두 번째는 RTI 인터내셔널(RTI International), 인터내셔널 페이퍼(International Paper), 아마존(Amazon)과 파트너십을 맺고 미시시피에 위치한 인터내셔널 페이퍼의 빅스버그 컨테이너보드 공장(Vicksburg Containerboard Mill)에서 계획 중인 탄소 포집 시범 프로젝트를 추진하는 것이다. 두 프로젝트의 첫 번째 단계에서 SLB는 강력한 프론트엔드 엔지니어링 설계를 수행한다. 이 프로젝트는 두 가지 초기 단계의 탄소 포집 기술을 시범 운영할 예정이며 연간 278,000 톤의 CO₂를 경제적으로 포집하는 것을 목표로 한다.
- SLB는 호주에서 미쓰이 E&P 오스트레일리아(Mitsui E&P Australia)의 시그너스 CCS 허브(Cygnus CCS hub)에 대한 완전 통합형 CO₂ 주입 테스트를 완료했다. SLB는 탄소 저장 평가를 제공하고,

개념부터 실행까지 혁신적인 CO₂ 주입 시스템을 설계 및 감독하면서 Olga™ 동적 다상 흐름 시뮬레이터 및 Symmetry™ 공정 시뮬레이션 소프트웨어와 같은 기술 전문 지식과 기술을 활용했다. 서호주 중서부 지역의 시그너스 프로젝트는 미쓰이 시설의 배출량을 줄이고 다른 산업의 탈탄소화를 지원하는 것을 목표로 한다.

- 필리핀에서는 에너지 디벨롭먼트 코퍼레이션(Energy Development Corporation)이 지열 프로젝트에 대한 3년 계약을 SLB와 체결했다. 계약에는 지열 유정에 대한 산처리, 시멘트 작업 및 머드로킹 작업이 포함된다.
- 미국에서는 코네티컷, 매사추세츠, 뉴햄프셔의 에너지 공급업체인 에버소스(Eversource)가 미국 최초의 유틸리티 소유 네트워크 지열 냉난방 시스템을 위해 SLB의 셀시어스 에너지(Celsius Energy)와 파트너십을 맺었다. 완공된 지열 네트워크는 매사추세츠주 프레이밍햄의 약 40개 건물에 걸쳐 140개 고객을 연결할 예정이다. 현재까지 독특한 보어홀 설계 및 시추로 선정된 셀시어스 에너지는 에버소스의 파일럿 프로그램을 위해 90개의 보어홀 설치를 관리했다. 표면 배관을 통해 연결된 기존의 대형 수직 보어홀 대신 고유한 피라미드 솔루션을 사용하는 셀시어스 에너지는 표면 설치 면적을 크게 줄이고 필수 표면 배관을 74% 줄였다.

재무 표

요약 연결 손익계산서

(단위: 미화 백만 달러, 주당 금액 제외)

기간 종료일 3 월 31 일	3 개월	
	2024	2023
수익	\$8,707	\$7,736
이자 및 기타 소득 ⁽¹⁾	84	92
경비		
수익 비용 ⁽¹⁾	7007	6285
연구 및 엔지니어링	182	174
일반 및 관리	121	91
합병 및 통합 ⁽¹⁾	11	-
이자	113	117
세전 이익 ⁽¹⁾	\$1,357	\$1,161
세금 비용 ⁽¹⁾	259	217
순이익 ⁽¹⁾	\$1,098	\$944
비지배 지분귀속 순이익 ⁽¹⁾	30	10
SLB 귀속 순이익 ⁽¹⁾	\$1,068	\$934
SLB 희석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.74	\$0.65
평균 발행 주식 수	1431	1426

희석을 가정한 평균 발행 주식 수

1447

1446

비용에 포함된 감가상각비 및 상각비⁽²⁾

\$600

\$563

⁽¹⁾ 자세한 내용은 '청구금액
및 대변기입액' 항목을
참조한다.

⁽²⁾ 고정 자산 감가상각비 및
무형 자산 상각비, 탐사
데이터 비용, APS 투자를
포함한다.

