

슬룸베르거, 2020 년 연간 실적 및 4 분기 재무 실적 발표

- 4 분기 글로벌 매출 55 억달러로 전분기 대비 5% 증가
- 청구금액 및 대변기입액을 포함한 4 분기 GAAP 기준 주당 이익은 27 센트
- 청구금액 및 대변기입액을 제외한 4 분기 주당 이익은 22 센트로 전분기 대비 37% 증가
- 4 분기 영업을 통한 현금흐름과 잉여현금흐름은 각각 8 억 7800 만달러 및 5 억 5400 만달러
- 분기 주당 현금 배당금 0.125 달러로 이사회에서 승인

휴스턴--(Business Wire)--슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)(뉴욕증권거래소: SLB)가 2020 년 4 분기 및 2020 년 전년도 실적을 22 일 발표했다.

4 분기 실적

(주당 가격 제외 단위 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
매출	\$5,532	\$5,258	\$8,228	5%	-33%
세전이익(손실) - GAAP 기준	\$471	\$(54)	\$452	n/m	4%
순이익(손실) - GAAP 기준	\$374	\$(82)	\$333	n/m	12%
회석주당이익(주당손실) - GAAP 기준	\$0.27	\$(0.06)	\$0.24	n/m	12%
조정 EBITDA*	\$1,112	\$1,018	\$1,648	9%	-33%
조정 EBITDA 마진*	20.1%	19.4%	20.0%	73 bps	6 bps
세전 부문별 영업이익*	\$654	\$575	\$1,006	14%	-35%
세전 부문별 영업마진*	11.8%	10.9%	12.2%	90 bps	-40 bps
청구금액 및 대변기입액 제외 순이익*	\$309	\$228	\$545	35%	-43%
청구금액 및 대변기입액 제외 회석주당이익*	\$0.22	\$0.16	\$0.39	37%	-44%
지역별 매출					
해외부문	\$4,343	\$4,210	\$5,834	3%	-26%
북미주부문	1,167	1,034	2,339	13%	-50%
기타	22	14	55	n/m	n/m
	\$5,532	\$5,258	\$8,228	5%	-33%

* 이들 수치는 모두 GAAP 재무 기준이 아님. 보다 자세한 사항은 아래 '청구금액 및 대변기입액' '부문별' '지역별' '보완적 정보' 등 항목을 참조.

n/m = 미소한 비중

솔룸베르거의 CEO 인 Olivier Le Peuch 는 "우리 회사는 4 분기에 매우 높은 실적을 거두고 한 해를 마무리했다. 업계 전체가 회복세를 보이고 있는 가운데 우리는 이에 힘입어 호실적을 낼 수 있었다. 4 분기 매출은 전분기 대비 5%가 증가했으며 이는 주로 북미주와 해외시장에서의 활동 증대 및 높은 실행 실적에 기인한 것이다. 계절적 요인에도 불구하고 매출은 2019 년 3 분기 이래 처음으로 4 개 부문 모두 고르게 전분기 대비 성장했다. 4 분기 중에 높은 실적을 거두고 운영 측면에서 경이로운 회복력을 보였으며 고객사들의 생산성을 높이는데 기여를 한 우리 솔룸베르거 팀원들에게 경의를 표하고 싶다"고 말했다.

"전분기 대비 해외부문 매출 성장은 굴착장비 수에 비례한 것보다 크게 늘어났고 특히 중남미에 더해 전 세계적으로 해상 심해 분야에서의 활동 재개에 큰 힘을 입었다. 중동 및 아시아 지역의 경우 중국, 인도, 오만 등지에서 주로 성장이 돋보였고 사우디아라비아는 회복세를 나타냈다. 유럽/CIS/아프리카 지역의 경우 아프리카 및 유럽 일부 국가의 해상 시장이 높은 성장을 보였으나 계절적 요인에 따른 러시아에서의 활동 감소로 일부 상쇄되었다. 북미주의 경우 미국령 멕시코만에서 해상 활동이 증가했으며 육상에서의 수평 시추 및 압력펌프 활동도 증가해서 매출 증대에 기여했다."

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
부문별 매출					
디지털 및 통합	\$833	\$740	\$1,112	13%	-25%
저류층 실적	1,247	1,215	2,122	3%	-41%
유정건설	1,866	1,835	3,009	2%	-38%
생산 시스템	1,649	1,532	2,131	8%	-23%
기타	(63)	(64)	(146)	n/m	n/m
	\$5,532	\$5,258	\$8,228	5%	-33%

부문별 세전 영업이익

디지털 및 통합	\$270	\$202	\$259	33%	4%
저류층 실적	95	103	227	-8%	-58%
유정건설	183	172	373	6%	-51%
생산 시스템	155	132	206	18%	-24%
기타	(49)	(34)	(59)	n/m	n/m
	\$654	\$575	\$1,006	14%	-35%

부문별 세전 영업마진

디지털 및 통합	32.4%	27.3%	23.2%	507 bps	914 bps
저류층 실적	7.6%	8.4%	10.7%	-84 bps	-307 bps
유정건설	9.8%	9.4%	12.4%	42 bps	-261 bps
생산 시스템	9.4%	8.6%	9.6%	82 bps	-23 bps
기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	11.8%	10.9%	12.2%	90 bps	-39 bps

n/m = 미소한 비중

"디지털 및 통합 부문의 매출은 애셋 실적 솔루션(APS) 프로젝트 및 다중고객 지진 라이선스 매출, 해외에서의 디지털 솔루션 및 소프트웨어 매출 등의 증가에 힘입어 전분기 대비 13% 성장했다. 저류층 실적 및 유정건설 부문의 매출 또한 북미주, 중남미, 중동 및 아시아 등 지역에서의 활동 재개로 인해 각각 3%와 2% 증가(러시아에서의 동계 활동 중단으로 인해 부분적으로 상쇄)를 기록했다. 생산 시스템 부문 또한 북미주와 해외 부문에서의 증가로 전분기 대비 8% 성장을 나타냈다."

"4 분기의 세전 영업이익과 조정 EBITDA는 전분기 대비 각각 14%와 9%가 증가했다. 세전 영업이익 마진과 조정 EBITDA 마진은 각각 12% 및 20%씩 성장했고 전년동기대비 매출이 33% 감소했음에도 2019년 4 분기와 거의 같은 수준에 도달했다. 전분기와 대비해서 EBITDA 마진 증분은 34%로서 슬룸베르거의 새로운 부문들이 운영효율을 높이는 능력을 그대로 보여주고 있으며 추후 펼쳐질 성장기에 앞서 충분한 준비를 갖추게 하고 있다."

"4 분기 중에 1 억 4400 만달러에 달하는 퇴직급여 지급에도 불구하고 영업을 통한 현금흐름은 8 억 7800 만달러, 잉여현금흐름은 5 억 5400 만달러를 기록했다. 2021 년에도 계속해서 현금흐름 상황이 개선되고 그럼으로써 부채도 삭감할 수 있을 것이라고 우리는 확신한다."

"거시적인 예측을 하자면 유가가 최근 OPEC+의 감산 결정에 따라 오름세에 있고 코로나 19 백신이 계속 배포되고 있으며, 다수 국가들에서 경기부양책이 취해지고 있어서 2021 년 중에 석유수요 증가에 대한 낙관론이 확산되고 있다. 우리 회사에서도 이들 요인으로 인해 늦어도 2023 년 내에 석유수요가 2019 년 수준으로 회복할 것이라고 예측하고 있으며 업계 애널리스트들은 그보다 훨씬 전에 경기가 회복될 것이라고 내다보고 있어서 글로벌 경제가 서서히 호전되는 가운데 수년에 걸친 경기상승 사이클이 되돌아올 것으로 기대되고 있다. 이러한 거시적 가정이 크게 틀리지 않는다면 이는 북미주와 전 세계에 걸쳐 탐사활동의 증대를 가져올 것으로 예상된다."

"북미주의 경우 2021 년 상반기 중에 투자 및 활동의 모멘텀이 적어도 유지 수준으로 계속될 것으로 추정되지만 각 기업 차원에서의 자본투자 삭감 및 업계 통폐합 등으로 그 추세는 악화될 것으로 보인다. 해외의 경우 2021 년 1 분기 계절적 요인에 따른 감소가 있는 뒤 OPEC+가 갈수록 높아지는 석유수요에 대응을 함에 따라 2021 년 2 분기 이후 투자가 늘어날 것으로 기대된다. 지난 해 4 분기에 나타났던 것처럼 탐사활동의 증대가 단기적인 상승세를 넘어서서 해상 부문을 포함하여 보다 광범위하게 드러날 전망이다."

