

슬룸베르거, 2015년 2분기 실적 발표

- 수익 90 억 달러, 2 분기 연속 12% 감소
- 비용 및 신용 제외 EPS 0.88 달러, 2 분기 연속 17% 감소
- 이익 132%를 나타내는 잉여현금흐름 15 억 달러
- 영업마진은 23%로 2 분기 연속 감소세
- 2 분기 동안 5 억 2000 만 달러에 580 만 주 환매.

런던 --(BUSINESS WIRE)-- 슬룸베르거(Schlumberger Limited) (NYSE:SLB)는 오늘 2015년 2분기 실적을 발표했다.

(주당 금액 제외, 백만 달러)

	3 개월 말			변화	
	2015 년 6 월	2015 년 3 월	2014 년 6 월	연속	전년대비
	30 일	31 일	30 일		
수입	\$ 9,010	\$ 10,248	\$ 12,054	-12%	-25%
세전 영업 이익	1,708	1,993	2,621	-14%	-35%
요금&신용을 제외한 슬룸베르거 연속 영업 이익*	1,124	1,358	1,800	-17%	-38%
요금&신용을 제외한 연속 영업에 따른 희석 EPS*	\$ 0.88	\$ 1.06	\$ 1.37	-17%	-36%
세전 영업마진	19.0%	19.4%	21.7%	-49 bps	-278 bps
북미 수입	\$ 2,361	\$ 3,222	\$ 3,888	-27%	-39%
북미 세전 영업 이익	242	416	700	-42%	-65%
북미 세전 영업 마진	10.2%	12.9%	18.0%	-268 bps	-777 bps

국제 수입	\$ 6,525	\$ 6,889	\$ 8,087	-5%	-19%
국제 세전 영업 이익	1,595	1,661	1,942	-4%	-18%
국제 세전 영업 마진				+35	+44 bps
	24.5%	24.1%	24.0%	bps	

*비용과 신용을 비롯하여 계속營業을 통한 술룸베르거 소득은 2015년 1분기 9억 7500만 달러, 2014년 2분기 18억 달러였다. 비용 및 신용을 비롯하여 계속營業을 통한 희석 EPS는 2015년 1분기 0.76달러, 2014년 2분기 1.37달러였다. 2015년 2분기나 2014년 상반기에 기록된 비용이나 신용은 없었다. 자세한 내용은 "비용 및 신용" 섹션 참조.

술룸베르거의 Paal Kibsgaard 회장&CEO는 "술룸베르거의 2분기 수입은 식구 수량이 40% 추가로 하락하고 북미와 해외 지역의 가격 침식이 지속되면서 북미 본토 활동이 급락함에 따라 2분기 연속 12% 감소했다. 북미 수입은 2분기 연속 27% 하락한 반면 고객 예산 감축과 가격 양보가 전체 분기 실적에 악영향을 미쳐 해외 수입은 5% 하락했다.

“시장 여건은 갈수록 악화되고 있지만 상거래 전망을 면밀히 검토하고 비용과 재원을 적극적으로 관리하고 혁신 프로그램을 적극적으로 추진한 결과 전체 세전 영업마진은 이전 경기침체 시기를 상회하는 수준으로 유지되었다. 이 같은 노력의 성공은 북미 세전 영업 마진 10.2%와 해외 24.5%, 이익 132%를 나타내는 잉여 현금흐름 15억 달러의 창출에서 확인할 수 있다.

2015년 상반기 전년 대비 수입은 북미 26%, 해외 14% 하락하였다. 2009년 경기침체보다 심각한 감소세에도 불구하고 상반기 북미 마진 37%, 해외 18%를 달성하였다. 이 같은 실적은 2009년 동기 70%를 초과했던 수치에 비해 크게 개선된 실적을 나타낸다.

사업 부문에서 생산 그룹 수입은 북미 본토 압력 펌핑 서비스에 대한 활동뿐 아니라 가격도 전례 없이 하락함에 따라 2분기 연속 18% 감소했다. 시추 그룹과 저류층 특성화

그룹 수입은 개발 시추 활동의 감소와 탐사 관련 서비스가 둔화되면서 각각 11%와 5% 하락했다.

하반기 전망도 여전히 불투명하다. 석유 공급의 경우 북미 생산량은 최초로 평년 수준을 나타낸 반면 오펙이 시판하는 공급량은 재차 증가세를 나타냈다. 비 NAM, 비 오펙 생산은 상반기 동안 브라질과 멕시코의 하락으로 악화되었으며, 이 같은 악화세는 투자 하락이 전면적인 효력을 발휘함에 따라 더욱 두드러졌다. 최근 공급 정보는 세계 석유 수요에 대한 긍정적 전망과 함께 이란의 공급이 추가되더라도 글로벌 수급 균형의 악화를 나타낸다.

북미 E&P 투자는 본토 활동의 저하와 가격 압력의 강화에 따라 2015년 35% 이상 하락이 예상된다. 하반기에는 북미 석유 수량이 바닥을 치고 본토 시추뿐 아니라 완공 활동이 완만하게 증가할 것으로 판단된다.

현재 국제시장에서 E&P 지출은 15% 이상 하락이 예상된다. 기존 2015년 예산은 상황 조정되지 않으며 탐사 활동의 저하와 개발 관련 지출의 긴축 관리, 지속적인 가격 압력에 따라 상반기 동향이 지속될 것으로 예상된다.

이와 같이 어려운 시장상황에서 당사는 비용 및 자원 기반과 기술 및 전문지식의 효과적인 보급, 고객에게 제공되는 제품 및 서비스의 품질과 무결성을 비롯하여 우리가 관리할 수 있는 분야에 집중하고 있다. 이러한 접근방식의 성공은 수입의 저하에도 불구하고 상당한 해외 마진을 달성하고 북미 실적을 극대화할 수 있었다는 사실에서 확인할 수 있다.

당사는 주변 환경이나 과거의 경기침체에 비해 모범적으로 현재의 난관을 극복해나갈 수 있으리라 굳게 확신한다. 글로벌 강점과 기술의 차별화, 신속한 혁신은 수입 시장 점유율을 늘리고 동종업계에 비해 주당 이익의 감소를 완화하고 영업자본과 capex 강도를 완화하는 한편 높은 수준의 잉여 현금 흐름을 창출할 수 있는 강력한 발판을 조성하고 있다"고 말했다.

