

마이테레사, 2021 회계연도 2 분기 실적 발표... 높은 성장과 수익성 유지

- 순매출 1억 5860만유로로 전년동기대비 32.9% 성장을 기록하여 2021 회계연도 2 분기에도 높은 수익성을 유지함으로써 마이테레사는 고소득 명품 소비자들에 초점을 맞추는 큐레이션 기반 디지털 플랫폼으로서의 지위를 다시 한 번 확인
- 회사의 활성 고객 수는 56만 9000명으로 전년동기대비 28.2%가 증가했으며 신규고객 수도 2021 회계연도 2 분기에 최고 수준(10만 명 이상) 기록
- 고소득 명품 소비자들에 초점을 맞추고 할인이 없는 가격으로 비즈니스를 영위함으로써 안정적인 총 수익을 유지

원헨--(Business Wire)--마이테레사 그룹(Mytheresa Group GmbH)의 모회사인 MYT 네덜란드 페어런트(뉴욕증권거래소: MYTE)(이하 '마이테레사' 또는 '회사')가 2020년 12월 31일로 마감된 2분기 재무실적을 2월 25일 발표했다.

마이테레사의 CEO인 마이클 클리거(Michael Kliger)는 "코로나 19에 따른 영향을 감안한다고 해도 2021 회계연도 2 분기의 호실적은 우리 회사의 전략과 독특한 비즈니스 모델이 옳았음을 다시 한 번 입증했다. 마이테레사는 단순히 복수의 브랜드를 같이 판매하는 회사가 아니라 영감을 불러일으키는 회사이다. 우리는 큐레이션을 통해 엄선된 고가 제품을 고객들에게 판매하고 최고의 기술과 회사 내에서 관리하는 최상의 서비스 경험을 제공하는 회사"라고 말했다.

클리거 대표는 또한 "시장 최고의 고객 저변을 확보하여 유지한다는 우리의 노력은 월등한 고객 가치제안을 제공하는 높은 수준의 브랜드 관계 사이클을 만들어서 고수익 고객 관계를 창출하고 그럼으로써 우리 회사의 전략적 초점을 계속 맞출 수 있도록 한다. 그에 따라 우리는 수익성뿐만 아니라 성장도 계속 지향하고자 한다"고 덧붙였다.

2020년 12월 31일로 끝나는 2 분기의 재무실적 하이라이트

- 순매출 1억 5860만유로로 전년동기대비 32.9% 증가
- 활성 고객 수는 56만 9000명으로 28.2% 성장
- 매출총이익 49.5%로 전년동기대비 60bp 증가
- 조정 EBITDA는 2210만유로로 전년동기 1290만유로에 비해 대폭 증가

- 조정 EBITDA 마진은 14.0%로 전년동기 10.8%에 비해 대폭 증가
- 영업이익은 1660 만유로로 전년동기 730 만유로에 비해 크게 증가
- 조정영업이익은 2010 만유로로 전년동기 1090 만유로에 비해 크게 증가
- 순이익은 1570 만유로로 전년동기 630 만유로에 비해 대폭 증가
- 조정순이익은 1480 만유로로 전년동기 640 만유로에 비해 대폭 증가
- 2021년 1월 IPO를 성공적으로 완결시켰으며 이를 통해 조달한 수입(증권인수 할인액 및 관련 비용을 제외하고)이 3억 4420 만유로에 달할 것으로 추정

2020년 12월 31일로 끝나는 6개월 기간 동안의 재무실적 하이라이트

- 순매출 2억 8500 만유로로 전년동기대비 30.4% 증가
- 매출총이익 48.2%로 전년동기대비 20bp 증가
- 조정 EBITDA는 3260 만유로로 전년동기 1720 만유로에 비해 대폭 증가
- 조정 EBITDA 마진은 11.4%로 전년동기 7.9%에 비해 대폭 증가
- 영업이익은 2480 만유로로 전년동기 890 만유로에 비해 크게 증가
- 조정영업이익은 2850 만유로로 전년동기 1340 만유로에 비해 크게 증가
- 순이익은 2540 만유로로 전년동기 200 만유로에 비해 대폭 증가
- 조정순이익은 2010 만유로로 전년동기 1000 만유로에 비해 대폭 증가