"2020 년 4 분기 재무실적을 감안할 때 우리 회사의 전략이 분명한 성과를 거두고 있으며 업계의 새로운 미래를 열어나가는 슐룸베르거의 대전환 노력이 그대로 드러나고 있음을 알 수 있다. 회사의 비용절감 프로그램을 갈수록 더 확대하고 보다 신속하게 실행함으로써 우리는 2020 년 4 분기 상승 사이클이 도래하는 가운데 분기 마진을 2019 년 수준으로 되돌려 놓았다. 우리는 사업 포트폴리오 구조조정 및 업그레이드를 통해 2021 년에 북미주에서 두 자릿수 마진 성과를 거두고 다른 해외시장에서도 마진 상승을 거둘 수 있을 것으로 낙관하고 있다. 우리 회사 해외 비즈니스의 심도와 다양성, 실행 능력 등을 감안하면 우리는 단기 및 중기에 걸쳐 해외 투자가 증가하는 추세 속에서 상당한 혜택을 볼 수 있을 것으로 예상된다."

"회사의 분지별, 부문별 구조를 최대한 활용하여 우리는 업계 내 성장 동력에 힘입어 성장을 거둘 만반의 준비를 갖추고 있다. 특히 생산 및 유정 회수 시장에서 디지털 분야 성장을 가속화한다는 의욕을 내세우고 있다. 마지막으로 탄소배출을 줄이고 탄소중립적 에너지를 개발한다는 우리의 장기 목표를 성취하기 위해 우리는 뉴에너지 포트폴리오를 대폭 확대하고 있으며 이를 통해 보다 회복력과 지속가능성이 높고 투자를 많이 받아들이는 에너지 서비스 업계를 구축하는데 기여를 하고자 하고 있다."

기타 사항

2020년 12월 31일 솔룸베르거는 리버티 오일필드 서비스(Liberty Oilfield Services Inc.) (이하 '리버티')에 자사의 원스팀(OneStim[®]) 부문을 매각하고 그 대가로 리버티의 지분 37%를 취득하는 거래를 완결했다. 원스팀은 그간 솔룸베르거의 미국 및 캐나다 지역 육상 수압파쇄 사업 부문으로서 압력펌프, 펌프다운 천공, 페르미안 분지 프랙샌드 사업부 등을 포괄하고 있었다.

2021년 1월 21일 솔룸베르거의 이사회는 분기 현금 배당금을 기발행 보통주 주당 0.125 달러로 결정한다는 안을 승인했다. 배당금은 2021년 2월 17일 현재 주주로 등재되어 있는 주주들에게 2021년 4월 8일 지급할 예정이다.

지역별 매출

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
북미주	\$1,167	\$1,034	\$2,339	13%	-50%
중남미	969	828	1,142	17%	-15%
유럽/CIS/아프리카	1,366	1,397	2,018	-2%	-32%
중동 및 아시아	2,008	1,985	2,674	1%	-25%
기타	22	14	55	n/m	n/m
	\$5,532	\$5,258	\$8,228	5%	-33%

n/m = 미소한 비중

일부 전분기 항목들이 현재 분기 수치로 재분류됨.

북미주

북미주 지역의 매출 12억달러는 전분기 대비 13% 증가한 것으로 육상과 해상 모두 높은 성장을 거뒀다. 육상 매출은 주로 유정건설 부문에서 굴착장비 수 증가와 추가적인 선단 재배치를 통한 원스팀 활동 재개로 인해 증가한 것이다. 한편 해상 매출 증가는 서브시(subsea) 생산 시스템 및 연말 다중고객 지진 라이선스 관련 매출이 늘어난 데 기인한 것이다.

국제 부문

중남미 지역에서의 매출 9 억 6900 만달러는 에콰도르, 콜롬비아, 브라질 해상, 가이아나, 아르헨티나 등지에서 활동이 활발해짐에 따라 전분기 대비 17%가 증가한 것이다. 에콰도르에서의 매출은 APS 프로젝트와 유정 생산 시스템에서의 매출 증대, 유정간섭 서비스 활성화, 시추활동의 재개 등으로 인해 성장했다. 콜롬비아에서 매출은 시추 프로젝트 개시로 인해 증가했고 브라질에서의 매출 증가는 해상 시추 재개와 생산 시스템 매각에 기인한 것이다. 가이아나에서는 유정간섭 및 자극 서비스 활동이 활발해짐에 따라 매출이 증가했고 아르헨티나에서는 시추 활동이 증가함에 따라 매출이 높아졌다.

유럽/CIS/아프리카 지역의 매출 14 억달러는 계절적 요인에 따른 러시아 및 중앙아시아 지역에서의 활동 부진과 앙골라, 나이지리아, 가봉 및 유럽 내 다수 국가들에서의 활동 급증으로 인해 전분기 대비 2%가 감소한 것이다. 앙골라에서의 매출은 시추 프로젝트 개시로 인해 증가했고 스칸디나비아에서는 서브시 및 유정 생산 시스템에서의 매출 증대에 기인한 것이다. 가봉과 나이지리아에서는 새로운 프로젝트 개시에 따라, 모잠비크에서는 다중고객 지진 라이선스 매출 증대로 인해 매출이 증가했다. 한편 러시아와 스칸디나비아, 루마니아, 우크라이나, 터키 등지에서는 디지털 솔루션 및 소프트웨어 매출이 상당한 정도 증가했다.

중동 및 아시아 지역에서의 매출 20 억달러는 전분기 대비 1% 증가한 것이다. 매출 증가는 주로 중국, 인도, 오만 등지에서 이루어졌으나 이집트, 동아시아, 쿠웨이트 등지에서의 매출 감소로 인해 상쇄가 되었다. 중국에서의 매출은 생산 시스템과 디지털 솔루션의 매출이 증가한 데 기인한 것이며 시추 및 측정 분야에서의 활동이 활발해진 것도 일정한 기여를 했다. 생산 시스템에서의 매출은 인도와 오만에서의 성장을 주도했으나 이집트, 동아시아, 쿠웨이트에서는 오히려 감소했다. 사우디아라비아에서의 매출은 자극 서비스와 로깅(logging), 시추 활동 감소가 생산 시스템의 매출 증대로 인해 상쇄됨으로써 일정한 회복력을 보였다. 카타르의 매출도 자극 서비스 활동 감소가 시추 활동 증대로 상쇄된 가운데 회복력을 나타냈다.

부문별 실적

디지털 및 통합

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
매출	\$833	\$740	\$1,112	13%	-25%

세전영업이익	\$270	\$202	\$259	33%	4%
세전영업마진	32.4%	27.3%	23.2%	507 bps	914 bps

디지털 및 통합 관련 매출 8 억 3300 만달러(이 가운데 83%가 국제 부문에서 발생)는 전분기 대비 13%가 상승했다. 전분기 대비 해외 매출은 14% 증가하고 북미주 매출은 6%가 증가했다. 디지털 및 통합 부문 매출은 모잠비크, 미국 육상, 미국령 멕시코만 등지의 APS 프로젝트와 다중고객 지진 라이선스 매출 증대와 해외부문에서의 디지털 솔루션 및 소프트웨어 매출 상승에 기인한 것이다.

디지털 및 통합 부문 세전 영업마진 32%는 전분기 대비 507bps 증가한 것이다. 마진 성장은 주로 해외시장에서 이루어진 것으로 주로 APS 프로젝트, 디지털 솔루션, 다중고객 지진 라이선스 매출 상승에 따른 수익성 향상에 기인한 것이다.

저류층 실적

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
매출	\$1,247	\$1,215	\$2,122	3%	-41%
세전영업이익	\$95	\$103	\$227	-8%	-58%
세전영업마진	7.6%	8.4%	10.7%	-84 bps	-307 bps

저류층 실적 부문의 매출 12 억달러(이 가운데 73%가 국제 부문에서 발생)는 전분기 대비 3% 증가했다. 전분기 대비 해외 매출은 3%가 감소했고 북미주 매출은 23%가 증가했다. 매출 증가는 주로 북미주에서 원스팀의 활동 증대와 에콰도르와 콜롬비아에서의 간섭 서비스 프로젝트 개시, 가이아나에서의 간섭 및 자극 서비스 활동 증대 등에 기인한 것이다. 그러나 이와 같은 매출 증대는 계절적 요인으로 인한 러시아에서의 활동 감소 및 사우디아라비아 및 카타르에서의 자극, 간섭, 평가 활동의 감소 등으로 인해 부분적으로 상쇄되었다.

저류층 실적 부문의 세전 영업마진 8%는 전분기 대비 84bps 가 줄어들었으며 이는 주로 북미주 활동의 증대에도 불구하고 계절적 요인에 따른 러시아에서의 활동 감소로 인한 것이다.

