

슬룸베르거, 2021년 2분기 재무실적 발표

- 글로벌 매출 56 억달러로 전분기 대비 8% 감소
- 해외 매출 및 북미주 매출은 각각 45 억달러와 11 억달러를 기록
- 주당이익 0.30 달러는 전분기 대비 43% 증가
- 영업을 통한 현금흐름과 잉여현금흐름은 각각 12 억달러 및 8 억 6900 만달러
- 이사회, 주당 0.125 달러의 분기배당 승인

파리--([BUSINESS WIRE](#))--슬룸베르거(Schlumberger Limited) (뉴욕증권거래소: SLB)가 23일 2021년 2분기 경영 실적을 발표했다.

2분기 실적

(주당 가격 제외 단위 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2021.06.30	2021.03.31	2020.06.30	전분기대비	전년도대비
매출*	\$5,634	\$5,223	\$5,356	8%	5%
세전이익(손실) - GAAP 기준	\$542	\$386	\$(3,627)	40%	n/m
순이익(손실) - GAAP 기준	\$431	\$299	\$(3,434)	44%	n/m
희석 EPS (주당손실) - GAAP 기준	\$0.30	\$0.21	\$(2.47)	43%	n/m
조정 EBITDA**	\$1,198	\$1,049	\$838	14%	43%
조정 EBITDA 마진**	21.3%	20.1%	15.6%	118 bps	561 bps

세전 부문별 영업이익**	\$807	\$664	\$396	22%	104%
세전 부문별 영업마진**	14.3%	12.7%	7.4%	162 bps	694 bps
청구금액 및 대변기입액 제외 순이익**	\$431	\$299	\$69	44%	525%
청구금액 및 대변기입액 제외 희석 EPS**	\$0.30	\$0.21	\$0.05	43%	500%
지역별 매출					
해외부문	\$4,511	\$4,211	\$4,224	7%	7%
북미주*	1,083	972	1,097	11%	-1%
기타	40	40	35	n/m	n/m
	\$5,634	\$5,223	\$5,356	8%	5%

[*]솔룸베르거는 2020년 4분기에 북미 일부 사업부를 매각했다. 매각 사업부는 2020년 2분기 1억 5900만달러의 매출을 올렸다. 매각 영향을 제외하면 2021년 2분기 매출은 전년 동기에 비해 8% 증가했다. 매각 영향을 배제한 2021년 2분기 북미 매출은 전년 동기 대비 15% 증가했다.

[**] 이 수치는 GAAP 회계기준이 적용되지 않은 것이다. 상세 내용은 ‘청구 금액 및 대변기입액(Charges & Credits)’, ‘사업부(Divisions)’, ‘추가 정보(Supplemental Information)’ 항목 참조.

n/m=유의하지 않음.

(단위 100만달러)

분기말일

변화율

	2021.06.30	2021.03.31	2020.06.30	전분기대비	전년도대비
부문별 매출					
디지털 및 통합	\$817	\$773	\$619	6%	32%
저류층 성능*	1,117	1,002	1,170	12%	-4%
유정건설	2,110	1,935	2,089	9%	1%
생산시스템**	1,681	1,590	1,557	6%	8%
기타	(91)	(77)	(79)	n/m	n/m
	\$5,634	\$5,223	\$5,356	8%	5%

부문별 세전 영업이익					
디지털 및 통합	\$274	\$247	\$108	11%	154%
저류층 성능	156	102	22	52%	609%
유정건설	272	209	180	30%	51%
생산시스템	171	138	145	24%	18%
기타	(66)	(32)	(59)	n/m	n/m
	\$807	\$664	\$396	22%	104%

부문별 세전 영업마진					
디지털 및 통합	33.5%	32.0%	17.4%	147 bps	1,606 bps
저류층 성능	14.0%	10.2%	1.9%	373 bps	1,206 bps
유정건설	12.9%	10.8%	8.6%	209 bps	427 bps
생산시스템	10.2%	8.7%	9.3%	146 bps	84 bps

기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	14.3%	12.7%	7.4%	162 bps	694 bps

* 슐룸베르거는 2020년 4분기 중에 북미주의 원스팀(OneStim®) 압력 펌프 비즈니스를 매각했다. 이 사업부는 2020년 2분기 중에 1억 4000만 달러의 매출을 거뒀다. 이 사업철회의 영향을 제외하면 2021년 2분기의 매출은 전년동기대비 8% 증가했다.

** 슐룸베르거는 2020년 4분기 중에 북미주 저수류 인공채유(low-flow artificial lift) 사업부를 매각했다. 이 사업부는 2020년 2분기 중에 1억 4000만 달러의 매출을 거뒀다. 이 사업철회의 영향을 제외하면 2021년 2분기의 매출은 전년동기대비 9% 증가했다.

n/m=유의하지 않음.

슐룸베르거의 CEO인 Olivier Le Peuch는 다음과 같이 말했다. "우리 회사의 2분기 실적은 우리의 폭넓은 포트폴리오가 얼마나 견실한지, 북미주와 그 밖의 지역에 걸쳐 얼마나 광범위한 지역에 진출해 있는지, 활동 증가를 지속적인 마진 성장과 잉여현금흐름 증대로 이끄는 능력이 얼마나 향상됐는지를 잘 보여줬다. 이번 분기는 적절한 조건이 주어지기만 하면 추가 상승 가능성이 충분히 있는 1년의 재무목표를 달성하기 위한 도약을 의미한다. 작년 이후 우리가 이룬 발전을 되돌아보자면, 많은 어려움에도 불구하고 안전과 실적에 대한 높은 헌신을 보여준 슐룸베르거 전체 직원들에게 감사의 뜻을 표시하고 싶다. 우리 직원들의 헌신과 회복력, 높은 실적을 거둔 분기를 기록하고 회복 사이클의 시작을 분명히 포착한 데 대해 매우 자랑스럽게 생각한다."

"2분기의 글로벌 매출은 전분기 대비 8% 성장해 북미주와 해외 시장 모두에서 굴착장비 수 증가를 상회했다. 4개 사업부 모두가 성장을 거둬 2017년 2분기 이래 가장 높은 전분기대비 매출 성장률을 기록했다."

"북미주에서 매출은 전분기대비 11% 성장해 2017년 3분기 이래 이 지역에서 가장 높은 분기별 성장률을 나타냈다. 이 실적은 미국 육상 부문 매출이 이끌었으며 시추활동 증가와 유정 및 지표 생산 시스템, 미국 육상 부문의 유정 건설 수익은 전분기대비 30% 이상 성장해 16%의 굴착장비 수 증가를 크게 능가했다. 이에 더해 캐나다 육상 부문 매출은 춘기의 시작에도 불구하고 애셋 퍼포먼스 솔루션(APS) 프로젝트 수익 증가로 인해 확대됐으며, 북미주 해상부문 매출은 서브시 생산시스템 매각으로 인해 소폭 증가했다."

"해외 매출은 4 개 사업부 모두 성장을 기록하면서 전분기대비 7% 성장을 거뒀다. 활동이 북반구의 계절적 회복의 영향을 증가함에 따라 매출 성장은 회사 포트폴리오의 심도와 다양성을 반영하는 해외 굴착장비 수 증가를 앞질렀다. 이에 따라 많은 국가에서 전분기대비 두 자릿수 매출 성장을 기록했다."

"전 세계적으로 2 분기 매출 성장은 저류층 성능과 유정건설이 주도했으며, 계절적 회복세를 넘어서서 활동이 늘었다. 저류층 성능 매출은 더 증가된 탐사 및 평가 활동 외에도 북반구의 계절적 활동 회복으로 인해 전분기대비 12% 증가했다. 유정건설 매출은 미국 육상부문과 특히 해외 시장 전반에 걸쳐 증가된 시추 활동으로 인해 전분기대비 9% 증가했다. 디지털 및 통합 부문 매출은 디지털 솔루션 매출 증가와 APS 프로젝트 수익 증가로 인해 전분기대비 6% 증가세를 보였다. 생산시스템 매출은 주로 유정, 지표, 서비스 생산시스템의 매출 증가에 힘입어 6% 증가했다."