기타 사례

동 분기 동안 솔룸베르거는 보통주 580 만 주를 주당 평균 90.01 달러, 총 5 억 2000 만 달러에 환매하였다.

북미

북미지역 2 분기 수입 23 억 달러는 2 년 연속 27% 감소했다. 미국과 캐나다 서부 수입은 본토 석구 수량이 40%에 하락하고 캐나다의 이른 봄철 해빙으로 인해 악화되면서 압력 펌핑 활동의 감소와 완강한 가격 압력에 따라 하락했다. 미국 멕시코만은 심해 석구 수량이 감소하고 탐사에서 개발 및 완공으로 활동이 이전되면서 수입이 감소했다.

북미 세전 영업마진은 압력 펌핑 활동의 감소세와 북미 토지 가격의 약세에 따라 10.2%로 2 년 연속 268 bps 감소했다.

역외 영업마진은 고수익 심해 탐사에서 개발 및 완공 활동으로 전환함에 따라 불리한 복합 수입으로 인해 감소세를 나타냈다. 북미의 심각한 수입 감소에도 불구하고 경영진의 집중력과 신속한 비용 관리 대책은 2 년 연속 마진 감소를 20%로 제한하였다.

본토 가격은 일부 유역에서 지속 불가능한 수준까지 하락하여 압력 펌핑 장비가 재고로 쌓이고 작업반은 다른 업무로 재배정되었다. 기타 유역은 시장점유율과 신기술 기회를 추진하기 위해 유압파쇄 선단의 보급이 유지되었다.

2015 년 상반기 수입은 북미의 경우 전년 대비 26% 하락하였으며 이는 2009 년 경기침체 시 같은 기간 동안 나타난 24% 감소보다 악화된 수치이다. 그럼에도 불구하고 마진 감소는 37%로 이전 경기침체 시 같은 기간 나타난 72%에 비해 크게 개선된 실적을 나타낸다. 2015 년 상반기 세전 영업 마진은 전년 대비 648bps 감소하였으며 이는 2009 년 상반기 보고된 1,487bps 하락의 절반에 미치지 않는다. 이 같은 실적 강세는 신속한 비용 및 자원 관리와 혁신 프로그램, 신기술 매출의 강세, 효율적인 공급망 관리를 통해 보강되었다.

2 분기 동안 솔룸베르거의 신기술은 북미 생산 및 영업 효율의 제고에 일조하였다.

뉴멕시코 동남부 지역 유정 서비스는 Endeavor Energy Resources, LP 사를 위해 BroadBand* 비재래식 저류층 완공 서비스 제품군의 저점도 합성액을 이용하여 플러그&퍼프(plug-and-perf) 완공을 통한 Permian Basin 의 유정 신설을 촉진하였다. 슬릭워터(slickwater)를 비롯하여 유사한 용량의 입자(proppant)를 이용하여 완공된 인접한 6 개 오프셋 유정에 비해, 120 일 이후 신설 유정의 전체 석유 생산량은 전체 오프셋 유정보다 33% 높게 나타났다.

텍사스 남부 유정 서비스는 Encana 사를 위해 BroadBand Sequence* 파쇄 서비스를 사용하여 Eagle Ford 및 Haynesville 셰일 유전의 노후 유정 생산을 촉진하고 복원을 강화하였다. Eagle Ford 셰일 유전의 경우, 재파쇄 영업은 석유 생산량을 50bbl/d 에서 650bbl/d, 유동 압력은 250psi 에서 5,000psi 로 증가시켰다. Haynesville 셰일가스_유전의 생산량도 100 Mscf/d 에서 5,000 Mscf/d, 유동 압력은 1,500 psi 에서 6,000 psi 로 증가시켰다.

노스 다코타의 Drilling & Measurements 는 WPX Energy 사를 위해 PowerDrive Orbit* 로터리 가동 시스템 기술을 배치하여 Middle Bakken 지층의 광범위한 횡측 유정 구간 3 곳을 시추하였다. PowerDrive Orbit 시스템은 고유의 패드 가동 설계와 푸시 더 비트(push-the-bit) 기술에 힘입어 재래식 시추 조립품에 나타난 궤도 제어 과제를 극복하였으며 품질이 우수한 지대 내 갱도 3 곳을 효율적으로 납품하였다. 이와 유사한 성과는 역대 최장 로터리 가동 시굴 수평 구간을 나타내는 14,717-ft 연장 구간 갱도에도 반복되었다.

텍사스 남부의 M-I SWACO 는 Statoil 사를 위해 SCREEN PULSE* 유체 및 수로 분리장치 기술을 이용하여 Eagle Ford 셰일 유전의 침투율이 높은 시추 환경에서 최적의 유정 시추 조건을 유지하고 처분 비용과 진흙 손실을 최소화하는데 도움을 주었다. 종전에는 대규모 수로가 복원 가능성이 낮은 셰이커 스크린 표면으로 상당한 용량의 합성 기반 진흙(SBM)을 운반하였다. SCREEN PULSE 기술에 힘입어 고객사는 페트당 평균 SBM 비용을 30%, 처분 비용을 13% 절감하여 초기 유정 2 개에 대해 순절감액 68,000 달러를 달성할 수 있었다.

캘리포니아에서는 Wireline 이 주요 석유가스 고객사를 위해 RSTPro* 저류층 포화 기술을 Kern River 유전에 배치하였다. RSTPro 서비스는 전체 스펙트럼 분석을 이용하여

무염 탄소/산소비를 비롯한 원소 농도를 측정한다. 솔룸베르거 Petrotechnical Services의 해석 솔루션과 함께 기술을 사용하여 중유 포화의 특성을 파악하고 이와 같은 노후 프로젝트에 새로운 생명을 부여할 수 있었다. Kern River 저류층 감시 프로젝트는 올해 20년 포화 감시를 완료하였으며 누적 유전 생산량은 현재 석유 20억 배럴에 이른다.