요약된 연결 대차 대조표

(단위: 백만)

자산	3 월 31 일, 2024	12 월 31 일, 2023
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$3,491	\$3,989
미수금	8222	7812
인벤토리	4549	4387
기타 유동 자산	1438	1530
	17700	17718
계열사에 대한 투자	1606	1624
고정 자산	7253	7240
영업권	14086	14084

무형 자산	3167	3239
기타 자산	4044	4052
	\$47,856	\$47,957

부채 및 자본

유동 부채		
미지급금 및 미지급 부채	\$10,051	\$10,904
소득에 대한 예상 세금 납부액	987	994
단기 차입금 및 장기 부채의 유동성 비중	1430	1123
미지급 배당금	411	374
	12879	13395
장기 부채	10740	10842
퇴직후 급여	177	175
기타 부채	2137	2186
	25933	26598
주식	21923	21359
	\$47,856	\$47,957

유동성

(단위: 백만)

유동성 구성 요소	2024 년	2023 년	
	3 월 31 일	12 월 31 일	2023 년 3 월 31 일
현금 및 단기 투자	\$3,491	\$3,989	\$2,504
단기 차입금 및 장기 부채의 유동성 비중	(1,430)	(1,123)	(2,140)
장기 부채	(10,740)	(10,842)	(10,698)
순부채 ⁽¹⁾	<u>\$ (8,679)</u>	<u>\$ (7,976)</u>	<u>\$ (10,334)</u>

유동성 변동에 대한

자세한 내용은 다음과

같다.

기간 종료일 3 월 31 일	3	3
	개월	개월
	2024	2023
순이익	\$1,098	\$944
청구금액 및 대변기입액, 세금 제외 ⁽²⁾	<u>19</u>	<u>(28)</u>
	1117	916
감가상각비 및	600	563

상각비^㉓

주식 기반 보상 비용	100	81
운전 자본 변동	(1,486)	(1,230)
기타	(4)	-
영업 현금 흐름	327	330
자본 지출	(399)	(410)
APS 투자	(121)	(133)
자본 처리된 탐사		
데이터	(29)	(52)
잉여현금흐름^㉔	(222)	(265)
배당금 지급	(357)	(249)
주식 환매 프로그램	(270)	(230)
우리사주제도 수익금	115	121
현금 취득분을 제외한		
사업체 인수 및 투자	(27)	(244)
블루칩 스왑(Blue Chip		
Swap) 증권 매수	(52)	(38)
블루칩 스왑 증권		
매각 수익금	34	26
리버티(Liberty) 주식		
매각 수익금	-	137
주식 기반 순 보상에		
부과된 세금	(78)	(88)

기타	58	(72)
외국환율 변동 영향		
이전 순부채 감소	(799)	(902)
외국환율 변동의 순부채에 대한 영향	96	(100)
순부채 감소	(703)	(1,002)
순부채, 기간 초	(7,976)	(9,332)
순부채, 기간 말	<u>\$(8,679)</u>	<u>\$(10,334)</u>

⁽¹⁾ '순부채'는 총부채에서 현금 및 단기 투자를 차감한 금액을 의미한다. 순부채는 부채 상환에 사용될 수 있는 현금 및 투자를 반영하므로, 경영진은 이를 SLB의 채무 정도를 측정하는 데 유용한 정보로 간주한다. 순부채는 비일반회계기준(nonGAAP) 재무 지표로 총부채에 더해 고려되는 항목이며, 총부채를 대체하거나 상위 개념으로 간주해서는 안 된다.

⁽²⁾ 자세한 내용은 '청구금액 및 대변기입액' 항목을 참조한다.

⁽³⁾ 고정 자산 감가상각비 및 무형 자산 상각비, 탐사 데이터 비용, APS 투자를 포함한다.

⁽⁴⁾ 영업현금흐름에서 유형자산 자본지출, APS 투자자산, 사용된 탐사 데이터 비용을 차감한 금액을 의미한다. 경영진은 잉여현금흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며, SLB의 현금 창출 능력의 척도로서 투자자와 경영진에게 유용하다고 판단하고 있다. 사업적 필요와

의무가 충족된 후 이 현금은 장래 회사의 성장을 위한
재투자로 사용되거나 배당금 지급 또는 주식 환매를 통해
주주들에게 환원될 수 있다. 잉여현금흐름은 재량지출에
사용할 수 있는 잔여현금흐름을 의미하지 않는다.
잉여현금흐름은 비일반회계기준(non-GAAP) 재무 지표로
영업현금흐름에 더해 고려되는 항목이며, 영업현금흐름을
대체하거나 상위 개념으로 간주해서는 안 된다.

