

다케다, 2018 회계연도 3 분기 실적 발표

- 비즈니스 모멘텀 상승과 글로벌 운영비 지출 절감 이니셔티브에 힘 입어 2018 년 현재까지 높은 기저 매출 성장률을 기록. 기저 핵심 수익 32.3% 증가하고 마진은 530bp 증가
- 보고 실적은 2017 회계연도의 대규모 1 회성 수익과 2018 회계연도의 샐리어 인수 관련 비용으로 인해 영향을 받음

오사카, 일본--(BUSINESS WIRE)--다케다약품공업주식회사(Takeda Pharmaceutical Company Limited)(도쿄증권거래소: 4502)(뉴욕증권거래소: TAK)

모든 지역에 걸쳐 처방약 포트폴리오 매출이 늘어서 2018 회계연도 현재까지 기저 매출 4.8% 성장

- 10.5% 성장한 다케다의 주요 성장 동력(위장관[GI] 질환, 종양, 신경과학 및 신항시장)의 지속적인 강력한 모멘텀에 힘입어 기저 매출이 4.8% 성장
- 엔티비오(Entyvio', +35.1%), '닌라로(Ninlaro', +36.6%), 트린텔릭스(+19.5%) 등 핵심 성장 제품이 매출 성장에 중요한 기여를 했으며, 이클루시그(+26.0%), 알룬브릭(+151.4%) 등 2017 년 아리아드(Ariad)로부터 인수한 제품들도 상당한 기여를 함
- 모든 지역이 전년 대비 처방약 매출 증가(미국 +8.5%, 일본 +4.9%*, 유럽·캐나다 +4.9%, 신항시장 +5.1%)
* 제품 제 3 자 라이선싱을 통해 얻은 일시적 수입을 제외하면 일본은 3.0%
- 보고 매출은 불리한 환율 변동(-1.1pp)과 투자 철수(-3.0pp)에도 불구하고 2018 년 첫 9 개월 기간 동안 전년 동기 대비 0.8% 증가하여 1 조 3800 억엔을 기록. 투자 철수는 2017 년 회계연도에 테바(Teva) JV 에 제품을 추가로 매각한 것과 2018 회계연도에 멀티랩(Multilab) 및 테크풀(Techpool)에 매각한 추가 제품 등이 포함됨.

글로벌 운영비 지출 절감 이니셔티브를 엄격하게 실행하고 비즈니스 모멘텀도 작용하여 2018 회계연도 첫 9 개월 동안 기저 핵심 이익이 32.3% 증가하고 마진은 530bp 증가

- 기저 핵심 수익은 32.3% 증가하고 마진은 530bp 증가. 마진 성장분 중 70%는 운영비 지출 개선에 힘 입은 것으로서 글로벌 운영비 지출 절감 이니셔티브가 다케다의 경영에

얼마나 깊숙하게 자리잡았는가를 잘 보여주는 사례. 그 외의 증가분은 전보다 유리해진 제품 믹스로 인해 성취된 것

- 보고 영업이익은 2018 회계연도 첫 9 개월 동안 전년 동기 대비 11.7% 감소하여 2844 억 엔을 기록. 이는 와코(Wako)지분을 1063 억엔에 매각한 것과 추가 제품을 테바 JV 에 매각하는 등 2017 회계연도에 있었던 두 차례의 1 회성 대규모 수익 계상에 영향을 받은 것임. 이에 더해 다케다는 당시 추진 중이던 샤이어(Shire) 인수와 관련한 1 회성 비용을 2018 회계연도에 계상함. 이들 주요 1 회성 거래를 제외할 경우 영업이익은 55.5% 증가.
- 기저 핵심 주당순이익(EPS)은 2018 회계연도 첫 9 개월 동안 34.2% 증가. 보고 주당순이익은 투자 철수와 샤이어 관련 비용 지출, 테바 다케다 제약(Teva Takeda Pharma Ltd.)이 회계 처리한 자본잠식 비용처리 분으로 인해 지분법을 사용하는 관련 회사가 없어진 영향으로 인해 주당 210 엔으로 32.0% 감소.

3 분기 주요 R&D 업적

- 덩기열 백신 후보물질인 TAK-003 에 대한 글로벌 3 상 임상실험이 1 차 효능 중점에 도달.
- '닌라로'의 조혈모세포 이식술 후 다발성 골수증에 대한 유지 데이터가 2018 년 11 월에 FDA 에 제출됐으나 담당자들과의 논의 후에 다케다는 신청서를 철회하고 보다 완성된 생존 데이터가 나올 때 다시 제출하기로 결정.
- EU 에서 알룬브릭을 크리조티닙 투여 후의 역형성 림프종 키나제(ALK) 및 비소세포성 폐암에 대해 승인 받음.
- 애드세트리스가 새로 진단된 CD30 및 호지킨 림프종 4 기 환자들에 대해 효과를 보인다는 유럽 CHMP 의 호의적인 의견을 얻음.
- 회사의 면역종양학 신약 포트폴리오 부문에서 상당한 정도의 협업이 진척 중.

