

다케다, 2019 회계연도 2 분기 호실적 발표... 2019 년 전 연도에 걸친 가이드스 수치 상향조정

- 2019 회계연도 상반기 매출은 사이어 인수와 14 개 글로벌 브랜드 매출의 증가에 힘입어 전년 대비 88.5%가 상승한 1 조 6602 억 엔 기록.
- 5416 억 엔에 달하는 핵심 영업이익\*은 2018 회계연도 상반기 대비 155.5% 증가했고 기저 핵심 영업이익 마진 32.2%는 시너지 효과와 운영비 절감, 제품 믹스 향상 등에 기인하여 증가한 것
- 높아진 비즈니스 모멘텀을 반영하여 전년 이익 가이드스 수치를 상향조정

\* 주: 2019 회계연도 1 분기부터 '핵심수익'은 '핵심영업이익[1]'으로 변경. 용어가 변경됐지만 그 개념은 동일.

오사카, 일본--(Business Wire)--다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)  
(도쿄증권거래소: 4502) (뉴욕증권거래소: TAK):

분기 기저 매출, 2018 회계연도 상반기 잠정 매출 대비 0.2% 감소[2]

- 총 매출 5470 억엔을 기록한 다케다의 14 개 글로벌 브랜드가 전년동기대비 21%의 높은 기저 성장을 거뒀다. 이는 엔티비오(Entyvio)의 33.9% 성장, 알부민/플렉스부민(Albumin/Flexbumin)의 16.9% 성장, 닌라로(Ninlaro)의 32.7% 성장에 힘입은 것이나 경쟁의 격화와 일반약과의 경쟁으로 인해 부분적으로 상쇄되었다.
- 2019 회계연도 상반기 핵심 비즈니스 부문의 기저 성장 : 위장관 질환(GI) 분야(9%), 종양학 분야(11%), 신경과학 분야(6%), 플라즈마 추출 치료(PDT) 면역학 분야(4%) 등은 예상했던 희귀 혈액학 부문의 부진으로 인한 희귀질병 분야(-11%)의 매출 하락으로 상쇄되었다.
  - 희귀질병 분야 중에서 희귀 혈액학 부문은 계속해서 경쟁과 가격 압력으로 영향을 받고 있으며 유전성 혈관부종(HAE) 부문의 성장은 전년도의 높은 재고와 일반약 피라지르(Firazyr)의 출시로 인해 부정적인 영향을 받았다.
  - 면역글로불린(IG)은 2019 회계연도 2 분기 3 개월 동안 예상했던 대로 성장세를 재개해서 기저 성장률 7.6%를 기록했고 상반기에는 전년동기대비 3% 상승 실적을 보였다.

2019 회계연도 상반기 기저 핵심 영업이익 마진, 비용 시너지와 운영비 절감을 통해 32.2% 증가

- 일회성 조직통합 비용과 재고 확대 중단, 무형자산 및 자본잠식과 관련된 상각을 포함한 비현금 구매회계 비용 등으로 인해 영향을 받아 70.7% 감소한 503 억 엔에 머물렀다.

- 핵심 영업이익은 주로 사이어 인수에 더해서 14 개 글로벌 브랜드의 높은 실적, 운영효율 개선 등으로 155.5% 증가해서 5416 억엔에 달했으나 그 결과는 경쟁의 격화와 일반약과의 경쟁으로 인해 부분적으로 상쇄되었다.
- 2019 회계연도 상반기의 기저 핵심 영업이익 마진은 비용절감 및 지속적인 운영경비 절감을 반영하여 32.2%였다.
- 상반기 중 기저 핵심 EPS 는 249 엔이었다.
- 사이어 인수 완결 이래 23 개의 플라즈마 수집센터를 추가로 개설하고 세계 최고의 셀리악병 치료제(TAK-101)를 쿠어제약(COUR Pharmaceuticals)로부터 라이선스를 매입하는데 더해 R&D 엔진에 계속해서 투자를 함으로써 미래 성장에 준비를 하고 있다.