유정건설

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
매출	\$1,866	\$1,835	\$3,009	2%	-38%
세전영업이익	\$183	\$172	\$373	6%	-51%
세전영업마진	9.8%	9.4%	12.4%	42 bps	-261 bps

유정건설 부문 매출 19 억달러(이 가운데 84%가 국제 부문에서 발생)는 전분기 대비 2%가 증가했다. 해외 및 북미주에서의 매출은 각각 1%와 7%가 증가했다. 매출 증대는 주로 북미주, 중남미, 중동 및 아시아 지역에서의 측정, 시추, 유체(fluids) 부문 활동이 증가한 데 따른 것이지만 계절적 요인으로 인한 러시아에서의 활동 부진에 따라 부분적으로 상쇄되었다. 북미주 매출의 증대는 주로 육상의 굴착장비 수 증대에 따른 것인 반면 중남미 매출 증대는 에콰도르 및 브라질·가이아나·아르헨티나 해상에서의 시추활동 재개와 콜롬비아에서의 프로젝트 개시에 따른 것이다. 아프리카에서의 매출 증대는 앙골라, 가봉, 나이지리아에서의 프로젝트 개시에 따른 것인 한편 중동 및 아시아에서의 매출 성장은 중국과 카타르에서의 시추 활동 활성화에 따른 것이다.

전분기 대비 유정건설 부문의 세전 영업마진 10%는 42bps 가 증가한 것이다. 북미주의 마진은 육상에서의 시추 활동이 활발해진 데 기인하고 해외부문에서의 마진은 전분기 대비 변화가 없었다.

생산 시스템

(단위: 100 만달러)

	분기말일			변화율	
	2020.12.31	2020.09.30	2019.12.31	전분기대비	전년도대비
매출	\$1,649	\$1,532	\$2,131	8%	-23%
세전영업이익	\$155	\$132	\$206	18%	-24%
세전영업마진	9.4%	8.6%	9.6%	82 bps	-23 bps

생산 시스템 부문의 매출 16 억달러(이 가운데 74%가 국제 부문에서 발생)는 전분기 대비 8%가 증가한 것이다. 해외 및 북미주에서의 매출은 각각 7%와 11%가 증가한 것이고 이는 주로 모든 영역에 걸쳐 서브시, 미드스트림, 지표 생산 시스템에서의 매출 증대와 서비스 활동 활성화에 따른 것이다. 북미주와 스칸디나비아, 나이지리아, 앙골라, 중국, 인도 등지에서의 서브시 생산

시스템에서 매출이 증가했다. 한편 북미주, 아르헨티나, 사우디아라비아, 이라크 등지에서 지표 생산 시스템 매출도 증가했다. 미드스트림 생산 시스템 매출은 브라질, 멕시코, 사우디아라비아, 오만, 북아프리카 등지에서 증가했다.

생산 시스템 부문의 세전 영업마진 9%는 전분기 대비 82bps 가 증가했으며 이는 서브시 부문 중 장기투자를 요하는 사업부에서 높은 기여를 했고 유정 및 지표 생산 시스템 부문에서 비용절감 조치와 활동 활성화로 인해 수익성이 높아진 데 기인한다.

분기별 하이라이트

경기회복 사이클이 시작됐고 디지털 채택이 확산되고 있으며 지금까지 금지됐던 프로젝트들도 육상과 해상에서 재개되고 있으며 일부 석유회사들은 최종 투자결정을 내리는데 가까워지고 있다. 이러한 급속하게 호전되는 상황 속에서 솔룸베르거는 주로 해외시장에서 여러 해에 걸친 계약을 수주하고 있다. 지난 분기에 수주한 계약 건들은 다음과 같다.

- 솔룸베르거와 OMV 는 1 억 6000 만달러 규모의 5 년 기간 계약을 체결했으며 이를 통해 OMV 회사 전체에 걸쳐 DELFI* 인지형 E&P 환경을 기반으로 한 AI 및 디지털 솔루션을 배치하기로 했다. OMV 의 업스트림 지중(subsurface) 팀은 200 건에 달하는 모델에 대해 자극 서비스를 시행했고 DELFI 환경 하에서 AI 를 통한 워크플로우를 통해 이 과정을 70% 이상 가속화시켰다. 이에 더해 DrillPlan* 유정건설 플래닝 솔루션을 활용하여 한 개의 유정을 계획하는 시간 동안에 8 개 유정 플랜을 완성했다. 이 계약 체결이 있는 후 두 회사는 유정과 유전 개발 플래닝 과정 가속화와 관련된 저류층 정보에 근거하여 OMV 의 전 세계 사업에 걸쳐 효율성을 높이는 작업에 돌입하기로 합의했다.
- 원서브시(OneSubsea)는 페트로브라스와의 계약을 통해 리우데자네이루로부터 해상으로 180km 떨어진 메로 3 프로젝트에서 리브라 블록(Libra Block) 서브시 생산 시스템 장비 공급 및 설치, 운영, 간섭 서비스를 제공하기로 했다. 메로 3 서브시 생산 시스템의 작업 범위는 메로 유전의 기술적 요인의 일부인 12 개의 수직 서브시 트리와 4 개의 서브시 배급 유닛, 예비부품, 관련 서비스 등을 포함한다. 서브시 트리는 일간 18 만 배럴을 생산할 수 있는 FPSO 와 연결될 예정이다.
- 쿠웨이트 오일 컴퍼니(KOC)는 솔룸베르거와 7 년에 걸친 대규모 성과기반 계약을 체결했고 이에 따라 1650 개의 유압수동펌프(ESP)를 설치하기로 했다. 이번 계약은 KOC 가 사용 기간이 상당히 경과한 유전에서 장기적으로 생산성을 높이기 위한 방안을 찾고 있던 가운데 이뤄진 것으로 ESP 는 그러한 경우에 가장 적합한 것으로 판단된다.

새로운 업계 환경은 생산과 회수 측면에서 상당한 정도의 자본투자 규율과 최대한의 효율성을 요구하고 있다. 슐룸베르거는 생산과 회수 효율을 높임으로써 고객사들이 기존의 자산으로부터 최대한의 가치를 추출할 수 있도록 기술과 프로세스를 제공한다. 지난 분기에서의 그러한 사례는 다음과 같다.

- 리비아에서 슐룸베르거는 100 개에 달하는 통합 유정 프로젝트 계약을 수주했으며 이를 통해 우선적으로 35 개 유정에 대해 생산을 재개하고 그 생산성을 향상시킴으로써 고객사 아라비안 걸프 오일 컴퍼니(AGOCO)의 생산증대 목표를 달성할 수 있게 했다. 회사의 포트폴리오에 속한 팀들은 해당 프로젝트에서 협업을 진행하고 있으며 여기에는 프런트 엔드 엔지니어링, 후보지 선정, 폐쇄 유정에 대한 간섭 서비스 진행 등이 포함된다. AGOCO 를 위해 성공적으로 작업이 끝난 유정들은 과거에 비해 현재 두 배가 넘는 일일 생산량을 기록하고 있으며 폐쇄 전까지의 성과와 비교할 때 45% 더 적은 물을 산출하고 있다.
- 인도네시아에서 슐룸베르거는 ACTive* 실시간 다운홀 코일 튜빙 서비스 및 압력장비 하에서의 CIRP* 완결 삽입 및 제거 작업을 인도네시아 최초로 시행하여 고객사 페르타미나 EP 세푸(Pertamina EP Cepu)를 위해 240m 깊이의 천공 홀을 뚫었다. 굴착장비를 요하지 않는 간섭 솔루션을 통해 매장량 높은 가스정에 최소한의 간섭 및 정확한 심도 측정을 할 수 있었다. 이는 또한 슐룸베르거에 있어 H₂S 8,000ppm 에 CO₂ 25% 조건 하에서 60 MMscf/d 분량의 유정에 대한 세계 최초의 ACTive DTS* 분산형 온도 측정 및 반전 분석법(inversion analysis) 적용이었다. 이 프로젝트는 인도네시아에서 기념비적인 사건으로 간주되고 있으며 2021 년 4 분기부터 잠바랑 티웅비루 유전의 6 개 유정에서 하루 평균 315 MMscf/d 에 달하는 가스를 생산할 수 있을 것으로 기대되고 있다.
- 리비아에서 슐룸베르거는 시르테 오일 컴퍼니(Sirte Oil Company)를 대상으로 24 개 유정을 가스 리프트에서 ESP 방식으로 전환시키는 계약을 완결했다. 이로써 2020 년도 해당 유정에서의 생산목표를 주어진 예산 범위 내에서 초과 달성할 수 있도록 했다. ESP 설치 전에 RAZOR BACK* 케이싱 청소 장비와 MAGNOSTAR* 고용량 자석, USI* 초음파 이미지 장비 등 다양한 기술이 동원되어 케이싱 준비 및 사전 점검을 마칠 수 있었다. IQ* 생산 수명주기 관리서비스를 통한 지속적인 모니터링으로 다운타임을 최소화하고 생산량을 극대화했으며 모든 24 개 유정에 대한 운영비용을 절감함으로써 프로젝트의 성공적 완결에 중요한 기여를 했다. 또한 이로써 일간 2 만 배럴에 달하는 추가 생산량 목표를 사전 일정보다 앞당겨 달성할 수 있었다.