비즈니스 초점을 향상시키고 재무제표 단순화를 가속화함으로써 현금흐름을 개선

- 2017 회계연도에 테바 JV 에 추가 제품을 매각한 데 주로 영향을 받아 2018 회계연도 첫 9 개월 간의 가용 현금흐름은 20.2% 감소.
- 부동산 및 시장성 유가증권의 매각으로 454 억엔에 대한 추가 현금을 확보하고 테크폴과 멀티랩 등 비핵심자산 매각으로 275 억달러를 추가 확보.
- 신용평가회사들은 다케다의 신용등급을 투자등급으로 유지.

다케다의 최고재무책임자 코스타 사루코스(Costa Saroukos), 다음과 같이 평가

"다케다의 전략적 초점과 높은 실행 능력은 2018 회계연도 첫 3 개 분기에 걸쳐 계속 호실적을 거둘 수 있도록 했다. 높은 매출 실적에 더해서 마진 향상을 위한 노력이 성과를 거둘 수 있도록 우리는 힘을 기울일 것이고 특히 우리 회사의 글로벌 운영비 지출 절감 이니셔티브에 힘 입어서 기저 핵심 수익 마진이 530bp 나 증가하는 쾌거를 이뤘다"

"높은 재무실적을 올리는 것에 더해서 우리는 샤이어 인수 건을 1 월 8 일 부로 완결했다. 인수를 위한 자금 차입을 매우 유리한 금리로 받았으며 다케다 ADR 주식을 작년 12 월 24 일 뉴욕증권거래소에 성공적으로 상장시켰다. 샤이어와의 조직 통합은 현재 계획대로 진행되고 있으며 다케다가 가치에 기반하고 R&D 중심의 글로벌 바이오제약회사로 거듭나는 지금 이 시기는 회사의 역사에 있어서 가장 의미 있는 시점이라고 할 수 있다"

2018 회계연도 첫 9 개월(4 월~12 월) 실적 보고

(10 억 엔)	2017 회계연도	2017 회계연도	전년도 대비 성장률 %	
	3 분기까지	3 분기까지	보고성장	기저성장 ²
매출	1,369.6	1,380.0	+0.8%	+4.8%
핵심이익 ¹	292.7	344.6	+17.7%	+32.3%
영업이익	322.3	284.4	-11.7%	-
순이익 ³	240.9	164.4	-31.7%	-
주당순이익(EPS)	309 엔	210 엔	-32.0%	+34.2%

¹ 핵심 수익은 법인세 비용, 지분법을 사용하여 계상한 이익 분배 또는 투자 이익/손실, 금융 비용 및 수익, 기타 운영비 및 수익, 상각, 제품관련 무형 자산에 대한 감액손실 및 구매계정 자산과 거래 관련비용 등 경영진이 핵심 운영과 관련이 없다고 판단한 기타 항목을 제외하고 조정한 순이익을 나타낸다.

² 기저 성장은 공통 기준 아래 두 기간(분기 또는 연간) 동안의 재무실적을 비교한 것으로서

경영진이 사업실적을 평가하는데 사용된다. 이러한 재무 실적은 일정환율(constant currency)을 기준으로 계산한 것이며 분할 매각과 비일상적, 비재발성 항목 또는 진행되고 있는 운영과 무관한 항목의 영향을 제외한 것이다.

³ 회사 소유주들에게 귀속.

4월에 발표될 샤이어 인수 건의 영향까지 포함한 전체 2018 회계연도 수정 가이드스

다케다의 2018 회계연도 3 분기 실적 및 기타 재무 정보에 관한 자세한 사항은 웹사이트(<https://www.takeda.com/investors/reports/>) 참조.

다케다약품공업주식회사(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)(도쿄증권거래소: 4502/뉴욕증권거래소: TAK)은 일본에 본사를 두고 과학을 혁신적 의약품으로 전환하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다 주기 위해 최선을 다 하는 연구개발(R&D) 기반의 선도적 바이오제약 회사이다. 다케다는 종양, 위장병, 중추신경, 희귀질환 등 4 개 치료 분야에 연구개발 노력을 기울이고 있다. 또 회사는 플라즈마 추출 치료제와 백신 연구개발에도 집중 투자하고 있다. 회사는 새로운 치료 옵션의 경계를 넓히고 강화된 협업 연구개발 엔진과 건설하고 양상이 다양한 파이프라인을 창출하는 역량을 활용해 사람들의 삶에 변화를 주는데 기여하는 매우 혁신적인 의약품을 개발하고 있다. 회사의 직원들은 80 여개 국가와 지역에서 최선을 다해 환자들의 삶의 질을 향상시키고 의료 분야 파트너들과 협력하고 있다. 자세한 정보는 웹사이트(<https://www.takeda.com>) 참조.

