

다케다, 비즈니스 모멘텀 높아지고 조직 통합 시너지 가속화... 영업이익 증가 포함 2019 회계연도 가이드런스 상향 조정

- 2019 회계연도 3분기까지의 매출 2조 5195억엔을 기록하여 전년동기대비 82.6% 증가라는 높은 실적을 거두면서 비즈니스 모멘텀 상승. 이는 주로 샐리어 인수와 14 개 글로벌 주력 브랜드들의 실적 호조에 기인한 것. 기저 매출은 4 분기에 회복될 것으로 예상되어 2019 년 전년에 걸쳐 변화가 없거나 약간 증가할 것으로 기대
- 핵심영업이익 7922 억엔과 기저 핵심영업이익 마진 30.9% 증가는 조직 통합 시너지가 가속화되는 것과 운영비 절감 효율이 높아진 데 따른 것
- 높아진 비즈니스 모멘텀과 예상보다 빠르게 진행되는 통합 시너지를 반영하여 2019 년 전체의 가이드نس를 상향 조정. 발표 영업이익 예측은 주로 구매회계 완결의 영향으로 긍정적일 것으로 추정

* 주: 2019 회계연도 1 분기부터 '핵심 수익(Core Earnings)'은 '핵심영업이익(Core Operating Profit)[1]'으로 개명.

두 용어의 정의는 동일하며 다만 이름만 변경된 것.

오사카, 일본--(BUSINESS WIRE)--다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)(도쿄증권거래소: 4502)(뉴욕증권거래소: TAK):

기저 매출은 2018 회계연도 3 분기 현재까지 잠정(pro-forma) 매출[2] 대비 1.2% 하락했으며 4 분기에 회복할 것으로 예상되어 1 년간에 걸쳐 변화가 없거나 약간 증가할 것으로 기대

- 총 8364 억엔의 매출을 기록한 다케다의 14 개 글로벌 주력 브랜드는 전년 대비 기저 매출 성장률 20% 이상의 높은 기록을 올렸으며, 특히 엔티비오(Entyvio, +35.4%), 타크자이로(Takhzyro, +622.2%), 닌라로(Ninlaro, +28.9%) 등이 중요한 기여를 했다.
- 회계연도 현재까지의 기저 매출 성장은 위장관(GI) 질환(+10%), 플라즈마 추출 치료(PDT) 면역학(+5%), 종양학(+7%), 신경과학(+5%) 등 분야에서 확고한 성장을 거둔 반면 희귀질병 분야(-11%)에서는 다음과 같은 이유로 인해 감소했다.
 - 희귀 혈액학(-14%) 분야는 경쟁의 격화와 가격 하향 압력의 가속화로 예상했던 대로 계속 영향을 받고 있다.
 - 유전성 혈관부종(HAE) (-11%) 분야도 이전 회계연도의 재고와 피라지르(Firazyr)에 대한 일반약 진입으로 인해 부정적인 영향을 계속 받고 있다.
 - 희귀대사질환(-4%) 분야도 2019 년 미국에서 리콜이 된 나트파라(Natpara)로 인해 계속 영향을 받고 있다.

1. 핵심영업이익의 정의에 대해서는 '2019 회계연도 3 분기까지(4 월~12 월)의 발표된 실적'이라는 제목의 표에서 주 iii 을 참조

2. 2018 회계연도 3 분기까지의 잠정 기준치는 2018 회계연도 3 분기까지(4 월~12 월) 다케다의 매출에 같은 기간 샤이어의 매출을 더한 금액으로 샤이어의 매출은 환율 1 달러당 111 엔(2018 회계연도 평균 환율)으로 환산되었으며 아무런 중요한 변화가 없이 미국 GAAP 회계방식에서 IFRS 로 전환되었다. 다케다 매출과 샤이어 매출은 매각 자산에 대한 매출을 제외한 액수이다. 이에 대해 보다 자세한 정보는 부록을 참조.