생산성 향상 전략의 일환으로 채택한 회사의 개별 분지 특성에 따른 접근법을 통해 고객사들이 문제를 해결하고 기술적 한계를 극복할 수 있도록 했다. 개별 현지의 지질학적 특성에 맞춘 기술 적용과 지역의 비즈니스 필요에 맞춘 비즈니스 모델 적용, 개별 국가에서의 가치 향상 노력 등을 통해 솔룸베르거는 고객사들의 생산성 향상을 위한 분지 전략 실행에 앞장섰다. 지난 분기 중의 그러한 사례는 다음과 같다.

- 아르헨티나에서 YPF S.A.는 솔룸베르거와 긴밀한 협력관계를 유지하면서 바카 무에르타 지층(Vaca Muerta Formation)에서 최초의 슈퍼래터럴(superlateral) 유정 굴착을 시도했다. 통합적 저류층 관리 및 특성화에 NeoSteer* 조향 가능 시스템을 추가함으로써 3887m 를 넘어서는 축선으로까지 시추를 할 수 있었고 이로써 상업화가 거의 불가능할 것으로 간주됐던 100 만 배럴에 달하는 석유 매장량을 시추할 수 있었다. 한편 NeoSteer CL* 커브와 축선 조향 가능 시스템은 YPF 가 요구했던 보다 깊고 매끄러운 축선 전장을 시추할 수 있도록 했다.
- 말레이시아에서 TruLink* 시추 중 다이내믹 서베이가 가능한 기술이 페트로나스 카리갈리 소유 3 개 사라와크 해상 유정에서 채택되었다. TruLink 서비스 기술은 지속적인 6 개 축 서베이 기술(기존의 시추 중 6 개 축 정태적 측정 기술을 대체하는 첨단 기술)에 근거한 것이다. 다이내믹 서베이 기술을 사용함으로써 페트로나스의 시추 팀은 개별 유정 당 하루 정도의 굴착시간을 절약할 수 있었고 그와 동시에 유정 위치 확실성 측면에서 진일보할 수 있었다.

업계가 디지털 대전환을 시도하는 가운데 회사 또한 고객사들 및 개별 영역의 전문가들과 협력 하에 새로운 AI 및 머신러닝 솔루션을 개발하여 우리의 디지털 플랫폼에 적용하고 있다. 이를 통해 프로세스 효율에서 한 단계 높은 발전을 거두고 있다.

- UAE 에서 솔룸베르거와 AIQ, 그룹 42(G42)는 전략적 협력관계를 맺고 글로벌 탐사 및 생산(E&P) 분야에서 AI, 머신러닝, 데이터 솔루션 개발 및 적용을 공동으로 진행하기로 합의했다. 중동 지역에서 AI 및 클라우드 컴퓨팅 분야의 선도적 기업인 G42 는 아부다비 국영석유회사(ADNOC)와 공동으로 새로운 벤처 AIQ 를 설립했다. 이들 3 개 회사는 디지털 기술 및 고성능 컴퓨팅, 클라우드 저장 분야에서 각자의 전문 영역 기술을 최대한 활용하여 글로벌 에너지 업계에서 디지털 대전환을 이루고 효율성을 높이는데 노력을 기울이기로 했다.

다양한 유형의 고객사들이 광범위한 지역과 사업분야에 걸쳐 솔룸베르거의 디지털 기술을 채택하고 있으며 이는 자산 효율성 향상과 운영 비용 절감 등을 목표로 자사의 생산성 향상에서 자국의 에너지 전략을 실행하는데 이르기까지 중요한 기여를 하고 있다.

- 페트로나스는 DELFI 인지형 E&P 환경을 통한 인텔리전트 데이터 플랫폼과 디지털 솔루션을 적용하기 위해 솔룸베르거와 협력을 하고 있다. 이 기술의 적용을 통해 사용자들은 다양한 시장 상황 하에서 다수의 개발 시나리오를 신속하게 평가할 수 있으며 이로써 현장에서의 개발 비용을 절감하고 투자 결정을 보다 정확하게 할 수 있도록 했다.
- 브라질의 해상탐사 전문회사인 에나우타(Enauta)는 디지털 대전환 전략의 일환으로 솔룸베르거의 DELFI 인지형 E&P 환경을 채택한 중소기업의 하나가 되었다. 확장 가능하고 공개형·협력형인 DELFI 환경을 통해 에나우타는 효율과 정확성을 높이는 한편 각 영역별 통합도 가속화할 수 있게 되었다.

회사의 디지털 솔루션 적용은 핵심 사업부문뿐만 아니라 에너지 전환을 적극 시도하는 고객사들을 지원하는데도 활용될 것이다.

- 네덜란드의 경제·기후정책부 산하 국영기업인 에너지 베히르 네덜란드(EBN B.V.)는 자국의 에너지 대전환 전략 실행을 위한 수단의 일부로 DELFI 인지형 E&P 환경을 선택했다. 네덜란드는 탄소 포집 및 저장 분야에서 유럽 전역을 선도하고자 하며 그와 동시에 지열 에너지 같은 지속 가능한 에너지 원을 개발하려고 노력하고 있다. 클라우드 기반의 DELFI 환경과 SaaS 모델은 높은 유연성을 부여하는 동시에 다양한 에너지 원 포트폴리오에 걸쳐 그러한 목적을 달성하는데 필요한 지중 솔루션의 규모와 복잡성을 관리하기에 충분할 정도로 견고성이 높은 것으로 평가되고 있다.

탈(脫)탄소화는 반드시 달성해야 할 목표일 뿐만 아니라 솔룸베르거에 있어 놓쳐서는 안 될 절호의 사업기회이기도 하다. 이 과정에서 회사는 보다 지속 가능한 에너지 생산으로 전환한다는 업계의 움직임을 앞서간다는 결의와 일관성을 갖는 지적 및 비즈니스 자산을 최대한 활용할 수 있을 것이기 때문이다. 솔룸베르거의 뉴에너지 부문은 저탄소 및 탄소중립 에너지 기술 개발에 초점을 맞추고 있다. 이러한 목적에 부합되는 포트폴리오의 구축은 계속해서 모멘텀을 얻고 있으며 2020 년 한 해에 걸쳐 계속 가속화되었다.

- 솔룸베르거 뉴에너지 부문과 프랑스의 원자력 및 대체에너지 위원회(CEA), 그리고 다른 파트너 업체들은 수소 에너지 분야에서 청정 수소 생산기술 벤처인 젠비아(Genvia™) 설립 허가를 EU 집행위원회로부터 얻어냈다. 독특한 형태의 민관 파트너십 모델인

젠비아는 솔룸베르거의 전문지식과 경험을 CEA 와 다른 파트너 회사들과 공유한다는 방침이다. 이 새로운 벤처는 CEA 가 개발한 원상회복 가능 고체산화물 전해조 기술을 최초로 상업화한다는 계획이다. 이 벤처의 주된 목표는 에너지 대전환에서 중요한 일부분으로 간주되는 청정 수소를 가장 효율적이고 낮은 비용으로 생산한다는 데 있다.

- 지열 에너지 분야에서 솔룸베르거의 뉴에너지 벤처인 쉘시우스 에너지(Celsius Energy)는 프랑스의 클라마에 위치한 솔룸베르거 기술센터에 난방을 제공하기 시작했다. 이는 건물에 냉난방을 제공하는 새로운 솔루션을 최초로 공급한 사례이다. 이를 통해 CO₂ 축적은 크게 줄어드는 반면 시설에서 멀지 않은 곳에 10 개의 구멍을 뚫고 열교환 시스템을 설치함으로써 지열로 쾌적하고 따뜻한 환경을 유지할 수 있었다. 자동화된 디지털 플랫폼을 통해 연면적 3 천 평방미터의 이 건물은 일년 내내 최소한의 에너지로 최적의 온도를 유지할 수 있게 되었다.