최근의 비즈니스 하이라이트

- 코로나 19 사태가 시작된 이래로 모든 마이테레사 직원들의 건강과 안전을 최고의 우선순위로 삼고 모든 사업 운영을 정상적으로 유지
- 2021 회계연도 2분기 중 일간 1만 1000건의 소포를 처리함으로써 일간 소포처리건수에서 최고 기록을 경신
- 2021 회계연도 2분기 중 신규고객 수 최고 수준(10만 명 이상) 기록
- 고객 확보 비용을 한층 더 절감
- 2021 회계연도 2분기 넷 프로모터(Net Promoter) 점수 87%를 기록함으로써 고객만족도의 급격한 증가 기록
- 마이테레사 남성복 매출이 기대를 초과한 수준으로 지속적으로 증가하여 순매출 비중이 2020년 12월에 10%를 초과
- 디자인 전문회사 카이테(Khaite), 워드로브 NYC(Wardrobe NYC), 이라(Eera) 등과 협업 하에 최고 고객들을 대상으로 디지털 행사를 개최하고 인플루언서를 선정. 이에 더해 2020년 12월에 중국 상하이에서 오프라인 VIC 행사를 개최

- 발렌티노(Valentino), 몽클레르(Moncler), 돌체 앤 가바나(Dolce & Gabbana), 로에베(Loewe), 크리스찬 루부탱(Christian Louboutin), 맥스 마라(Max Mara) 등 브랜드 파트너들과 협업 하에 단독 캡슐 컬렉션과 프리론치 행사를 공동 개최

후속 사건

2021년 1월 25일 마이테레사는 1799만 4117개의 보통주에 대응하는 1799만 4117개의 미국예탁주식(ADS)에 대한 신규주식상장(IPO)을 성공적으로 완결했다. 여기에는 234만 7058개 ADS 주(234만 7058개의 보통주에 대응)를 ADS 주당 IPO 가격 26달러로 추가로 매입한다는 인수사들의 약속도 포함하고 있다. 회사는 IPO에서 1423만 3823개의 ADS 주를 판매했으며 이 가운데 유일한 주주는 추가 ADS를 매입한다는 인수사들의 옵션 행사에 따라 176만 294 ADS 주를 매각했다. 이번 IPO에서는 증권인수 할인액 및 관련 비용을 제외하고 3억 4420만유로에 달하는 자금을 조달했다.

2021년 1월 26일 마이테레사는 IPO로 조달한 자금의 일부로 고정금리 주주 대출(원금에 더해 현재까지의 이자를 포함)을 상환하는 옵션을 행사했으며 이를 통해 현금 지출 1억 7000만유로(2억 660만달러)를 기록했다. 이에 더해 MGG와 그 자회사들은 한도거래에 따라 받았던 부채를 모두 상환했다.

비즈니스 전망

2021년 6월 30일로 끝나는 회계연도 전체에 걸쳐 코로나 19에 따른 영향이 3분기부터 차츰 줄어들었고 특히 4분기 점포들이 다시 열리면서 상황이 확실히 호전되었다. 그럼에도 우리는 순매출 성장률이 낮은 20%대에서 20% 중반에 이르고 조정 EBITDA 마진이 안정적인 수준에 달할 것이라는 장기적 예측에 거의 맞아떨어지는 높은 결과를 낼 것으로 기대하고 있다.

- 순매출 5억 6500만~5억 8000만유로로서 각각 26% 및 29% 성장을 할 것이라는 예상
- 조정 EBITDA는 4500만~4800만유로로서 각각 27% 및 36% 성장을 할 것이라는 예상
- 조정 EBITDA 마진은 8.0%에서 8.3% 범위에 있을 예정

전술한 미래예측진술은 2월 25일 현재 마이테레사의 기대를 그대로 반영하고 있다. 아래에서 언급될 몇 가지 리스크 요인들과 불확실성, 가정들을 감안할 경우 실제 실적은 미래예측진술과 크게 달라질 수 있다. 마이테레사는 공개적으로 입수 가능한 발표자료를 제외하고 다음 분기 결과가 나올 때까지 이 미래예측진술 내용을 업데이트할 의향이 일체 없다.