청구금액 및 대변기입액

이 2024년 1분기 실적 발표에는 미국 일반회계기준(GAAP)에 따라 결정되는 재무실적에 더해
비일반회계기준 재무 지표(SEC의 규정 G에 정해진 바에 따름)도 포함돼 있다. '유동성' 항목에 언급된
비일반회계기준 재무 지표 외에도, 청구금액 및 대변기입액을 제외한 지배지분순이익과 이를 통해 파생된
지표(청구금액 및 대변기입액을 제외한 희석 주당순이익, 청구금액 및 대변기입액을 제외한 유효세율, 조정
EBITDA, 조정 EBITDA 이익률 포함)는 비일반회계기준 재무 지표에 해당한다. 경영진은 이런 재무자료에서
청구금액 및 대변기입액을 제외함으로써 SLB의 기간별 운영을 보다 효과적으로 평가하고, 드러나지 않을
수 있었던 운영상의 추세 역시 해당 항목을 제외함으로써 더욱 정확하게 파악할 수 있다고 생각한다. 해당
지표는 경영진이 특정 인센티브 보상액을 결정할 때 성과 척도로도 활용한다. 앞서 언급한 비일반회계기준
재무 지표는 GAAP 기준을 준수한 여타 재무자료들에 더해 추가로 고려되는 측정지표로서, GAAP 기준
재무제표를 대신하거나 그보다 우수한 지표가 아니다. 다음은 일부 비-GAAP 지표들을 비교 가능한 GAAP
지표들과 결합한 것이다. 조정 EBITDA를 유사한 GAAP 수치에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 9)
항목을 참조하면 된다.

(단위: 미화 백만 달러, 주당 금액 제외)

2024 년 1 분기

	외부주주				희석
	세전	세금	지분	순	EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,357	\$259	\$30	\$1,068	\$0.74
합병 및 통합 ⁽¹⁾	25	6	5	14	0.01
SLB 순이익, 청구금액 및 대변기입액 제외	\$1,382	\$265	\$35	\$1,082	\$0.75

2023 년 1 분기

	외부주주				희석
	세전	세금	지분	순	EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,161	\$217	\$10	\$934	\$0.65
리버티 주식 매각 이익 ⁽²⁾	(36)	(8)	-	(28)	(0.02)
SLB 순이익, 청구금액 및 대변기입액 제외	\$1,125	\$209	\$10	\$906	\$0.63

2023 년 4 분기

	외부주주				희석
	세전	세금	지분	순	EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,433	\$284	\$36	\$1,113	\$0.77
합병 및 통합 ⁽³⁾	56	8	8	40	0.03
아르헨티나 평가절하 ⁽⁴⁾	90	-	-	90	0.06
SLB 순이익, 청구금액 및 대변기입액 제외	\$1,579	\$292	\$44	\$1,243	\$0.86

- ⁽¹⁾ 이 비용 중 1,400 만 달러는 *요약 연결 손익계산서*의 수익 원가로 분류되었고 나머지 1,100 만 달러는 *합병 및 통합*으로 분류되었다.
- ⁽²⁾ *요약된 연결 손익계산서*에서 *이자 및 기타 수익*으로 분류된다.
- ⁽³⁾ 이 비용 중 4,500 만 달러는 *요약 연결 손익계산서*의 *합병 및 통합 항목*으로 분류되었고 나머지 1,100 만 달러는 *수익원가*로 분류되었다.
- ⁽⁴⁾ *요약된 연결 손익계산서*에서 *수익 원가*로 분류된다.

사업부문

(단위: 백만)

3 개월 말일

	2023 년					
	2024 년 3 월 31 일		12 월 31 일		2023 년 3 월 31 일	
	세전 수익	세전 이익	세전 수익	세전 이익	세전 수익	세전 이익
디지털 및 통합	\$953	\$254	\$1,049	\$356	\$894	\$265
저류층 거동	1725	339	1735	371	1503	242
유정 건설	3368	690	3426	770	3261	672
생산 시스템	2818	400	2944	442	2207	205
제외 지역 및 기타	(157)	(34)	(164)	(71)	(129)	7
세전 부문별 영업이익		1649		1868		1391
기업 및 기타		(191)		(193)		(169)
이자 수익 ⁽¹⁾		34		30		17
이자 비용 ⁽¹⁾		(110)		(126)		(114)
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾		(25)		(146)		36
	<u>\$8,707</u>	<u>\$1,357</u>	<u>\$8,990</u>	<u>\$1,433</u>	<u>\$7,736</u>	<u>\$1,161</u>

⁽¹⁾ 부문의 실적에 포함된 금액은 제외된다.

⁽²⁾ 자세한 내용은 '청구금액 및 대변기입액' 항목을 참조한다.

추가 정보

자주 묻는 질문

1) **2024 년 전체 자본 투자 가이드스는 얼마인가?**

2024 년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용, APS 투자로 구성)는 약 26 억 달러로 예상되며, 이는 2023 년 전체와 동일한 수준이다.