재무실적표

요약연결손익계산서

(주당 가격 제외 단위 100 만달러)

12 월 31 일로 끝나는 기간,	4 분기		12 개월	
	2020	2019	2020	2019
매출	\$5,532	\$8,228	\$23,601	\$32,917
이자 및 기타 소득 ⁽¹⁾	69	25	163	86
사업부문 매각을 통한 이익 ⁽¹⁾	104	247	104	247
비용				
매출비용	4,828	7,127	21,000	28,720
연구 및 엔지니어링	129	190	580	717
일반 행정비용	71	129	365	474
손상차손 및 기타 ⁽¹⁾	62	456	12,658	13,148
이자	144	146	563	609
세전소득(손실) ⁽¹⁾	\$471	\$452	\$(11,298)	\$(10,418)
세금(혜택) 비용 ⁽¹⁾	89	109	(812)	(311)

당기순이익(손실) ⁽¹⁾	\$382	\$343	\$(10,486)	\$(10,107)
비지배지분 당기순이익	8	10	32	30

솔룸베르거 귀속 당기순이익(손실) ⁽¹⁾	\$374	\$333	\$(10,518)	\$(10,137)
-----------------------------------	-------	-------	------------	------------

솔룸베르거의 희석주당이익(손실) ⁽¹⁾	\$0.27	\$0.24	\$(7.57)	\$(7.32)
----------------------------------	--------	--------	----------	----------

평균기발행주식	1,392	1,384	1,390	1,385
---------	-------	-------	-------	-------

희석을 가정한 평균기발행주식	1,411	1,396	1,390	1,385
-----------------	-------	-------	-------	-------

비용에 포함된 감가상각 및 상각 ⁽²⁾	\$583	\$848	\$2,566	\$3,589
----------------------------------	-------	-------	---------	---------

(1) 보다 자세한 사항은 '청구금액 및 대변기입액' 항목 참조.

(2) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.

요약연결대차대조표

(단위: 100 만달러)

자산	2020.12.31	2019.12.31
유동자산		
현금 및 단기투자	\$3,006	\$2,167
미수금	5,247	7,747
기타 유동자산	4,666	5,616
	12,919	15,530
고정자산	6,826	9,270
다중고객 지진 데이터	317	568
영업권	12,980	16,042
무형자산	3,455	7,089
기타 자산	6,072	7,813
	\$42,569	\$56,312

부채 및 자산가치

유동부채

미지급금 및 미불부채	\$8,442	\$10,663
소득세 부채 추정치	1,015	1,209
단기차입금 및 장기부채	850	524
미지급 배당금	184	702

10,491 13,098

장기부채	16,036	14,770
이연법인세	19	491
예측급여채무	1,049	967
기타부채	2,485	2,810

30,080 32,136

자산가치	12,489	24,176
------	--------	--------

\$42,569 \$56,312

유동성

(단위 100 만달러)

유동성 구성요소

2020.12.31 2020.09.31 2019.12.31

현금 및 단기투자	\$3,006	\$3,837	\$2,167
단기차입금 및 장기부채 중 현재 지불분	(850)	(1,292)	(524)
장기부채	(16,036)	(16,471)	(14,770)
순부채 ⁽¹⁾	<u>\$(13,880)</u>	<u>\$(13,926)</u>	<u>\$(13,127)</u>

유동성 변화의 자세한 내역은 다음과 같음 :

2020 년	2020 년	2019 년
12 개월	4 분기	12 개월

12 월 31 일로 끝나는 기간,

당기순이익(손실)	\$ (10,486)	\$382	\$ (10,107)
세후 손상차손 및 기타 청구금액 ⁽²⁾	11,474	(65)	12,191
	<u>988</u>	<u>317</u>	<u>\$2,084</u>
감가상각 및 상각 ⁽³⁾	2,566	583	3,589

주식기반 보상비용	397	79	405
운전자본의 변화	(833)	(11)	(551)
기타	(174)	(90)	(96)
다른 영업을 통한 현금흐름 ⁽⁴⁾	2,944	878	5,431
자본지출	(1,116)	(258)	(1,724)
APS 투자	(303)	(51)	(781)
자본처리 된 다중고객 지진 데이터	(101)	(15)	(231)
잉여현금흐름 ⁽⁵⁾	1,424	554	2,695
기지불 배당금	(1,734)	(174)	(2,769)
주식재매입 프로그램	(26)	-	(278)
종업원지주제도로부터의 수입	-	-	219
현금 취득분 및 부채 인수분을 포함한 사업체 인수 및 투자	(33)	-	(23)
자산 투자철회 및 센시아 설립을 통한 순수입	434	109	586
금융리스 의무에 대한 상환	(188)	(188)	-
기타	(35)	(32)	(204)
순부채에 대한 환율변화의 영향이 있기 전 순부채의 변화	(158)	269	226
순부채에 대한 환율변화의 영향	(595)	(223)	(79)
순부채 증가	(753)	46	147
순부채, 기간 초	(13,127)	(13,926)	(13,274)
순부채, 기간 말	\$(13,880)	\$(13,880)	\$(13,127)

(1) '순부채'는 총부채에서 현금, 단기투자, 만기 완료된 채권 투자를 차감한 액수를 의미한다.

경영진은 순부채가 부채 상황에 사용될 수 있는 현금 및 투자를 반영하므로 솔름베르거의 채무 정도를 측정하는데 유용한 정보라고 생각하고 있다. 순부채는 총부채와 더불어 고려될 수 있는 GAAP 재무지표가 아니고 총부채의 대체 지표도 아니며 이보다 더 우수한 지표도 아니다.

(2) 보다 자세한 내역은 '청구금액 및 대변기입액' 섹션을 참조.

(3) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.

(4) 12 개월 기간과 2020 년 12 월 31 일로 끝나는 4 분기 동안에 각각 8 억 4300 만달러 및 1 억 4400 만달러의 퇴직급여를 포함. 이에 더해 2019 년 12 월 31 일로 끝나는 12 개월 기간과 4 분기 동안에 각각 1 억 2800 만달러와 2400 만달러의 퇴직급여도 포함.

(5) '잉여현금흐름'은 영업을 통한 현금흐름에서 자본지출, APS 투자, 자본처리 된 다중고객 지진 데이터 비용 등을 차감한 액수이다. 경영진은 잉여현금흐름이 회사에 있어 중요한 유동성 지표라고 생각하고 있으며 투자자들과 경영진에게 솔룸베르거가 현금을 창출할 수 있는 능력을 보여주는데 유용하다고 믿고 있다. 회사의 필요와 의무적 지출이 충족된 후 이 현금은 장래 회사의 성장을 위해 재투자되거나 배당금 또는 주식 재매입 형태로 주주들에게 되돌려질 수 있다. 잉여현금흐름은 회사가 자의적으로 지출할 수 있는 잔여현금흐름과는 다르다. 잉여현금흐름은 영업을 통한 현금흐름과 더불어 고려될 수 있는 GAAP 재무지표가 아니고 총부채의 대체 지표도 아니며 이보다 더 우수한 지표도 아니다.

청구금액 및 대변기입액

미국에서의 일반회계원칙(GAAP)에 따라 결정되는 재무실적에 더해서 이 2020년 4분기 및 2020년 전 연도 수익 발표에는 비 GAAP 재무지표(SEC의 규정 G에 정해진 바에 따라)도 포함되어 있다. 청구금액 및 대변기입액을 제외한 당기순이익(손실), 이에 더해 이로부터 추출된 지표(청구금액 및 대변기입액을 제외한 희석 EPS, 청구금액 및 대변기입액을 제외한 솔룸베르거의 당기순이익(손실), 청구금액 및 대변기입액을 제외한 실효 세율, 조정 EBITDA 등을 포함)는 모두 비 GAAP 재무지표이다. 경영진은 이들 재무지표들로부터 청구금액 및 대변기입액을 제외함으로써 솔룸베르거의 기별 영업상황을 보다 효과적으로 평가하고 이들 항목을 제외할 경우 가려질 수 있는 운영상의 추세를 보다 정확하게 파악할 수 있다고 생각하고 있다. 이들 지표는 또한 일정한 인센티브 보상액을 결정하기 위한 실적 측정 기준으로도 활용되고 있다. 전기한 비 GAAP 재무지표는 GAAP에 따르는 다른 재무실적 지표들에 비해 추가적으로 고려될 수 있는 것이 아니고 이들에 대한 대체 지표도 아니며 이들보다 더 우수한 지표도 아니다. 다음은 일부 비 GAAP 지표들을 비교 가능한 GAAP 지표들과 조화 결합시킨 것이다. 조정 EBITDA를 비교 가능한 GAAP 수치로 조화 결합시키는 경우는 '보충 정보' 섹션(아이템 12)을 참조하도록 한다.