[1] 핵심 영업이익의 정의에 대해서는 2019 회계연도 상반기(4월~9월) 실적에서 주 iii 참조.

[2] 2018 회계연도 상반기 잠정 매출 대비 성장(합병 전 다케다와 합병 전 사이어의 매출을 포함하는 2018년 4월부터 9월까지의 6개월 매출에는 사이어 종양학 사업부문 실적을 제외하고 미국 GAAP 실적은 큰 차이가 없이 IFRS 결과와 일치). 보다 자세한 사항은 부록 참조.

#### 몇 가지 중요한 경로 업적 성취

- 세계수면학회(WSC)에 제출된 데이터에 따르면 TAK-925 가 1 형 기면발작증 치료제로서 효과가 있음을 입증
- 엔티비오 직접비교(head-to-head) 연구 및 TAK-620(마리바비르) Ph-2 데이터가 뉴잉글랜드 저널 오브 메디신(The New England Journal of Medicine)에 게재
- 트린텔릭스(Trintellix)가 우울증과 우울상태에 대한 치료약으로 일본에서 승인 획득
- 중간 정도 및 중증 궤양성 대장염 환자들을 대상으로 하는 엔티비오 피하주사약에 대해 일본에서 마케팅승인신청(MMA) 제출
- 결정적 연구에서 8 개 분야 최고 또는 분야 최초의 새로운 분자물질(NME) 개발

#### 부채 상환과 사업 초점 강화를 위한 비주력 자산 매각

- 부채 5845 억 엔을 상환하고 조정 EBITDA 대비 순부채 비율이 2018 회계연도 말 4.7 배수에서 2019 년 9 월 현재 3.9 배수로 감소. 이는 서아시아 및 중동아프리카 지역에서 OTC 및 처방약 자산을 아시노(Acino)에 2 억달러 이상으로 매각한 건은 포함하지 않은 금액
- 추후 자산 매각 건에 대해 현재 협상 진행 중

크리스토프 웨버(Christophe Weber) CEO 는 다음과 같이 말했다.

"14 개 글로벌 브랜드에 걸쳐 높은 기저 매출과 운영비 절감으로 실적 가이드스 목표를 달성한 우리 회사의 최근 재무실적에 대해 만족스러움을 표시한다. 특히 본인은 금년 들어 지금까지 부채 상환 속도가 빨라진 것에 대해 반가운 마음을 갖고 있다.

우리는 또한 조직 통합 노력이 순조롭게 이뤄지는 것에 대해 만족스럽다. 다케다 직원들은 차기 성장 목표 달성을 위해 비상한 노력을 기울이고 있으며 머지않아 조직이 완전히 통합될 것임을 믿어 의심치 않는다.

다케다의 미래에 대한 낙관적 기대는 또한 파이프라인 상에 있는 신약들의 품질이 높고 분량이 많은데 기인한다. 우리 회사의 포트폴리오와 파이프라인, 성장전략, 11 월에 열릴 R&D 데이 행사 등에 대해 더 많은 설명을 할 수 있기를 바란다"

### 2019 회계연도 상반기(4 월~6 월) 실적 보고

(10 억 엔)	보고		핵심		기저 <sup>i.</sup>
	FY2019 상반기	전년도대비	FY2019 상반기	전년도대비	
매출	1,660.2	+88.5%	1,660.2	+88.5%	-0.2% y-o-y <sup>ii.</sup> (pro-forma)
영업이익	50.3	-70.7%	541.6 <sup>iii.</sup>	+155.5%	
마진	3.0%	-16.5pp	32.6%	+8.6pp	32.2%
순이익 <sup>iv.</sup>	33.2	-73.8%	380.4	+130.3%	
EPS(JPY)	21 엔	-140 엔	244 엔	+33 엔	249 엔

i. 기저 성장은 동일한 기준에 따라 두 기간(분기 또는 연도)에 걸쳐 재무실적을 비교하는 것으로 경영진이 사업 상황을 평가하는데 사용한다. 이러한 재무실적은 환율이 일정하다는 가정에 근거하여 계산되며, 자산 매각의 영향에 더해 일상적이지 않거나 일회성 항목, 회사의 지속적으로 진행되는 사업과는 무관한 항목 등도 제외된다.

