

다케다, 2017 회계연도 실적과 2018 회계연도 가이드스 발표

2017 회계연도 실적은 높은 실행 능력을 반영

기저 실적: 매출 5.5% 성장, 핵심 수익 40.2% 성장, 핵심 EPS 44.8% 성장

2018 회계연도에도 기저성장 모멘텀 유지 예상

오사카, 일본--(Business Wire)--다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)
(도쿄증권거래소: 4502):

다케다 주요 성장 동력의 주도로 기저 매출이 5.5% 성장

- 다케다의 주요 성장 동력(위장관[GI] 질환, 종양, 신경과학, 신항시장)이 강력한 탄력을 유지해 12.8% 성장. 기저 매출은 5.5% 성장
- 기저 매출의 높은 성장은 미국 등지에서의 두 자릿수 성장에 힘입은 것(미국 +13.5%, 일본 -0.2%, 유럽·캐나다 +6.7%, 신항시장 +2.0%, 일본시장 성장률은 포트폴리오 반환분을 제외하면 +7.0%)
- 보고 매출은 높은 기저 성장률(+5.5%)과 유리한 환율 영향(+2.5pp)이 사업분할의 부정적 영향(-5.8pp)을 상쇄하고도 남아서 2.2% 성장

높은 주당순이익(EPS) 성장은 강력한 매출 성장과 글로벌 차원의 운영비 지출 증가를 반영

- 기저 핵심 이익은 제품 믹스의 향상과 강력한 비용 절감 노력으로 핵심 이익마진이 420bps 증가함에 따라 +40.2% 상승(매출총이익 +280bps 증가, 운영비 마진에서 +160bps 증가). 보고 영업이익은 핵심 이익 성장에 힘입어 +55.1% 증가. 2017 회계연도에 다케다는 와코의 매각을 통해 1063 억엔에 달하는 일회성 수익을 얻었다. 그러나 다른 소득/지출 면에서 전년도에 비해 278 억엔 만큼 불리하게 됨에 따라 전반적인 일회성 지출은 더 높게 나타났다.
- 기저 핵심 EPS 는 +44.8%만큼 성장하여 기저 핵심 이익 성장세에 부합했다. 보고 EPS 는 239 엔으로서 전년도의 147 엔에 비해 +62.7%의 증가세를 보였으며 이는 미국 세제 개혁으로 인해 조세채무 연기분에 대한 재평가로 세율이 하향 조정되는데 따른 혜택에 기인한 것이다.

치료약제 분야의 역량을 최대한 활용, 제품 공급망의 진척 거둬

- 전년도 같은 기간 중에 단 5 개의 신약 분자본체 임상단계 실험 약제가 있었던 데 비해 2017 회계연도에는 17 개로 급증. 중요한 사건으로는 EU 집행위원회가 GI 분야에서 ALOFISEL[®](darvadstrocel)을 승인했다는 것과 신경과학 분야에서 TRINTELLIX[®]에 대한 상표 업데이트가 있었고 종양학 분야에서 페보네디스타트(pevonedistat)에 대한 3 단계 실험이 개시됐다는 점 등이 있다.
- 이노베이션 노력을 더욱 강화하고 있어서 현재 학계 및 바이오테크/바이오벤처 등과의 협력 프로젝트가 56 개에 달하고 있다.

순 레버리지는 현금 흐름의 꾸준한 증가로 개선

- 운영비 제외 현금흐름은 2429 억엔으로 +52.9% 증가하여 3 년 연속으로 배당금보다도 더 높은 수준을 유지했다. 비핵심 자산의 처분에 따라 1644 억엔의 현금이 매출에 추가됨
- 순 부채/EBITDA(법인세, 이자, 감가상각비 차감 전 영업이익) 비율은 높은 현금 창출을 통해 크게 낮아져서 2017 년 3 월 2.7x 에서 2018 년 3 월 1.8x 로 감소

다케다제약 최고경영자 크리스토퍼 웨버(Christophe Weber)는 다음과 같이 언급했다.