미국 멕시코만에서는 Chevron사를 위해 Wireline MDT* 모듈 기층 역학 테스터와 함께 Quicksilver Probe* 기술, InSitu Fluid Analyzer* 시스템을 이용하여 심해 Guadalupe 및 Anchor 발굴물의 저류층 측정치를 확보하였다. 이와 같이 복합적인 솔룸베르거 기술은 오염도가 낮은 표본을 취득하고 실시간 다운홀 유체 분석을 수행하는데 도움이 되었으며 이 같은 결과는 저류층 연결 여부를 판단하여 밀봉 속성과 유체 방출 작용의 이해를 개선하는데 사용되었다. 솔룸베르거 다운홀 유체 분석 기술의 사용은 저류층 특성화의 실시간 의사결정이 갖는 가치를 확인하였다.

캐나다 대서양 지역에서 솔룸베르거 통합 프로젝트 관리(IPM) 부문은 Newfoundland 해변의 까다로운 심해 환경에서 Statoil사를 위해 시추된 최초 유정의 시공과 평가를 완료하였다. 공사는 Flemish Pass 탐사 및 평가 프로젝트를 위한 전체 서비스에 적용되는 4년 통합 계약의 구조 안에서 완공되었다. 기후와 관련한 어려움에도 불구하고 통합 서비스 상품의 효율에 힘입어 고객의 내부 목표에 부합하는 프로젝트를 구현할 수 있었다. Wireline Quanta Geo* 포토리얼 저류층 지질 서비스와 같은 솔룸베르거의 신기술은 지하의 위험을 완화하고 복잡한 기층의 특성을 파악하는데 도움이 되었다. 뿐만 아니라 로터리 가동 Drilling & Measurements PowerDrive*, Smith Bits Stinger* 원추형 다이아몬드 엘리먼트, Geoservices FLAIR* 유체 로깅 및 분석 기술은 시추 효율을 개선하고 시추공 무결성을 보장하며 유정 배치를 최적화함으로써 성능을 개선하는데 도움이 되었다. Statoil사는 솔룸베르거 기술과 통합 접근방식에 힘입어 다수의 유정 구간이 세계 최고의 시추 성능을 발휘한다고 인정하였다.

해외 지역

해외 지역 수입 65억 달러는 고객 예산 감축과 지속적인 가격 양보로 인해 2분기 연속 5% 감소하였다.

중동 및 아시아 지역 수입 25 억 달러는 주로 고객 탐사 예산 감축으로 아시아태평양 및 호주 활동이 저하되면서 2 분기 연속 5% 감소하였다. 인도의 활동은 프로젝트의 지연으로 감소되었으며 이라크와 중국의 활동은 약세가 유지되었다. 중동 지오마켓, 특히 사우디아라비아와 아랍에미리트, 쿠웨이트의 활동은 강세가 유지되었으나 가격 양보가 분기 전체 실적에 영향을 미치면서 수입은 소폭 감소하였다.

유럽/CIS/아프리카 지역 수입 24 억 달러는 주로 사하라 이남 아프리카 탐사 활동이 감소하고 역외 삭구가 해제되면서 2 분기 연속 5% 감소하였다. 앙골라의 고객 예산 압박과 나이지리아의 지연 역시 실적에 악영향을 미쳤다. 러시아는 루블화가 소폭 회복되면서 채래식 토지 활동의 계절성 증가에 따라 재반등하였다. 북해 수입은 삭구 수량 감소와 가격 압박, 탐사에서 개발 활동으로 전환하는 추세의 지속에 따라 감소하였다. 북아프리카 활동은 소폭 증가했지만 리비아는 안보 상황의 변화가 없기 때문에 활동은 계속 제한되었다.

라틴아메리카 지역의 수입 15 억 달러는 고객 예산 감축이 지속되면서 멕시코와 브라질, 콜롬비아의 활동 저하로 인해 7% 하락했다. 이 같은 감소세는 베네수엘라와 트리니다드토바고 지오마켓의 탐사 및 활동 증가에 힘입어 일부 상쇄되었다. 아르헨티나와 에콰도르 활동은 회복세를 유지하였다.

해외지역 세전 영업마진 24.5%는 2 분기 연속 35bps 증가했다. 중동&아시아 세전 영업마진은 28.7%로 8 bps 가량 소폭 증가했고 라틴아메리카는 22.3%로 81bps 증가했으며 유럽/CIS/아프리카는 21.3%로 29bps 증가했다. 2 분기 연속 수입 감소와 점차 불리해지고 있는 수입 배합에도 불구하고 영업마진은 확대되었으며 2 분기 연속 마진 감소는 18%로 제한되었다.

2015 년 상반기 해외지역 전년대비 수입은 14% 하락하였으며 이는 2009 년 경기침체 시 같은 기간 동안 나타난 5% 감소보다 악화된 수치이다. 그럼에도 불구하고 마진 감소는 18%로 이전 경기침체 시 같은 기간 나타난 73%에 비해 크게 개선된 실적을 나타낸다. 2015 년 상반기 세전 영업 마진은 2009 년 상반기 보고된 마진 하락폭 269bps 에 비해 85bps 확대되었다. 이 같은 실적 강세는 신속한 비용 및 자원 관리와 신기술 매출의 강세, 직원 생산성에 중점을 둔 혁신 프로그램, 자산 활용, 단위 지원 비용의 절감을 통해 실현되었다.

2 분기 동안 해외 지역은 각종 계약을 수주하였으며 통합과 관련한 활동이 두드러졌다. Saudi Aramco 는 국내 비재래식 가스 프로젝트를 위해 자극 및 시험 기술을 비롯한 2 년 다중 서비스 계약을 솔룸베르거와 체결하였다. 프로젝트는 자극 성능을 최적화하기 위해 국내에 시험 중인 비재래식 저류층 신기술이 포함된다.

걸프협력회의 회원국에서 솔룸베르거는 계약 3 건을 연장하고 신규 계약 1 건을 수주하였으며 총 가액은 6 억 달러로 추산되었다. 시추/측정 및 와이어라인 서비스에 대한 5 년 계약 연장에는 PowerDrive Archer* 하이빌드 레이트 로터리 가동 시스템과 MicroScope* 저항 및 시추영상 서비스, Litho Scanner* 고화질 분광법 로깅과 같은 기술의 배치가 포함된다. REDA* Hotline 고온 전기 잠수 펌프 시스템이 포함되는 Artificial Lift 서비스를 위한 3 차 계약 연장은 3 년 반 동안 유지된다. 5 년간 체결된 신규 계약은 Well Services 시멘팅 기술을 대상으로 한다.