ii. 2018 회계연도 상반기 잠정 매출 대비 성장. 잠정 매출은 합병 전 다케다와 합병 전 샤이어의 매출을 포함하는 2018 년 4 월부터 9 월까지의 6 개월 매출을 가리키며, 미국 GAAP 실적은 큰 차이가 없이 IFRS 결과와 일치. 이 조정치는 2018 년 8 월 매각된 샤이어 종양학 사업부문과 관련된 매출 영향도 제외.

iii. 핵심 영업이익은 소득세 비용, 지분법을 이용하여 회계처리 된 투자 이익/손실 부분, 차입 비용 및 소득, 기타 운영 비용 및 소득, 제품과 관련된 무형자산에 대한 상각 및 자본잠식

손실, 구매 회계 효과나 거래 관련 비용 등 경영진이 회사의 핵심 사업과 무관하다고 판단하는 기타 항목 등을 포함.

iv. 회사 소유주들에게 귀속.

**2019 회계연도 경영 가이드스 : 낙관적인 비즈니스 모멘텀을 반영한 가이드스 상향조정**

	과거 가이드스 (2019년 7월 31일)	수정 가이드스 (2019년 10월 31일)
기저 매출성장 <sup>i.</sup>	전과 동일하거나 약간 상승한 수준	전과 동일하거나 약간 상승한 수준
기저 핵심 영업이익 마진	25~30%	30% 육박
기저 핵심 EPS	360 ~ 380 엔	370 ~ 390 엔
연간 주당 배당금	180 엔	180 엔

i. 환율성장률은 일정하다고 가정(2018 회계연도 전년 평균 환율 111 JPY/USD를 적용). 3조3000억 엔의 기준치와 비교할 경우(2018년 4월~2019년 3월 중 합병 전 다케다와 샤이어의 매출을 추정된 잠정치. 이는 달러당 111엔 2018년 4월~2019년 3월 평균 환율로 전환된 수치. 합병 전 다케다로부터 테크풀(Techpool), 멀티랩(Multilab), 타코실(Tachosil) 등 매각 자산의 매출을 제외하고 합병 전 샤이어로부터 종양학 자산과 시드라 Xiidra를 제외한 수치)

**2019 회계연도 실적 예측: 환율 효과로 인한 매출 감소, 그러나 이익은 증대**

(10 억엔)	과거 가이드스 (2019년 7월 31일)	수정 가이드스 (2019년 10월 31일)	변화율	FY2018 대비 성장률
매출	3,300.0	3,260.0	-1.2%	+55.4%
영업이익	-166.0	-110.0	+33.7%	-
순이익	-367.7	-273.0	+25.8%	-
EPS	-236 yen	-175 yen	+25.7%	-
핵심영업이익	910.0	930.0	+2.2%	+102.5%
환율 (연평균)	1 US\$=111 엔 1 euro=124 엔	1 US\$=109 엔 1 euro=121 엔		

다케다의 2019 회계연도 2 분기 실적 및 기타 재무정보에 대한 보다 자세한 정보는 <https://www.takeda.com/investors/reports/>를 참조.

다케다는 11 월 14 일 뉴욕에서 R&D 데이를, 11 월 15 일 조지아 코빙턴에서 플라즈마 추출 치료(PDT) 데이를, 11 월 21 일 도쿄에서 R&D 데이와 PDT 데이를 개최할 예정이다.