2019 회계연도 3 분기 현재까지의 기저 핵심영업이익 마진 30.9%는 주로 비용 시너지와 운영비 절감에 따른 것

- 발표된 영업이익은 재고 확대 중단과 무형자산과 관련된 상각을 포함한 비현금 구매회계 비용 등으로 인해 영향을 받아 전년 대비 42.9%가 감소한 1625 억엔으로 떨어졌다. 발표 영업이익은 샤이어 조직통합과 관련하여 높은 액수의 일회성 비용으로 인해 영향을 받았다.
- 핵심영업이익은 전년 대비 129.9%가 증가해 7922 억엔에 되었으며 이는 주로 샤이어의 통합으로 인한 것이고 이에 더해 다케다의 14 개 글로벌 주력 브랜드의 실적 호조, 비용 시너지, 운영비 지출 효율 향상 등에 기인한 것이다.
- 금년 현재까지의 기저 핵심영업이익 마진은 30.9%로 이는 지속적인 운영비 절감 노력과 비용 시너지를 반영하는 것이다.
- 금년 현재까지의 기저핵심 EPS 는 359 엔이다.

R&D 엔진, 3 분기에 중요한 몇 가지 파이프라인 이정표를 남겨

- 1 단계(Wave 1)의 파이프라인 자산들이 중요한 이정표에 도달
 - 최초 치료를 받는 비소세포성 폐암(NSCLC) 환자들로서 엑손 20 삽입 변이(exon 20 insertion mutation)가 발생한 경우의 치료에 TAK-788 로, 그리고 집중 화학요법에 부적합한 급성 골수성 백혈병 환자들에 대해 폐보네디스텍(TAK-924)으로의 3 상 임상시험이 개시되었다.
 - 덩기열 백신 후보물질 TAK-003 에 대한 3 상 연구 결과 업데이트가 미국 열대의학학회(ASTMH) 연례 회의에서 발표되었다.
 - 현재 진행 중인 CD19CAR-NK 연구의 일종인 1/2a 단계 TAK-007 연구를 포함하는 MD 앤더슨 암센터와의 파트너십이 발표되었다.
- 글로벌 주력 브랜드들이 새로운 징후에 대한 추가 데이터를 생성
 - 1 차적 유지요법으로서 니라로(투르말린-MM3)에 대한 3 상 시험이 일차 조혈모세포 이식을 받지 않은 다발성 골수종 환자들의 경우 1 차 종점(PFS)에 부합했다.
 - 현재 진행 중인 알룬브릭에 대한 3 단계 데이터에 따르면 말기 역형성 림프종 키나아제 양성(ALK+)인 NSCLC 성인 환자들로서 이전에 ALK 억제제 치료를 받지 않은 경우 1 차적 치료로서 2 년 동안 질병 진전을 둔화시킨 것으로 나타났다.

비핵심 자산 매각과 비즈니스 초점을 강화하기 위한 부채 저감에 대한 지속적인 강조

- 연간 배당금 지급과 시드라(XIIDRA) 매각대금에 대한 세금 지불 후 순부채 대비 조정 EBITDA 가 4.1 배수로 낮아졌다.
- 비핵심 자산 매각과 관련하여 현재 진행 중인 협상 건이 몇 건 남아 있다.

최고재무책임자 코스타 사루코스(Costa Saroukos)는 다음과 같이 발언

"다케다의 3분기 실적은 이번 회계연도 지금까지의 높은 재무 및 영업 실적을 계속하고 있는 것으로서 14개 글로벌 주력 브랜드가 호조를 보이고 R&D 엔진이 원활히 작동하고 있으며 운영비 효율 개선 등에 힘입어 회사의 지속적인 성장을 이끌고 있다. 우리는 높은 비즈니스 모멘텀과 예상보다 더 빠르게 진행되는 조직 시너지를 반영하여 연간 전체 가이드런스 수치를 다시 한 번 상향 조정할 수 있게 됐다."