	2020년 4분기				
			희석		
	세전	세금	비지배지분	이익 순이익	EPS*
솔룸베르거 당기순손실(GAAP 기준)	\$471	\$89		\$8 \$374	\$0.27
원스팀 매각에 따른 이익 ⁽¹⁾	(104)	(11)		- (93)	(0.07)
시장성 유가증권에 대한 미실현 이익 ⁽²⁾	(39)	(9)		- (30)	(0.02)
기타	62	4		- 58	0.04
청구금액 및 대변기입액을 제외한 솔룸베르거 당기순이익	\$390	\$73		\$8 \$309	\$0.22

2020 년 3 분기

	회석				
	세전	세금	비지배지분 이익	순이익	EPS
솔룸베르거 당기손실(GAAP 기준)	\$(54)	\$19		\$9 \$(82)	\$(0.06)
설비철회 차손	254	39		- 215	0.15
종업원 삭감	63	-		- 63	0.05
기타	33	1		- 32	0.02
청구금액 및 대변기입액을 제외한 솔룸베르거 당기순이익	\$296	\$59		\$9 \$228	\$0.16

2019 년 4 분기

	회석				
	세전	세금	비지배지분 이익	순이익	EPS*
솔룸베르거 당기순이익(GAAP 기준)	\$452	\$109		\$10 \$333	\$0.24
북미주 구조조정	225	51		- 174	0.12
기타 구조조정	104	(33)		- 137	0.10
종업원 삭감	68	8		- 60	0.04
퇴직급여 합의금	37	8		- 29	0.02
채권 재매입	22	5		- 17	0.01
센시아 합작법인 설립에 따른 이익 ⁽¹⁾	(247)	(42)		- (205)	(0.15)
청구금액 및 대변기입액을 제외한 솔룸베르거 당기순이익	\$661	\$106		\$10 \$545	\$0.39

(주당 가격 제외 단위 100 만달러)

2020 년 12 개월

	회석				
	세전	세금	비지배지분 이익	순이익	EPS
솔룸베르거 당기손실(GAAP 기준)	\$(11,298)	\$(812)		\$32 \$(10,518)	\$(7.57)
4 분기 :					
원스팀 매각에 따른 이익 ⁽¹⁾	(104)	(11)		- (93)	(0.07)
시장성 유가증권에 대한 미실현 이익 ⁽²⁾	(39)	(9)		- (30)	(0.02)

기타	62	4	-	58	0.04
3 분기 :					
설비철회 차손	254	39	-	215	0.15
종업원 삭감	63	-	-	63	0.05
기타	33	1	-	32	0.02
2 분기 :					
종업원 삭감	1,021	71	-	950	0.68
APS 투자	730	15	-	715	0.51
고정자산 손상차손	666	52	-	614	0.44
재고상각	603	49	-	554	0.40
전용권 자산 손상차손	311	67	-	244	0.18
투자철회와 관련된 비용	205	(25)	-	230	0.17
다중고객 지진 데이터					
손상차손	156	2	-	154	0.11
채권 재매입	40	2	-	38	0.03
퇴직급여 삭감을 통한 이익	(69)	(16)	-	(53)	(0.04)
기타	60	4	-	56	0.04
1 분기 :					
영업권	3,070	-	-	3,070	2.21
무형자산	3,321	815	-	2,506	1.80
APS 투자	1,264	(4)	-	1,268	0.91
북미주 압력펌프	587	133	-	454	0.33
종업원 삭감	202	7	-	195	0.14
기타	79	9	-	70	0.05
평가성충당금	-	(164)	-	164	0.12
청구금액 및 대변기입액을 제외한					
솔룸베르거 당기순이익	\$1,217	\$229	\$32	\$956	\$0.68
(주당 가격 제외 단위 100 만달러)					
2019 년 12 개월					
					회석
세전	세금	비지배지분 이익	순이익	EPS*	

솔룸베르거 당기순손실(GAAP

기준) \$(10,418) \$(311) \$30 \$(10,137) (\$7.32)

4분기 :

북미주 구조조정	225	51	-	174	0.13
기타 구조조정	104	(33)	-	137	0.10
종업원 삭감	68	8	-	60	0.04
퇴직급여 합의금	37	8	-	29	0.02
채권 재매입	22	5	-	17	0.01
센시아 설립에 따른 이익 ⁽²⁾	(247)	(42)	-	(205)	(0.15)

3분기 :

영업권	8,828	43	-	8,785	6.34
북미주 압력펌프	1,575	344	-	1,231	0.89
무형자산	1,085	248	-	837	0.60
기타 북미주 관련	310	53	-	257	0.19
자산 실적 솔루션(APS)	294	-	-	294	0.21
지분법 투자	231	12	-	219	0.16
아르헨티나	127	-	-	127	0.09
기타	242	13	-	229	0.17

청구금액 및 대변기입액을 제외한

솔룸베르거 당기순이익 \$2,483 \$399 \$30 \$2,054 \$1.47

* 절사로 인해 합이 정확하게 100%가 되지 않음.

(1) 요약연결손익계산서에서 사업부문 매각에 따른 이익으로 분류됨.

(2) 요약연결손익계산서에서 이자 및 기타 소득으로 분류됨.

별도의 언급이 없는 한 모든 청구금액 및 대변기입액은 요약연결손익계산서에서 차손 및 기타 항목으로 분류됨.

부문별

(단위 100 만달러)

	분기말일					
	2020.12.31		2020.09.30		2019.12.31	
	매출	세전 소득	매출	세전 소득(손실)	매출	세전 소득
디지털 및 통합	\$833	\$270	\$740	\$202	\$1,112	\$259
저류층 실적	1,247	95	1,215	103	2,122	227

유정건설	1,866	183	1,835	172	3,009	373
생산 시스템	1,649	155	1,532	132	2,131	206
삭제 및 기타	(63)	(49)	(64)	(34)	(146)	(59)
세전 부문별 영업이익		654		575		1,006
기업 및 기타		(132)		(151)		(215)
이자소득 ⁽¹⁾		5		3		8
이자비용 ⁽¹⁾		(137)		(131)		(138)
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾		81		(350)		(209)
	<u>\$5,532</u>	<u>\$471</u>	<u>\$5,258</u>	<u>\$(54)</u>	<u>\$8,228</u>	<u>\$452</u>

(단위 100 만달러)

2020 년 전 연도

	조정					
	매출	세전 소득(손실)	감가상각 및 상각 ⁽³⁾	순이자비용 ⁽⁴⁾	EBITDA ⁽⁵⁾	자본투자 ⁽⁶⁾
디지털 및 통합	\$3,076	\$731	\$615	\$13	\$1,359	\$413
저류층 실적	5,602	353	549	11	913	384
유정건설	8,605	866	580	1	1,447	420
생산 시스템	6,650	623	338	-	961	240
삭제 및 기타	(332)	(172)	276	2	106	63
		2,401	2,358	27	4,786	1,520
기업 및 기타		(681)	208		(473)	
이자소득 ⁽¹⁾		31				
이자비용 ⁽¹⁾		(534)				
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾		(12,515)				
	<u>\$23,601</u>	<u>\$(11,298)</u>	<u>\$2,566</u>	<u>\$27</u>	<u>\$4,313</u>	<u>\$1,520</u>

(단위 100 만달러)

2019 년 전 연도

	조정					
	매출	세전 소득(손실)	감가상각 및 상각 ⁽³⁾	순이자비용 ⁽⁴⁾	EBITDA ⁽⁵⁾	자본투자 ⁽⁶⁾
디지털 및 통합	\$4,145	\$882	\$1,069	\$19	\$1,970	\$1,020
저류층 실적	9,299	992	807	13	1,812	569
유정건설	11,880	1,429	656	-	2,085	650

생산 시스템	8,167	847	390	(1)	1,236	384
삭제 및 기타	(574)	(172)	250	(1)	77	113
	3,978	3,172	30	7,180	2,736	
기업 및 기타	(957)	417	(540)			
이자소득 ⁽¹⁾	33					
이자비용 ⁽¹⁾	(571)					
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾	(12,901)					
	\$32,917	\$(10,418)	\$3,589	\$30	\$6,640	\$2,736

(1) 부문별 실적에 포함된 액수는 제외.

(2) 보다 상세한 내역은 '청구금액 및 대변기입액' 섹션을 참조.

(3) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.

(4) 기업 차원에서 기재된 이자소득과 이자비용은 제외.

(5) 조정 EBITDA는 감가상각 및 상각, 이자소득, 이자비용, 청구금액과 대변기입액을 제외한 세전 소득(손실)을 의미.

(6) 자본 투자에는 자본 지출, APS 투자, 자본화된 다중고객 지진 데이터 비용 등이 포함.