중요 통보사항

이 통보와 관련하여 '보도자료'는 이 문서 및 기타 구두 발표자료, 문답 세션, 이 보도자료와 관련하여 다케다약품공업주식회사('다케다')가 언급하거나 배포한 서면 또는 구두 자료 등을 모두 포함한다. 이 보도자료(구두 브리핑, 브리핑과 관련하여 행한 문답 등을 포함)는 유가증권의 매입, 인수, 청약, 교환, 판매, 처분을 위한 제안, 권유, 호객행위와는 무관하며 어떠한 관할권 하에서도 투표나 승인을 요청하는 행위와도 무관하다. 이 보도자료를 통해 어떠한 주식이나 증권도 일반 투자자들에게 제공되지 않는다. 1933 년 제정 미국 증권법(이후 수정법도 포함) 규정에 따라 등록(또는 면제되는 경우도 포함) 목적으로 하는 경우를 제외하고는 미국 내에서 어떠한 증권 제안도 하지 않는다. 이 발표는 수취자가 정보의 목적으로만 사용한다는 조건 하에 제공(수취자에게 제공될 수 있는 다른 정보와 함께)되는 것이다(따라서 어떠한 투자, 취득, 처분

등 거래 평가 목적으로 사용되지 않는다는 조건으로). 이 제약 조건을 준수하지 않을 경우 이는 관련 증권법 위반이 된다.

별도로 언급이 되지 않는 한 이 발표에 포함된 언급 사항(향후 예상되는 합병에 대한 언급도 포함)은 이익 예측 또는 주어진 기간에 대한 예측에 불과하며 여기에 포함되어 있는 언급 가운데 어떠한 것도 다케다의 현재 또는 미래 수익 또는 주당수익률이 과거에 발표된 주당수익률에 근접하거나 이를 추월할 것임을 의미하지 않는다.

다케다가 직간접적으로 지분을 소유하고 있는 회사들은 별개의 조직들이다. 이 발표에서 '다케다'는 때로 편의상 다케다와 다른 자회사들을 통칭하는 경우가 있다. 이와 마찬가지로 '우리' 같은 표현도 자회사와 다케다의 파트너 회사들까지 포괄해서 쓰이는 경우가 없지 않다. 이러한 표현은 특정 회사를 언급하는데 있어서 달리 다른 표현이 없을 경우에 쓰일 수 있음을 유의해야 한다.

미래예측진술

이 보도자료와 이와 관련하여 추가로 배포되는 자료는 다케다의 미래 비즈니스 상황과 미래 위상, 추정, 예측, 목표, 플랜 등을 포함한 경영실적 등에 대한 미래예측진술과 믿음, 의견 등이 들어갈 수 있다. 예를 들어(모든 경우를 다 포함하지는 않지만) "목표" "플랜" "믿는다" "희망한다" "계속 그럴 것으로 추정된다" "기대한다" "목표한다" "의도한다" "그럴 것이다" "그럴 수도 있다" "그래야 한다" "그럴 것으로 예상된다" ""그럴 수도 있다" "예측한다" "추정한다" "현상황을 근거로 예상한다" 등이나 이와 유사한 표현(또는 부정적인 표현)이 들어간 경우 미래예측진술로 간주된다. 이 문서에 포함되어 있는 모든 미래예측진술은 현재 다케다가 입수한 정보에 근거한 가정과 믿음에 근거한 것이다. 그러한 미래예측진술은 다케다 또는 다케다의 경영진이 미래 실적에 대해 일체의 보증을 하는 것이 아니며 알려져 있거나 알려져 있지 않은 리스크나 불확실성 등 요인을 담고 있으며, 그러한 예로는 모든 것을 담을 수는 없지만 일본, 미국, 전세계에서의 일반적 경제상황, 경쟁 압력과 관련 변화 상황, 법률과 규제의 변화, 제품개발 프로그램의 성공 또는 실패, 규제당국의 결정 및 그 결정 시기, 환율의 변화, 기존 제품 및 개발 중인 제품의 안전성과 효능에 대한 클레임 및 문제 제기, 피인수 회사와의 합병 후 조직 통합 문제 등이 있으며 이들 요인은 다케다의 실적이나 성과, 실제 재무적 위상을 미래예측진술에서 언급된 미래 실적과 크게 다르게 만들 가능성이 있다. 다케다의 실적이나 성과, 재무적 위상에 영향을 미칠 수 있는 여기서 언급된 요인들과 그 밖의 요인들에 대해 보다 자세한 정보를 알고 싶으면 미국 증권거래위원회(SEC)에 제출된 20-F 양식상의 등록제출서에 들어 있는 '3 항. 핵심정보—D. 리스크 요인'을 참조하도록 한다. 이 자료는 다케다의 웹사이트(<https://www.takeda.com/investors/reports/sec-filings/>)나 SEC