각 행사에서 다케다 임원들은 회사의 단기 및 중장기 성장전략과 차세대 플랫폼에 대한 이슈를 논의할 예정이다. 각 행사는 회사 웹사이트 투자자 섹션(<https://www.takeda.com/investors/reports/quarterly-announcements/quarterly-announcements-2019/>)에서 라이브 웹 캐스트를 통해 중계될 예정이다. 웹 캐스트 리플레이는 웹사이트에서 계속 볼 수 있으며 이에 더해 프레젠테이션 슬라이드도 볼 수 있다.

### 다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약(도쿄증권거래소: 4502 / 뉴욕증권거래소: TAK)은 일본에 본사를 두고 과학을 삶에 변화를 주는 의약품으로 구현하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다주기 위해 최선을 다 하고 있는 가치 중심, 연구개발 기반의 글로벌 바이오제약 회사이다. 다케다는 종양학, 위장병학, 희귀질환, 신경과학의 네 가지 치료 분야에 연구 개발 노력을 쏟고 있다. 또한 다케다는 플라즈마 유래 치료법과 백신에 목적을 둔 연구개발 투자에 힘쓰고 있다. 또한 회사는 새로운 치료 옵션의 한계를 앞당기고 강화된 협업 연구개발 엔진과 역량을 활용하여 견고하고 다양한 파이프라인을 창조함으로써 사람들의 삶을 변화시키는 데 기여하는 혁신적인 의약품 개발에 주력하고 있다. 다케다의 직원들은 환자의 삶의 질 향상에 전념하고 있으며 80 여국가와 지역에서 헬스케어 분야의 파트너들과 협력하고 있다.

자세한 정보는 웹사이트(<https://www.takeda.com>) 참조.

### 중요 통보사항

이 통보와 관련하여 '보도자료'는 이 문서 및 기타 구두 발표자료, 문답 세션, 이 보도자료와 관련하여 다케다제약(이하 '다케다')이 언급하거나 배포한 서면 또는 구두 자료 등을 모두 포함한다. 이 보도자료(구두 브리핑, 브리핑과 관련하여 행한 문답 등을 포함)는 유가증권의 매입, 인수, 청약, 교환, 판매, 처분을 위한 제안, 권유, 호객행위와는 무관하며 어떠한 법적 관할권 하에서도 투표나 승인을 요청하는 행위와도 무관하다. 이 보도자료를 통해 어떠한 주식이나 증권도 일반 투자자들에게 제공되지 않는다. 1933 년 제정 미국 증권법(이후 수정법도 포함) 규정에 따라 등록(또는 면제되는 경우도 포함) 목적으로 하는 경우를 제외하고는 미국 내에서 어떠한 증권 제안도 하지 않는다. 이 보도자료는 수취자가 정보의 목적으로만 사용한다는 조건 하에 제공(수취자에게 제공될 수 있는 다른 정보와 함께)되는 것이다(따라서 어떠한 투자, 취득,

처분 등 거래 평가 목적으로 사용되지 않는다는 조건으로). 이 제약 조건을 준수하지 않을 경우 이는 관련 증권법 위반이 된다.

다케다가 직간접적으로 지분을 소유한 기업들은 별도의 법인으로 간주된다. 이 보도자료에서 '다케다'는 다케다 본사 뿐만 아니라 그 자회사들을 지칭할 때도 편의상 사용되는 경우가 있다. 이와 마찬가지로 '우리'라는 표현 또한 자회사들이나 다케다의 파트너 회사들을 지칭할 때 사용될 수 있다. 이러한 표현은 특정 회사(들)을 지칭할 때 다른 적절한 표현이 없을 경우 사용될 수 있다.