"전분기대비 2 분기 세전 부문별 영업이익은 22% 증가했다. 세전 부문별 영업마진은 162bps 증가한 14%를 기록했으며 조정 EBITDA 마진은 118bps 증가한 21%를 기록했다. 조정 EBITDA 마진은 2018 년 이후 가장 높은 수준을 기록했고 세전 부문별 영업마진은 2015 년 이래 최고 수준에 도달했다. 이러한 실적은 상당한 정도의 영업 레버리지를 제공하는 자본 스튜어드십 및 비용추정 조치의 영향을 보여준다."

"2 분기 영업활동으로 인한 현금흐름은 12 억달러이고 잉여현금흐름은 8 억 6900 만달러였다. 이는 4 억 7700 만달러에 달하는 미국연방 세금 환급금을 포함한다. 우리는 연간 목표에 부합하는 현금흐름 실적에 매우 만족하며 2 분기 동안 대차대조표에서 부채비율을 삭감할 수 있었다."

"코로나바이러스 델타 변종의 증가로 인한 사회적 혼란에 따라 경기회복 속도가 다시 둔화될 수 있지만 석유 수요에 대한 업계 예측은 백신을 통한 회복과 차량운행 확대, 다양한 경기부양책의 영향에 대한 기대를 반영하는 것이다. 이 시나리오에 따르면 우리는 2 분기에 경험한 해외 활동 성장의 모멘텀이 경기 회복이 진행됨에 따라 계속 상승할 것이라고 믿고 있다. 이러한 견해는 굴착장비 수 추세, 자본지출 신호, 고객사 피드백 등이 뒷받침하고 있다. 북미주에서 우리는 성장률이 완만할 것으로 예상하고 있다. 그러나 시추 활동은 민간 E&P 운영업체들의 자본지출로 인해 여전히 놀라운 정도의 상승세를 보일 수도 있다."

"이에 따라 경기회복에 더 이상의 차질이 빚어지지 않는 한 2021년 하반기에 전년 동기 대비 두 자릿수까지 해외 매출이 계속 증가할 수 있을 것으로 기대한다. 이는 2021년 연간 해외 매출 성장으로 이어지며 2022년과 그 이후까지 강력한 베이스라인 기조를 마련할 것으로 보인다."

"우리는 2분기 동안 우리는 기술과 다양한 파트너십을 통해 디지털 및 재생가능 에너지의 개발을 위한 장기 전략을 계속 실행해왔다. 우리 회사는 또한 업계의 지속 가능성과 탈탄소화에 대한 노력의지를 보여왔다. 특히 2분기 동안 기후변화 조치를 분명하게 취하고 고객사들이 기후변화 목표를 충족시키는데 도움이 될 수 있도록 이행기 기술 포트폴리오를 출시했다. 마지막으로, 나는 2050년까지 배출량 넷제로를 달성하겠다는 약속을 발표한 데 대해 매우 자랑스럽게 생각한다고 말하고 싶다. 우리 회사의 배출량 넷제로 목표는 검증 가능한 과학적 접근법에 근거한 것으로서 파리협정에 따른 섭씨 1.5도 목표와 스코프 3 배출량 목표에 부합한다."

"전반적으로 2분기 실적과 전략적 목표에 대한 진전상황은 우리 회사의 장기적인 재정적 목표와 상당히 일치한다. 우리는 핵심적인 강점을 바탕으로 산업의 상승 사이클을 포착하고 디지털의 점진적인 영향을 활용하며, 저탄소 에너지 벤처 포트폴리오를 계속 구축할 계획이다."

"새로운 업계 환경에서 슐룸베르거와 직원, 고객, 주주, 글로벌 커뮤니티를 위한 더 높은 가치와 탄소배출 저감에 대한 우리의 노력의지에 대해 진심으로 기쁘게 생각한다."

기타 사건

2021년 6월 28일, 슐룸베르거는 2021년 9월 만기인 3.300% 선순위 채권 중 6억 6500만달러를 환매했다.

2021년 7월 22일, 슐룸베르거 이사회는 2021년 10월 7일에 2021년 9월 1일부 등록 주주에 주당 0.125달러의 미결제 보통주 분기 현금 배당을 지급하기로 승인했다.

지역별 매출

(단위: 백만)

	분기말일			변화율	
	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 6월 30일	전분기 대비	전년도 대비
북미[*]	\$1,083	\$972	\$1,097	11%	-1%
중남미	1,057	1,038	629	2%	68%
유럽/독립국가연합(CIS)/아프리카	1,453	1,256	1,449	16%	-
중동 및 아시아	2,001	1,917	2,146	4%	-7%
기타	40	40	35	n/m	n/m
	\$5,634	\$5,223	\$5,356	8%	5%
국제	\$4,511	\$4,211	\$4,224	7%	7%
북미	\$1,083	\$972	\$1,097	11%	-1%

[*]솔룸베르거는 2020년 4분기에 북미 일부 사업부를 매각했다.매각 사업부는 2020년 2분기 1억 5900만달러의 매출을 올렸다.

매각 영향을 제외하면 2021년 2분기 매출은 전년 동기에 비해 8% 증가했다. 매각 영향을 배제한 2021년 2분기 북미 매출은 전년 동기 대비 15% 증가했다.

n/m=유의하지 않음

특정 이전 기간 금액은 현재 기간 표시에 맞게 재분류됐다.

북미

북미 매출은 11억달러로 시추 활동과 유정 및 지표 생산 시스템의 판매 증가로 미국 육상 부문 매출이 19% 늘어나면서 전분기 대비 11% 증가했다. 북미 매출 증가는 2017년 3분기 이후 가장 높은 전분기 대비 성장률을 나타냈다. 미국 육상

부문의 유정 건설 수익은 전분기 대비 30% 이상 성장하면서 굴착 장비 수 증가율 16%를 크게 웃돌았다. 또한 캐나다 육상 부문 매출은 춘기 해동에도 불구하고 APS(자산 성과 솔루션) 프로젝트 수익 상승으로 증가했으며, 해양 수익은 해저 생산 시스템 판매로 소폭 증가했다.

국제

국제 매출은 45 억달러로 굴착 장비 수 증가를 크게 앞지르며 전분기 대비 7% 성장을 기록했다. 4 개 사업부 전체의 매출 증가는 북반구의 계절적 회복의 영향을 넘어서는 활동으로 여러 국가에서 전분기 대비 두 자릿수 매출 성장을 이뤘다.

중남미 매출은 아르헨티나와 가이아나 모두에서 저류층 거동 개입 증가로 전분기 대비 2% 늘어난 11 억달러로 두 자릿수 매출 성장을 기록했다. 또한 유정 건설 증가로 늘어난 에콰도르의 매출은 멕시코의 시추 감소와 이전 분기의 판매 호조에 따른 브라질의 생산 시스템 수익 감소로 일부 상쇄됐다.

유럽/CIS/아프리카는 전분기 대비 16% 증가한 15 억달러의 매출을 달성했다. 이와 같은 성장은 북반구의 계절적 회복의 영향을 넘어서는 활동 강화로 가능했으며, 결과적으로 해당 지역 대부분의 국가에서 전분기 대비 두 자릿수 성장을 기록했다. 지역 내 4 개 사업 부문 모두 주로 디지털 솔루션, 시추공 자극(stimulation), 유선, 시추공 굴착, 측정 및 유체 활동 증가로 전분기 대비 두 자릿수 매출 성장을 기록했다.

중동 및 아시아 매출은 20 억달러로 전분기 대비 4% 증가했다. 코비드 영향이 큰 인도를 제외한 모든 국가에서 성장세를 보였다. 카타르, 아랍에미리트(UAE) 및 동아시아에서는 저류층 거동 및 유정 건설 활동의 증가로 전분기 대비 두 자릿수의 성장을 기록했다. 매출 성장은 유선, 개입, 자극, 측정, 시추공 굴착, 유체에서의 활동 증가가 주된 원인이었다.