솔룸베르거는 멕시코 Marine 지역 중유 유전 개발을 위한 통합 유정 건설 서비스 공급을 위해 4 년간 3 억 9500 만 달러에 달하는 성능 기반 계약을 체결하였다. 본 계약에 따라 솔룸베르거는 프로젝트 관리와 방향 시추와 시추 측정, 시추 로깅, 머드 로깅, 와이어라인, 시추 유체, 드릴 비트, 어업, 시멘팅, 코일 튜빙, 저지 완공, 유정 시험 서비스를 비롯한 전체 시추 및 완공 서비스를 제공한다. 일차 유정 시추는 2015 년 8 월 착공될 예정이다.

이라크 ENI 는 유정 30 개 시추에 적용되고 육지 시추 삭구와 방향 시추, 측정 시추, 로깅 시추, 드릴 비트, 어업, 시멘팅, 시추 유체, 머드 로깅, 시추공 청소, 와이어 서비스의 공급이 포함되는 3 년 통합 유정 시공 계약을 솔룸베르거와 체결하였다. 솔룸베르거는 과거에도 유사한 통합 계약 모델에 따라 ENI 에 유정을 납품하였으며 최근 계약은 유전의 지속적 개발에 대한 연속성을 제공한다.

노르웨이 Statoil Petroleum AS 는 역내외 노르웨이 정유소 운영을 지원하기 위한 글리콜 공급에 약 1 억 3500 만 달러로 평가되는 계약을 M-I SWACO 와 체결하였다. 4 년 반 동안 지속되는 계약은 계약기간을 3 년씩 2 회 연장할 수 있다.

아제르바이잔 BP 는 WesternGeco 와 SOCAR 의 합작회사인 Caspian Geophysical 과 2D 와 3D, 4D 취득을 비롯하여 카스피해 해양 지진파 조사를 취득하기 위한 계약을 체결하였다. 조사를 완료하는 데는 약 6 개월이 소요될 것으로 예상되며 Q-Marine* 포인트-리시버 지진파 기술을 이용하여 진행될 예정이다. 먼저 고사양 지진파 취득 시스템은 카스피해에 배치되었다. 프로젝트는 WesternGeco 와 Caspian Geophysical 의 긴밀한 협조 하에 진행된다.

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)

(백만 달러, 마진 비율 제외)

	3 개월 말			변화	
	2015 년 6 월	2015 년 3 월	2014 년 6 월	전년대	
	30 일	31 일	30 일	연속	비
수입				-	
	\$ 2,425	\$ 2,552	\$ 3,231	5%	-25%
세전					
영업				-	
이익	642	655	933	2%	-31%
세전				84	-239
영업마				bps	bps
진	26.5%	25.6%	28.9%		
영업					
마진					
감소				10%	36%

저류층 특성화 그룹 수입 24 억 달러는 주로 유럽/CIS&아프리카, 미국 멕시코만, 호주의 와이어라인 및 시험 서비스 활동에 영향을 미친 탐사 지출이 지속적으로 감축되면서 2 분기 연속 5% 감소했다. 이 같은 감소세는 소프트웨어 라이선스 매출 증가와 북아프리카와 아랍에미리트의 육상 지진파 활동 증가에 따라 소폭 개선된 WesternGeco 수입에 의해 일부 상쇄되었다.

세전 영업이익 26.5%는 불리한 수입 혼합비가 고수익 소프트웨어 라이선스 매출 증가로 상쇄되면서 10% 감소에도 불구하고 2 분기 연속 84bps 증가했다.

동 분기 동안 수주한 계약에 덧붙여, 저류층 특성화 신기술은 복잡한 저류층의 특성을 파악하고 유정 생산 및 저류층 회복을 최적화하는 한편 운영 효율을 개선하는데 도움이 되었다.

호주 와이어라인 부문은 Origin Energy 사를 위해 UltraTRAC* 전지형 와이어라인 트랙터 기술을 도입하여 빅토리아 역외 Otway 유역에서 저류층 표본 및 압력 측정치를 수집하였다. UltraTRAC 기술은 까다로운 시추공 조건과 고각도 연장 유정에 대규모 유료하중을 전달한다. 까다로운 환경의 표본 추출을 구현하는 Saturn* 3D 방사형 탐침 기술과 함께 이러한 기술은 호주의 광범위한 시추에 최초로 채택되었다. 이와 같이 효율적인 복합 와이어라인 기술은 재래식 파이프 전달 로깅 방식에 비해 고객의 리그 타임을 약 5 일 절감하였다.

네덜란드 역외에서 와이어라인 부문은 Wintershall Noordzee BV 사를 위해 StreamLINE* 폴리머 캡슐화 와이어라인 모노케이블을 사용하여 북해의 심해 편향 고압 고온 유정에 관통건을 전달하였다. StreamLINE 케이블의 마찰계수는 동급 표준 연선의 절반에 불과하기 때문에 케이블 장력을 완화하며 영업의 성공에 중요한 관통 작업을 2 회 대신 1 회만에 완료할 수 있었다. 이 같은 솔루션은 175,000 달러로 추산되는 고객의 영업 시간을 12 시간 단축하였다.

와이어라인 부문은 멕시코 역외에서 PEMEX 사를 위해 Saturn 3D 방사형 탐침 및 XL-Rock* 배용량 로터리 사이드월 코어링 기술을 배치하여 Middle Miocene 기층 심해 유정에서 유체 및 암반 표본을 획득하였다. 이에 덧붙여 OBMI* 유성 마이크로영상 기술을 이용한 Rt Scanner* 삼축 유도툴과 영상의 복합적인 측정은 새로운 매장량의 존재를 확인하는데 도움이 되었다. 고객은 이같은 정보를 이용하여 새로운 탐사 전략을 입안할 수 있었다.