2) **2024 년 1 분기 영업현금흐름과 잉여현금흐름은 얼마였는가?**

2024 년 1 분기 영업현금흐름은 32 억 7 천만 달러, 잉여현금흐름은 22 억 2 천만 달러였다.

3) **2024 년 1 분기 '이자 및 기타 소득'에 포함된 항목에는 무엇이 있는가?**

2024 년 1 분기의 '이자 및 기타 소득'은 8,400 만 달러였다. 여기에는 3,800 만 달러의 이자 수익과 4,600 만 달러의 지분법 투자 수익이 포함됐다.

4) **2024 년 1 분기 동안 이자 수익과 이자 비용은 어떻게 변화했는가?**

2024 년 1 분기 이자 수익은 3,800 만 달러로 전분기 대비 2 천만 달러 증가했다. 1 억 1,300 만 달러의 이자 비용은 전기 대비 1,700 만 달러 감소했다.

5) **SLB 의 세전 연결 손익과 세전 부문별 영업 이익의 차이는 무엇인가?**

그 차이는 부문에 할당되지 않은 법인 관련 항목, 청구금액 및 대변기입액, 그리고 이자수익 및 이자비용뿐만 아니라 주식 기반 보상비, 특정 무형자산과 관련된 상각비, 중앙 관리형 특정 이니셔티브 및 기타 영업외 항목으로 구성된다.

6) **2024 년 1 분기의 유효세율(ETR)은 얼마였는가?**

GAAP 에 따라 계산된 2024 년 1 분기 ETR 은 19.1%로 2023 년 4 분기 19.9%에 비해 감소했다.

청구금액 및 대변기입액을 제외한 2024 년 1 분기 ETR 은 19.1%, 2023 년 4 분기에는 18.5%를

기록했다.

7) **2024년 03월 31일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 전기 말일 대비 증감률은 얼마인가?**

2024년 03월 31일 현재 발행된 보통주는 14억 2,900만 주, 2023년 12월 31일 현재 발행된 주식은 14억 2,700만 주였다.

(단위: 백만)

2023년 12월 31일 기준 발행 주식 수	1427
우리사주 매입 플랜에 따라 발행된 주식	2
옵션 선택자에게 발행된 주식, 교환된 주식 수 차감	-
양도제한 조건부 주식 부여	5
주식 환매 프로그램	(5)
2024년 3월 31일 기준 발행 주식 수	<u>1429</u>

8) **2024년 1분기와 2023년 4분기 동안의 기발행 주식 수의 가중평균은 얼마인가? 희석 주당순이익 산출 시 해당 수치가 희석 가정된 기발행 평균 주식 수와 얼마나 일치하는가?**

2024년 1분기 기발행 주식 수 가중평균은 14억 3,100만 주였고, 2023년 4분기에는 14억 2,900만 주였다. 다음 표에서 기발행 주식 수 가중평균과 희석 주당순이익 산출 시 사용되는 희석 가정에 따라 평균 기발행 주식 수를 조정할 수 있다.

(단위: 백만)

	2024년 1분기	2023년 4분기
가중평균 발행주식수	1431	1429
부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	15	16
가정된 주식 옵션 행사	1	1

9) 2024년 1분기, 2023년 4분기, 2023년 1분기의 SLB의 조정 EBITDA는 얼마였는가?

SLB의 조정 EBITDA는 2024년 1분기 20억 5,700만 달러, 2023년 4분기 22억 7,700만 달러, 2023년 1분기 17억 8,800만 달러였다. 산출 내역은 다음과 같다.

(단위: 백만)

	2024년 1분기	2023년 4분기	2023년 1분기
SLB에 귀속되는 순이익	\$1,068	\$1,113	\$934
비지배 지분귀속 순이익	30	36	10
세금 비용	259	284	217
세전 이익	\$1,357	\$1,433	\$1,161
청구금액 및 대변기입액	25	146	(36)
감가상각비 및 상각비	600	609	563
이자 비용	113	130	117
이자 수입	(38)	(41)	(17)
조정 EBITDA	\$2,057	\$2,277	\$1,788

조정 EBITDA는 청구금액 및 대변기입액, 감가상각비 및 상각비, 이자비용 및 이자수익을 제외한 세전 순이익을 의미한다. 경영진은 조정 EBITDA를 SLB의 중요한 수익성 척도로 간주하며, 이를 통해 투자자와 경영진이 SLB의 기간별 운영을 보다 효율적으로 평가하고, 드러나지 않을 수도 있었던 운영상의 추세를 파악할 수 있는 지표로서 고려한다. 조정 EBITDA는 경영진이 일정한 인센티브 보상액을 결정하기 위한 성과 척도로도 활용된다. 조정 EBITDA는 GAAP에 따라 작성된 기타 재무 성과 측정치에 더해 고려되어야 하며, 이를 대체하거나 상위 개념으로 간주해서는 안 된다.