지역별

(단위: 100 만달러)

2020 년 전 연도

	조정			
	매출	세전 소득(손실)	감가상각과 상각 ⁽³⁾	순 이자비용 ⁽⁴⁾ EBITDA ⁽⁵⁾
해외	\$18,002	\$2,658	\$1,613	\$4 \$4,275
북미주	5,478	102	499	21 622
삭제 및 기타	121	(359)	246	2 (111)
	2,401	2,358	27	4,786
기업 및 기타	(681)	208	(473)	
이자소득 ⁽¹⁾	31			
이자비용 ⁽¹⁾	(534)			
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾	(12,515)			
	\$23,601	\$(11,298)	\$2,566	\$27 \$4,313

(단위: 100 만달러)

2019 년 전 연도

					조정
	매출	세전 소득(손실)	감가상각과 상각 ⁽³⁾	순 이자비용 ⁽⁴⁾	EBITDA ⁽⁵⁾
해외	\$22,242	\$3,645	\$2,004	\$7	\$5,656
북미주	10,446	526	955	22	1,503
삭제 및 기타	229	(193)	213	1	21
		3,978	3,172	30	7,180
기업 및 기타		(957)	417		(540)
이자소득 ⁽¹⁾		33			
이자비용 ⁽¹⁾		(571)			
청구금액 및 대변기입액 ⁽²⁾		(12,901)			
	\$32,917	\$(10,418)	\$3,589	\$30	\$6,640

(1) 부문별 실적에 포함된 액수는 제외.

(2) 보다 상세한 내역은 '청구금액 및 대변기입액' 섹션을 참조.

(3) 부동산, 공장, 장비의 감가상각과 무형자산, 다중고객 지진 데이터 비용, APS 투자에 대한 상각을 포함.

(4) 기업 차원에서 기재된 이자소득과 이자비용은 제외.

(5) 조정 EBITDA 는 감가상각 및 상각, 이자소득, 이자비용, 청구금액과 대변기입액을 제외한 세전 소득(손실)을 의미.

보충 정보

(1) 2021 년도 전체의 설비투자 가이드스는 얼마인가?

2021 년도 전체의 설비투자(설비투자, 다중고객, APS 투자 등으로 구성)는 15~17 억달러에 달할 것으로 추정되고 있다. 2020 년의 자본투자는 15 억달러였다.

(2) 2020 년 4 분기의 영업을 통한 현금흐름과 잉여현금흐름은 얼마였는가?

2020 년 4 분기의 영업을 통한 현금흐름은 8 억 7800 만달러였고 잉여현금흐름은 퇴직급여 1 억 4400 만달러를 지급했음에도 5 억 5400 만달러였다.

(3) 2020 년 전체의 영업을 통한 현금흐름과 잉여현금흐름은 얼마였는가?

2020년 전 연도에 걸친 영업을 통한 현금흐름은 29억달러였다. 2020년 전 연도의 잉여현금흐름은 같은 해 퇴직급여 8억 4300만달러를 지급했음에도 14억달러였다.

(4) 2020년 4분기 '이자 및 기타 소득'에 포함되는 항목은 무엇이었는가?

2020년 4분기 '이자 및 기타 소득'은 6900만달러였다. 이 액수는 3900만달러에 달하는 시장성 유가증권에 대한 미실현 이익('청구금액 및 대변기입액' 섹션 참조)과 2500만달러의 지분법 투자를 통한 수익, 500만달러의 이자소득으로 구성된다.

(5) 2020년 4분기 동안에 이자소득과 이자비용 변화는 어땠는가?

2020년 4분기 500만달러의 이자소득은 전분기 대비 200만달러 증가했다.
1억 4400만달러에 달하는 이자비용은 전분기 대비 600만달러 증가했다.

(6) 솔름베르거의 세전 부문별 영업이익과 세전연결이익(손실) 간의 차이는 얼마인가?

이 차이는 주로 기업 항목, 청구금액 및 대변기입액, 각 항목에 기재되지 않은 이자소득 및 이자비용 등을 포함하며 여기에 더해 주식기반 보상비용, 일정한 무형자산과 관련된 상각비용, 중앙에서 관리되는 이니셔티브와 관련된 상각비용, 기타 비영업 항목 등도 포함된다.

(7) 2020년 4분기의 실효세율(ETR)은 얼마였는가?

GAAP에 근거하여 산출된 2020년 4분기의 ETR은 18.9%였으며 이는 2020년 3분기 - 35.1%보다 크게 높은 수치이다. 2020년 4분기 청구금액 및 대변기입액을 제외한 ETR은 18.8%였으며 이는 2020년 3분기 19.9%에 비해 낮아진 것이다.

(8) 2020년 12월 31일 현재 기발행 보통주 수가 얼마나 됐으며 전분기 대비 변화율은 얼마였는가?

2020년 12월 31일 현재 13억 9200만 보통주가 기발행되었으며 2020년 9월 30일 현재에도 13억 9200만 보통주가 기발행되었다.

(단위: 100만달러)

2020년 9월 30일 현재 기발행 주식수	1,392
제한부 주식 귀속	-
2020년 12월 31일 현재 기발행 주식수	<u>1,392</u>

(9) 2020년 4분기와 2020년 3분기 동안의 기발행 주식수 가중평균은 얼마였는가? 희석 주당순이익 계산에 활용된 희석 비율을 가정할 때 이들 수치는 청구금액 및 대변기입액을 제외한 평균 기발행 주식수와 일관성을 갖는가?

2020년 4분기 중에 기발행 주식수 가중평균은 13억 9200만 주였으며 2020년 3분기 중에는 13억 9100만 주였다. 다음은 청구금액 및 대변기입액을 제외한 기발행 주식수 가중평균과 평균 기발행 주식수를 희석 주당순이익 계산에 활용된 희석 비율을 가정한 상황에서 그 일관성을 확인한 것이다.

(단위: 100만달러)

	2020년 4분기	2020년 3분기
기발행 주식수 가중평균	1,392	1,391
제한부 주식 미귀속	19	18
희석을 가정할 때 평균 기발행 주식수	1,411	1,409

(10) 2020년 4분기와 2020년 3분기의 감가상각과 상각 비용의 구성요소는 어떤 것들이 있는가?

2020년 4분기와 2020년 3분기의 감가상각과 상각 비용의 구성요소는 다음과 같다.

(단위: 100만달러)

	2020년 4분기	2020년 3분기
고정자산 감가상각	\$374	\$385
APS 투자 상각	88	87
무형자산 상각	79	79
자본처리 된 다중고객 지진 데이터 비용의 상각	42	36
	\$583	\$587

(11) 2020년 4분기 웨스턴게코의 다중고객 매출액은 얼마였는가?

이전 수수료를 포함한 다중고객 매출은 2020년 4분기에 6100만달러였고 2020년 3분기에 4400만달러였다.

(12) 2020년 4분기, 2020년 3분기, 2019년 4분기, 2020년 전 연도, 2019년 전 연도의 슐룸베르거 조정 EBITDA는 얼마였는가?

슐룸베르거의 조정 EBITDA는 2020년 4분기에 11억 1200만달러였고 2020년 3분기에는 10억 1800만달러, 2019년 4분기에는 16억 4800만달러였으며 다음과 같은 내역을 갖고 있다.

(단위: 100 만달러)

	2020 년 4 분기	2020 년 3 분기	2019 년 4 분기
슬룸베르거 귀속 당기순이익(손실)	\$374	\$(82)	\$333
비지배지분 당기순이익	\$8	9	10
세금비용	\$89	19	109
세전 이익(손실)	\$471	\$(54)	\$452
청구금액 및 대변기입액	(81)	350	209
감가상각 및 상각	583	587	848
이자비용	144	138	146
이자소득	(5)	(3)	(7)
조정 EBITDA	\$1,112	\$1,018	\$1,648

슬룸베르거의 조정 EBITDA 는 2020 년 전체에 걸쳐 43 억 1300 만달러였고 2019 년 전체에 걸쳐 66 억 4000 만달러였으며 그 상세 내역은 다음과 같다.

(단위: 100 만달러)

	2020	2019
슬룸베르거 귀속 당기순이익(손실)	\$(10,518)	\$(10,137)
비지배지분 당기순이익	32	30
세금혜택 비용	(812)	(311)
세전 손실	\$(11,298)	\$(10,418)
청구금액 및 대변기입액	12,515	12,901
감가상각 및 상각	2,566	3,589
이자비용	563	609
이자소득	(33)	(41)
조정 EBITDA	\$4,313	\$6,640

조정 EBITDA 는 감가상각 및 상각, 이자소득, 이자비용, 청구금액과 대변기입액을 제외한 세전 소득(손실)을 의미한다. 경영진은 조정 EBITDA 가 슬룸베르거의 수익성을 측정하는데 중요한 지표가 될 수 있으며 이를 통해 투자자들과 경영진이 각 기별 영업상황을 보다 효과적으로 평가하고 이들 항목을 제외할 경우 가려질 수 있는 운영상의 추세를 보다 정확하게 파악할 수 있다고 생각하고 있다. 조정 EBITDA 는 또한 일정한 인센티브 보상액을 결정하기 위한 실적 측정 기준으로 활용되고 있다. 조정 EBITDA 는 GAAP 에 따르는 다른 재무실적 지표들에 비해

추가적으로 고려될 수 있는 것이 아니고 이들에 대한 대체 지표도 아니며 이들보다 더 우수한 지표도 아니다.