오만에서는 Petroleum Development of Oman (PDO)사에 와이어라인 기술이 배치되어 까다로운 유성 진흙(OBM) 환경에 속하는 Shuaiba 이질 탄산염 저류층의 특성을 파악하였다. 오만에서는 Quanta Geo 포토리얼 저류층 지질 기술을 최초로 사용하여

OBM 문제를 극복하고 고성능 패커 및 고압 펌프에 장착된 MDT 모듈 역학 테스터 툴이
조성한 미세 채석을 식별하였다. 이에 따라 PDO 는 지질 및 지구물리적 속성의 분류를
획득하여 유전 개발 계획을 업데이트하고 완공 계획을 최적화할 수 있었다.

베네수엘라에서는 PDVSA 사를 위해 Wireline ThruBit* 스루더비트(through-the-bit) 로깅
기술을 배치하여 종전까지만 감마선 및 저항 정보만 제공되었던 Faja del Orinoco 의
Ayacucho 유전에 소재하는 고폐향 유정에서 완전한 표준 석유물리 데이터 세트를
취득하였다. ThruBit 로깅은 재래식 운반 방식에 비해 짧은 시간에 복잡한 유정을 기록할
수 있기 때문에 기층 평가와 유전 모델링, 수평 유정 계획의 정확성을 높일 수 있다.

아울러 Wireline 부문은 베네수엘라에서 PDVSA 와 Chevron 사의 합작회사인
Petroindependencia, S.A. 사를 위해 Isolation Scanner* 시멘트 평가 기술을 배치하여
Cerro Negro 유전의 케이싱 통합 설계를 개선하고 시멘팅 작업을 최적화하는데 도움이
되었다. TuffTRAC* 케이스 홀 서비스가 제공하는 Isolation Scanner 의 독자적인 초음파
측정치 2 건과 효율적인 리버스 트랙터링 성능을 결합하여 유정의 지대 분리를
긍정적으로 확인할 수 있었다.

Testing Services 부문은 이라크에서 Chevron 사를 위해 Muzic* 무선 원격측정을 통해
구현한 Signature* 석영 특정기를 배치하여 해안 Sarta-2 유전에 있는 유정의 다운홀
측정치를 전송하였다. 5 개 시험 지대에서 Signature 측정기는 열악한 상황에서 다운홀
데이터를 신뢰할 수 있는 수준으로 수집하였으며 InterACT 글로벌 접속성과 협력, 정보
서비스를 통해 지속적인 전송을 제공하였다. 고객은 유정 시험 목표를 달성할 뿐 아니라
의사결정 과정의 정보 개선을 통해 리그 타임을 단축할 수 있었다.

UAE 의 ADCO 는 재래식 및 비재래식 저류층 실험실 코어 분석 서비스 계약을
술룸베르거와 체결하였다. 2 년 연장 옵션이 포함되는 3 년 계약에는 코어 취급 및
처리와 루틴 및 석유물리 전기 측정, 암석학, 지력학 서비스의 공급이 포함된다.
술룸베르거는 현재 UAE, Jebel Ali 에 소재하는 유체 분석 실험실에 덧붙여 아부다비에
암반 분석 실험실을 개원하여 통합 암반 및 유체 저류층 특성화 서비스를 고객에게
제공할 예정이다.

시추 그룹

(백만 달러, 마진 비율 제외)

	3 개월 말			변화	
	2015 년 6 월	2015 년 3 월	2014 년 6 월	전년대	
	30 일	31 일	30 일	연속	비
수입				-	
	\$ 3,511	\$ 3,963	\$ 4,653	11%	-25%
세전					
영업				-	
이익	685	790	981	13%	-30%
세전				-44	-157
영업마				bps	bps
진	19.5%	19.9%	21.1%		
영업					
마진					
감소				23%	26%

시추 그룹 수입 35 억 달러는 주로 시추&측정 및 M-I SWACO 의 활동에 영향을 미친 북미 석유 수량의 추가 하락으로 인하여 2 분기 연속 11% 감소하였다. 사하라 이남 아프리카와 호주, 콜롬비아의 시추 활동 저하 역시 감소세에 기여하였다.

세전 영업마진 19.5%는 2 분기 연속 44bps 감소했다. 수입 감소에도 불구하고 신속한 비용 관리 조치는 영업 마진 감소세를 23%로 제한하는데 도움이 되었다.

시추그룹의 신기술은 시추 효율을 개선하고 유정 배치를 최적화하고 시추공 무결성을 보장하여 2 분기 실적 개선을 구현하였다.

카스피해에서는 BP Exploration Caspian Sea Limited 사를 위해 Drilling Group Technologies 을 배치하여 아제르바이잔 역외 Shah Deniz 유전에서 8 1/2-in 및 12 1/4-in 구간을 시추하였다. 이는 사상 최초로 Shah Deniz 의 단일 수행에서 까다로운 8 1/2-in 구간을 시추한 사례였다. IDEAS* 통합 드릴비트 설계 플랫폼을 이용하여 맞춤형 제작된 ONYX* 절삭 기술로 Drilling & Measurements PowerDrive Orbit 로터리 가동

기술과 Smith 다결정질 다이아몬드 초소형(PDC) 비트를 복합적으로 이용하여 구간을 시추하였다. 구간의 유전 시추 기록은 24 시간, 240m 를 나타내었으며 리그 타임을 6 일간 단축하여 약 260 만 달러를 절감할 수 있었다.

브라질 역외에서 Drilling Tools & Remedial 은 Petrobras 사를 위해 Rhino XC* 주문형 유압 작동 확공기 기술을 배치하여 염하층 Lula 유전에 소재하는 불안정한 염분 기층에서 심해 유정의 2,700 피트 탄젠트 구간을 확대하였다. 고객은 시추공 크기를 확대할 수 있는 Rhino XC 기술의 성능을 이용하여 유극을 늘리고 높은 침투율(ROP)을 유지할 수 있었다. 전체적인 작업은 7 일만에 완료되어 언더리머를 사용하지 않고 시추된 종전의 오프셋 유정에 비해 시추 시간을 3 일 단축할 수 있었다.

캐나다 역외에서 Drilling Group Technologies 부문은 St. John's, Newfoundland 북동부 Bay du Nord 발견물에서 Statoil 사를 위해 새로운 시추 기록을 달성하였다.