- 10) 2023년 1분기, 2023년 4분기, 2023년 1분기의 감가상각비 및 상각비의 구성 요소는 무엇인가?
 2024년 1분기, 2023년 3분기, 2023년 1분기의 감가상각비 및 상각비의 구성 요소는 다음과 같다.

(단위: 백만)

	2024년 1분기	2023년 4분기	2023년 1분기
고정 자산 감가상각비	\$377	\$380	\$347
무형 자산 상각비	81	83	76
APS 투자 상각비	113	111	91
자본 처리된 탐사 데이터 비용 상각비	29	35	49
	\$600	\$609	\$563

- 11) SLB의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며, 2024년 1분기 및 2023년 1분기 수익과 세전 영업이익은 얼마였는가?

SLB의 핵심 사업은 저류층 거동, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성되어 있다.

2024년 1분기 및 2023년 1분기 SLB의 핵심 사업 수익 및 세전 영업이익은 다음과 같이 산출된다.

3개월 말일

	2024년 3월 31일	2023년 3월 31일	변동
수익			
저류층 거동	\$1,725	\$1,503	
유정 건설	3368	3261	
생산 시스템	2818	2207	

	<u>\$7,911</u>	<u>\$6,971</u>	<u>13%</u>
--	----------------	----------------	------------

세전 영업이익

저류층 거동	\$339	\$242	
유정 건설	690	672	
생산 시스템	<u>400</u>	<u>205</u>	
	<u>\$1,429</u>	<u>\$1,119</u>	<u>28%</u>

세전 영업이익률

저류층 거동	19.7%	16.1%	
유정 건설	20.5%	20.6%	
생산 시스템	<u>14.2%</u>	<u>9.3%</u>	
	<u>18.1%</u>	<u>16.1%</u>	<u>202bps</u>

SLB 소개

SLB(뉴욕증권거래소: SLB)는 균형 잡힌 지구를 위한 에너지 혁신을 추진하는 글로벌 기술 기업이다. 100 개 이상의 국가에서 전 세계적 입지를 구축하고 거의 두 배나 많은 국적을 대표하는 직원을 보유한 회사로서 석유 및 가스 혁신, 대규모 디지털 제공, 산업 탈탄소화, 에너지 전환을 가속화하는 새로운 에너지 시스템 개발 및 확장을 위해 매일 노력하고 있다. 웹 사이트: slb.com

컨퍼런스 콜 정보

SLB는 2024년 4월 19일 금요일 수익 보도자료와 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스 콜을 개최할 예정이다. 컨퍼런스 콜은 미국 동부 시간 기준 오전 9시 30분에 시작될 예정이다. 대중에게 공개되는 컨퍼런스 콜에 접속하려면 컨퍼런스 콜 교환원(북미 내 +1 (844) 721-7241 또는 북미 이외 지역 +1 (409) 207-6955)에게 예정된 시작 시간 약 10분 전에 연락하여 접속 코드 8858313을 제공하십시오. 컨퍼런스 콜 종료 후 오디오 재생 서비스는 2024년 5월 19일까지 제공되며, 북미 내에서는 +1 (866) 207-1041, 북미 외

지역에서는 +1 (402) 970-0847 로 전화를 걸어 액세스 코드 4812789 를 입력하면 액세스할 수 있다.

컨퍼런스 콜은 www.slb.com/irwebcast 에서 청취 전용으로 동시 웹 캐스트로 전달될 예정이다. 웹캐스트

재생은 2024 년 5 월 19 일까지 같은 웹사이트에서 제공된다.