"이제 우리는 하나의 다케다로서 2021 회계연도 말까지 비용 시너지를 20억달러로 늘리고 회사 포트폴리오 최적화를 위해 100억달러에 달하는 비핵심 자산을 매각하며 순부채 대비 조정 EBITDA 수치를 2022년 3월로 끝나는 회계연도에서 2024년 3월로 끝나는 회계연도까지 2배수로 줄인다는 목표를 달성하기 위해 계속해서 부채를 줄여나가는 등 장기적인 가치 실현을 위해 우리의 비즈니스 우선순위를 계획대로 실행하고자 한다. 이와 함께 우리 회사의 R&D 엔진은 몇 가지 중요한 데이터가 곧 발표될 예정에 있으며, 계속해서 혁신적인 약품을 생산해내서 다케다의 글로벌 브랜드와 새로운 분자물질을 통해 환자들의 치료에 기여하고자 한다. 이러한 우선순위를 실행함으로써 회사의 모든 이해당사자들을 위해 높은 가치를 창출하고 다케다를 지속적인 성공의 가도에 올려놓을 수 있을 것으로 믿는다."

2019 회계연도 3분기까지(4월~12월)의 실적 보고

(10 억엔)	보고		핵심		기저 ⁱ .
	FY2019 3분기 YTD	전년도 대비	FY2019 3분기 YTD	전년도 대비	
매출	2,519.5	+82.6 %	2,519.5	+82.6 %	- 1.2 % y-o-y ⁱⁱ . (pro-forma) 30.9% 359 yen
영업이익	162.5	-42.9 %	792.2 ⁱⁱⁱ	+129.9 %	
마진	6.5 %	-14.2 pp	31.4%	+6.5 pp	
순이익 ^{iv} .	42.5	-74.1 %	560.2	+113.1 %	
EPS(JPY)	27 yen	-183 yen	360 yen	+24 yen	

- i. 기저 실적은 동일한 기준에 따라 두 기간(분기 또는 연간)에 걸쳐 재무실적을 비교하는 것으로 경영진이 사업 상황을 평가하는데 사용한다. 이러한 재무실적은 환율이 일정하다는 가정에 근거하여 계산되며, 자산 매각의 영향에 더해 일상적이지 않거나 일회성 항목, 회사의 지속적으로 진행되는 사업과는 무관한 항목 등도 제외된다.
- ii. 2018 회계연도 3분기까지의 잠정 매출 대비 성장. 2018 회계연도 3분기까지의 잠정 기준치는 2018 회계연도 3분기까지(4월~12월) 다케다의 매출에 같은 기간 사이어의 매출을 더한 금액으로 두 수치 모두 매각 자산으로부터의 매출을 제외했으며 환율 1달러당 111 엔(2018 회계연도 평균 환율)으로 환산되었으며 아무런 중요한 변화가 없이 미국 GAAP 회계방식에서 IFRS로 전환되었다. 이에 대해 보다 자세한 정보는 부록을 참조.
- iii. 핵심영업이익은 소득세 비용, 지분법을 이용하여 회계처리 된 투자 이익/손실 부분, 차입 비용 및 소득, 기타 운영 비용 및 소득, 인수한 무형자산에 대한 상각 및 자본잠식 손실, 구매 회계 효과나 거래 관련 비용 등 경영진이 회사의 핵심 사업과 무관하다고 판단하는 기타 항목 등을 포함한다.

iv. 회사 소유주들에게 귀속

2019 회계연도 경영 가이드선스 : 비즈니스 모멘텀 상승을 반영한 가이드선스 업그레이드

	과거 가이드선스 (2019년 10월 31일)	새로 수정한 가이드선스 (2020년 2월 4일)
기저 매출성장 ⁱ .	전과 동일하거나 약간 상승한 수준	전과 동일하거나 약간 상승한 수준
기저 핵심영업이익 마진	25% 이상	25% 이상
기저 핵심 EPS	370 ~ 390 엔	385 ~ 405 엔
연간 주당 배당금	180 엔	180 엔

- i. 환율성장률은 일정하다고 가정(2018 회계연도 전년에 걸친 평균 환율 111 JPY/USD 를 적용). 3 조 3000 억엔의 기준치와 비교할 경우(2018년 4월~2019년 3월 중 합병 전 다케다와 샐라이어의 매출을 추정할 잠정치. 이는 달러당 111 엔 2018년 4월~2019년 3월 평균 환율로 전환된 수치. 합병 전 다케다로부터 테크풀(Techpool), 멀티랩(Multilab), 타코실(Tachosil) 등 매각 자산의 매출을 제외하고 합병 전 샐라이어로부터 중앙학 자산과 시드라를 제외한 수치). 이는 다시 US GAAP 에서 아무런 중요한 변화 없이 IFRS 로 전환.