(13) 2020 년 4 분기의 순 세전 청구금액 및 대변기입액의 구성요소는 무엇이었는가?

순 세전 청구금액 및 대변기입액의 구성요소는 다음과 같다(단위 100 만달러) :

원스팀 매각에 따른 이익 ^(a)	(\$104)
시장성 유가증권에 대한 미실현 이익 ^(b)	(39)
기타 ^(c)	62
	(\$81)

(a) 2020 년 12 월 31 일 솔룸베르거는 미국과 캐나다 육상에서의 수압파쇄 부문인 원스팀을 리버티 오일필드 서비스(Liberty Oilfield Services Inc.)에 매각하고 그 대가로 리버티의 지분 37%를 취득하는 거래를 완결했다. 원스팀은 그간 솔룸베르거의 압력펌프, 펌프다운 천공, 페르미안 분지 프랙샌드 사업부 등을 포괄하고 있었다. 이 거래의 결과로 솔룸베르거는 1 억 400 만달러의 거래수익을 올렸다. 이 이익은 요약연결손익계산서 상에서 '사업부 매각에 따른 이익'으로 분류되었다.

(b) 2020 년 4 분기 중에 솔룸베르거가 투자했던 스타트업 회사가 신규상장을 완결했다. 그 결과로 솔룸베르거는 이 투자에 대한 공정 가치에 근거한 현재 가치를 기준으로 3900 만달러에 달하는 미실현 이익을 기록했다. 이 미실현 이익은 요약연결손익계산서 상에 '이자 및 기타 소득'으로 분류되었다.

(c) 2020 년 4 분기 중에 솔룸베르거는 새로운 소프트웨어 라이선스 매입과 관련된 계약을 체결했다. 이 거래를 통해 과거에 구입했던 라이선스의 일부가 무효화되었다. 그런 결과 솔룸베르거는 무효화된 소프트웨어 라이선스와 관련하여 새로운 장부가치에서 잔존액수인 6100 만달러를 상각 처리했다. 이 상각액은 요약연결손익계산서 상에 '상각 및 기타'로 분류되었다.

솔룸베르거 개요

솔룸베르거(뉴욕증권거래소: SLB)는 에너지 탐사를 하는데 고객사와 협력하는 기술회사이다. 전 세계 160 개국에 걸쳐 작업을 진행하는 회사의 직원들은 글로벌 에너지 업계의 생산성과 지속 가능성을 높이기 위해 디지털 솔루션과 첨단 기술의 기술을 적용하고 있다. 120 개국에 걸친 경험을 통해 회사는 전 세계 모든 사람들을 위해 에너지의 잠재력을 일깨우는 기술을 개발하기 위해 협업을 진행하고 있다.

자세한 정보는 웹사이트(www.slb.com) 참조.

* 표시는 슬룸베르거 또는 슬룸베르거 계열사를 의미

주

슬룸베르거는 2021년 1월 22일 금요일에 수익 관련 보도자료를 내고 사업 전망을 발표하기 위해 콘퍼런스 콜을 개최했다. 콘퍼런스 콜은 미국 동부시간 기준으로 오전 8시 30분에 일정이 잡혀 있다. 누구든지 관심이 있으면 참여가 가능한 이 콘퍼런스 콜에 접속하려면 행사 시작 약 10분 전에 콘퍼런스 콜 담당자에게 +1 (844) 721-7241(북미주) 또는 +1 (844) 207-6955(북미주 이외 지역)로 전화를 하면 되며 접속 코드 2660129을 입력한다. 콘퍼런스 콜이 끝난 직후부터 오디오 리플레이를 2021년 2월 22일까지 들을 수 있다. 오디오 리플레이 전화번호는 +1 (866) 207-1041(북미주) 또는 +1 (402) 970-0847(북미주 이외 지역)이며 통화가 연결된 후 액세스 코드 5881344를 입력하면 된다. 콘퍼런스 콜은 www.slb.com/irwebcast 에서 인터넷 생중계되며 음향으로만 청취가 가능하다. 인터넷 생중계의 리플레이는 2021년 2월 22일까지 같은 웹사이트에서 들을 수 있다.

2020년 4분기 및 2020년 전 연도 이익발표와 이와 관련된 회사의 발언에는 '미래예측진술'이 포함되어 있다. 여기서 미래예측진술이란 △사업 전망에 대한 우리의 예측 또는 기대 △슬룸베르거 회사 전체 또는 회사 제품 라인의 성장 추세(그리고 특정 제품 또는 각 제품 라인 내의 지리적 지역) △석유 가스 수요와 생산량 성장 △석유 가스 가격 추세 △가격 책정 △코로나 19 팬데믹에 대한 슬룸베르거의 대응 및 준비 △운영 절차 및 기술의 향상 △슬룸베르거 및 석유 가스 업계의 자본지출액 △슬룸베르거와 슬룸베르거 고객사들의 비즈니스 전략 △슬룸베르거의 분지 특성에 따른 전략 및 슬룸베르거의 고객사 전략 △슬룸베르거의 구조조정 노력과 그러한 노력의 결과로 기록된 변화 △원자재에 대한 액세스 △슬룸베르거가 지불하는 실효 세율 △슬룸베르거의 APS 프로젝트와 합작사업 및 연합 구성 △미래의 글로벌 경제 및 지정학적 전망 △미래의 유동성 △마진 액수 등 미래의 영업실적 등 역사적 사실이 아닌 모든 진술을 포함하는 연방 증권법 상의 의미를 따른다. 이들 진술은 △글로벌 경제 환경 변화 △슬룸베르거 고객사들의 탐사 및 생산 관련 투자액 변화와, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발추세의 변화 △슬룸베르거 고객사 및 공급업체들의 운영 및 재무 상태, 특히 원유와 천연가스에 대한 저가추세 기간의 지속 여부 △슬룸베르거가 재무 목표나 성과 목표를 달성하지 못할 가능성 △슬룸베르거가 적정한 수준에서의 자산 현금화 목표를 달성하지 못할 가능성 △미래 상각비용의 규모 △세계 주요 지역에서의 일반적인 경제, 지정학적 비즈니스 환경의 변화 △외환 리스크 △가격 압력 △기후 및 계절적 요인 △건강 유행병의 부정적인 영향 △원자재 입수 가능성 및 비용 △운영상의 변경, 지연 및 취소 △슬룸베르거 공급망의 문제 △생산량 감소 △디지털 또는 뉴에너지와 같은 비즈니스 전략과 이니셔티브로부터 유래한 의도된 이익에 대한

슬룸베르거의 실현 불능 △구조조정 및 구조적 비용 절감 플랜 △해상 석유 가스 탐사, 방사능원, 폭발물, 화학물질, 수압파쇄 서비스, 기후 관련 이니셔티브 등을 포함한 정부규제 및 규제요건의 변화 △탐사에서 닥치는 문제점 해결이 기술적으로 불가능한 상황 △대체 에너지 원 또는 대체재의 경쟁력 △그 외 2020 년 4 분기 수익발표자료 및 증권거래위원회(SEC)에 최근 제출된 10-K, 10-Q, 8-K 보고서에 구체적으로 밝혀져 있는 다른 리스크 및 불확실성 등을 포함한 리스크와 불확실성을 담고 있다. 위에 언급된 리스크들 중 하나 또는 복수의 리스크가 실현될 경우(또는 그러한 변화에 따른 결과가 나타날 경우), 회사의 기저 가정이 틀린 것으로 입증될 경우, 실제 결과는 미래예측진술에서 언급된 것과는 크게 다르게 나타날 수 있다. 4 분기 및 2020 년 전 연도 이익발표에 언급된 내용은 발표일자 기준으로 정확한 것으로서 슬룸베르거는 추후에 새로운 정보가 입수되거나 미래 상황 변화에 따라 그러한 언급을 수정하거나 공개적으로 업데이트해야 할 일체의 의무를 지지 않는다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20210122005175/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)

은두부이시 마두에메지아(Ndubuisi Maduemezia)

IR 부사장

조이 V 도밍고(Joy V. Domingo)

IR 이사

+1 (713) 375-3535

investor-relations@slb.com