미래예측진술

2024 년 1 분기 수익 보도자료와 기타 진술에는 연방 증권법에서 의미하는 '미래예측진술'이 포함되어 있으며, 여기에는 역사적 사실이 아닌 모든 진술이 포함된다. 이러한 진술에는 '기대하다', '~할지도 모른다', '~할 수 있다', '믿는다', '예측하다', '계획하다', '잠재력', '예상된', '예측', '조짐', '예보', '전망', '기대', '추정', '의도하다', '예상하다', '야망', '목표', '타겟', '예정된', '생각한다', '~일 것이다', '~일 수 있다', '~가 예정되어 있다', '~라고 본다', '가능성이 있는' 및 기타 유사한 단어가 포함되어 있는 경우가 많다. 미래예측진술은 △회사의 재무 및 실적 목표에 대한 진술과 회사의 사업 전망에 관한 기타 예측 또는 기대치, △SLB 전체 및 각 사업부문(및 각 사업부문 내 특정 비즈니스 라인, 지역 또는 기술)의 성장, △석유 및 천연가스 수요 및 생산 증가, △석유 및 천연가스 가격, △에너지 전환 및 글로벌 기후 변화에 관한 예측 또는 기대치, △운영 절차 및 기술 개선, △SLB 및 석유 및 가스 산업의 자본 지출, △디지털 및 '분지별 적합성(fit for basin)' 전략을 포함한 회사의 비즈니스 전략과 고객의 전략, △배당 계획 및 주식 환매 프로그램을 포함한 회사의 자본 배분 계획, △회사의 APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴, △우크라이나에서 진행 중인 분쟁이 글로벌 에너지 공급에 미치는 영향, △원자재에 대한 접근성, △향후 글로벌 경제 및 지정학적 조건, △잉여현금흐름을 포함한 미래 유동성, △이익률 수준 등 향후 운영 성과 등에 관한 진술처럼 다양한 정도의 불확실성을 가진 사안을 다룬다. 이러한 진술은 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는 리스크 및 불확실성에 영향을 받는다. 즉, △글로벌 경제 및 지정학적 상황의 변화, △고객의 탐사 및 생산 지출 변화, 그리고 석유 및 천연가스 탐사 및 개발 수준의 변화, △고객 및 공급업체의 운영 결과 및 재무 상태, △재무 및 성과 목표와 기타 예측 및 기대치를 달성하지 못하는 경우, △탄소 배출 제로 목표 또는 중간 배출 감축 목표를 달성하지 못하는 경우, △세계 주요 지역의 일반적인 경제, 지정학적, 비즈니스 상황, △우크라이나에서 계속되는 분쟁, △외환 위험, △인플레이션, △정부의 통화 정책 변화, △가격 책정 압력,

△날씨 및 계절적 요인, △보건 팬데믹의 불리한 영향, △원자재 가용성 및 비용, △운영상의 변경, 지연 또는 취소, △공급망의 문제, △생산 감소, △향후 비용 청구의 범위, △디지털 또는 신에너지와 같은 당사의 비즈니스 전략 및 이니셔티브와 비용 절감 전략의 효율성 및 기타 의도된 혜택을 인식하지 못하는 경우, △해양 석유 및 가스 탐사, 방사능원, 폭발물, 화학물질 및 기후 관련 이니셔티브와 관련된 정부 규제 및 규제 요건의 변화, △탐사 분야의 새로운 과제를 충족할 수 있는 기술의 부족, △대체 에너지원 또는 제품 대체재의 경쟁력, △이 보도자료와 가장 최근의 10-K, 10-Q, 8-K 양식 및 증권거래위원회(이하 "SEC")에 제출하거나 제공한 자료에 자세히 설명된 기타 위험 및 불확실성 등이다.

이 보도자료에도 거래의 이점 및 예상 거래 시점에 관한 진술을 포함하여 SLB와 챔피언엑스 간의 제안된 거래와 관련된 미래예측진술이 포함되어 있다. 향후 결과 및 성과에 영향을 미칠 수 있는 요인 및 위험에는 다음이 포함되나 이에 국한되지 않으며, 각 경우에 제안된 거래의 결과로서 SLB와 챔피언엑스 각각에 발생할 수 있다. 즉, △SLB와 챔피언엑스 간의 제안된 거래의 최종 결과(제안된 거래와 관련하여 챔피언엑스 주주들이 합병 계약을 채택하지 않을 가능성 포함), △제안된 거래 발표의 영향, △사업 중단을 포함한 SLB 및 챔피언엑스의 각 사업 운영 능력, △핵심 인력과 직원의 유지 및 고용의 어려움, △고객, 공급업체 및 기타 비즈니스 파트너와의 우호적인 비즈니스 관계 유지 능력, △제안된 거래의 조건 및 시기, △제안된 거래의 종료를 초래할 수 있는 사건, 변경 또는 기타 상황의 발생, △제안된 거래의 예상 또는 실제 세금 처리, △제안된 거래의 완료를 위한 종결 조건을 충족할 수 있는 능력(챔피언엑스 주주들의 제안된 거래에 대한 합병 계약 채택 포함), △제안된 거래의 완료 및 이와 관련된 조치와 관련된 기타 위험, △SLB와 챔피언엑스가 사업을 성공적으로 통합하고 제안된 거래에서 예상되는 시너지 효과 및 가치 창출을 달성할 수 있는 능력, △예상된 조건에 대한 정부 규제 승인을 애당초 또는 적시에 확보할 수 있는 능력, △제안된 거래와 관련하여 SLB 또는 챔피언엑스에 대해 제기될 수 있는 소송 및 규제 절차, 그리고 SLB 및 챔피언엑스가 SEC에 제출하거나 제공한 가장 최근 양식 10-K, 10-Q 및 8-K에서 논의된 위험 요소 등이다.

