다케다, 2015 회계연도(2015년 4월~2016년 3월) 실적과 2016 회계연도 전망 발표

2년 연속 흑자로 지속적 성장을 위한 경영 지침 달성

오사카, 일본--(BUSINESS WIRE)-- 다케다제약회사(Takeda Pharmaceutical Company Limited)(도쿄증권거래소: 4502):

2015 회계연도: 흑자 기록을 성장 기조 유지; 1년간 경영 지침 달성

- 다케다의 성장 동력(GI, 종양학, CNS, 신항시장)에서 기록된 흑자에 힘입어 기본 수입 +3.4%(보고 수입은 1조 8074억 엔으로 +1.7%)
- 비용 절감을 통한 비용 기본 핵심이익 +8.1%(보고 영업이익 1308억 엔)
- 기본 핵심이익보다 2.5배 성장한 기본 핵심 EPS +21.7%(보고 EPS 1020엔)

성장 동력의 지속적 강세

- 다케다의 성장 동력인 위장병학과 종양학, 중추신경계(CNS), 신항시장의 연결 기본 수입 성장은 전년 대비 +9.5%를 기록
- 전년 대비 기본 수입 GI +23.6%, 종양학 +1.0%*, CNC +37.3%
- 중국과 러시아, 브라질 등 핵심 시장의 지속적 성장세로 신항시장 기본 수입 전년 대비 4.8%
- * VELCADE를 제외한 종양학 기본 성장률은 +4.4%

독점성 감소의 손실을 상쇄하는 광범위한 제품 포트폴리오

- ENTYVIO(®)는 2018 회계연도 안에 MAT* 매출 20억 엔을 초과할 것으로 전망
- 고무적인 NINLARO(®)와 TAKECAB(®) 상승세
- BRINTELLIX(®) 및 ADCETRIS(®)의 지속적 성장세
- 일본 영업에 기여하고 있는 AZILVA(®) 및 LOTRIGA(®)
- * 이동 연간 합계@ 고정환율

지속적 효율 이익

- Summit 프로젝트는 1년 목표를 상회하여 비용 300억 엔을 추가로 절감

- Actos 합의금 지불을 제외한 영업 잉여현금흐름은 2300 억 엔으로 현금흐름 실적은 강세를 유지

2016 회계연도 경영지침: 지속적 성장을 위한 전략적 집중의 해

- 기본 수입: 한자릿수 중간 성장률(%)
- 기본 핵심 이익: 10 퍼센트 하위 또는 중간 성장률(%)
- 기본 핵심 EPS: 10 퍼센트 하위 또는 중간 성장률(%)

다케다의 Christophe Weber 사장 겸 최고경영자는 아래와 같이 논평했다.

"2015 년은 흑자로 전환했다. 회사의 성장 동력과 ENTYVIO 및 NINLARO 와 같은 신제품의 전세계 출시에 힘입어 2 년 연속 경영지침을 달성했다. 다케다는 특히 중점 R&D 치료 분야에서 환자에게 혁신적인 신약을 제공해 나가겠다. 다케다의 목표는 장기 목표를 구현하기 위해 전략적 로드맵을 가열차게 실행하고 업계 최고의 기민함과 혁신을 통해 환자의 요구에 부응하는데 있다.

2015 회계연도(2015 년 4 월~2016 년 3 월) 전체 실적에 대한 주요 수치

(10 억 엔)	2014 회계연도	2015 회계연도	성장	
			기본 1	기본 2
수입	1,777.8	1,807.4	+1.7%	+3.4%
영업이익	-129.3	130.8	-	-
핵심 이익 1	288.3	292.4	+1.4%	+8.1%
순익 3	-145.8	80.2	-	-
EPS	-185 yen	102 yen	-	-
핵심 EPS	225 yen	258 yen	+14.8%	+21.7%

¹ 핵심 이익은 구매회계나 무형 자산의 상각 및 감액손실, 구조조정 비용, 주요 소송 비용과 같은 예외적 항목을 영향을 제외한 영업이익으로 계산한다.

² 기본 실적의 목적은 실제 영업 실적을 이해하는데 있다. 기본 수입과 기본 핵심 이익, 기본 핵심 EPS 는 위의 내용을 제외하며 인수/분리매각 및 환율에 맞게 조정된다.

³ 회사 소유주에 귀속

기본 수입 성장의 주요 동인은 다케다의 성장 동력이었다: 위장병학(GI)과 종양학, 중추신경계(CNS)뿐 아니라 신형시장. 성장 동력은 다케다 수입의 52%를 차지한다. GI 수입은 ENTYVIO 에 힘입어 전년 대비 23.6% 성장했다. 종양학 수입은 12 월 출시 이후 미국에서 고무적인 출발을 보였던 VELCADE®, ADCETRIS® 및 NINLARO®에 힘입어 1.0% 증가했다. VELCADE 로열티를 제외한 종양학 수입은 4.4% 증가했다. BRINTELLIX 를 포함한 CNS 수입은 37.3% 증가했다. 신형시장 수입은 중국(+11.1%), 러시아(+6.2%), 브라질(+5.7%)의 꾸준한 성장과 함께 가치 브랜드(브랜드 제네릭 및 일반판매약)의 주도로 전년 대비 4.8% 증가했다. 그러나 향후 신형시장의 성장 목표는 높은 한 자릿수로 강세를 유지한다. 미국의 실적(전년 대비 기본 수입 성장률 +12.4%) 역시 전체 수입 성장에 기여하였다. 제네릭에 대한 압력이 가중되고 있는 일본에서는 전년대비 기본 수입이 3.3% 감소했으나 AZILVA® 및 LOTRIGA® 는 전년대비 매출이 각각 30.1%와 69.0%로 크게 증가했다. 이러한 성장 제품에 덧붙여 TAKECAB® 및 ZAFATEK® 역시 2 주 처방기간 제한 폐지 후 일본의 핵심 매출 동력이 될 것으로 예상된다.