컨퍼런스 콜 및 웹캐스트 정보

마이테레사는 2021년 2월 25일 오전 8시(EST)에 2021 회계연도 2분기 재무실적에 대해 논의하기 위해 콘퍼런스 콜을 개최한다. 이 행사에 웹캐스트를 통해 참여하고자 하는 자는 마이테레사의 IR 사이트(<https://investors.mytheresa.com>)를 통해 액세스가 가능하다. 전화를 통해 접속 하길 원할 경우 +1 (833) 979-2860(미국 내) 또는 +1 (236) 714-2917(국제전화)로 전화를 하면 된다. 콘퍼런스 콜 다시듣기는 마이테레사의 IR 웹사이트 상에서 웹캐스트를 통해 들을 수 있다. 전화 다시듣기는 2021년 2월 25일 오전 11시(EST)부터 2021년 3월 4일까지 +1 (800) 585-8367(미국 내) 또는 +1 (416) 621-4642(국제전화)로 전화를 하여 들을 수 있다. 다시듣기 암호는 9993744 이다.

미래예측진술

이 보도자료는 1933년 증권법의 27A 조, 1934년 개정 증권거래법 21E 조와 관련 수정법과 1934년 증권거래법 21E 조 및 관련 수정법에서 전달하고자 하는 의미에서의 '미래예측진술'을 포함하고 있다. 여기에는 코로나 19 사태의 영향과 관련된 언급이나 미래의 매출, 비용, 수익성과 관련된 언급, 회사의 비즈니스와 업계의 발전과 성장에 대한 예측, 회사의 비즈니스 모델과 전략을 실행할 수 있는 능력, 추후 12개월 동안 운전자금과 부채 상황, 자본지출 요건 등을 할 수 있을 정도로 충분한 현금 및 차입 능력, 추후 자본지출 등이 포함된다. 많은 경우 미래예측진술에는 '예상한다' '믿는다' '계속한다' '그럴 수 있다' '추정한다' '기대한다' '그리고자 한다' '그렇지도 모른다' '지속된다' '계획한다' '잠재력이 있다' '예측한다' '추측한다' '그래야 한다' '그럴 것이다' 등이나 이들의 부정적 표현이 들어간다. 그러나 미래예측진술에는 위의 표현이 일체 들어가지 않을 수도 있다. 이들 진술은 예측에 불과하며 실제 결과는 미래예측진술에서 언급하는 것과는 크게 다를 수 있다. 따라서 이런 언급과 회사의 미래 방향을 평가하는데 있어서 아래에 언급되어 있는 요인들을 주의 깊게 검토해야 한다.

회사는 법적으로 의무화되어 있지 않는 한 이 보도자료에서 언급되어 있는 미래예측진술에 대해 나중에 상황이 변동되거나 예상치 못했던 사태의 발전이 있어서 이를 반영하기 위해 내용을 업데이트할 일체의 의무도 지지 않는다.

그러한 미래예측진술에서 언급하는 일의 성취 또는 성공은 미리 인지되었거나 아직 인지되지 못한 리스크와 불확실성, 가정들을 포함한다. 그러한 리스크나 불확실성이 실현되거나 가정들 가운데 일부가 잘못된 것으로 드러날 경우 회사의 실적은 미래예측진술에서 언급되거나 암시되어 있는 결과와 크게 달라질 수 있다.

따라서 미래예측진술을 미래에 일어날 일에 대한 예측으로 간주해서는 안 된다. 미래예측진술은 그러한 진술이 이뤄진 시점에서 경영진의 믿음과 가정을 반영하는 것에 불과하다.

