

다케다, 2019 회계연도 1 분기 실적 발표하고 2019 년 전년도에 걸친 가이드스 수치를 상향조정

- 매출은 사이어 인수에 따라 전년 대비 88.8%가 증가한 8491 억 엔 기록. 14 개 글로벌 브랜드 매출이 고르게 증가
- 2830 억 엔에 달하는 핵심 영업이익*은 2018 회계연도 1 분기 대비 142.3% 증가했고 기저 핵심 영업이익 마진은 32.4% 증가
- 사이어 조직통합 및 시너지 효과 포획이 순조롭게 진행 중
- 자산 매각 및 벨케이드의 독점권상실(LOE) 가능성 가정을 수정함으로써 2019 년 전년 가이드스를 상향조정

* 주: 2019 회계연도 1 분기부터 '핵심 이익(core earnings)'이라는 용어는 '핵심 영업이익(core operating profit)'으로 변경. 그러나 두 용어는 이름만 다를 뿐 그 개념은 동일

오사카, 일본--(Business Wire)--다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) (도쿄증권거래소: 4502)(뉴욕증권거래소: TAK) :

분기 기저 매출, 2018 년 1 분기 잠정 매출 대비 0.8% 감소 [1]

- 총 매출 2702 억 엔을 기록한 다케다의 14 개 글로벌 브랜드가 전년동기대비 22%의 높은 성장을 거뒀다. 그러나 이러한 높은 성장 실적은 경쟁의 격화, 제품 노화, 일반약과의 경쟁으로 인해 거의 상쇄되었다.
- 다케다의 5 개 핵심 비즈니스 분야는 총 매출 중 약 78%를 차지한다.
 - 위장관 질환(GI) 분야는 엔티비오(Entyvio)가 시장점유율을 계속 높인 덕택으로 8% 성장
 - 플라즈마 추출 치료(PDT) 면역학 분야는 알부민(Albumin) 성장 덕택으로 2% 성장했으나 면역글로불린(IG) 매출이 정맥주사용 면역글로불린(IVIG) 출하 감소로 인해 부정적 영향을 받음
 - 희귀질병 분야는 경쟁의 격화, 가격인하 압력, 타크자이로(Takhzyro)가 높은 수요를 기록했음에도 타크자이로로의 전환 및 2018 회계연도 1 분기 재고 확대로 인해 다른 유전성 혈관부종(HAE) 제품들의 매출 감소를 상쇄하지 못한 이유 등으로 희귀 혈액학 부문과 마찬가지로 10% 감소
 - 종양학은 닐라로(Ninlaro)의 매출 증대 덕택으로 8% 증가
 - 신경과학 분야도 새로운 판매 구조 수립의 영향으로 미국에서 매출이 증대한 까닭에 10% 성장

1 분기 기저 핵심 영업이익 마진 32.4% 증가

- 발표된 영업이익은 일회성 조직통합 비용과 재고 확대 중단과 무형자산 및 자본잠식과 관련된 상각을 포함한 비현금 구매회계 비용 등으로 인해 영향을 받아 90% 감소한 99 억 엔에 머물렀다.
- 현재 분기의 기저 핵심 영업이익 마진은 합병으로 인한 비용절감 및 지속적인 운영경비 절감을 반영하여 32.4%였다.

1 분기에 몇 가지 중요한 파이프라인 마일스톤을 기록

- 현재 2 상 및 3 상 단계에 있는 분자본체(Molecular Entity) 부문 자산이 19 건에 달하는 상태

- T-CiRA 의 CAR-T 세포요법에서 임상단계로 진전되고 오스트리아 소재 아데노 부속 바이러스 기반(AAV-based) 프로세스 개발 및 제조 센터로 통합되는 과정을 밟고 있는 세포 및 유전자 치료 플랫폼의 발전
- 엔티비오 피하 약제가 크론병 유지치료 일차 종결포인트 지위를 획득
- 오렉신 2(Orexin 2) 수용체 작용제인 TAK-925 가 일본에서 기면발작증 치료제로서 일본에서 허가절차 가속화에 필요한 사키가케 지정 승인을 받음

현금 창출과 사업 초점 강화를 위한 비주력 자산 매각

- 조정 EBITDA 대비 순부채 비율이 2018 회계연도 4.7 배수에서 2019 년 6 월 현재 4.4 배수로 감소. 이는 2019년 7월 1일 노바티스에 안구건조증 약제 시드라(Xiidra)를 매각한 대금 34 억 달러를 포함하지 않은 금액
- 금년 2 분기 내에 완결될 것으로 예상되는 타코실(Tachosil) 매각 협상은 현재 순조롭게 진행 중
- 기타 다른 약제에 대한 자산 매각 협상도 계속 진행되고 있는 상황

최고재무책임자 코스타 사루코스(Costa Saroukos)는 다음과 같이 발언

"포트폴리오를 성장시키고 신약개발 파이프라인을 강화하며 이익을 증가시킨다는 우리의 핵심 목표를 착착 달성해나가는 과정에서 강력한 다케다의 비즈니스 모멘텀은 2018 년에도 계속되고 있다.