웹사이트(www.sec.gov)에서 입수할 수 있다. 다케다 또는 다케다 경영진은 이 미래예측진술에서 언급된 예측 사항들이 정확하게 실현될 것이라는 일체의 보증을 하지 않으며 실제 실적, 성과, 재무 위상 등은 예상과 크게 다르게 나타날 수 있다. 따라서 이 보도자료를 받는 사람은 미래예측진술에 대해 지나치게 의존해서는 안 된다. 다케다는 이 보도자료에 포함된 미래예측진술이나 추후 발표할 수 있는 다른 미래예측진술에 대해 업데이트할 일체의 의무를 지지 않는다. 과거의 실적은 미래 실적을 짐작하게 하는 지표가 아니며 이 보도자료에 담긴 다케다의 실적은 미래 실적을 예상할 수 있게 하는 추정 자료나 예측을 가능케 하는 근거 자료가 될 수 없다.

다케다는 합당하다고 판단되는 재무 예측치가 나올 경우 샐리어 인수 건의 재무상 영향 추정치를 포함하는 수익 예측을 발표할 예정이지만 자산가치평가와 매입가격 배정, 합병에 따른 상각 및 감가상각의 일정 및 회계처리 방식 등에 대한 결정에는 시간이 더 걸릴 수 있다. 이에 더해 인수 종결 시점에서 연결회계 종결 기간까지 수익/손실의 효과를 추정하는 것도 쉽지 않고 단시일 내에 연간 전체에 걸친 인수 관련 비용을 정확하게 추정하는 것도 쉽지 않은 일이다. 인수가 실적에 미치는 중요한 영향을 감안할 때 다케다는 지금 당장에는 일시적 또는 부분적으로 새로운 연결재무실적 추정치를 발표하지 않을 방침이다. 종합적이고도 합당하다고 판단되는 수익 예측치가 나올 경우 회계연도 전체에 대한 샐리어 인수 후의 연결재무실적 예측치를 발표한다는 것이 우리의 방침이다.

일부 비 IFRS 재무수치

이 보도자료에는 기저 매출, 핵심 수익, 기저 핵심 수익, 핵심 순이익, 기저 핵심 주당순이익(EPS), 순부채, EBITDA, 조정 EBITDA, 가용 현금흐름 등 국제회계기준('IFRS')에서 언급하지 않는 재무측정치가 포함되어 있다. 다케다 경영진은 이 보도자료에 들어가 있는 IFRS 와 비 IFRS 측정치를 모두 사용하여 이들 실적을 평가하고 경영 및 투자 결정을 내린다. 이들 비 IFRS 측정치는 IFRS 기준에 따르는 비교 가능 측정치에 포함되어 있거나 다른 방식으로 계산되는 일부 이익, 비용, 현금흐름 아이템을 제외한다. 이들 비 IFRS 측정치를 포함시킴으로써 다케다 경영진은 투자자들이 회사의 성과와 핵심 실적, 기저 추세를 보다 심층적으로 분석할 수 있도록 추가 정보를 제공하고자 하는 것이다. 다케다의 비 IFRS 측정치는 IFRS 기준에 따라 처리되지 않았으며 따라서 이들은 IFRS 기준에 따르는 측정치에 대한 대체자료라기보다는 보완자료라고 간주되어야 한다(따라서 회사는 IFRS 자료를 보고자료라고 부르기도 한다). 투자자들은 비 IFRS 측정치를 가장 가까운 비교 가능 IFRS 측정치로 환산하여 검토하기를 바란다.

다케다의 비 IFRS 측정치에 대한 보다 자세한 정보는 다케다의 IR 웹사이트에 게재되어 있다.
<https://www.takeda.com/investors/reports/quarterly-announcements/quarterly-announcements-2018/>

의학 정보

이 발표는 모든 국가에서 입수가 가능하지 않을 수 있거나 다른 상표로 판매되거나 복용량이 달리 표시되거나 약효가 높은 제품에 대한 정보가 담겨 있을 수 있다. 여기에 담긴 정보는 어떤 것도 현재 개발 중인 약을 포함하여 처방약에 대한 사용 권고, 홍보, 광고로 받아들여져서는 안 된다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20190131006026/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

다케다약품공업주식회사(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자 문의

오쿠보 다카시(Takashi Okubo)

+81-(0)3-3278-2306

takeda.ir.contact@takeda.com

미디어 문의

고바야시 카즈미(Kazumi Kobayashi)

+81 (0)3-3278-2095

kazumi.kobayashi@takeda.com