이에 대한 것과 회사의 재무실적에 영향을 미칠 수 있는 다른 요인들에 대한 더 자세한 정보는 미국 증권거래위원회(SEC)에 수시로 제출하는 보고서에 포함되어 있다. 이는 회사의 IPO와 6-K 양식(분기실적 보고서)와 관련하여 424(b) 규정에 따라 2021년 1월 22일 SEC에 제출한 최종 투자설명서에 '리스크 요인' 섹션도 포함한다. 이들 문서에 대해서는 SEC 웹사이트(www.sec.gov)나 회사의 웹사이트에서 IR 및 SEC 보고서 섹션(<https://investors.mytheresa.com>)을 참조.

비 IFRS 재무지표

회사는 비즈니스 상황을 평가하고 실적을 측정하며 비즈니스에 영향을 미치는 추세를 밝혀내며 비즈니스 플랜을 세우며 전략적 결정을 내리기 위해 다음과 같은 비즈니스 및 비 IFRS 지표를 포함하여 몇 가지 운영 및 재무 지표를 검토한다. 회사는 조정 EBITDA, 조정 영업이익, 조정 당기순이익 등을 제시하며 그 이유는 이들 지표가 애널리스트나 투자자, 기타 이해당사자들이 우리가 속한 업계의 기업들을 평가하는데 자주 사용되기 때문이다. 이들 지표는 회사의 영업실적을 평가하는데 도움이 되며 그 이유는 이들이 경영진이 통제할 수 없는 요인들의 영향을 배제하고 회사의 지속적인 운영과 성과를 반영하지 않는 항목의 영향을 제외하기 때문이다. 그러나 조정 EBITDA, 조정 영업이익, 조정 당기순이익 등은 일정한 한계를 가지며 그 이유는 특정 유형의 비용을 제외하기 때문이다. 이에 더해 우리 회사가 속한 업계의 다른 기업들은 유사한 이름의 지표를 우리 방식과는 다르게 계산할 수 있으므로 비교 가능한 지표로서는 일정한 한계가 있을 수밖에 없다. 조정 EBITDA, 조정 영업이익, 조정 당기순이익 등은 따라서 보조적 정보에 불과하다고 할 수 있다. 따라서 각 조정 및 보충적 분석에 적합하다고 우리가 판단하는 이유를 잘 생각해 보는 것이 필요하다.

회사가 사용하는 비 IFRS 재무지표는 다음과 같다.

- **조정 EBITDA**는 금융비용(순비용), 세금, 감가상각, 상각(2020 회계연도 4분기 동안 회사가 일시적으로 부담한 미국 내 취득세 분과 IPO 준비 및 거래 비용, 주식 기반 보상비용은 제외) 등이 있기 전의 당기순이익을 가리키는 비 IFRS 재무지표이다.
- **조정 영업이익**은 2020 회계연도 4분기 동안 회사가 일시적으로 부담한 미국 내 취득세 분과 IPO 준비 및 거래 비용, 주식 기반 보상비용을 제외한 영업이익을 가리키는 비 IFRS 재무지표이다.
- **조정 순이익**은 회사가 일시적으로 부담한 미국 내 취득세 분과 주주로부터 얻은 대출금에 대한 금융비용, IPO 준비 및 거래 비용, 주식 기반 보상비용, 관련 소득세 효과 등을 제외한 당기순이익을 가리키는 비 IFRS 재무지표이다.

마이테레사(Mytheresa) 개요

마이테레사는 글로벌 럭셔리 패션업계를 선도하는 전자상거래 소매 업체다. 2006년 설립된 마이테레사는 남녀노소 불문하고 누구나 이용할 수 있는 기성복과 신발, 가방, 액세서리 등을 판매한다. 보테가 베네타(Bottega Veneta), 버버리(Burberry), 돌체앤가바나(Dolce & Gabbana), 펜디(Fendi), 구찌(Gucci), 로에베(LOEWE), 로로피아나(Loro Piana), 프라다(Prada), 입생로랑(Saint Laurent), 발렌티노(Valentino) 등의 유명 디자이너 브랜드들과 함께 진정으로 럭셔리한 제품을 선사하는 업체로 손꼽힌다. 마이테레사는 최고급 럭셔리 쇼핑객에 초점을 맞춰 독점 제품 및 콘텐츠, 선행 기술, 분석 플랫폼, 서비스를 바탕으로 한 차별화된 디지털 경험을 제공한다.