2019 회계연도 실적 예측 : 수익 및 매출 증대 예측돼

(10 억엔)	이전 예측치 (2019년 10월 31일)	수정 예측치 (2020년 2월 4일)	변화율
매출	3,260.0	3,286.0	+0.8%
영업이익	-110.0	10.0	N/M ⁱ .
순이익	-273.0	-162.0	+40.7%
EPS	-175 엔	-104 엔	+40.7%
핵심영업이익	930.0	950.0	+2.2%
환율(연평균)	1 US\$=109 엔 1 유로=121 엔	1 US\$=109 엔 1 유로=122 엔	

- i. 미소한 수치

다케다의 2019 회계연도 3 분기 실적 및 기타 재무정보에 대한 보다 자세한 정보는 <https://www.takeda.com/investors/reports/>를 참조.

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약(도쿄증권거래소: 4502 / 뉴욕증권거래소: TAK)은 일본에 본사를 두고 과학을 삶에 변화를 주는 의약품으로 구현하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다주기 위해 최선을 다 하고 있는 가치 중심, 연구개발 기반의 글로벌 바이오제약 회사이다. 다케다는 중앙학, 위장병학(GI), 중추신경계 및 희귀질환의 네 가지 치료

분야에 연구 개발 노력을 쏟고 있다. 또한 다케다는 플라즈마 유래 치료법과 백신에 목적을 둔 연구개발 투자에 힘쓰고 있다. 또한 회사는 새로운 치료 옵션의 한계를 앞당기고 강화된 협업 연구개발 엔진과 역량을 활용하여 견고하고 다양한 파이프라인을 창조함으로써 사람들의 삶을 변화시키는 데 기여하는 혁신적인 의약품 개발에 주력하고 있다. 다케다의 직원들은 환자의 삶의 질 향상, 그리고 80 여 국가와 지역 헬스케어 분야 파트너들과의 협력에 전념하고 있다.

자세한 정보는 웹사이트(<https://www.takeda.com>) 참조.

중요 통보사항

이 통보와 관련하여 ‘보도자료’는 이 문서 및 기타 구두 발표자료, 문답 세션, 이 보도자료와 관련하여 다케다제약(이하 ‘다케다’)이 언급하거나 배포한 서면 또는 구두 자료 등을 모두 포함한다. 이 보도자료(구두 브리핑, 브리핑과 관련하여 행한 문답 등을 포함)는 유가증권의 매입, 인수, 청약, 교환, 판매, 처분을 위한 제안, 권유, 호객행위와는 무관하며 어떠한 법적 관할권 하에서도 투표나 승인을 요청하는 행위와도 무관하다. 이 보도자료를 통해 어떠한 주식이나 증권도 일반 투자자들에게 제공되지 않는다. 1933년 제정 미국 증권법(이후 수정법도 포함) 규정에 따라 등록(또는 면제되는 경우도 포함) 목적으로 하는 경우를 제외하고는 미국 내에서 어떠한 증권 제안도 하지 않는다. 이 보도자료는 수취자가 정보의 목적으로만 사용한다는 조건 하에 제공(수취자에게 제공될 수 있는 다른 정보와 함께)되는 것이다(따라서 어떠한 투자, 취득, 처분 등 거래 평가 목적으로 사용되지 않는다는 조건으로). 이 제약 조건을 준수하지 않을 경우 이는 관련 증권법 위반이 된다.

다케다가 직간접적으로 지분을 소유한 기업들은 별도의 법인으로 간주된다. 이 보도자료에서 ‘다케다’는 다케다 본사 뿐만 아니라 그 자회사들을 지칭할 때도 편의상 사용되는 경우가 있다. 이와 마찬가지로 ‘우리’라는 표현 또한 자회사들이나 다케다의 파트너 회사들을 지칭할 때 사용될 수 있다. 이러한 표현은 특정 회사를(들을) 지칭할 때 다른 적절한 표현이 없을 경우 사용될 수 있다.