연결 영업이익은 1308 억 엔으로 전년 대비 2601 억 엔 증가하여 2015 회계연도 3 분기 이익을 발표한 2 월에 공표된 전망 1200 억 엔을 초과하였다. 영업총무비용은 주로 미국의 신제품 관련 영업비용의 증가로 인해 전년 대비 382 억 엔(+6.2%) 증가했지만 R&D 비용은 362 억 엔(-9.5%) 감소했다. 제품 관련 무형 자산 상각 및 감액 손실은 주로 2015 회계연도 860 억 감액 전환에 비해 2014 년 COLCRYS 에 발생한 감액 손실분 305 억 엔으로 인해 513 억 엔(-29.1%) 감소했다. 기타 영업이익은 주로 COLCRYS 성공보수 채무의 재평가액 538 억 엔과 전년도에 인정된 부동산 매각 이익 328 억 엔에 힘입어 821 억 엔(-76.6%) 감소했다. 기타 영업비용은 주로 전년도에 인정된 미국 내 Actos 소송 패소 비용 2741 억 엔으로 인해 2778 억 엔(-86.2%) 감소했다.

효율 제고를 위한 전사적 전략적 목표인 Summit 프로젝트는 지속적으로 성장하여 2015 회계연도에 300 억 엔을 추가로 절감하였으며 조달 절감액 증가로 인해 1 년 목표를 추월하였다.

다케다는 R&D 생산성 개선을 위한 지속적 노력의 일환으로 핵심 치료분야인 중앙학과 GI, CNS 에 주력하고 있다. 다케다는 의약품의 혁신을 주도하고 신흥시장을 비롯한 전세계 환자에게 혁신적 신약을 공급하기 위한 계획과 헌신을 강화해 나갈 것이다.

2015 회계연도는 지속적 성장으로 전환한 한해였으며, 다케다는 지속적 성장을 위한 전략적 집중의 해인 2016 회계연도에 대해 아래와 같은 경영 지침을 정한다.

2016 회계연도 경영지침

	기본 성장률(%)
기본 수입	한자릿수 중간
기본 핵심 이익	10 퍼센트 하위 또는 중간
기본 핵심 EPS	10 퍼센트 하위 또는 중간
주당 배당금	180 엔

2016 회계연도 보고 전망 (전년 대비 실적)

10 억 엔	2016 회계연도 1	변동
수입	1,720.0	-4.8%
R&D 비용	325.0	-6.0%
영업이익	135.0	+3.2%
순익 2	88.0	+9.8%
EPS	112 엔	+9.8%

¹ 2016 회계연도 환율은 달러당 110 엔, 유로당 125 엔으로 가정한다.

² 회사 소유주에 귀속

다케다의 2015 회계연도 1 년간 실적과 기타 재무정보에 대한 자세한 정보는 <http://www.takeda.com/investor-information/results/> 참조.

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited) 개요

다케다제약은 과학을 삶에 변화를 주는 의약품으로 구현하여 환자에게 보다 나은 건강과 더 밝은 미래를 가져다 주기 위해 최선을 다 하고 있는 연구개발 기반의 글로벌 제약회사이다. 다케다는 종양학, 위장병학, 중추신경계 치료분야에 연구 노력을 쏟고 있다. 또한 후기 백신 후보뿐만 아니라 특수심혈관질환 분야에도 특별한 개발 프로그램을 보유하고 있다. 다케다는 사내 및 파트너들과의 연구개발을 통해 혁신의 선두의 자리를 지키고 있다. 신규 혁신 제품은 신흥 시장에서뿐만 아니라 특히 종양학과 위장병학에서도 다케다의 성장을 견인하고 있다. 3 만 명 이상의 다케다 직원들이 환자의 삶의 질을 향상시키기 위해 최선을 다 하고 있으며 70 여 국가에서 헬스케어 파트너들과 사업을 진행하고 있다. 자세한 정보는 <http://www.takeda.com/news/> 에서 확인할 수 있다.

비즈니스 와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<http://www.businesswire.com/news/home/20160509006801/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

연락처

다케다제약(Takeda Pharmaceutical Company Limited)

투자자 문의

히구치 노리코(Noriko Higuchi)

+81-(0)3-3278-2306

noriko.higuchi@takeda.com

미디어 문의

일본 미디어

타다 츠요시(Tsuyoshi Tada)

+81 (0)3-3278-2417

tsuyoshi.tada@takeda.com

일본 외 미디어

조슬린 거스트(Jocelyn Gerst)

+1-224-554-5542

jocelyn.gerst@takeda.com