부문별 결과

디지털 및 통합

(단위: 백만)

	분기말일			변화율	
	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 6월 30일	전분기 대비	전년도 대비
매출					
국제	\$625	\$610	\$470	2%	33%
북미	191	161	145	19%	32%
기타	1	2	4	n/m	n/m
	\$817	\$773	\$619	6%	32%
세전 영업이익	\$274	\$247	\$108	11%	154%
세전 영업이익율	33.5%	32.0%	17.4%	147 bps	1,606 bps

n/m = 유의하지 않음

디지털 및 통합 매출(Digital & Integration)은 디지털 솔루션 판매 호조와 APS 프로젝트 증가로 전분기 대비 6% 증가한 8억 1700만 달러였으나, 멀티클라이언트(multiclient) 지진 데이터 라이선스 판매 부진으로 상쇄됐다. 매출 성장은 유럽/CIS/아프리카에서 높은 디지털 솔루션 매출과 캐나다에서의 APS 수익이 주도했다.

디지털 및 통합 부문 세전 영업이익율이 높은 디지털 솔루션 매출과 APS 프로젝트로 인한 수익성 개선으로 33% 증가해 147bps를 기록했다.

저류총 거동

(단위: 백만)

	분기말일	변화율
--	------	-----

	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 6월 30일	전분기 대비	전년도 대비
매출[*]					
해외	\$1,038	\$922	\$952	13%	9%
북미[*]	79	78	215	-	-63%
기타	-	2	3	n/m	n/m
	\$1,117	\$1,002	\$1,170	12%	-4%
세전 영업이익	\$156	\$102	\$22	52%	609%
세전 영업이익률	13.9%	10.2%	1.9%	373 bps	1,206 bps

*솔룸베르거는 2020년 4분기 중 북미의 원스팀(OneStim) 압력 펌핑 사업부를 매각했다. 이 사업부는 2020년 2분기에 1억 4000만 달러의 수익을 창출했다. 매각의 영향을 제외하면 2021년 2분기 글로벌 매출은 전년 동기 대비 8% 증가했다. 매각의 영향을 제외하면, 2021년 2분기 북미 지역 매출은 전년 동기 대비 5% 상승했다.

n/m=유의하지 않음

저류층 거동은 북반구의 계절적 회복의 영향을 능가하는 활동 증가로 전분기 대비 12% 증가한 11억 달러를 기록해 국제적으로 전분기 대비 두 자릿수의 매출 성장을 달성했다. 러시아, 중국, 유럽 활동의 계절적 반등과 가이아나와 앙골라의 해양 탐사 증가가 유선 및 테스트 활동을 활성화하면서 성장을 견인했다. 아르헨티나, 카타르 및 UAE에서도 활동 증가를 나타냈다.

저류층 거동 세전 영업이익률은 14%로 전분기 대비 373bps가 증가했다. 수익성은 북반구의 계절적 회복, 해양 및 탐사 활동 증가, 아프리카 및 중동의 유선 활동에서 유리한 기술을 조합하면서 개선됐다.

유정 건설

(단위: 백만)

	분기말일			변화율	
	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 6월 30일	전분기 대비	전년도 대비
매출					
해외	\$1,708	\$1,577	\$1,704	8%	-
북미	352	310	331	13%	6%
기타	50	48	54	n/m	n/m
	\$2,110	\$1,935	\$2,089	9%	1%
세전 영업이익	\$272	\$209	\$180	30%	51%
세전 영업이익률	12.9%	10.8%	8.6%	209 bps	427 bps

n/m = 유의하지 않음

유정 건설 매출은 21 억달러로 전분기 대비 9% 증가했다. 북반구의 계절적 회복을 뛰어넘는 북미와 국제 부문의 강력한 활동 증가는 굴착 장비 수의 증가가 주도했다. 북미 매출 성장은 미국 육상 굴착 장비 수 증가율 16%를 훨씬 웃도는 30% 이상의 미국 육상 부문 매출이 견인했으며, 이는 춘기 해동에 따른 캐나다 육상 부문 매출 감소로 일부 상쇄됐다. 국제 매출 성장은 에과도르, 영국, 알제리, 앙골라, 가봉, 나이지리아, 러시아, 카타르, 이라크, 동아시아 및 호주에서의 두 자릿수 성장이 주효했다.

유정 건설 부문의 세전 영업이익률 13%는 북반구의 계절 회복에 따른 시추 활동 증가, 미국 육상 시추 증가, 유럽 및 아프리카 및 중동에서의 활동 증가, 아프리카에서의 해양 탐사 활동으로 높은 매출을 달성하면서 209bps 가 증가했다.

생산 시스템

(단위: 백만)

	분기말일			변화율	
	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 6월 30일	전분기 대비	전년도 대비
매출[*]					
국제	\$1,220	\$1,161	\$1,146	5%	6%
북미[*]	458	420	409	9%	12%
기타	3	9	2	n/m	n/m
	\$1,681	\$1,590	\$1,557	6%	8%
세전 영업이익	\$171	\$138	\$145	24%	18%
세전 영업이익률	10.2%	8.7%	9.3%	146 bps	84 bps

*슐룸베르거는 2020년 4분기 중 북미 저유량 인공 채유(low-flow artificial lift) 사업부를 매각했다. 이 사업부는 2020년 2분기 중 1900만달러의 매출을 창출했다.

매각 영향을 배제한 2021년 2분기 글로벌 매출은 전년 대비 9% 증가했다. 매각 영향을 배제한 2분기 북미 지역 매출은 전년 동기 대비 17% 증가했다

n/m = 유의하지 않음

생산 시스템 매출은 17억달러로 전 분기 대비 6% 증가했다. 매출 증가는 러시아, 영국, 노르웨이, 카자흐스탄, 터키, 알제리, 중국, 쿠웨이트, 과타르, 아랍에미리트, 멕시코에서의 두 자릿수 매출 증가가 큰 몫을 했다. 미국 육상 부문 역시 표면 및 유정 생산 시스템의 매출이 굴착 및 완공 유정 수의 증가를 능가하는 두 자릿수 매출을 기록했다. 총 매출 증가는 표면, 해저, 유정 생산 시스템의 높은 판매가 주도했다.

분기 주요 내용

깊이 있는 도메인 지식과 성능 차별화를 갖춘 솔룸베르거의 기술 통합 시스템은 글로벌 고객으로부터 변함없는 신뢰를 얻고 있다. 미래 성장을 견인할 지역을 초월한 유정 건설과 저류층 거동에서의 상당한 계약 수주가 이를 증명한다. 2분기 주요 성과는 다음과 같다.

- 노르웨이: 에퀴노르(Equinor ASA)와 북해(North Sea)의 브레이다블릭(Breidablik) 개발을 위해 최대 23기의 유정에 대한 통합 계약을 체결했다. 솔룸베르거는 굴착 서비스, 유정 건설 유체, 시멘팅, 유선 검층 및 완공 서비스를 제공할 예정이다. 저류층의 복잡성뿐 아니라 사람과 자산의 잠재력을 극대화하는 데 중점을 두는 에퀴노르의 방식으로 인해 프로젝트는 디지털 유정 계획, 자동화 및 첨단 원격 운영으로 진행된다. 또한 GeoSphere HD* 저류층 매핑 서비스의 데이터로 에퀴노르와 공동 개발한 클라우드 지원 3D 워크플로를 통해 시추 중에도 실시간으로 유정 배치를 최적화한다. 이 계약에는 원서브씨(OneSubsea®)의 PhaseWatcher[*] 해저 다상 유량계 18기와 추가 설비 8기도 옵션으로 포함된다. 본격 작업은 2022년 봄에 시작될 전망이다.
- 솔룸베르거는 이라크에서 바스라 오일 컴퍼니(Basra Oil Company) 소유의 거대한 서쿠르나 1(West Qurna 1) 유전을 운영하는 엑손모빌(ExxonMobil)과 이라크 남부에서 유정 96기를 시추하는 4억 8000만 달러 규모의 계약을 체결했다. 이라크에서의 통합 유정 건설 실적이 반영된 이 계약에 따라 4년 6개월 동안 유정을 시추할 예정으로, 유정 설계는 2000미터를 초과하는 수평 시추, 업사이즈 대형 시추공, 나공 완결 등 다양하게 이뤄진다. 방대한 프로젝트 관리 경험과 최첨단 기술에 더해진 솔룸베르거의 디지털 역량은 전반적인 프로젝트 진행 과정을 더욱 개선해 운영 안전성과 최적화된 시추 효율성을 지원한다.
- 바레인 왕국은 솔룸베르거와 바레인 유전에서 생산성 향상을 위한 1억 5000만 달러 규모의 3년 기간 계약을 체결했다. 성공적인 파일럿 단계를 거쳐 타트위르 석유회사(Tatweer Petroleum)와 공동으로 진행하는 이 프로젝트로 첨단 검층 및 코어 분석, 극한 확장 도달 시추(extended-reach drilling, ERD) 및 파쇄 자극 공법(fracture stimulation techniques) 등의 목적 부합 기술을 통합해 주요 저류층의 원유 매장량을 탐사한다.
- 아드녹오프쇼어(Adnoc Offshore)와 아랍에미리트 근해에 위치한 인공 섬의 통합 리그리스(rigless) 서비스에 대해 3억 8100만 달러 규모의 대규모 5년 계약을 체결했다. 이는 아드녹오프쇼로부터 수주한 첫 계약으로 고속 자극, 생산 검층, 표면 테스트 및 코일 튜빙 등 모든 리그리스 서비스를 통합하는 프로젝트다. 솔룸베르거는 확장 도달