Schlumberger StingBlade* 원추형 다이아몬드 엘리먼트 기술은 Drilling & Measurements, Smith Bits, M-I SWACO, Geoservices 및 Drilling Tools & Remedial 서비스와 함께 ROP 169.1 m/h 의 심해 유정에서 라이저를 사용하지 않는 17 1/2-in 구간을 시추하여 Statoil 사가 새로운 세계 기록을 달성하고 종전의 기록을 72% 능가하는데 도움이 되었다. 뿐만 아니라 시추 그룹 기술은 이러한 기층에서 기존의 평균 ROP 3m/h 에 비해 평균 ROP 35m/h 에 다양한 경성 스트링거 기층을 시추하고 단일 수행으로 심해 유정의 전체 깊이까지 시추할 수 있었다.

멕시코에서 Drilling & Measurements 부문은 멕시코 국영석유회사를 위해 3D VSP* 수직 지진파 프로파일 기술뿐 아니라 seismicVISION* 지진파 시추 및 sonicVISION* 음향 시추 서비스를 이용하여 심해 탐사 유정에 있는 염분층과 염하층의 시추 작업을 최적화하였다. 그 결과 고객은 염분 기반을 파악하여 정확한 수심에 케이스를 배치하는 한편 시추 위험을 완화할 수 있었다.

이탈리아 남부에서는 ENI 사를 위해 Val d'Agri 유전에서 자연 파쇄된 탄산염 저류층을 통해 연장된 수평 사이드트랙의 시추에 시추 그룹 기술이 배치되었다. Drilling & Measurements PowerDrive X6* 및 PowerDrive vortex* 로터리 가동 시스템은 IDEAS 통합 드릴비트 설계 플랫폼을 이용하여 맞춤 제작된 Smith 드릴 비트와 함께 복잡한 3D 궤도와 2,200-m 수평 구간을 효율적으로 시추하는 한편 저류층에 정확한 유정 배치를

보장하였다. 특히 PowerDrive vortex 기술은 오프셋 유정에 사용된 재래식 로터리 가동 시스템의 성능에 비해 ROP 를 2 배 증가시킬 수 있었다. OSC* 양방향 시추 작업 지원 센터의 지원을 받아 시추 그룹 기술을 사용한 결과 사이드트랙은 예정대로 실행되었으며 고객은 리그 타임 20 일을 단축하여 약 140 만 달러를 절감할 수 있었다.

콜롬비아에서 Smith 드릴비트 기술은 EQUION ENERGIA 가 Llanos 유역에서 Mirador 기층의 시추 성능을 개선하는데 일조하였다. ONYX 360* 압연 PDC 절삭기는 360 도 회전으로 비트 내구성을 제고하였으며 전체 다이아몬드 엔지는 기층을 굴착하여 실행 길이를 57% 제고할 수 있었다. 고객은 리그 타임을 5.5 일 단축하여 시추 비용과 비트 트립의 절감을 통해 약 896,000 달러를 절감하였다.

카자흐스탄에서 Schlumberger Stinger 원추형 다이아몬드 비트 기술은 하이토크 변위 모터와 함께 Hilong Petroleum Engineering Company 가 Pridorozhnoye 가스정에 소재하는 해안 유정의 8 1/2-in 구간에서 시추 성능을 개선하는데 일조하였다. Stinger 엘리먼트 기술은 우수한 충격 강도와 마모 저항을 원추형과 통합하여 동일 유전의 오프셋 유정에 비해 ROP 를 55% 이상 개선함으로써 까다로운 규산질 석회석 기층의 실행 구간과 속도를 개선할 수 있었다. 그 결과 고객은 생산 시간을 단축하고 시추 유정을 늘려 약 486,000 달러에 달하는 리그 타임 27 일을 단축할 수 있었다.

생산 그룹

(백만 달러, 마진 비율 제외)

	3 개월 말			변화	
	2015 년 6 월	2015 년 3 월	2014 년 6 월	연속	전년대비
	30 일	31 일	30 일		
수입	\$ 3,103	\$ 3,767	\$ 4,208	-18%	-26%
세전 영업					
이익	397	549	710	-28%	-44%
세전				-179	-406
영업마진	12.8%	14.6%	16.9%	bps	bps
영업 마진				23%	28%

감소

생산그룹 수입 31 억 달러는 북미 본토의 수입이 80% 이상 감소되면서 2 분기 연속 18% 감소했다. 압력 펌핑 활동은 하락세를 유지하였으며 북미 육상 리그 수량의 감소세가 확대되면서 가격 압력이 강화되었다.

세전 영업마진 12.8%는 동 분기 동안 활동이 저하되고 가격 압력이 가중되어 가격이 일부 유역에서 지속 불가능한 수준까지 하락하여 압력 펌핑 장비가 재고로 쌓이고 작업반은 다른 업무로 재배정되면서 2 분기 연속 179bps 감소했다. 기타 유역은 유압파쇄 선단의 보급이 유지되었다. 수입 감소에도 불구하고 신속한 비용 관리 조치와 활동에 부합하는 자원의 배치는 영업마진 감소를 23%로 제한하였다.

생산그룹 신기술은 고객이 생산을 촉진하고 복원을 강화하고 영업 효율을 제고하여 기술 문제에 부응하는데 도움이 되었다.

사우디 아라비아에서 Schlumberger Completions 는 Saudi Aramco 와 협력 투자 및 제품 개발을 완료한 후 세계 최초로 Manara* 생산 및 저류층 관리 시스템을 보급하여 유정 횡측 구간 내 구획 단계에서 감지 및 제어를 실행할 수 있다. Manara 시스템은 가변 전기 초크와 통합 다운홀 센서를 이용하여 유량을 제어하기 때문에 사용자는 구획 생산이나 축소를 직접 배정할 수 있다. 특허받은 유도 커플러 기술은 모시추공에서 횡측 구간으로 도관 분지를 구현하여 신뢰할 수 있는 전력 및 통신망을 제공할 수 있다. Avocet* 생산 운영 소프트웨어 플랫폼 작업흐름은 실시간 시각화를 구현하고 데이터 상호작용 개선 여부를 사용자에게 제공하고 저류층 감시 최적화를 위한 반응 시간을 단축한다. 이와 같이 업계의 판도를 바꾸는 완공 플랫폼은 저류층 감시 성능을 유정에서 횡측 구간, 구획으로 이동시켜 저류층 복원을 크게 강화할 수 있다.