"포트폴리오 성장이라는 우리의 중기 우선 과제를 실행하고 제품 파이프라인을 강화하며 수익성을 높이는 노력을 기울임에 따라 다케다의 변모는 높은 실적을 내고 있다. 2017 회계연도에 우리의 성장 동력은 강력한 모멘텀을 유지하고 있으며 이는 글로벌 오펙스 이니셔티브 하에서 진행 중인 비용절감 노력과 함께 업계 최고의 매출과 이익 성장 실적을 올리고 있다. 우리는 R&D 분야에서도 상당한 진전을 보여서 신약 분자본체 임상단계 실험 약제가 17 개에 달하고 우리 이노베이션 네트워크 하에서 56 개에 달하는 협력 프로젝트를 진행하고 있다. 우리 기저 비즈니스가 강력하다는 것은 2018 회계연도에도 우리가 높은 매출 및 이익 성장 모멘텀을 기대할 수 있음을 의미한다. 전략적 초점과 높은 실행력으로 다케다가 환자와 주주들에게 장기적인 가치를 제공할 수 있기를 바라 마지 않는다.

2017 회계연도(4 월~3 월) 실적 보고

(10 억엔)	FY2016	FY2017	보고성장률 vs 전년도	
			%	기저성장률 ²
매출	1,732.1	1,770.5	+2.2%	+5.5%
핵심이익 ¹	245.1	322.5	+31.6%	+40.2%
영업이익	155.9	241.8	+55.1%	-
순이익 ³	114.9	186.9	+62.6%	-

EPS 147 엔 239 엔 +62.7% **+44.8%**

¹ 핵심 수익은 총 보고 이익금에서 판매관리비(SG&A) 및 연구개발(R&D)비를 빼고 계산한 것이다. 또 핵심적인 성격이 아니거나 금액이 높은 기타 특정 항목도 조정될 수 있다.

² 기저 성장은 공통 기준 아래 두 기간의 재무실적을 비교한 것으로서 이들 기간의 환율과 사업분할의 영향을 제외한 진행 중인 실적을 나타낸다.

³ 회사 소유주들에게 귀속.

2018 회계연도 경영 가이드스 : 기초성장 모멘텀 유지하기

- 경쟁사 진입(-3.5pp)과 포트폴리오 변화(-0.9pp)에 더해 벨케이드까지 포함하는 부정적인 요인들(-4.4pp)에도 불구하고 기저 매출은 지속적으로 증가세에 있다.
- 제품 믹스 개선이 지속되고 있고 글로벌 오피스 이니셔티브의 실행이 마진 향상에 긍정적 영향을 미치고 있다. 기저 핵심 이익마진은 +100~200bps 범위의 하한 부분으로까지 증가할 전망으로 2 년에 걸쳐 500bps 가 넘는 마진 성장률을 기록할 수 있을 것으로 보인다.
- 기저 핵심이익은 벨케이드 매출의 하락에도 불구하고 한 자릿수 후반 수준으로 증가할 전망이며 이는 핵심이익 성장률에 18pp 만크이나 부정적인 영향을 미칠 것으로 추정되고 있다.
- 주당 180 엔에 달하는 연간 배당금은 주주 가치를 중시하는 다케다의 전통적인 배당정책과 일관성을 갖는 것이다.

	가이드스(성장률 %)
기저 매출	한 자릿수 초반
기저 핵심 수익	한 자릿수 후반
기저 핵심 EPS	두 자릿수 초반
연간 주당배당액	180 엔

2018 회계연도 보고 예측: 튼튼한 기초가 일회성 아이템의 부정적인 영향을 상쇄

- 기초 매출 성장 모멘텀이 환율 및 사업분할의 영향을 상쇄
- 환율 및 사업분할의 부정적인 영향을 제외하면 핵심 이익 성장률은 한 자릿수 후반 수준으로 예상됨
- 보고 영업이익은 기타 소득의 부진(-40.9pp, 특히 2017 회계연도 와코 매각을 통한 1063 억엔 소득)과 사업분할(-9.6pp)의 영향을 받음

(10 억엔)	FY2017 실적	FY2018 실적	% 변화
매출	1,770.5	1,737.0	-1.9%
핵심이익	322.5	309.5	-4.0%
영업이익	241.8	201.0	-16.9%
순이익	186.9	139.0	-25.6%
EPS	239 엔	178 엔	-25.7%
환율	1 US\$= 111 yen	1 US\$= 108 yen	
(연평균)	1 euro= 129 yen	1 euro= 133 yen	