이러한 위험이나 기타 위험 또는 불확실성 중 하나 이상이 구체화되거나 또는 그러한 전개에 결과가 변경되거나 기본 가정이 잘못된 것으로 판명되는 경우 실제 결과는 미래예측진술에 반영된 내용과 실질적으로 다를 수 있다. 이 보도자료에 환경, 사회 및 기타 지속 가능성 계획과 목표에 관한 미래예측진술 및 기타 진술이 있다고 해서 해당 진술이 반드시 투자자에게 중요하거나 SEC에 제출하는 서류에 공개해야 함을 나타내지는 않는다. 또한 과거, 현재 및 미래 환경, 사회 및 지속 가능성 관련 진술은 계속 발전 중인 진행 상황, 계속 진화하는 내부 통제 및 프로세스, 향후 변경될 수 있는 가정을 측정하는 기준에 따라 달라질 수 있다. 이 보도자료의 진술은 발표된 날짜를 기준으로 유효하며 SLB는 새로운 정보, 미래 사건 또는 기타 결과로 인해 그러한 진술을 공개적으로 업데이트하거나 수정할 의도나 의무가 없다.

챔피언엑스와의 거래에 대한 추가 정보 및 찾을 수 있는 위치

SLB는 챔피언엑스와의 제안된 거래와 관련하여 증권거래위원회(이하 "SEC")에 S-4 양식의 유가증권계출서를 제출할 계획이며, 여기에는 챔피언엑스의 위임장권유신고서가 포함되고, 제안된 거래에서 발행될 SLB의 주식과 관련하여 SLB의 투자설명서를 구성한다(이하 "위임장권유신고서/투자설명서"). SLB와 챔피언엑스는 제안된 거래와 관련하여 기타 관련 서류도 SEC에 제출할 수 있다. 본 보도자료는 S-4 양식 또는 위임장권유신고서/투자설명서 또는 SLB나 챔피언엑스가 SEC에 제출할 수 있는 기타 문서를 대체할 수 없다. 최종 위임장권유신고서/투자설명서(가능한 경우)는 챔피언엑스의 주주에게 우편으로 발송될 예정이다. 투자자 및 증권 보유자는 유가증권계출서, 위임장권유신고서/투자설명서 및 기타 증권거래위원회에 제출될 수 있는 관련 문서뿐 아니라 이러한 문서에 대한 수정 또는 보충 자료가 제공되는 경우 전체를 주의 깊게 읽어볼 것을 촉구한다. 이러한 문서에는 제안된 거래에 대한 중요한 정보가 포함되어 있거나 포함될 예정이다. 투자자와 증권 보유자는 S-4 양식과 위임장권유신고서/투자설명서(가능한 경우) 및 SLB, 챔피언엑스 및 제안된 거래에 대한 중요 정보가 포함된 기타 문서의 사본을 받을 수 있다. SEC에 제출되면 SEC가 관리하는 웹사이트(<http://www.sec.gov>)에 문서가 게재된다. SLB가 SEC에 제출하거나 제공한 서류의 사본은 SLB 웹사이트(<https://investorcenter.slb.com>)에서 무료로 확인할 수 있다. 챔피언엑스가 SEC에 제출하거나

제공한 서류의 사본은 챔피언엑스 웹사이트(<https://investors.championx.com>)에서 무료로 확인할 수 있다.

SLB 또는 챔피언엑스의 웹사이트에 포함되어 있거나 이를 통해 액세스할 수 있는 정보는 본 보도자료에 참조용으로 포함되지 않는다.