## 미래예측진술

이 보도자료와 이와 관련하여 추가로 배포되는 모든 자료는 다케다의 미래 비즈니스 상황과 미래 위상, 추정, 예측, 목표, 플랜 등을 포함한 경영실적 등에 대한 미래예측진술과 믿음, 의견 등이 들어가 있을 수 있다. 특히 이 보도자료는 다케다의 재무 및 운영상 성과와 관련된 예측과 경영진의 추정을 포함할 수 있다. 예를 들어(모든 경우를 다 포함하지는 않지만) "목표" "플랜" "믿는다" "희망한다" "지속한다" "기대한다" "목표한다" "의도한다" "그럴 것이다" "그럴 수도 있다" "그려야 한다" "그럴 것으로 예상된다" ""그럴 수도 있다" "예측한다" "추정한다" "현상황을 근거로 예상한다" 등이거나 이와 유사한 표현(또는 부정적인 표현)이 들어간 경우 미래예측진술로 간주된다. 이 문서에 포함되어 있는 모든 미래예측진술은 현재 다케다가 입수한 정보에 근거한 가정과 믿음에 근거한 것이다. 그러한 미래예측진술은 다케다 또는 다케다의 경영진이 미래 실적에 대해 일체의 보증을 하는 것이 아니며 알려져 있거나 알려져 있지 않은 리스크나 불확실성 등 요인을 담고 있으며, 그러한 예로는 모든 것을 담을 수는 없지만 일본, 미국, 전세계에서의 일반적 경제상황, 경쟁 압력과 관련 변화 상황, 법률과 규제 변화, 제품개발 프로그램의 성공 또는 실패, 규제당국의 결정 및 그 결정 시기, 환율의 변화, 기존 제품 및 개발 중인 제품의 안전성과 효능에 대한 클레임 및 문제 제기, 피인수 회사와의 합병 후 조직통합 문제 등이 있으며 이들 요인은 다케다의 실적이나 성과, 실제 재무적 위상을 미래예측진술에서 언급된 미래 실적과 크게 다르게 만들 가능성이 있다. 다케다의 실적이나 성과, 재무적 위상에 영향을 미칠 수 있는 여기서 언급된 요인들과 그 밖의 요인들에 대해 보다 자세한 정보를 알고 싶으면 미국 증권거래위원회(SEC)에 제출된 20-F 양식상의 등록계출서에 들어 있는 '3 항. 핵심정보—D. 리스크 요인'을 참조하도록 한다. 이 자료는 다케다의 웹사이트(<https://www.takeda.com/investors/reports/sec-filings/>)나 SEC 웹사이트([www.sec.gov](http://www.sec.gov))에서 입수할 수 있다. 다케다 또는 다케다 경영진은 이 미래예측진술에서 언급된 예측 사항들이 정확하게 실현될 것이라는 일체의 보증을 하지 않으며 실제 실적, 성과, 재무 위상 등은 예상과 크게 다르게 나타날 수 있다. 따라서 이 보도자료를 받는 사람은 미래예측진술에 대해 지나치게 의존해서는 안 된다. 다케다는 법적으로 의무화 되어 있거나

증권거래소에서 요구하는 바가 아닌 한 이 보도자료에 포함된 미래예측진술이나 추후 발표할 수 있는 다른 미래예측진술에 대해 업데이트를 할 일체의 의무를 지지 않는다. 과거의 실적은 미래 실적을 짐작하게 하는 지표가 아니며 이 보도자료에 담긴 다케다의 실적은 미래 실적을 예상할 수 있게 하는 추정 자료나 예측을 가능케 하는 근거 자료가 될 수 없다.

## 일부 비 IFRS 재무수치에 개요

이 보도자료에는 기저매출, 핵심영업이익, 기저핵심영업이익, 핵심순이익, 기저핵심 EPS, 순부채 EBITDA, 조정 EBITDA, 잉여현금흐름 등 국제회계기준('IFRS')에서 언급하지 않는 재무측정치가 포함되어 있다. 다케다 경영진은 이 보도자료에 들어가 있는 IFRS 와 비 IFRS 측정치를 모두 사용하여 이들 실적을 평가하고 경영 및 투자 결정을 내린다. 이들 비 IFRS 측정치는 IFRS 에는 포함되는 일부 이익 및 비용, 현금흐름 항목들을 제외한다. 이들 비 IFRS 측정치를 포함시킴으로써 다케다 경영진은 투자자들이 회사의 성과와 핵심 실적, 기저 추세를 보다 심층적으로 분석할 수 있도록 추가 정보를 제공하고자 하는 것이다. 다케다의 비 IFRS 측정치는 IFRS 기준(회사에서는 이를 때로 '보고' 수치라고 표현)에 따라 처리되지 않았으며 따라서 이들은 IFRS 기준에 따르는 측정치에 대한 대체자료라기보다는 보완자료라고 간주되어야 한다. 투자자들은 비 IFRS 측정치를 가장 가까운 비교 가능 IFRS 측정치로 환산하여 검토하기를 바란다.