자세한 정보는 웹사이트(<https://investors.mytheresa.com>) 참조.

MYT 네덜란드 페어런트
재무실적 및 주요 운영지표(단위 : 100 만유로)

	분기말일			반기말일		
	2019년 12월 31일	2020년 12월 31일	변화율 %	2019년 12월 31일	2020년 12월 31일	변화율 %
<i>(100 만) (미감사 자료)</i>						
활성 고객(LTM '000)	444	569	28.2%	444	569	28.2%
총 주문배송 수(LTM '000)	1.010	1.256	24.4%	1.010	1.256	24.4%
순매출	€ 119.4	€ 158.6	32.9%	€ 218.5	€ 285.0	30.4%
포괄 이익	€ 58.4	€ 78.6	34.6%	€ 104.7	€ 137.3	31.1%
포괄 이익마진 ⁽¹⁾	48.9%	49.5%	63 BPs	47.9%	48.2%	23 BPs
조정 EBITDA ⁽²⁾	€ 12.9	€ 22.1	72.1%	€ 17.2	€ 32.6	89.1%
조정 EBITDA 마진 ⁽¹⁾	10.8%	14.0%	318 BPs	7.9%	11.4%	355 BPs
조정영업이익 ⁽²⁾	€ 10.9	€ 20.1	84.7%	€ 13.4	€ 28.5	113.3%
조정영업이익 마진 ⁽¹⁾	9.1%	12.7%	356 BPs	6.1%	10.0%	389 BPs
조정 당기순이익 ⁽²⁾	€ 6.4	€ 14.8	131.4%	€ 10.0	€ 20.1	101.5%
조정 당기순이익 마진 ⁽¹⁾	5.4%	9.3%	397 BPs	4.6%	7.0%	248 BPs

(1) 순매출의 %.

(2) EBITDA, 조정 EBITDA, 조정 영업이익, 조정 당기순이익은 IFRS 에서 정의되지 않았다. 회사가 이들 지표를 어떻게 계산하고 이들 지표의 한계에 대해서는 아래를 참조.

MYT 네덜란드 페어런트
재무실적 및 주요 운영지표(단위 : 100 만유로)

다음은 조정 EBITDA, 조정 영업이익, 조정 당기순이익을 비교 가능한 IFRS 지표들로 전환해서 보여주는 것이다.

	분기말일			반기말일		
	2019년 12월 31 일	2020년 12월 31 일	변화율 %	2019년 12월 31 일	2020년 12월 31 일	변화율 %
<i>(100 만) (미감사 자료)</i>						
당기순이익	€ 6.3	€ 15.7	148.4%	€ 2.0	€ 25.4	1,159.4%
순금융비용	€ (3.4)	€ (5.0)	46.8%	€ 6.0	€ (10.2)	(269.7%)
소득세비용	€ 4.4	€ 5.9	33.3%	€ 0.9	€ 9.6	1026.0%
감가상각 및 상각	€ 2.0	€ 2.0	3.0%	€ 3.9	€ 4.1	5.3%
<i>수익자산의 권리 감가상각</i>	<i>€ 1.3</i>	<i>€ 1.3</i>	<i>2.3%</i>	<i>€ 2.5</i>	<i>€ 2.6</i>	<i>4.4%</i>
EBITDA	€ 9.3	€ 18.7	100.1%	€ 12.7	€ 28.9	127.1%
미국 내 취득세 ⁽¹⁾	€ 0.8	€ 0.0	(100.0%)	€ 1.7	€ 0.0	(100.0%)
IPO 준비 및 거래 비용 ⁽²⁾	€ 2.7	€ 3.5	27.9%	€ 2.7	€ 3.7	35.3%
주식기반 보상비용 ⁽³⁾	€ 0.0	€ 0.0	(68.2%)	€ 0.1	€ 0.0	(72.5%)
조정 EBITDA	€ 12.9	€ 22.1	72.1%	€ 17.2	€ 32.6	89.1%
	분기말일			반기말일		
	2019년 12월 31 일	2020년 12월 31 일	변화율 %	2019년 12월 31 일	2020년 12월 31 일	변화율 %