수평(extended reach lateral) 시추로부터 생산성을 높여야 하는 특수 문제를 해결하기 위해 최신 기술과 고사양 설비를 동원할 예정이다.

- 셸(Shell)은 멕시코 만, 트리니다드, 서아프리카에서 많은 사업을 추진하기 위해 유정 건설, 평가 및 펌핑 등 유정 서비스 제공 계약을 솔룸베르거와 체결했다. 다년 간 체결된 계약에 따라 시추, 평가 및 완결로 구성된 솔룸베르거 공동 팀은 특수한 유역 적합 기술, 표준 작업 플랫폼 및 첨단 원격 조작 기술을 결합해 셸의 심해 작업에 통합, 신뢰성 및 효율성 개선 서비스를 제공할 전망이다.

솔룸베르거 생산 시스템은 오프쇼어 시장에서 해저 기술, 국내 가치 창출, 도메인 지원 및 통합 기능 활용을 통한 회복으로 상당한 이익을 얻을 수 있는 위치에 있다. 이러한 차별화된 접근 방식은 계약 수주 건이 증가하는 것으로 인정받고 있으며, 결과적으로 분기 중 수주출하비율(book-to-bill ratio)이 크게 증가했다. 주요 수주 계약은 다음과 같다.

- 원서브씨(OneSubsea)는 페트로브라스(Petrobras)와 브라질 근해의 부지오스(Buzios) 심해 유전의 4 단계 개발 계획을 위한 해저 생산 시스템 장비 및 관련 서비스 제공으로 1억 8000만 달러 이상의 엔지니어링, 조달, 건설 및 설치(EPCI) 계약을 체결했다. 이 프로젝트의 범위는 목적 부합 수직 해저 트리 17기, 제어 시스템, 해저 배전 설비 7기와 유전 수명 기간 동안의 설치, 시운전 및 서비스를 포함한다. 원서브씨 브라질 해저생산시스템 엑셀런스 센터(OneSubsea Brazil Center of Excellence for Subsea Production Systems[SPS])의 지원을 받아 설비와 서비스 범위에서 국가 가치(in-country value)를 주도할 전망이다. 산토스(Santos) 분지의 염전에 위치한 부지오스는 세계 최대 심해 유전 중 하나다.
- 에퀴노르는(Equinor)은 서브씨세븐(Subsea 7)과 솔룸베르거의 지하기술/생산/프로세싱 시스템 사업부인 원서브씨(OneSubsea®)가 전략적으로 설립한 비법인 글로벌 연합체인 서브씨 인테그레이션 얼라이언스(Subsea Integration Alliance, SIA)와 브라질 해안에서 185킬로미터 떨어진 수심 2050미터 지역에서 진행되는 바칼라우(Bacalhau) 해상 프로젝트를 위한 대규모 계약을 체결했다. 해저 생산 시스템(SPS) 개발은 트리(tree) 19기, 해저 정두(subsea wellhead), 해저 제어 및 연결 시스템, 개수 수직도관(workover riser) 완공을 포함한다.

- 오케아(OKEA)는 SIA 와 노르웨이 남부 해양의 해셀무스(Hasselmus) 유전 개발을 위해 중요한 계약을 체결했다. 이 계약의 범위는 해저 정두 설치, 해저 제어, 설치 시스템 완공, 설치 설비 완공 등 생산 시스템(SPS)의 엔지니어링·조달·건설·설치(EPCI) 작업을 포함한다. 하루 최대 4,400 석유 환산 배럴 이상을 생산할 것으로 추정되는 이 개발은 원서브씨의 구성 가능한 수직 트리 플랫폼, 그리고 리그 전용 인터페이스와 도구 디자인을 분리하는 렌탈 도구로 도움을 받고 2023년 4 분기로 예상되는 최초 원유 생산을 가속화할 예정이다..
- 원서브씨는 쉘브론(Chevron U.S.A. Inc., 이하 쉘브론)과의 기존 멕시코만 개발을 포함한 해저 설비 및 기본 서비스 20년 계약(멕시코 만 포함) 하에서 두 번째 계약을 체결했다. 계약 범위는 생산 트리 4기, 생산 매니폴드, 이송관 연결 시스템, 해저 제어 및 분배 등이다. 쉘브론과 원서브씨는 계약 효율성을 높이고 비용을 낮추는 동시에 해저 기능을 향상시키기 위해 사전 승인된 표준 해저 장비 카탈로그를 활용해 협업하고 있다.

솔룸베르거는 고객의 자산에서 높은 가치를 추출하기 위한 기술 혁신에 집중하면서 전 세계 고객이 잠재력을 발휘할 수 있도록 지원하고 있다. 솔룸베르거의 신기술은 2 분기 동안 매우 빠른 속도로 채택되었다. 주요 신기술 배포 내용은 다음과 같다.

- 솔룸베르거는 중국에서 처음으로 CMR-MagniPHI* 고화질 핵자기공명(NMR) 서비스를 배포하면서 페트로차이나(PetroChina Company Limited)의 중국 최대 세일 오일 탐사 프로젝트가 진행 중인 다칭(Daqing) 유전에서 검층 캠페인을 완료했다. 페트로차이나는 FMI-HD* 고화질 형성 마이크로이미저 및 Litho Scanner* 고화질 분광 서비스 데이터와 결합된 CMR-MagniPHI 서비스 다공성 및 유체 매핑 데이터로 세일 오일 평가의 핵심인 이동성 세일 오일의 존재를 확인했다. 그 결과, 매장량을 확보하고 최적화된 지층 자극 계획을 통해 생산량을 극대화했다.
- 솔룸베르거는 인도네시아에서 처음으로 광섬유 분산형 음향 계측(DAS) 기술을 이용해 고품질 지진 데이터를 수집하는 한편 Eni 의 심해 리그 시간을 20 시간 단축했다. Eni 는 유일한 고강도 광섬유 유선 전송 방식을 통해 석유 암석 물리 검층 실행 중에 수직 지진 프로파일 데이터를 획득함으로써 독립형 지진 하강의 필요성을 제거할 수 있었다. 더욱이, 광섬유 기술로 저류층 구간에서 고주파 데이터를 획득해 기존 지진 솔루션에 비해 더 효율적인 고해상도 이미지를 얻을 수 있었다. 이러한 결과는 더 높은 수준의 저류층 정의를 제공하고 현장 평가 및 개발 계획을 개선한다.

- 슐롬베르거는 말레이시아 근해에서 렘솔(Repsol)의 생산 효율성 개선을 지원하기 위해 세계 최초로 덤프 침수 주입 애플리케이션에 ZEiTECS 셔틀(ZEiTECS Shuttle)* 리그리스 전동수중펌프(ESP) 교체 시스템을 설치했다. 저류층 압력 지원을 위해 상부 대수층에서 생성된 물을 아래쪽으로 펌핑하는 이 기술은 효율성을 개선하고 운영 비용을 줄이며 생산 지연을 몇 개월에서 며칠로 최소화한다. 렘솔은 ZEiTECS 셔틀 시스템을 통해 유선에서 표준 ESP 어셈블리를 검색하고 재배포함으로써 유압식 개수 장치(hydraulic workover unit) 또는 코일 튜빙 바지선을 사용하는 이전 설치 방식과 비교할 때 개입 비용과 생산 지연을 크게 줄이는 동시에 생산 효율성을 높일 수 있게 됐다.