기저 핵심 이익이 1 분기에 전년도 동기대비 640bp 나 증가하는 등 기저 매출과 수익 면에서 금년에 우리가 매우 좋은 출발을 한데 대해 매우 만족스럽게 생각한다. 차익 성장세는 주로 운영비 지출 절감 노력에 따른 것으로 우리 회사의 글로벌 운영비 지출 절감 이니셔티브가 KPI, 목표, 예산, 시스템 전반에 걸쳐 반영되고 있음을 의미하는 것이다"라고 말했다.

"다케다는 금년 초부터 매우 순조로운 출발을 했으며, 전략적으로 중요한 사안들에 대해 긍정적 결과를 냈고 사이어와의 조직통합 작업도 성공적으로 이행하고 있다. 회사의 14개 글로벌 브랜드 전반에 걸친 높은 실적과 지속적인 운영 경비 절감, 시너지를 통한 비용 절감 등을 통해 높은 마진과 현금흐름 실적을 낼 수 있었다. 우리는 또한 자산 매각 플랜을 계획대로 진행하고 있으며 7 월 1 일에 시드라에 대한 매각을 완결시킬 수 있었다.

새롭게 업데이트 된 벨케이드(Velcade) 예측 가정과 자산 매각 상황을 반영하여 다케다는 2019 년 전년에 걸친 경영 가이던스를 상향조정 했으며, 이제 25~30%에 달하는 기저 핵심 영업이익 마진을 기록할 것으로 기대되고 있다. 다케다는 비용 시너지, 부채 삭감, 마진 목표 달성 등 목표를 달성하기 위해 최선을 다하고 있다. 우리는 2021 회계연도 말까지 비용 절감 목표를 20 억 달러로 상향조정 했던 것을 달성하기 위해 노력을 기울이고 있으며, 향후 3~5 년 사이에 조정 EBITDA 대비 순부채 비율을 2 배수로 줄이는 데도 최선을 다하고 있다. 2019 회계연도 초반에 좋은 출발을 한 덕택으로 우리는 중기에 걸쳐 업계 최고 수준의 이익마진을 올릴 수 있을 것으로 낙관한다."

2019 회계연도 1 분기(4 월~6 월) 실적 보고

(10 억 엔)	보고		핵심		기저 ^{i.}
	FY2019 1 분기	전년도 대비	FY2019 1 분기	전년도 대비	
매출	849.1	+88.8%	849.1	+88.8%	-0.8% y-o-y ^{ii.} (잠정치)
영업이익	9.9	-90.0%	283.0 ^{iii.}	+142.3%	
마진	1.2%	-20.8pp	33.3%	+7.4pp	32.4%
순이익 ^{iv.}	-20.7	N/M ^{v.}	198.4	+103.0%	
EPS (JPY)	-13 엔	-113 엔	128 엔	+3 엔	124 엔

- i. 기저 성장은 동일한 기준에 따라 2 분기에 걸쳐 재무실적을 비교하는 것으로 경영진이 사업 상황을 평가하는데 사용한다. 이러한 재무실적은 환율이 일정하다는 가정에 근거하여 계산되며, 자산 매각의 영향에 더해 일상적이지 않거나 일회성 항목, 회사의 지속적으로 진행되는 사업과는 무관한 항목 등도 제외된다.
- ii. 2018 회계연도 1 분기 잠정 매출 대비 성장. 잠정치 조정은 샐리어 인수가 2018 회계연도 초에 발생한 것처럼 간주하고 무형자산에 대한 상각을 반영하는 것이며 이와 동시에 거래비용 같은 인수와 관련된 일회성 비용을 여기서 제외하는 것이다. 이러한 조정은 또한 2018 년 8 월에 매각된 샐리어의 중앙학 부문과 관련된 재무적 영향도 제외한다.
- iii. 핵심 영업이익은 소득세 비용, 지분법을 이용하여 회계처리 된 투자 이익/손실 부분, 차입 비용 및 소득, 기타 운영 비용 및 소득, 제품과 관련된 무형자산에 대한 상각 및 자본잠식 손실, 구매 회계 효과나 거래 관련 비용 등 경영진이 회사의 핵심 사업과 무관하다고 판단하는 기타 항목 등을 포함한다.
- iv. 회사 소유주들에게 귀속
- v. 미소 금액