(100 만) (미감사 자료)

영업이익	€ 7.3	€ 16.6	126.4%	€ 8.9	€ 24.8	180.3%
미국 내 취득세 ⁽¹⁾	€ 0.8	€ 0.0	(100.0%)	€ 1.7	€ 0.0	(100.0%)
IPO 준비 및 거래 비용 ⁽²⁾	€ 2.7	€ 3.5	27.9%	€ 2.7	€ 3.7	35.3%
주식기반 보상비용 ⁽³⁾	€ 0.0	€ 0.0	(68.2%)	€ 0.1	€ 0.0	(72.5%)
조정 영업이익	€ 10.9	€ 20.1	84.7%	€ 13.4	€ 28.5	113.3%

MYT 네덜란드 페어런트
재무실적 및 주요 운영지표(단위 : 100 만유로)

분기말일			반기말일		
2019년 12월 31일	2020년 12월 31일	변화율 %	2019년 12월 31일	2020년 12월 31일	변화율 %

(100 만) (미감사 자료)

당기순이익	€ 6.3	€ 15.7	148.4%	€ 2.0	€ 25.4	1,156.4%
미국 내 취득세 ⁽¹⁾	€ 0.8	€ 0.0	(100.0%)	€ 1.7	€ 0.0	(100.0%)
IPO 준비 및 거래 비용 ⁽²⁾	€ 2.7	€ 3.5	27.9%	€ 2.7	€ 3.7	35.3%
주식기반 보상비용 ⁽³⁾	€ 0.0	€ 0.0	(68.2%)	€ 0.1	€ 0.0	(72.5%)
주주로부터 얻은 대출금 금융비용 ⁽⁴⁾	€ (3.7)	€ (5.3)	44.3%	€ 5.6	€ (10.9)	(296.1%)
소득세 효과 ⁽⁵⁾	€ 0.2	€ 0.9	338.9%	€ (2.1)	€ 1.9	(190.5%)
조정 당기순이익	€ 6.4	€ 14.8	131.4%	€ 10.0	€ 20.1	101.5%

(1) 미국에서 2020 회계연도 4 분기까지 회사가 일시적으로 부담한 취득세 분과 관련된 비용을 나타낸다. 과거의 IT 시스템 하에서 회사가 취득세를 고객들에게 부과하지 못했기 때문에 미국 내에서 고객 구매와 관련된 취득세 관련 부채가 발생한 것이다. 2020 회계연도 4 분기 중에 회사의 IT 인프라를 업그레이드 함에 따라 회사는 이들 비용을 고객들에게 미국 취득세를 직접 부과함으로써 이 비용이 더 이상 발생하지 않게 되었다.

(2) 판매, 일반·관리 비용으로 분류되는 이 오퍼링과 관련된 자문, 법률, 회계 비용을 포함하여 일회성 전문 서비스 비용을 표시

(3) 2019년 12월 31일과 2020년 12월 31일로 각각 끝나는 3개월 및 6개월 기간 동안 일부 핵심 경영진은 최종 모회사로부터 주식 기반의 보상을 받았다. 회사는 이러한 비용이 회사의 핵심 경영 성과를 반영하는 것으로 간주하지 않는다.

- (4) 회사의 조정 당기순이익은 회사의 핵심 실적을 반영하는 것으로 간주되지 않는 주주 대출 관련 금융비용을 제외한다. 회사는 2014년 니먼 마커스(Neiman Marcus) 인수의 일환으로 이뤄진 주주 대출에 따른 현금 수입을 받지 못했다. 또한 주주 대출과 관련된 금융 약정을 맺은 바 없으며 2025년 10월 대출 만기일까지 이행해야 하는 이자 또는 원금 지불 의무가 없다. 2021년 1월 회사는 IPO에서 조달한 수익의 일부를 사용하여 주주 대출(원금과 미지불이자)을 상환했다.
- (5) 법정 세율을 27.8%로 가정하고 주주 대출 관련 금융비용의 변동으로 인해 제시된 각 기간의 과세소득 변동을 반영하기 위해 과거 법인세 비용에 대한 조정을 반영.