다케다는 현재 샤이어(Shire plc) 합병과 관련하여 M&A 제안 기간(인수 합병 관련 시 규정에 따라) 중에 있다. 동 규정 28 조에 따라 2018 회계연도 다케다의 실적 가이드스와 관련된 언급(2018 회계연도 매출, 핵심 이익, 영업이익, 세전이익, R&D 지출액, 상각, 자본잠식 및 기타 소득/지출 잠식, 기저 매출, 기저 핵심이익, 기저 핵심 EPS 등)은 2019 년 3 월 31 일로 끝나는 회계연도('다케다의 수익 예측')에 대한 수익 예측으로 간주된다. 다케다의 수익 예측과 그러한 예측이 유효하며 기존의 가정에 근거하여 그러한 예측이 이뤄졌으며 다케다의 회계원칙에 따라 회계가 이루어졌다는 다케다 이사회 이사들의 발언에 대한 추가적인 정보를 입수하길 원할 경우 2018 년 3 월 14 일 발행된 2018 년 3 월 31 일로 끝나는 회계연도의 다케다 재무결과표(탄신) 21 페이지를 참조하도록 한다.

2018 회계연도 말까지 비핵심 자산을 처분하기 위해 목표 상향 조정

- 부동산 및 주식 처분을 통해 2018 회계연도 말까지 1900 억엔에 달하는 현금을 보유하기로 목표를 상향 조정. 이는 2017 년 5 월 가이드스에서 1300 억엔으로 설정했던 것보다 더 높은 수준

다케다의 2017 회계연도 재무실적 및 기타 재무 정보에 대해 보다 자세한 사항을 알고 싶을 경우 웹사이트 <https://www.takeda.com/investors/reports/>를 방문하도록 한다.

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약(도쿄증권거래소: 4502)은 과학을 삶에 변화를 주는 의약품으로 구현하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다 주기 위해 최선을 다 하고 있는 연구개발 기반의 글로벌 제약회사이다. 다케다는 중앙학, 위장병학, 중추신경계 치료분야 및 백신 분야에 연구

개발 노력을 쏟고 있다. 다케다는 사내 및 파트너들과의 연구개발을 통해 혁신의 선두의 자리를 지키고 있다. 신규 혁신 제품은 신형 시장에서뿐만 아니라 특히 종양학과 위장병학에서도 다케다의 성장을 견인하고 있다. 3 만명 이상의 다케다 직원들이 환자의 삶의 질을 향상시키기 위해 최선을 다 하고 있으며 70 여 국가에서 헬스케어 파트너들과 사업을 진행하고 있다. 다케다에 대한 자세한 정보는 visit <https://www.takeda.com/newsroom/> 에서 얻을 수 있다.

중요 통보사항

이 발표는 유가증권의 매입, 인수, 청약, 교환, 판매, 처분을 위한 제안, 권유, 호객행위와는 무관하며 어떠한 관할권 하에서도 투표나 승인을 요청하는 행위와도 무관하다. 이 발표를 통해 어떠한 주식도 일반 투자자들에게 제공되지 않는다. 이 발표는 수취자가 정보의 목적으로만 사용한다는 조건 하에 제공(수취자에게 제공되는 다른 정보와 함께)되는 것이다(따라서 어떠한 투자, 취득, 처분 등 거래 평가 목적으로 사용되지 않는다는 조건으로). 이 제약 조건을 준수하지 않을 경우 이는 관련 증권법 위반이 된다.

별도로 언급이 되지 않는 한 이 발표에 포함된 언급 사항(향후 예상되는 합병에 대한 언급도 포함)은 이익 예측 또는 주어진 기간에 대한 예측에 불과하며 여기에 포함되어 있는 언급 가운데 어떠한 것도 다케다제약의 현재 또는 미래 수익 또는 주당수익률이 과거에 발표된 주당수익률에 근접하거나 이를 추월할 것임을 의미하지 않는다.