미래예측진술

이 보도자료와 이와 관련하여 추가로 배포되는 모든 자료는 다케다의 미래 비즈니스 상황과 미래 위상, 추정, 예측, 목표, 플랜 등을 포함한 경영실적 등에 대한 미래예측진술과 믿음, 의견 등이 들어가 있을 수 있다. 특히 이 보도자료는 다케다의

재무 및 운영상 성과와 관련된 예측과 경영진의 추정을 포함할 수 있다. 예를 들어(모든 경우를 다 포함하지는 않지만) “목표” “플랜” “믿는다” “희망한다” “지속한다” “기대한다” “목표한다” “의도한다” “그럴 것이다” “그럴 수도 있다” “그래야 한다” “그럴 것으로 예상된다” “그럴 수도 있다” “예측한다” “추정한다” “현상황을 근거로 예상한다” 등이나 이와 유사한 표현(또는 부정적인 표현)이 들어간 경우 미래예측진술로 간주된다. 이 문서에 포함되어 있는 모든 미래예측진술은 현재 다케다가 입수한 정보에 근거한 가정과 믿음에 근거한 것이다. 그러한 미래예측진술은 다케다 또는 다케다의 경영진이 미래 실적에 대해 일체의 보증을 하는 것이 아니며 알려져 있거나 알려져 있지 않은 리스크나 불확실성 등 요인을 담고 있으며, 그러한 예로는 모든 것을 담을 수는 없지만 일본, 미국, 전세계에서의 일반적 경제상황, 경쟁 압력과 관련 변화 상황, 법률과 규제의 변화, 제품개발 프로그램의 성공 또는 실패, 규제당국의 결정 및 그 결정 시기, 환율의 변화, 기존 제품 및 개발 중인 제품의 안전성과 효능에 대한 클레임 및 문제 제기, 피인수 회사와의 합병 후 조직통합 문제 등이 있으며 이들 요인은 다케다의 실적이나 성과, 실제 재무적 위상을 미래예측진술에서 언급된 미래 실적과 크게 다르게 만들 가능성이 있다. 다케다의 실적이나 성과, 재무적 위상에 영향을 미칠 수 있는 여기서 언급된 요인들과 그 밖의 요인들에 대해 보다 자세한 정보를 알고 싶으면 미국 증권거래위원회(SEC)에 제출된 20-F 양식상의 등록계출서에 들어 있는 ‘3항. 핵심정보—D. 리스크 요인’을 참조하도록 한다. 이 자료는 다케다의 웹사이트(<https://www.takeda.com/investors/reports/sec-filings/>)나 SEC 웹사이트(www.sec.gov)에서 입수할 수 있다. 다케다 또는 다케다 경영진은 이 미래예측진술에서 언급된 예측 사항들이 정확하게 실현될 것이라는 일체의 보증을 하지 않으며 실제 실적, 성과, 재무 위상 등은 예상과 크게 다르게 나타날 수 있다. 따라서 이 보도자료를 받는 사람은 미래예측진술에 대해 지나치게 의존해서는 안 된다. 다케다는 법적으로 의무화 되어 있거나 증권거래소에서 요구하는 바가 아닌 한 이 보도자료에 포함된 미래예측진술이나 추후 발표할 수 있는 다른 미래예측진술에 대해 업데이트를 할 일체의 의무를 지지 않는다. 과거의 실적은 미래 실적을 짐작하게 하는 지표가 아니며 이 보도자료에 담긴 다케다의 실적은 미래 실적을 예상할 수 있게 하는 추정 자료나 예측을 가능케 하는 근거 자료가 될 수 없다.