북미에서는 광범위한 고객에 유정 건설 기술, 시장 접근성 및 디지털 지원으로 여러 유역에서 새로운 성능 벤치마킹을 할 수 있도록 돕고 있다. 이러한 벤치마킹으로 인한 성과로는 새로운 시추 기록, 저류층 접촉 증가, 효율성 제고 등이 있다. 2분기 주요 성과는 다음과 같다.

- 옥시덴탈페트롤리엄(OXY)와 슐롬베르거 팀은 미들랜드(Midland) 유역에서 퍼포먼스 라이브(Performance Live)* 디지털 연결 서비스와 파워드라이브 오빗(PowerDrive Orbit)* 회전식 조향 시스템을 활용해 24 시간 동안 9506 피트를 시추하면서 시추 작업의 새 이정표를 세웠다. 이 수평 시추는 회사 전체 24 시간 시추 기록을 갱신한 것으로 대상 구역 전체를 수평으로 유지하면서 이전 기록을 20% 이상 앞당겼다. 이 성과는 고객의 개발, 자산 및 운영 팀과 슐롬베르거 시추 및 원격 운영 전문가의 협력을 통해 무난히 달성됐다.
- 슐롬베르거는 동부 텍사스의 코튼 밸리 광구(Cotton Valley Formation)에서 KJ 에너지(KJ Energy) 역사상 가장 빠른 1 마일 곡선 및 측면 생산량을 달성했다. 드라이브 오빗 G2* 회전식 조향 시스템, xBolt G2* 가속 드릴링 서비스, 유역에 적합한 솔루션인 AxeBlade* 용기형 다이아몬드 비트를 포함한 모든 슐롬베르거 기술로 구성된 바텀홀 어셈블리(bottomhole assembly)는 퍼포먼스 라이브 디지털 연결 서비스로 6.75 곡선 및 수평 부분을 10.6 일 동안 원격으로 시추했다. 이는 고객사로서는 평균 성능이 28% 증가하고 이전 유정 기록을 24 시간 넘어서는 기록이다.

슐롬베르거는 동급 최고의 파트너와 함께 디지털 플랫폼 전략을 지속적으로 확장함으로써 채택 장벽을 제거하고 모든 유역의 고객에 대한 접근을 시도하고 있다. 2분기 주요 계약 내용은 다음과 같다.

- 카타르 석유개발(Qatar Petroleum Development Company Limited, QPD, 일본)은 슐롬베르거와 카타르 근해의 알 카르카라(AI-Karkara), A-노스(A-North) 및 A-사우스(A-South) 유전에 대한 주문형 저류층 시뮬레이션 프로그램 제공 계약을 체결했다. QPD는 DELFI[*] 인식 E&P 환경을 활용해 확장 가능한 클라우드 기반 저류층 시뮬레이션

리소스에 액세스할 수 있다. 이는 최대 시뮬레이션 수요를 수용하기 위한 추가 인프라 및 소프트웨어 라이선스의 필요성을 제거해 프로세스 운영 시간과 자본 비용을 줄인다.

- 슐룸베르거는 말레이시아의 페트로나스(PETRONAS)와 DELFI 인식 E&P(탐사 및 생산) 환경에서 OSDU 데이터 플랫폼(OSDU™ Data Platform)과 통합된 전사적 규모의 첨단 디지털 솔루션 배포 계약을 체결했다. 이 계약은 페트로나스가 석유 기술 워크플로우를 위한 슐룸베르거의 디지털 솔루션 모음인 DELFI 페트로테크니컬 스위트(DELFI Petrotechnical Suite)와 신속 유전 개발 솔루션인 FDPlan[*]을 활용한 LiveFDP 프로그램을 말레이시아에 성공적으로 구축한 데 뒤이은 것이다. 페트로나스 팀은 이 배포를 통해 다중 데이터 및 기능 영역에서 경쟁력 있는 개발 시나리오를 발 빠르게 생성하고 유전 개발 계획을 가속화하며 자산의 생산 역량을 최적화할 수 있었다.
- 슐룸베르거는 카타르 석유공사(Qatar Petroleum, QP)로부터 디지털 실시간 시추 최적화 서비스 공급 계약을 수주했다. 이 계약에 따라 실시간 시추 데이터가 굴착 현장에서 QP의 최첨단 실시간 운영 센터로 전송되며, 여기에서 시추 최적화 전문가가 Techlog[*] 시추공 소프트웨어 플랫폼을 포함하는 슐룸베르거의 최신 기술을 이용해서 시추 데이터를 실시간으로 시각화하고 QP의 시추 및 완결을 자동화한다. 이 프로젝트는 비용 절감과 증산을 목표로 하는 QP의 지능형 유전(Intelligent Oil Field) 프로그램의 핵심 단계다.

슐룸베르거의 전환 기술(Transition Technology) 솔루션 포트폴리오는 고객사가 소각 제거, 비산 배출 감축, 탄소 발자국 최소화, 전기화 확대를 통해 탈탄소 운영을 할 수 있도록 지원한다. 슐룸베르거의 기술은 저탄소 및 무탄소 에너지 프로그램에 계속 채택되고 있다.

- 서부 텍사스에서는 북미 최대 중류 업체 가운데 하나인 킨더 모건(Kinder Morgan)이 슐룸베르거 CO2 포집 기술인 CYNARA* 산성가스 제거막 시스템으로 천연 가스에서 200 메가톤 이상의 CO2를 분리할 수 있었다. 킨더 모건의 SACROC(Scurry Area Canyon Reef Operating Committee, SACROC) 시설은 오일 회수 증진을 위한 세계 최초의 상업용 CO2 플랜트로, 가스 소각 및 방출을 피하기 위해 CO2를 포집해 생산 중인 저류층에 재주입한다. CYNARA 시스템은 시장에서 가장 효율적인 지표 면적을 보유한 독점 세포막 설계로 CO2 분리 및 포집 확대에 중요한 역할을 한다. 화학 물질 없이 매우 효율적으로 CO2를 분리함으로써 비용과 환경적인 영향을 줄이며, 35년 이상의 시설 운영 기간 동안 99.5% 가동 시간으로 그 성과를 증명하고 있다.

- 러시아에서는 로스네프트(Rosneft)가 오라(Ora)[*] 지능형 유선 광구 테스트 플랫폼 샘플링과 유선 단기 심층 테스트 서비스 및 표면 테스트를 세계 최초로 조합해 첫 생산에 걸리는 시간을 단축하는 데 도움을 주었다. 로스네프트 팀은 유역에 적합한 이 방식으로 여러 지대의 저류층을 효율적이고 효과적으로 테스트하고 7104 미터톤 이상의 CO2 등가 배출을 방지하고 운영 시간을 단축하는 동시에 더 빠른 유전 개발로 이어지는 데이터를 수집할 수 있었다. 이처럼 Ora 플랫폼을 통합하는 새로운 저류층 테스트 방식은 탐사정 건설 시간을 줄이고 현장 평가 수명 주기를 최적화해 조기 가스 생산을 가능케 한다.
- Eni는 앙골라 근해에서 솔룸베르거의 퀀타지오(Quanta Geo)[*] 실사형 저류층 지질학 서비스와 오라 플랫폼의 심층 단기 테스트 기능을 결합해 2021년 첫 유정에서 소각 없이 단 6주 만에 최소 탄화수소와 저류층 인도 가능성을 확인했다. 전통적인 방법과 비교할 때, 소각으로 인한 온실가스 방출을 완전히 차단했다.
- 영국에서는 REDA[*] 펌프 기술을 이용하는 솔룸베르거의 고온 지열 ESP가 콘월에 위치한 영국 최초의 지열 발전소인 유나이티드 심층지열전력 프로젝트(United Downs Deep Geothermal Power Project)의 개념 증명 발전소 테스트를 위해 배포됐다. 이 지열 ESP 기술 배포는 추후 발전소에서 전력망으로 보낼 전기 변환용의 가열된 물을 생산하고 열은 1만명을 수용할 새로운 부동산 개발 지역으로 보내질 예정이다. 이 프로젝트에 REDA 펌프 기술을 적용하면 영국의 심부 지열 자원이 탄소 제로 전기와 열을 모두 생산할 수 있는 잠재력을 입증하는 데 도움이 될 전망이다. 전력 효율적인 REDA Thermal[*] 지열 펌프는 지열 에너지 시스템의 까다로운 유정 조건에서 최소 기생 전력 부하로 생산하도록 설계돼 전 세계적으로 탄소 제로 전기와 열을 모두 생산하는 지열 ESP 적용 문제를 해결한다.