현재 Schlumberger 기술 통합 그룹(TIG)은 Petrel E&P 소프트웨어 플랫폼을 기반으로 하는 Mangrove* 저류층 중심 자극 설계를 이용하여 2012 년 최초 보급 이후 19 개국 100 개가 넘는 고객사를 대상으로 유정 1,000 곳 이상을 엔지니어링하였다. 뿐만 아니라 4 대륙 고객사 20 곳 이상은 2014 년 판매가 개시된 후 Mangrove 소프트웨어 라이선스를 취득하여 비재래식 유전에 Schlumberger 고유의 단대단 작업흐름을 채택하였다.

베네수엘라에서 Schlumberger Completions 는 Petroindependencia, S.A.사를 위해 COLOSSUS UNC* 무시멘트 라이너 행거 시스템을 보급하여 Cerro Negro 유전에서 세일층이 있는 비압밀 사암 저류층의 광범위한 중유 유정에 신속한 라이너 설치를 달성하였다. 무시멘트 황측구간은 도그레그 강도가 높기 때문에 라이너 이동성은 성공에 매우 중요했다. 뿐만 아니라 중유 생산을 실현하는데 필요한 증기 투입 때문에 완공 하드웨어는 극한의 온도에 내성이 있어야 한다. COLOSSUS UNC 기술은 기술 문제를 극복하고 라이너 설치 시간을 유정당 10 일에서 590,000 달러 절감을 나타내는 1.25 일로 단축하여 25 개 유정에 대한 고객의 생산 목표를 달성하는데 일조하였다.

덴마크 역외에서 Schlumberger 는 Maersk Oil 사를 위해 통합 유정 개입 솔루션을 제공하여 수분 생산의 이해를 개선하고 유전을 폐기하기 전에 노후 Svend 유전의 탄화수소 회수를 극대화하였다. ACTive PS* 라이브 CT 생산 로깅과 RST Pro 저류층 포화 FloScan* Imager 서비스가 보급 기술에 포함되었다. 최초 유정 시험에 따르면 이러한 작업을 통해 취득한 정보는 유정 최적화를 통해 수분 생산량을 3 분의 1 완화할 수 있었다.

멕시코 유정 개입 부문은 PEMEX 사를 위해 ACTive OptiFIRE* 코일 튜브 실시관 선별 관통 및 활성화 시스템을 보급하여 남부 유정의 생산량을 제고하였다. 종전까지 재래식 와이어라인 개입 방식은 유정을 폐쇄하거나 생산을 지연시키지 않고 표적 지대를 재관통하기 어려웠다. Active OptiFIRE 기술은 관통건의 정확한 배치를 구현하고 단일 실행으로 다운홀 폭파를 확인하였다. 그 결과 개입 안전성은 강화되었으며 관통 시간은 75% 단축되어 개입 장비를 추가하지 않고 유정을 청소하고 효율적으로 가동할 수 있었다.

아울러 유정 개입 부문은 멕시코 역외에 ACTive* 라이브 다운홀 코일 튜브 서비스 제품군을 사용하여 편향 유정의 생산 튜브를 연장하고 가스-오일 접촉을 방지하여 생산 수명을 연장할 수 있었다. 이와 같이 적용된 ACTive 기술은 실시간 다운홀 측정을 사용하여 처리를 해석 및 최적화하고 시추공의 1 회 이동으로 개입을 완료하였다. 이러한 개입은 매우 복잡하기 때문에 기술과 운영, 물류와 관련하여 상세한 평가가 필요했다. 이와 같이 완전 통합 작업이 리그가 없는 플랫폼에서 완료되는 데는 15 일이 소요되었으며 개수 리그를 이용한 주요 개입과 관련된 시간과 비용을 절감하였다.

재무 제표

요약 연결 손익계산서

(주당 금액 제외, 백만 달러)

6 월 30 일 기말	2 분기		6 개월	
	2015	2014	2015	2014
수입	\$9,010	\$12,054	\$19,258	\$ 23,294
이자 및 기타	47	64	96	141
경비				
수익	7,136	9,269	15,231	18,017
연구&엔지니어링	279	309	546	593
일반&관리	120	123	239	228
구조조정 & 기타(1)	—	—	439	—
이자	86	90	169	193
세전 소득	\$1,436	\$ 2,327	\$ 2,730	\$ 4,404
소득세 ⁽¹⁾	302	506	608	975
연속 영업 소득	1,134	1,821	2,122	3,429
중단 영업 손실	—	(205)	—	(205)
순이익	1,134	1,616	2,122	3,224
비지배 이익에 귀속되는 순이익	10	21	23	37
슬룸베르거에 귀속되는 순이익	\$1,124	\$ 1,595	\$ 2,099	\$ 3,187

슬룸베르거 귀속 금액:

연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$1,124	\$ 1,800	\$ 2,099	\$ 3,392
중단 영업 손실	—	(205)	—	(205)
순이익	\$1,124	\$ 1,595	\$ 2,099	\$ 3,187

솔룸베르거 회석주당 이익

연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$ 0.88	\$ 1.37	\$ 1.64	\$ 2.58
중단 영업 손실	-	(0.16)	-	(0.16)
순이익	\$ 0.88	\$ 1.21	\$ 1.64	\$ 2.42

평균 발행주	1,269	1,300	1,273	1,303
회석을 가정한 평균 발행주	1,280	1,315	1,282	1,316

비용에 포함되는 감가상각&분할상환⁽²⁾ \$1,047 \$ 996 \$ 2,089 \$ 1,997

(1) 자세한 내용은 "비용 및 신용" 섹션 참조.

(2) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

요약 연결 대차대조표

(백만 달러)

	6 월 30 일	12 월 31 일
자산	2015	2014
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$ 7,274	\$ 7,501
미수금	9,569	11,171
기타 유동 자산	6,018	6,022
	22,861	24,694
만기 유지 고정 소득 투자	469	442
고정 자산	14,848	15,396
멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터	913	793
영업권	15,525	15,487

기타 무형 자산	4,525	4,654
기타 자산	5,612	5,438
	\$ 64,753	\$ 66,904

채무 및 증권

유동 채무

외상매입금 및 미불 부채	\$ 7,479	\$ 9,246
소득세 추정 채무	1,424	1,647
단기 차입금 및 유동성 장기 부채	4,231	2,765
미불 배당금	640	518
	13,774	14,176

장기 부채	9,110	10,565
퇴직 급여	1,348	1,501
이연세	1,333	1,296
기타 채무	1,003	1,317
	26,568	28,855

주식	38,185	38,049
	\$ 64,753	\$ 66,904

순부채

"순부채"는 현금과 단기 투자, 만기까지 유지되는 고정 소득 투자를 제외한 총부채를 나타낸다. 경영진은 순부채가 부채를 상환하는데 사용할 수 있는 현금 및 투자를 반영하여 솔룸베르거 부채 현황에 대해 유용한 정보를 제공한다고 판단한다.