다케다가 직간접적으로 지분을 소유하고 있는 회사들은 별개의 조직들이다. 이 발표에서 '다케다'는 때로 편의상 다케다와 다른 자회사들을 통칭하는 경우가 있다. 이와 마찬가지로 '우리' 같은 표현도 자회사와 다케다의 파트너 회사들까지 포괄해서 쓰이는 경우가 없지 않다. 이러한 표현은 특정 회사를 언급하는데 있어서 달리 다른 표현이 없을 경우에 쓰일 수 있음을 유의해야 한다.

미래예측진술

이 발표는 추정, 예측, 목표, 플랜 등 미래예측진술과 다케다의 미래 비즈니스 상황에 대한 믿음이나 의견, 운영상의 미래 실적 등을 포함할 수 있다. 특히 이 발표에는 2018 회계연도 매출, 핵심 이익, 영업이익, 세전이익, 지배기업의 소유주에 귀속되는 순이익, 기초주당수익, R&D 지출액, 상각, 자본잠식 및 기타 소득/지출 잠식 등 다케다의 재무 운영상의 실적에 관련된 예측과 경영 추정을 포함하고 있다. 모든 경우에 적용되는 것은 아니지만 보통 "목적한다" "계획한다" "그럴 것이라 믿는다" "희망한다" "계속될 것이다" "기대한다" "목표한다" "의도한다" "그럴 것이다" "그렇지도 모른다" "그렇게 되어야 한다" "그럴 수도 있다" "그럴 가능성이 있다"

"그렇다고 예상한다" "추정한다" "예측한다" 등이나 이와 유사한 표현이 들어간 경우 미래예측진술로 간주된다. 이 문서에 들어 있는 어떠한 미래예측진술도 다케다가 현재 입수할 수 있는 정보에 근거한 가정과 믿음에 근거하고 있다. 그러한 미래예측진술은 다케다 또는 다케다의 경영진이 미래 실적에 대해 일체의 보증을 하는 것이 아니며 알려져 있거나 알려져 있지 않은 리스크나 불확실성 등 요인을 담고 있으며, 그러한 예로는 모든 것을 담을 수는 없지만 일본, 미국, 전세계에서의 일반적 경제상황, 경쟁 압력과 관련 변화 상황, 법률과 규제 변화, 제품개발 프로그램의 성공 또는 실패, 규제당국의 결정 및 그 결정 시기, 환율의 변화, 기존 제품 및 개발 중인 제품의 안전성과 효능에 대한 클레임 및 문제 제기, 피인수 회사와의 합병 후 조직 통합 등이 있으며 이들 요인은 다케다의 실제 재무실적을 미래예측진술에서 언급된 미래 실적과 크게 다르게 만들 가능성이 있다. 다케다나 다케다 경영진은 이 미래예측진술에 언급된 기대가 실제로 현실화될 것이라는 보증을 하지 않으며 실제 실적은 기대와 크게 다를 수 있음을 분명히 한다. 이 문서를 수취하는 누구든지 미래예측진술에 대해 과도한 신뢰를 걸어서는 안 된다. 다케다는 이 문서나 다른 미래예측진술에 포함되어 있는 미래예측진술을 업데이트할 의무를 일체 지지 않는다. 과거의 실적은 미래 실적을 추측할 수 있게 하는 지표가 아니며 이 문서에 언급된 다케다의 실적은 다케다의 미래 실적에 대한 추정, 예측, 기대치와는 거리가 멀다.

의학 정보

이 발표는 모든 국가에서 입수가 가능하지 않을 수 있거나 다른 상표로 판매되거나 복용량이 달리 표시되거나 약효가 높은 제품에 대한 정보가 담겨 있을 수 있다. 여기에 담긴 정보는 어떤 것도 현재 개발 중인 약을 포함하여 처방약에 대한 사용 권고, 홍보, 광고로 받아들여져서는 안 된다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<https://www.businesswire.com/news/home/20180513005096/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

언론 연락처

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자 문의

오쿠보 다카시(Takashi Okubo)

+81-(0)3-3278-2306

takeda.ir.contact@takeda.com

미디어 문의

고바야시 카즈미(Kazumi Kobayashi)

+81 (0)3-3278-2095

kazumi.kobayashi@takeda.com