재무실적표

요약연결손익계산서

(단위: 백만, 주당 가격 제외)

6 월 30 일 마감 분기	2 분기		6 개월	
	2021 년	2020 년	2021 년	2020 년
매출	\$5,634	\$5,356	\$10,857	\$12,811
이자 및 기타 소득	16	33	35	72
비용				
매출 비용	4,768	4,925	9,274	11,548
연구/엔지니어링	134	142	268	315
일반 관리	70	81	150	208
손상 차손 및 기타[1]	-	3,724	-	12,247
이자	136	144	272	281
세전 소득(손실)[1]	\$542	\$(3,627)	\$928	\$(11,716)
세금 지출(복지)[1]	99	(199)	173	(920)
순이익(손실)[1]	\$443	\$(3,428)	\$755	\$(10,796)
비지배지분 귀속 순이익	12	6	25	14
슬룸베르거 귀속 순이익(손실)[1]	\$431	\$(3,434)	\$730	\$(10,810)
슬룸베르거 희석 주당이익[1]	\$0.30	\$(2.47)	\$0.51	\$(7.79)
평균 발행 주식 수	1,398	1,388	1,398	1,388
희석 가정 평균 발행 주식 수	1,421	1,388	1,420	1,388

비용에 포함된 감가상각 및 상각[2] \$526 \$604 \$1,058 \$1,396

(1) 보다 자세한 내역은 ‘청구금액 및 대변기입액’ 섹션을 참조.

(2) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.

요약연결대차대조표

(단위: 백만)

자산	2021 년 6 월 30 일	2020 년 12 월 31 일
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$2,682	\$3,006
미수금	5,347	5,247
재고	3,267	3,354
기타 유동 자산	781	1,312
	12,077	12,919
관계회사 투자	2,035	2,061
고정 자산	6,473	6,826
영업권	12,987	12,980
무형 자산	3,311	3,455
기타 자산	4,025	4,193
	\$40,908	\$42,434
부채 및 자기 자본		

유동 부채		
미지급금 미불 부채	\$7,635	\$8,442
소득세 부채 추정치	924	1,015
단기 차입금 및 장기 부채	36	850
미지급 배당금	189	184
	<u>8,784</u>	<u>10,491</u>
장기 부채	15,687	16,036
이연 법인세	956	1,049
기타 부채	2,422	2,369
	<u>27,849</u>	<u>29,945</u>
자본	13,059	12,489
	<u>\$40,908</u>	<u>\$42,434</u>

유동성

(단위: 백만)

유동성 구성요소	2021년 6월 30일	2021년 3월 31일	2020년 12월 31일	2020년 6월 30일
현금 및 단기투자	\$2,682	\$2,910	\$3,006	\$3,589
단기차입금 및 장기부채 중 현재 지불분	(36)	(749)	(850)	(603)
장기부채	(15,687)	(15,834)	(16,036)	(16,763)
순부채[1]	<u>\$(13,041)</u>	<u>\$(13,673)</u>	<u>\$(13,880)</u>	<u>\$(13,777)</u>

유동성 변동 상세 내역

분기 마감일 6월 30 일

2021년 6개월

2021년 2분기

2020년 6개월

	2021년 6개월	2021년 2분기	2020년 6개월
순이익(손실)	\$755	\$443	\$(10,796)
세후 손상차손 및 기타 청구금액[2]	-	-	11,230
	755	443	\$434
감가상각 및 상각[3]	1,058	526	1,396
주식 기반 보상비용	156	72	213
운전자본 변동	(758)	(303)	(423)
미국 연방 세금 환급	477	477	-
기타	(39)	5	(33)
영업 현금 흐름[4]	1,649	1,220	1,587
자본 지출	(421)	(243)	(658)
APS 투자	(188)	(103)	(224)
멀티클라이언트 지진 데이터	(12)	(5)	(61)
잉여 현금 흐름[5]	1,028	869	644
기지불 배당금	(349)	(175)	(1,386)
주식 재매입 프로그램	-	-	(26)
종업원 지주제도 수입	62	-	69
사업체 인수 및 투자, 추정 현금 취득분 및 부채	(35)	(22)	(20)
매각 순수익	-	-	298
기타	(30)	31	(130)
환율 변동 이전의 순부채 변동	676	703	(551)
순부채에 대한 환율 변동 영향	163	(71)	(99)
순부채 증감	839	632	(650)

기간 초 순부채	(13,880)	(13,673)	(13,127)
기간 말 순부채	<u>\$ (13,041)</u>	<u>\$ (13,041)</u>	<u>\$ (13,777)</u>

- (1) '순 부채'는 총부채에서 현금, 단기투자를 차감한 액수를 의미한다. 경영진은 순 부채가 부채 상황에 사용될 수 있는 현금 및 투자를 반영하므로 솔롬베르거의 채무 정도를 측정하는 데 유용한 정보라고 생각하고 있다. 순 부채는 총부채와 더불어 고려될 수 있는 GAAP 재무지표가 아니고 총부채의 대체 지표도 아니며 이보다 더 우수한 지표도 아니다.
- (2) 보다 자세한 내역은 '청구금액 및 대변기입액' 섹션을 참조.
- (3) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.
- (4) 2021년 6월 30일에 마감된 6개월 및 2분기 동안 각각 1억 8400만달러와 7200만달러의 퇴직급여, 2020년 6월 30일에 마감된 6개월 및 2분기 동안 각각 4억 2600만달러와 3억 7000만달러의 퇴직급여 포함 .
- (5) '잉여현금흐름'은 영업을 통한 현금흐름에서 자본지출, APS 투자, 자본처리 된 다중고객 지진 데이터 비용 등을 차감한 액수이다. 경영진은 잉여현금흐름이 회사에 있어 중요한 유동성 지표라고 생각하고 있으며 투자자들과 경영진에게 솔롬베르거가 현금을 창출할 수 있는 능력을 보여주는데 유용하다고 믿고 있다. 회사의 필요와 의무적 지출이 충족된 후 이 현금은 장래 회사의 성장을 위해 재투자되거나 배당금 또는 주식 재매입 형태로 주주들에게 되돌려질 수 있다. 잉여현금흐름은 회사가 자의적으로 지출할 수 있는 잔여 현금 흐름과는 다르다. 잉여 현금 흐름은 영업을 통한 현금 흐름과 더불어 고려될 수 있는 GAAP 재무지표가 아니고 총부채의 대체 지표도 아니며 이보다 더 우수한 지표도 아니다.

청구금액 및 대변기입액

미국에서의 일반회계원칙(GAAP)에 따라 결정되는 재무실적에 더해서 이 2021년 2분기 수익 발표에는 비 GAAP 재무지표(SEC의 규정 G에 정해진 바에 따라)도 포함돼 있다. 청구금액 및 대변기입액을 제외한 당기순이익(손실), 이에 더해 이로부터 추출된 지표(청구금액 및 대변기입액을 제외한 희석 EPS, 청구금액 및 대변기입액을 제외한 솔롬베르거의 당기순이익(손실), 조정 EBITDA 등을 포함)는 모두 비 GAAP 재무지표이다. 경영진은 이들 재무지표들로부터 청구금액 및 대변기입액을 제외함으로써 솔롬베르거의 기별 영업상황을 보다 효과적으로 평가하고 이들 항목을 제외할 경우 가려질 수

있는 운영상의 추세를 보다 정확하게 파악할 수 있다고 생각하고 있다. 이들 지표는 또 일정한 인센티브 보상액을 결정하기 위한 실적 측정 기준으로도 활용되고 있다. 전기한 비 GAAP 재무지표는 GAAP 에 따르는 다른 재무실적 지표들에 비해 추가적으로 고려될 수 있는 것이 아니고 이들에 대한 대체 지표도 아니며 이들보다 더 우수한 지표도 아니다. 다음은 일부 비 GAAP 지표들을 비교 가능한 GAAP 지표들과 조화 결합시킨 것이다. 조정 EBITDA 를 비교 가능한 GAAP 수치로 조화 결합시키는 경우는 ‘보충 정보’ 섹션(아이템 9)을 참조하도록 한다.