MYT 네덜란드 페어런트

수익 및 총수입에 대한 미감사 요약연결재무제표(단위는 주가 및 주당 데이터 제외 모두 €1,000)

(단위 : €1,000)	분기말일		반기말일	
	2019년 12월 31일	2020년 12월 31일	2019년 12월 31일	2020년 12월 31일
순매출	119,369	158,593	218,481	284,952
감가상각 및 상각을 제외한 영업비용	(60,989)	(80,023)	(113,755)	(147,701)
포괄 이익	58,380	78,570	104,726	137,251
배송 및 지불 비용	(14,204)	(17,833)	(27,345)	(32,666)
마케팅 비용	(17,294)	(19,696)	(33,110)	(37,137)
판매비·일반관리비	(17,839)	(22,104)	(31,794)	(37,660)
감가상각 및 상각	(1,987)	(2,046)	(3,864)	(4,067)
순 기타비용(소득)	284	(276)	244	(897)
영업이익	7,340	16,615	8,857	24,824
순 금융(비용) 소득	3,389	4,975	(5,984)	10,157
세전 소득(손실)	10,729	21,590	2,873	34,981
소득세 비용(소득)	(4,399)	(5,866)	(855)	(9,627)
당기순이익(손실)	6,330	15,724	2,018	25,354
현금흐름 해지	436	78	(846)	949

현금흐름 해지 관련 소득세	(121)	11	235	(231)
기타 총소득(손실)	315	89	(611)	718
총소득(손실)	6,645	15,813	1,407	26,072

주당 기초 및 희석 수익	€	0,09	0,22 €	0,03 €	0,36
기발행 가중평균 보통주(기초 및 희석) ⁽¹⁾		70,190,687	70,190,687	70,190,687	70,190,687

(1) 2021년 1월 12일 회사는 기발행 보통주 1주 분할에 대해 7019만 687주(주당 명목 가치 € 0.000015)의 효과를 냈다. 따라서 이 주식 분할을 반영하여 이 요약 연결 중간재무제표와 그에 따른 주석에 표시된 모든 기간의 주식 및 주당 금액은 소급 조정되었다.

MYT 네덜란드 페어런트

재무상황에 대한 미감사 요약연결재무제표(단위 €1,000)

(단위 : €1,000)	2020년 6월 30일	2020년 12월 31일
자산		
고정자산		
무형자산 및 영업권	154,966	154,883
순 유형고정자산	9,570	9,517
수익자산의 권리	19,001	16,298
총 고정자산	183,537	180,698
유동자산		
재고	169,131	231,968
매출채권 및 기타채권	4,815	6,012
기타 자산	18,950	18,180
현금 및 현금등가물	9,367	5,231
총 유동자산	202,263	261,391
총자산	385,800	442,089

주주 자산 및 부채

납입자본	1	1
자본준비금	91,008	91,022
누적적자	(28,234)	(2,880)
기타 포괄이익	1,602	2,320
총 주주 자산	64,377	90,463
고정부채		
주주 대출	191,194	174,651
기타 부채	5,905	7,240
조세 채무	3,853	3,852
총당 부채	582	706
리스 채무	13,928	11,338
순 이연 조세 채무	1,130	9,882
총 고정부채	216,592	207,669
유동부채		
은행에의 부채	10,000	45,990
리스 채무	5,787	5,239
계약 채무	6,758	6,024
매출미지급금 및 기타 미지급금	36,158	38,708
기타 채무	46,128	47,996
총 유동부채	104,831	143,957
총부채	321,423	351,626
총 주주 자산 및 부채	385,800	442,089

MYT 네덜란드 페어런트

자산변화에 대한 미감사 요약연결재무제표(단위 €1,000)