일부 비 IFRS 재무수치에 개요

이 보도자료에는 기저매출, 핵심영업이익, 기저핵심영업이익, 핵심순이익, 기저핵심 EPS, 순부채 EBITDA, 조정 EBITDA, 잉여현금흐름 등 국제회계기준(“IFRS”)에서 언급하지 않는 재무측정치가 포함되어 있다. 다케다 경영진은 이 보도자료에 들어가 있는 IFRS 와 비 IFRS 측정치를 모두 사용하여 이들 실적을 평가하고 경영 및 투자 결정을 내린다. 이들 비 IFRS 측정치는 IFRS 에는 포함되는 일부 이익 및 비용, 현금흐름 항목들을 제외한다. 이들 비 IFRS 측정치를 포함시킴으로써 다케다 경영진은 투자자들이 회사의 성과와 핵심 실적, 기저 추세를 보다 심층적으로 분석할 수 있도록 추가 정보를 제공하고자 하는 것이다. 다케다의 비 IFRS 측정치는 IFRS 기준(회사에서는 이를 때로 ‘보고’ 수치라고 표현)에 따라 처리되지 않았으며 따라서 이들은 IFRS 기준에 따르는 측정치에 대한 대체자료라기보다는 보완자료라고 간주되어야 한다. 투자자들은 비 IFRS 측정치를 가장 가까운 비교 가능 IFRS 측정치로 환산하여 검토하기를 바란다.

IFRS 표준에 따라 환산된 비교 가능 수치를 포함하여 다케다의 비 IFRS 측정치에 대한 보다 자세한 정보는 다케다의 IR 웹사이트에 게재되어 있다.

<https://www.takeda.com/investors/reports/quarterly-announcements/quarterly-announcements-2019/>

Reconciliation from reported revenue to underlying revenue growth presented in accordance with IFRS are included as an appendix to this document.

의료관련 정보

이 보도자료는 일부 국가에서는 입수할 수 없거나 다른 상표 명, 증상, 용량, 강도로 시판되는 제품을 포함할 수도 있다. 이 자료에 포함된 어떠한 언급도 현재 개발 중인 제품을 포함하여 어떠한 처방약에 대한 구매 권유, 홍보, 광고의 의도를 포함하지 않는다.

재무 정보

다케다의 재무제표는 국제회계기준('IFRS')에 따라 작성되었다. 미국에서 일반적으로 받아들여지는 회계원리(이하 '미국 GAAP')에 따라 표시된 샤이어 plc(이하 '샤이어')의 매출은 큰 차이가 없이 IFRS에 따른 것이다.

2019년 1월 8일 완결된 샤이어 인수 건과 2019년 3월 31일로 마감되는 회사의 연결재무제표에는 2019년 1월 8일부터 2019년 3월 31일 사이 샤이어의 실적을 포함하고 있다. '합병 전 다케다'의 사업을 언급할 경우 이는 샤이어를 인수하기 전까지 기존에 있었던 사업들을 의미한다. '합병 전 샤이어' 사업은 샤이어 인수가 있기 전까지 샤이어가 갖고 있던 사업들을 지칭한다.

이 보도자료는 샤이어 인수가 2018년 4월 1일 발생한 것처럼 간주하고 일정한 잠정 정보를 포함하고 있다. 이러한 잠정 정보는 규정 S-X(Regulation S-X) 11조에 근거해서 작성되지 않았다. 해당 잠정 정보는 이해를 돕는 목적으로 제시된 것으로 자료 발행 시점까지 회사가 입수한 정보에 근거한 가정과 판단에 근거한 것이며, 이는 2018년 4월 1일자로 샤이어 인수가 실제로 발생하지 않았을 경우 적용되기 어려울 수도 있는 것이다. 이에 더해 이 잠정 정보는 자산 매각 및 샤이어 인수에 대한 구입가격 배분 등 샤이어 인수와 직접적으로 관계가 없는 거래 건이나 다른 사건들에까지 영향을 줄 수 있으며, 따라서 샤이어 인수가 2018년 4월 1일자로 발생하지 않았을 경우 회사의

재무상태와 운영 상황을 제대로 반영하지 못할 수 있다. 따라서 여기에 포함되어 있는 잠정 정보에 지나치게 의존해서는 안 된다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20200203005855/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자 문의

오쿠보 다카시(Takashi Okubo)

+81-(0)3-3278-2306

takeda.ir.contact@takeda.com

미디어 문의

고바야시 카즈미(Kazumi Kobayashi)

+81 (0) 3-3278-2095

kazumi.kobayashi@takeda.com