(단위: 백만, 주당 가격 제외)

	2020년 2분기				
	세전	세금	비지배 지분	순이익	회석 EPS *
솔룸베르거 당기 순손실(GAAP 기준)	\$(3,627)	\$(199)	\$6	\$(3,434)	\$(2.47)
인력 감축	1,021	71	-	950	0.68
자산 성과 솔루션 투자	730	15	-	715	0.52
고정자산 손상	666	52	-	614	0.44
재고 평가 손상	603	49	-	554	0.40
사용권 자산 손상	311	67	-	244	0.18
특정 활동 종료 비용	205	(25)	-	230	0.17
멀티클라이언트 지진 데이터 손상	156	2	-	154	0.11
채권 재매입	40	2	-	38	0.03
퇴직후 혜택 축소 이익	(69)	(16)	-	(53)	(0.04)
기타	61	4	-	57	0.04
청구금액 및 대변기입액 제외 솔룸베르거 당기 순이익	\$97	\$22	\$6	\$69	\$0.05

(단위: 백만, 주당 가격 제외)

2020년 6개월

	세전	세금	비지배.		회석 EPS *
			지분	순이익	
슬룸베르거 당기 순손실(GAAP 기준)	\$(11,716)	\$(920)	\$14	\$(10,810)	\$(7.79)
영업권 손상	3,070	-	-	3,070	2.21
무형자산 손상	3,321	815	-	2,506	1.81
APS 투자 손상	1,994	11	-	1,983	1.43
인력 감축	1,223	78	-	1,145	0.82
고정자산 손상	666	52	-	614	0.44
재고 평가 손상	603	49	-	554	0.40
복미 압력 펌핑 손상	587	133	-	454	0.33
사용권 자산 손상	311	67	-	244	0.18
특정 활동 종료 비용	205	(25)	-	230	0.17
멀티클라이언트 지진 데이터 손상	156	2	-	154	0.11
채권 재매입	40	2	-	38	0.03
퇴직후 혜택 축소 이익	(69)	(16)	-	(53)	(0.04)
기타	140	13	-	127	0.09
평가성 총당금	-	(164)	-	164	0.12
청구금액 및 대변기입액 제외 슬룸베르거 당기 순이익	\$531	\$97	\$14	\$420	\$0.30

* 반올림으로 추가되지 않음.

2020 년 상반기 기록된 총 청구금액 및 대변기입액은 연결손익계산서에서 '손상 및 기타'로 분류됐다. .

2021 년 상반기 중에는 청구금액 및 대변기입액이 발생하지 않았다.

사업부

분기말일

	2021년 6월 30일		2021년 3월 31일		2020년 6월 30일	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익(손실)
디지털/통합	\$817	\$274	\$773	\$247	\$619	\$108
저류층 거동	1,117	156	1,002	102	1,170	22
유정 건설	2,110	272	1,935	209	2,089	180
생산 시스템	1,681	171	1,590	138	1,557	145
제거 및 기타	(91)	(66)	(77)	(32)	(79)	(59)
세전 부문별 영업이익		807		664		396
회사 및 기타		(138)		(150)		(169)
이자수입[1]		5		4		7
이자 비용[1]		(132)		(132)		(137)
청구금액 및 대변기입액[2]		-		-		(3,724)
	<u>\$5,634</u>	<u>\$542</u>	<u>\$5,223</u>	<u>\$386</u>	<u>\$5,356</u>	<u>\$(3,627)</u>

(단위: 백만)

상반기 말일

2021년 6월 30일	2020년 6월 30일
--------------	--------------

	매출	세전 이익	매출	세전 이익(손실)
디지털/통합	\$1,590	\$521	\$1,503	\$259
저류층 거동	2,119	258	3,139	156
유정 건설	4,045	482	4,904	511
생산 시스템	3,271	309	3,469	336
제거 및 기타	(168)	(99)	(204)	(90)
세전 부문별 영업이익		1,471		1,172
회사 및 기타		(288)		(397)
이자수입[1]		9		22
이자 비용[1]		(264)		(266)
청구금액 및 대변기입액[2]		-		(12,247)
	<u>\$10,857</u>	<u>\$928</u>	<u>\$12,811</u>	<u>\$(11,716)</u>

(1) '부문(segment)' 실적에 포함된 금액은 제외됐다.

(2) 자세한 내역은 '청구금액 및 대변기입액' 섹션을 참조.

보충 정보

1) 2021 년도 전체의 설비투자 가이드는 얼마인가?

2021 년도 전체의 설비투자(설비투자, 다중고객, APS 투자 등으로 구성)는 15~17 억달러에 달할 것으로 추정되고 있다. 2020 년의 자본

2) 2021 년 2 분기의 영업을 통한 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 얼마인가?

2021 년 2 분기의 영업을 통한 현금 흐름은 12 억달러였고 잉여현금흐름은 분기 중 퇴직급여 7200 만달러를 지급했음에도 8 억 6900 만달러

3) 2021 년 2 분기 '이자 및 기타 수입'에 포함된 항목은 무엇이었는가?

2021 년 2 분기 '이자 및 기타 수입'은 1600 만달러로 1000 만달러의 지분법 투자 수입과 600 만달러의 이자 수입으로 구성됐다.

4) 2021년 2분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 달라졌는가?

2021년 2분기의 이자 수입은 600만 달러, 이자 비용은 1억 3600만 달러로 전분기 대비 큰 변동이 없었다.

5) 슬룸베르거의 세전 부문별 영업 이익과 세전 연결 이익(손실) 간 차이는 얼마인가?

이 차이는 주로 기업 항목, 청구금액 및 대변기입액, 각 항목에 기재되지 않은 이자소득 및 이자비용 등을 포함하며 여기에 더해 주식기비영업 항목 등도 포함된다.

6) 2021년 2분기의 실효세율(ETR)은 얼마였는가?

2021년 2분기 ETR은 18.2%로 2021년 1분기 19.2%에 비해 감소했다.

7) 2021년 6월 30일 현재 기발행보통주 수가 얼마나 되었으며 전분기 대비 변화율은 얼마였는가?

2021년 3월 31일과 6월 30일 기준 13억 9800만 보통주가 기발행됐다.

(단위: 백만)

2021년 3월 31일 기준 발행주식 수	1,398
종업원 주식구입제도에 따른 발행 주식 수	-
제한부 주식 부여	-
2021년 6월 30일 발행주식 수	<u>1,398</u>

8) 2021년 2분기와 2021년 1분기 동안의 기발행 주식 수의 가중 평균은 얼마였는가? 희석 주당순이익 계산에 활용된 희석 비율을 가정할 때 이 수치는 청구금액 및 대변기입액을 제외한 평균 기발행 주식 수와 일관성을 갖는가?

2021년 2분기 중 기발행 주식수 가중 평균은 13억 9800만 주였으며 2021년 1분기 중 기발행 주식수 가중 평균은 13억 9800만 주였다. 다음은 청구금액 및 대변기입액을 제외한 평균 기발행 주식 수를 희석 주당 순이익 계산에 활용된 희석 비율을 가정한 상황에서 그 일관성을 확인한 내역이다.

(단위: 백만)

	2021년 2분기	2021년 1분기
가중평균 기발행 주식수	1,398	1,398
미부여 제한부 주식	23	21
희석 가정시 평균 기발행 주식수	1,421	1,419

9) 슐룸베르거의 2021년 2분기, 2021년 1분기, 2020년 2분기 조정 EBITDA는 얼마였는가?

슐룸베르거의 조정 EBITDA는 2021년 2분기 11억 9800만 달러, 2021년 1분기 10억 4900만 달러, 2020년 2분기 8억 3800만 달러이며 다음과 같이 산정됐다.