2019 회계연도 경영 가이드스 : 예측 가정 변경에 따른 상향조정

- 다케다는 2019 회계연도 중에 벨케이드에 대한 미국 내 추가 경쟁사가 존재한다는 가정을 더 이상 하지 않는다.
- 시드라 자산 매각(2019 년 7 월 1 일 완결)과 타코실(2019 년 하반기에 완결 예상) 매각을 반영한 수치

	과거 가이드스 (2019 년 5 월 14 일)	새로 수정한 가이드스 (2019 년 7 월 31 일)
기저 매출성장 ^{vi}	전과 동일하거나 약간 하락한 수준	전과 동일하거나 약간 상승한 수준
기저 핵심 영업이익 마진	25% 전후 수준	25~30% 수준
기저 핵심 EPS	350 ~ 370 엔	360 ~ 380 엔
연간 주당 배당금	180 엔	180 엔

^{vi}. 환율성장률은 일정하다고 가정(2018 회계연도 전년 평균 환율을 적용). 3 조 3000 억 엔의 기준치와 비교할 경우(2018 년 4 월~2019 년 3 월 중 합병 전 다케다와 샐리어의 매출을 추정 한 잠정치. 이는 달러당 111 엔 2018 년 4 월~2019 년 3 월 평균 환율로 전환된 수치. 합병 전 다케다로부터 테크풀(Techpool), 멀티랩(Multilab), 타코실(Tachosil) 등 매각 자산의 매출을 제외하고 합병 전 샐리어로부터 중앙학 자산과 시드라를 제외한 수치)

2019 회계연도 실적 예측 : 수익 증대 및 보고 매출 예측치 전과 동일

(10 억 엔)	이전 예측치(2019 년 5 월 14 일)	수정 예측치(2019 년 7 월 31 일)	변화율	FY2018 대비 성장률
매출	3,300.0	3,300.0	-	+57.4%
영업이익	-193.0	-166.0	+14.0%	-
순이익	-383.0	-367.7	+4.0%	-
EPS	-246 엔	-236 엔	+4.2%	-
핵심 영업이익	883.0	910.0	+3.1%	+98.1%
환율 (연평균)	1 US\$=111 엔 1 유로=124 엔	1 US\$=111 엔 1 유로=124 엔		

다케다의 2019 회계연도 1 분기 실적 및 기타 재무정보에 대한 보다 자세한 정보는 <https://www.takeda.com/investors/reports/> 참조

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약(도쿄증권거래소: 4502 / 뉴욕증권거래소: TAK)은 일본에 본사를 두고 과학을 삶에 변화를 주는 의약품으로 구현하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다주기 위해 최선을 다 하고 있는 가치 중심, 연구개발 기반의 글로벌 바이오제약 회사이다. 다케다는 종양학, 희귀질환, 신경과학의 네 가지 치료 분야에 연구 개발 노력을 쏟고 있다. 또한 다케다는 플라즈마 유래 치료법과 백신에 목적을 둔 연구개발 투자에 힘쓰고 있다. 또한 회사는 새로운 치료 옵션의 한계를 앞당기고 강화된 협업 연구개발 엔진과 역량을 활용하여 견고하고 다양한 파이프라인을 창조함으로써 사람들의 삶을 변화시키는 데 기여하는 혁신적인 의약품 개발에 주력하고 있다. 다케다의 직원들은 환자의 삶의 질 향상에 전념하고 있으며 80여국가와 지역에서 헬스케어 분야의 파트너들과 협력하고 있다. 자세한 정보는 웹사이트(<https://www.takeda.com>) 참조.

중요 통보사항

이 통보와 관련하여 '보도자료'는 이 문서 및 기타 구두 발표자료, 문답 세션, 이 보도자료와 관련하여 다케다약품공업주식회사('다케다')가 언급하거나 배포한 서면 또는 구두 자료 등을 모두 포함한다. 이 보도자료(구두 브리핑, 브리핑과 관련하여 행한 문답 등을 포함)는 유가증권의 매입, 인수, 청약, 교환, 판매, 처분을 위한 제안, 권유, 호객행위와는 무관하며 어떠한 법적 관할권 하에서도 투표나 승인을 요청하는 행위와도 무관하다. 이 보도자료를 통해 어떠한 주식이나 증권도 일반 투자자들에게 제공되지 않는다. 1933 년 제정 미국 증권법(이후 수정법도 포함) 규정에 따라 등록(또는 면제되는 경우도 포함) 목적으로 하는 경우를 제외하고는 미국 내에서 어떠한 증권 제안도 하지 않는다. 이 보도자료는 수취자가 정보의 목적으로만 사용한다는 조건 하에 제공(수취자에게 제공될 수 있는 다른 정보와 함께)되는 것이다(따라서 어떠한 투자, 취득, 처분 등 거래 평가 목적으로 사용되지 않는다는 조건으로). 이 제약 조건을 준수하지 않을 경우 이는 관련 증권법 위반이 된다.