IFRS 표준에 따라 환산된 비교 가능 수치를 포함하여 다케다의 비 IFRS 측정치에 대한 보다 자세한 정보는 다케다의 IR 웹사이트에 게재되어 있다.

<https://www.takeda.com/investors/reports/quarterly-announcements/quarterly-announcements-2019/>

다케다가 발표한 매출 수치를 IFRS 표준에 따라 환산된 기저 매출 성장으로 전환시키기 위해서는 이 문서의 부록을 참조.

## 의료관련 정보

이 보도자료는 일부 국가에서는 입수할 수 없거나 다른 상표 명, 증상, 용량, 강도로 시판되는 제품을 포함할 수도 있다. 이 자료에 포함된 어떠한 언급도 현재 개발 중인 제품을 포함하여 어떠한 처방약에 대한 구매 권유, 홍보, 광고의 의도를 포함하지 않는다.

## 재무 정보

다케다의 재무제표는 국제회계기준('IFRS')에 따라 작성되었다. 미국에서 일반적으로 받아들여지는 회계원리(이하 '미국 GAAP')에 따라 표시된 샤이어 plc(이하 '샤이어')의 매출은 큰 차이가 없이 IFRS에 따른 것이다.

2019년 1월 8일 완결된 샤이어 인수 건과 2019년 3월 31일로 마감되는 회사의 연결재무제표에는 2019년 1월 8일부터 2019년 3월 31일 사이 샤이어의 실적을 포함하고 있다. '합병 전 다케다'의 사업을 언급할 경우 이는 샤이어를 인수하기 전까지 기존에 있었던 사업들을 의미한다. '합병 전 샤이어' 사업은 샤이어 인수가 있기 전까지 샤이어가 갖고 있던 사업들을 지칭한다.

이 보도자료는 샤이어 인수가 2018년 4월 1일 발생한 것처럼 간주하고 일정한 잠정 정보를 포함하고 있다. 이러한 잠정 정보는 규정 S-X(Regulation S-X) 11조에 근거해서 작성되지 않았다. 해당 잠정 정보는 이해를 돕는 목적으로 제시된 것으로 자료 발행 시점까지 회사가 입수한 정보에 근거한 가정과 판단에 근거한 것이며, 이는 2018년 4월 1일자로 샤이어 인수가 실제로 발생하지 않았을 경우 적용되기 어려울 수도 있는 것이다. 이에 더해 이 잠정 정보는 자산 매각 및 샤이어 인수에 대한 구입가격 배분 등 샤이어 인수와 직접적으로 관계가 없는 거래건이나 다른 사건들에까지 영향을 줄 수 있으며, 따라서 샤이어 인수가 2018년 4월 1일자로 발생하지 않았을 경우 회사의 재무상태와 운영 상황을 제대로 반영하지 못할 수 있다. 따라서 여기에 포함되어 있는 잠정 정보에 지나치게 의존해서는 안 된다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20191030006224/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

## 언론 연락처

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자 문의

오쿠보 다카시(Takashi Okubo)

+81-(0)3-3278-2306

[takeda.ir.contact@takeda.com](mailto:takeda.ir.contact@takeda.com)

미디어 문의



고바야시 카즈미(Kazumi Kobayashi)

+81 (0) 3-3278-2095

kazumi.kobayashi@takeda.com