(단위: 백만)

	2021년 2분기	2021년 1분기	2020년 2분기
슐룸베르거 귀속 순이익(손실)	\$431	\$299	\$(3,434)
비지배지분 귀속 순이익	12	13	6
세금(복지) 비용	99	74	(199)
세전 이익(손실)	\$542	\$386	\$(3,627)
청구금액 및 대변 기입액	-	-	3,724
감가상각 및 상각	526	532	604
이자 비용	136	136	144
이자 수입	(6)	(5)	(7)
조정 EBITDA	\$1,198	\$1,049	\$838

조정 EBITDA는 감가상각 및 상각, 이자수입, 이자비용, 청구금액과 대변기입액을 제외한 세전 이익(손실)을 나타낸다. 경영진은 조정 EBITDA가 슐룸베르거의 수익성을 측정하는 데 있어 중요한 지표가 될 수 있으며, 이를 통해 투자자와 경영진이 각 분기별 영업 상황을 보다 효과적으로 평가하고, 이 항목들을 제외할 경우 가려질 수 있는 운영 상의

추이를 보다 정확하게 파악할 수 있다고 믿는다. 또한 경영진은 조정 EBITDA 을 일정한 인센티브 보상액을 결정하기 위한 실적 측정 기준으로 활용하고 있다. 조정 EBITDA 는 GPPA 에 따르는 기타 재무실적 지표에 추가되거나, 그러한 지표들을 대체하거나 그보다 더 우수한 지표로 간주되어서는 안 된다.

10) 2021 년 2 분기, 2021 년 1 분기, 2020 년 2 분기의 감가상각과 상각 비용은 어떤 항목으로 구성돼 있는가?

2021 년 2 분기, 2021 년 1 분기, 2020 년 2 분기 감가상각과 상각 비용의 구성요소는 다음과 같다.

(단위: 백만)

	2021 년 2 분기	2021 년 1 분기	2020 년 2 분기
고정자산 감가상각	\$352	\$355	\$417
APS 투자 상각	77	75	58
무형자산 상각	75	76	80
자본화된 멀티클라이언트 지진 데이터 비용 상각	22	26	49
	\$526	\$532	\$604

슬룸베르거 개요

슬룸베르거(뉴욕증권거래소: SLB)는 에너지 탐사를 하는 데 고객사와 협력하는 기술 회사다. 전 세계 160 개국에 걸쳐 작업을 진행하는 회사 직원들은 글로벌 에너지 업계의 생산성과 지속 가능성을 높이기 위해 디지털 솔루션과 첨단 기술을 적용하고 있다. 120 개국에 걸친 경험을 통해 회사는 전 세계 모든 사람을 위해 에너지의 잠재력을 일깨우는 기술을 개발하기 위해 협업을 진행하고 있다.

자세한 정보는 웹사이트(www.slb.com)를 참조하면 된다.

[*] 표시는 슬룸베르거 또는 슬룸베르거 계열사를 의미

기타 회사, 제품 및 서비스 명은 해당 소유주의 자산이다.

주

슬룸베르거는 2021년 7월 23일 금요일에 수익 관련 보도자료를 내고 사업 전망을 발표하기 위해 콘퍼런스 콜을 개최했다. 콘퍼런스 콜은 미국 동부시간 기준으로 오전 9시 30분에 일정이 잡혀 있다. 누구든지 관심이 있으면 참여가 가능한 이 콘퍼런스 콜에 접속하려면 행사 시작 약 10분 전에 콘퍼런스 콜 담당자에게 +1 (844) 721-7241(북미주) 또는 +1 (844) 207-6955(북미주 이외 지역)로 전화를 하면 되며 접속 코드 8858313를 입력한다. 콘퍼런스 콜이 끝난 직후부터 오디오 리플레이를 2021년 8월 23일까지 들을 수 있다. 오디오 리플레이 전화번호는 +1 (866) 207-1041(북미주) 또는 +1 (402) 970-0847(북미주 이외 지역)이며 통화가 연결된 후 액세스 코드 6752598를 입력하면 된다. 콘퍼런스 콜은 www.slb.com/irwebcast 에서 인터넷 생중계되며 음향으로만 청취가 가능하다. 인터넷 생중계의 리플레이는 2021년 8월 23일까지 같은 웹사이트에서 들을 수 있다.

미래예측진술

2021년 2분기 수익 발표와 기타 회사의 발표에는 연방증권법(federal securities laws)의 정의에 따라 역사적 사실이 아닌 모든 진술을 의미하는 '미래예측진술'이 포함돼 있다. 미래예측진술은 주로 '기대하다', '할 것이다', '일지도 모른다', '믿는다', '예견하다', '계획하다', '잠재적인', '목표', '기획하다', '예측하다', '추정하다', '의도하다' '예상하다', '희망', '목적', '표적', '생각하다', '해야하다', '할 수 있다', '할 수도 있다', '일 것이다', '내다보다', '할 가능성이 있다' 및 이와 유사한 표현을 포함한 진술을 일컫는다. 미래예측진술은 재무 및 성과 목표에 대한 진술, 사업 전망과 관련되거나 영향을 받는 기타 예측 또는 예상 등 다양한 수준의 불확실한 문제, 슬룸베르거 전체 또는 각 사업부(및 각 사업부 내 특정 비즈니스

라인, 지리적 영역 또는 기술)의 성장, 석유 및 천연가스 수요 및 생산 증가, 석유 및 천연 가스 가격, 에너지 전환 및 글로벌 기후 변화에 대한 예측 또는 예상, 영업 절차 및 기술의 개선, 슐룸베르거를 비롯한 석유 및 천연가스 업계의 자본 지출, 고객 전략, 디지털 및 '유역 적합' 비즈니스 전략, 슐룸베르거의 실패 세율, APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴, COVID-19 팬데믹 및 기타 확산되는 질병이 야기하는 비상 사태에 대한 대응 및 대비, 원료 확보 방식, 미래 세계 경제 및 지정학적 상황, 수익 수준 등을 다룬다. 이들 진술은 △글로벌 경제 환경 변화△슐룸베르거 고객사들의 탐사 및 생산 관련 투자액 변화와, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발추세의 변화 △슐룸베르거 고객사 및 공급업체들의 운영 및 재무 상태 △슐룸베르거가 재무 목표나 성과 목표를 달성하지 못할 가능성△세계 주요 지역에서의 일반적인 경제, 지정학적 비즈니스 환경의 변화 △외환 리스크 △가격 압력 △기후 및 계절적 요인△건강 유행병의 부정적인 영향△원자재 입수 가능성 및 비용△운영상의 변경, 지연 및 취소△슐룸베르거 공급망의 문제△생산량 감소△디지털 또는 신에너지와 같은 비즈니스 전략과 이니셔티브로부터 유래한 효율성,의도된 이익에 대한 슐룸베르거의 실현 불능 △구조조정 및 구조적 비용 절감 플랜 △해상 석유 가스 탐사, 방사능원, 폭발물, 화학물질, 기후 관련 이니셔티브 등을 포함한 정부규제 및 규제요건의 변화△탐사에서 닥치는 문제점 해결이 기술적으로 불가능한 상황 △대체 에너지 원 또는 대체재의 경쟁력 △그 외 2021년 2분기 수익발표자료 및 증권거래위원회(SEC)에 최근 제출된 10-K, 10-Q, 8-K 보고서에 구체적으로 밝혀져 있는 다른 리스크 및 불확실성 등을 포함한 리스크와 불확실성을 담고 있다. 위에 언급된 리스크들 중 하나 또는 복수의 리스크가 실현될 경우(또는 그러한 변화에 따른 결과가 나타날 경우), 회사의 기저 가정이 틀린 것으로 입증될 경우, 실제 결과는 미래예측진술에서 언급된 것과는 크게 다르게 나타날 수 있다. 2분기 이익발표에 언급된 내용은 발표일 기준으로 정확한 것으로서 슐룸베르거는 추후에 새로운 정보가 입수되거나 미래 상황 변화에 따라 그러한 언급을 수정하거나 공개적으로 업데이트해야 할 일체의 의무를 지지 않는다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기: <https://www.businesswire.com/news/home/20210723005197/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]