(단위 : €1,000)	납입자본	자본준비금	누적적자	해장 준비금	외화환전 준비금	총 주주자산
---------------	------	-------	------	--------	----------	--------

2019년 7월 1일 현재						
잔고	72	148,960	(34,584)	-	(3,128)	111,320
당기순이익	-	-	2,018	-	-	2,018
기타 포괄소득	-	-	-	(611)	1,224	613
포괄소득	-	-	2,018	(611)	1,224	2,631
법적 구조조정	(71)	36,252	-	-	-	36,181
주식기반 보상	-	51	-	-	-	51
2019년 12월 31일 현재						
잔고	<u>1</u>	<u>185,263</u>	<u>(32,566)</u>	<u>(611)</u>	<u>(1,904)</u>	<u>150,183</u>
2020년 7월 1일 현재						
잔고	1	91,008	(28,234)	-	1,602	64,377
당기순이익	-	-	25,354	-	-	25,354
기타 포괄소득	-	-	-	718	-	718
포괄소득	-	-	25,354	718	-	26,072
주식기반 보상	-	14	-	-	-	14
2020년 12월 31일 현재						
잔고	<u>1</u>	<u>91,022</u>	<u>(2,880)</u>	<u>718</u>	<u>1,602</u>	<u>90,463</u>

MYT 네덜란드 페어런트

현금흐름에 대한 미감사 요약연결재무제표(단위 €1,000)

(단위 : €1,000)	12월 31일로 끝나는 6개월 기간	
	2019년	2020년
순 소득(손실)	2,018	25,354
비현금 항목		
감가상각 및 상각	3,864	4,067
순 금융비용(소득)	5,984	(10,157)

주식기반 보상	51	14
소득세 비용(소득)	855	9,627
운용자산 및 운용부채의 변화		
총당부채 증가	8	124
재고 증가	(36,418)	(62,837)
매출채권 및 기타채권의 감소(증가)	1,499	(1,197)
기타 자산의 감소(증가)	1,072	1,955
기타 부채의 증가	8,726	2,968
계약 부채의 증가(감소)	1,528	(734)
매출채권 및 기타채권의 증가(감소)	(7,949)	2,550
기지불 소득세	(1,723)	(1,102)
영업활동으로 인한 순 현금흐름(유출)	(20,485)	(29,368)
유형고정자산 및 무형자산에 대한 지출	(1,281)	(1,363)
유형고정자산 및 무형자산 매각에 따른 수입	-	44
투자활동으로 인한 순 현금흐름(유출)	(1,281)	(1,319)
이자 지불분	(418)	(3,962)
은행부채로부터의 수입	30,000	64,990
은행부채의 상환	(862)	(29,000)
주주대출의 상환	-	(2,411)
리스 납부	(2,465)	(3,047)
금융활동으로 인한 순 현금유입	26,255	26,570
현금 및 현금 등가물의 순증(순감)	4,489	(4,118)
기간 초기의 현금 및 현금 등가물	2,120	9,367
현금 및 현금 등가물에 대한 환율변화의 영향	(28)	(18)
기간 말기의 현금 및 현금 등가물	6,581	5,231

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기: <https://www.businesswire.com/news/home/20210225005293/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

투자 문의

에드 유엔(Ed Yuen) / 마리아 라이쿠리스(Maria Lycouris)

+1-800-929-7167

investors@mytheresa.com

홍보 관련 미디어 문의

Mytheresa.com GmbH

산드라 로마노(Sandra Romano)

휴대전화: +49 152 54725178

사무실: +49 89 127695-236

sandra.romano@mytheresa.com

언론 관련 미디어 문의

에델만 USA(Edelman USA)

테드 맥휴(Ted McHugh) / 니콜 브리게트(Nicole Briguet)

+1 201 341-0211 / +1 646 750-7235

ted.mchugh@edelman.com

nicole.briguet@edelman.com

에델만 독일, 오스트리아, 스위스

루에디거 아시온(Ruediger Assion)

휴대전화: +49 162 4909624

사무실: +49 221 8282 8111

ruediger.assion@edelman.com