권유 참가자

SLB, 챔피언엑스 및 각각의 이사와 임원은 제안된 거래와 관련하여 위임장 권유에서 참가자로 간주될 수 있다. SLB의 이사 및 경영진에 대한 정보(보유 주식 또는 기타 직접적 또는 간접적 이해관계에 대한 설명 포함)는 2024년 1월 24일에 SEC에 제출된 2024년 연례 주주총회

위임장권유신고서(https://www.sec.gov/ix?doc=/Archives/edgar/data/0000087347/000130817924000033/lslb2024_def14a.htm)(‘이사 급여’, ‘경영진 및 이사회 의 증권 소유’, ‘급여 논의 및 분석’, ‘2023년 급여 결정 및 결과’,

‘2023년 총 급여 요소’, ‘장기 주식 인센티브 수여’, ‘임원 보상 표’, ‘2023년 계획 기반 주식 수여’, ‘2023년 연말 발행 주식 수여’, ‘해임 또는 경영권 변경 시 지급 가능성’ 및 ‘성과 대비 지급액’ 제목의 섹션 포함) 및 2024년 1월 24일 SEC에 제출된 2023년 12월 31일 마감 회계연도의 10-K 양식 연례

보고서(<https://www.sec.gov/ix?doc=/Archives/edgar/data/0000087347/000095017024006884/slb-20231231.htm>) (섹션 제목 ‘항목 10. 이사, 임원 및 기업 지배구조’, ‘항목 11. 임원 보상’, ‘항목 12. 특정 수익적 소유자 및

경영진의 증권 소유권 및 관련 주주 문제’, ‘항목 13. 특정 관계 및 관련 거래, 이사 독립성’ 포함)에 명시되어 있다. 챔피언엑스의 이사 및 경영진에 대한 정보(보유 주식 또는 기타 직접적 또는 간접적

이해관계에 대한 설명 포함)는 2024년 4월 3일에 SEC에 제출된 챔피언엑스의 2024년 연례 주주총회

위임장권유신고서(<https://www.sec.gov/ix?doc=/Archives/edgar/data/0001723089/000172308924000079/championx-20240401.htm>)(‘임원 보상 주요 내용’, ‘이사 보상’, ‘2023년 이사 보상 표’, ‘특정 수익적 소유자 및

경영진의 주식 소유’, ‘보상 논의 및 분석’, ‘2023년 주요 보상 개요’, ‘임원 보상 프로그램의 요소’, ‘장기 주식 인센티브 보상’, ‘추가 임원 보상 거버넌스 고려 사항’, ‘임원 보상 표’, ‘해임 또는 경영권 변경 시 지급

가능성’, ‘성과 대비 지급액’ 제목의 섹션 포함.) 및 2024년 2월 6일 SEC에 제출된 2023년 12월 31일 마감 회계연도의 10-K 양식 연례

보고서(<https://www.sec.gov/ix?doc=/Archives/edgar/data/1723089/000172308924000011/championx-20231231.htm>)(섹션 제목 '항목 10. 이사, 임원 및 기업 지배구조', '항목 11. 임원 보상', '항목 12. 특정 수익적 소유자 및 경영진의 증권 소유권 및 관련 주주 문제', '항목 13. 특정 관계 및 관련 거래, 이사 독립성' 포함)에 명시되어 있다. 기타 의결권 대리행사 권유 참가자에 관한 기타 정보와 증권 보유 여부에 따른 이들의 직접 및 간접 이익에 대한 설명은 양식 S-4, 제안된 거래와 관련하여 SEC 에 제출될 위임장권유신고서/투자설명서 및 기타 관련 자료에 포함된다(제공되는 경우). 투자자는 투표 또는 투자 결정을 내리기 전에 S-4 양식과 위임장권유신고서/투자설명서가 제공되는 경우 이를 주의 깊게 읽어야 한다. 투자자는 위에 명시된 출처를 통해 SLB 또는 챔피언엑스로부터 이러한 문서의 사본을 무료로 받을 수 있다.

연락처

투자자

제임스 R. 맥도날드(James R. McDonald) - 투자자 관계 및 산업 부문 수석부사장 SLB

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) - 투자자 관계 담당 이사

전화: +1 (713) 375-3535

이메일: investor-relations@slb.com

미디어 조쉬 바이얼리(Josh Byerly) - 커뮤니케이션 담당 부사장, SLB


모이라 더프(Moira Duff) - 대외 커뮤니케이션 담당 이사, SLB

전화: +1 (713) 375-3407

이메일: media@slb.com

뉴스 제공: SLB

멀티미디어

 [사진](#)

텍사스 휴스턴에 위치한 SLB 본사 외관(사진: Business Wire)

 [로고](#)

Powered by
 businesswire