다케다가 직간접적으로 지분을 소유한 기업들은 별도의 법인으로 간주된다. 이 보도자료에서 '다케다'는 다케다 본사 뿐만 아니라 그 자회사들을 지칭할 때도 편의상 사용되는 경우가 있다. 이와 마찬가지로 '우리'라는 표현 또한 자회사들이나 다케다의 파트너 회사들을 지칭할 때 사용될 수 있다. 이러한 표현은 특정 회사를(들을) 지칭할 때 다른 적절한 표현이 없을 경우 사용될 수 있다.

미래예측진술

이 보도자료와 이와 관련하여 추가로 배포되는 모든 자료는 다케다의 미래 비즈니스 상황과 미래 위상, 추정, 예측, 목표, 플랜 등을 포함한 경영실적 등에 대한 미래예측진술과 믿음, 의견 등이 들어가 있을 수 있다. 특히 이 보도자료는 다케다의 재무 및 운영상 성과와 관련된 예측과 경영진의 추정을 포함할 수 있다. 예를 들어(모든 경우를 다 포함하지는 않지만) "목표" "플랜" "믿는다" "희망한다" "지속한다" "기대한다" "목표한다" "의도한다" "그럴 것이다" "그럴 수도 있다"

"그래야 한다" "그럴 것으로 예상된다" ""그럴 수도 있다" "예측한다" "추정한다" "현상황을 근거로 예상한다" 등이나 이와 유사한 표현(또는 부정적인 표현)이 들어간 경우 미래예측진술로 간주된다. 이 문서에 포함되어 있는 모든 미래예측진술은 현재 다케다가 입수한 정보에 근거한 가정과 믿음에 근거한 것이다. 그러한 미래예측진술은 다케다 또는 다케다의 경영진이 미래 실적에 대해 일체의 보증을 하는 것이 아니며 알려져 있거나 알려져 있지 않은 리스크나 불확실성 등 요인을 담고 있으며, 그러한 예로는 모든 것을 담을 수는 없지만 일본, 미국, 전세계에서의 일반적 경제상황, 경쟁 압력과 관련 변화 상황, 법률과 규제의 변화, 제품개발 프로그램의 성공 또는 실패, 규제당국의 결정 및 그 결정 시기, 환율의 변화, 기존 제품 및 개발 중인 제품의 안전성과 효능에 대한 클레임 및 문제 제기, 파인수 회사와의 합병 후 조직통합 문제 등이 있으며 이들 요인은 다케다의 실적이나 성과, 실제 재무적 위상을 미래예측진술에서 언급된 미래 실적과 크게 다르게 만들 가능성이 있다. 다케다의 실적이나 성과, 재무적 위상에 영향을 미칠 수 있는 여기서 언급된 요인들과 그 밖의 요인들에 대해 보다 자세한 정보를 알고 싶으면 미국 증권거래위원회(SEC)에 제출된 20-F 양식상의 등록제출서에 들어 있는 '3 항. 핵심정보—D. 리스크 요인'을 참조하도록 한다. 이 자료는 다케다의 웹사이트(<https://www.takeda.com/investors/reports/sec-filings/>)나 SEC 웹사이트(www.sec.gov)에서 입수할 수 있다. 다케다 또는 다케다 경영진은 이 미래예측진술에서 언급된 예측 사항들이 정확하게 실현될 것이라는 일체의 보증을 하지 않으며 실제 실적, 성과, 재무 위상 등은 예상과 크게 다르게 나타날 수 있다. 따라서 이 보도자료를 받는 사람은 미래예측진술에 대해 지나치게 의존해서는 안 된다. 다케다는 법적으로 의무화 되어 있거나 증권거래소에서 요구하는 바가 아닌 한 이 보도자료에 포함된 미래예측진술이나 추후 발표할 수 있는 다른 미래예측진술에 대해 업데이트를 할 일체의 의무를 지지 않는다. 과거의 실적은 미래 실적을 짐작하게 하는 지표가 아니며 이 보도자료에 담긴 다케다의 실적은 미래 실적을 예상할 수 있게 하는 추정 자료나 예측을 가능케 하는 근거 자료가 될 수 없다.

일부 비 IFRS 재무수치에 대해

이 보도자료에는 국제회계기준('IFRS')에서 언급하지 않는 재무측정치와 목표치가 포함되어 있다. 다케다 경영진은 이 보도자료에 들어가 있는 IFRS 와 비 IFRS 측정치를 모두 사용하여 이들 실적을 평가하고 경영 및 투자 결정을 내린다. 이들 비 IFRS 측정치는 IFRS 에는 포함되는 일부 이익 및 비용 항목들을 제외한다. 이들 비 IFRS 측정치를 포함시킴으로써 다케다 경영진은 투자자들이 회사의 성과와 핵심 실적, 기저 추세를 보다 심층적으로 분석할 수 있도록 추가 정보를 제공하고자 하는 것이다. 다케다의 비 IFRS 측정치는 IFRS 기준에 따라 처리되지 않았으며 따라서 이들은 IFRS 기준에 따르는 측정치에 대한 대체자료라기보다는 보완자료라고 간주되어야 한다. 투자자들은 비 IFRS 측정치를 가장 가까운 비교 가능 IFRS 측정치로 환산하여 검토하기를 바란다.

다케다가 발표한 매출 수치를 IFRS 표준에 따라 환산된 기저 매출 성장으로 전환시키기 위해서는 이 문서의 부록을 참조.

IFRS 표준에 따라 환산된 비교 가능 수치를 포함하여 다케다의 비 IFRS 측정치에 대한 보다 자세한 정보는 다케다의 IR 웹사이트에 게재되어 있다.

<https://www.takeda.com/investors/reports/quarterly-announcements/quarterly-announcements-2019/>

의료관련 정보

이 보도자료는 일부 국가에서는 입수할 수 없거나 다른 상표 명, 증상, 용량, 강도로 시판되는 제품을 포함할 수도 있다. 이 자료에 포함된 어떠한 언급도 현재 개발 중인 제품을 포함하여 어떠한 처방약에 대한 구매 권유, 홍보, 광고의 의도를 포함하지 않는다.

재무 정보

다케다의 재무제표는 국제회계기준('IFRS')에 따라 작성되었다.

2019 년 1 월 8 일 완결된 샤이어 인수 건과 2019 년 3 월 31 일로 끝나는 회사의 연결재무제표에는 2019년 1월 8일부터 2019년 3월 31 일 사이 샤이어의 실적을 포함하고 있다. '합병 전 다케다'의 사업을 언급할 경우 이는 샤이어를 인수하기 전까지 기존에 있었던 사업들을 의미한다. '합병 전 샤이어' 사업은 샤이어 인수가 있기 전까지 샤이어가 갖고 있던 사업들을 지칭한다.

이 보도자료는 샤이어 인수가 2018 년 4 월 1 일 발생한 것처럼 간주하고 일정한 잠정 정보를 포함하고 있다. 이러한 잠정 정보는 규정 S-X(Regulation S-X) 11 조에 근거해서 작성되지 않았다. 해당 잠정 정보는 이해를 돕는 목적으로 제시된 것으로 자료 발행 시점까지 회사가 입수한 정보에 근거한 가정과 판단에 근거한 것이며, 이는 2018 년 4 월 1 일자로 샤이어 인수가 실제로 발생하지 않았을 경우 적용되기 어려울 수도 있는 것이다. 이에 더해 이 잠정 정보는 자산 매각 및 샤이어 인수에 대한 구입가격 배분 등 샤이어 인수와 직접적으로 관계가 없는 거래 건이나 다른 사건들에까지 영향을 줄 수 있으며, 따라서 샤이어 인수가 2018 년 4 월 1 일자로 발생하지 않았을 경우 회사의 재무상태와 운영 상황을 제대로 반영하지 못할 수 있다. 따라서 여기에 포함되어 있는 잠정 정보에 지나치게 의존해서는 안 된다.

[1] 2018 회계연도 1 분기 잠정 매출 대비 성장(2018 년 4 월~6 월 3 개월 간 합병 전 다케다와 합병 전 샤이어 결합 매출 - 샤이어의 중앙학 부문 매출은 제외). 이에 대해 보다 자세한 정보는 부록을 참조.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20190730006136/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자 문의

오쿠보 다카시(Takashi Okubo)

+81-(0)3-3278-2306

takeda.ir.contact@takeda.com

미디어 문의

고바야시 카즈미(Kazumi Kobayashi)

+81 (0)3-3278-2095

kazumi.kobayashi@takeda.com