순부채의 변동 내역은 아래와 같다:

(백만 달러)

	2015 년	2015 년	
6 월 30 일 기말	6 개월	2 분기	2014 년 6 개월

비지배 이익 공제전 연속

영업 소득 \$ 2,122 \$ 1,134 \$ 3,429

세후 구조조정 및 기타

비용 383 - -

비용&신용 제외

비지배 이익 공제전

연속 영업 소득 2,505 1,134 3,429

감가상각 및 분할상환⁽¹⁾ 2,089 1,047 1,997

연금 및 기타 퇴직 급여

비용 217 103 190

주식 기반 보상 비용 167 87 162

연금 및 기타 퇴직 급여

기금 (214) (94) (127)

영업자본 증액 (2) (837) (67) (1,090)

기타 157 104 (342)

영업 현금흐름 4,084 2,314 4,219

자본 지출 (1,193) (587) (1,786)

SPM 투자 (222) (113) (377)

멀티클라이언트 지진파

탐사 데이터 자본 (221) (120) (154)

잉여 현금흐름⁽³⁾ 2,448 1,494 1,902

주식 환매 프로그램 (1,239) (520) (2,074)

배당금 지급 (1,151) (639) (932)

종업원 스톡옵션 이익 256 74 492

314 409 (612)

취득 현금 및 인수 부채

제외 영업 인수 및 투자 (206) (127) (964)

영업 중단 - 미 법무부

합의	(233)	(233)	-
기타	(86)	(160)	(47)
순부채 증가	(211)	(111)	(1,623)
기초 순부채	(5,387)	(5,487)	(4,443)
순부채	\$ (5,598)	\$ (5,598)	\$ (6,066)

	2015 년 6 월 30 일	2015 년 3 월 31 일	2014 년 12 월 31 일	2014 년 6 월 30 일
순부채 구성요소				
현금 및 단기 투자	\$ 7,274	\$ 6,803	\$ 7,501	\$ 6,699
만기 유지 고정 소득 투자	469	436	442	480
단기 차입금 및 유동성				
장기 부채	(4,231)	(3,828)	(2,765)	(1,505)
장기 부채	(9,110)	(8,898)	(10,565)	(11,740)
	\$ (5,598)	\$ (5,487)	\$ (5,387)	\$ (6,066)

(1) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

(2) 2015 년 6 월 30 일 종료된 6 개월 간 퇴직 급여 약 4 억 5500 만 달러와 2015 년 2 분기 동안 2 억 1000 만 달러 포함.

(3) "잉여 현금흐름"은 자본 지출과 SPM 투자, 멀티클라이언트 지진파 데이터 자본을 제외한 영업 현금흐름을 나타낸다. 경영진은 부채를 절감하고 인수나 주식 환매 및 배당금을 통한 주주 현금 환원과 같이 주주 가치를 강화할 기회를 추구하는데 이용되는 기금을 나타내기 때문에 중요한 척도라고 판단한다.

요금 & 신용

미국의 일반 허용 회계 원칙(GAAP)에 따라 판단한 재무 실적에 덧붙여 본 2 분기
 보도자료에는 비 GAAP 재무척도(SEC 의 규정 G 에 정의)도 포함된다. 아래 내용은 유사
 GAAP 척도에 맞게 조정된 비 GAAP 척도이다.

(주당 금액 제외, 백만 달러)

2015 년 1 분기					
	비연속				
	세전	세금	이자	순	회석 EPS
요금&신용을 제외한 솔룸베르거					
연속 영업 이익	\$1,733	\$362	\$ 13	\$1,358	\$ 1.06
인력 감축	(390)	(56)	-	(334)	(0.26)
베네수엘라 평가절하 손실	(49)	-	-	(49)	(0.04)
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$1,294	\$306	\$ 13	\$ 975	\$ 0.76

2015 년 6 개월					
	비연속				
	세전	세금	이자	순	회석 EPS
요금&신용을 제외한 솔룸베르거					
연속 영업 이익	\$3,169	\$664	\$ 23	\$2,482	\$ 1.94
인력 감축	(390)	(56)	-	(334)	(0.26)
베네수엘라 평가절하 손실	(49)	-	-	(49)	(0.04)
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$2,730	\$608	\$ 23	\$2,099	\$ 1.64

2015 년 2 분기 또는 2014 년 상반기 6 개월 동안 비용이나 신용은 없었다.

본 비용의 자세한 정보는 추가 정보 참조.

제품 그룹

(백만 달러)

3 개월 말

	2015 년 6 월 30 일		2015 년 3 월 31 일		2014 년 6 월 30 일	
	세 전		세 전		세 전	
	수입	소득	수입	소득	수입	소득
저류층 특성화	2,42					
	\$ 5	\$ 642	\$ 2,552	\$ 655	\$ 3,231	\$ 933
시추	3,511	685	3,963	790	4,653	981
생산	3,103	397	3,767	549	4,208	710
철거&기타	(29)	(16)	(34)	(1)	(38)	(3)
세 전 영업 이익		1,708		1,993		2,621
본사&기타	-	(199)	-	(192)	-	(216)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	6	-	8	-	8
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(79)	-	(76)	-	(86)
요금 & 신용	-	-	-	(439)	-	-
	9,01					
	\$ 0	\$ 1,436	\$ 10,248	\$ 1,294	\$ 12,054	\$ 2,327

지역

(백만 달러)

3 개월 말

	2015 년 6 월 30 일		2015 년 3 월 31 일		2014 년 6 월 30 일	
	세 전		세 전		세 전	
	수입	소득	수입	소득	수입	소득
북미	2,36					
	\$ 1	\$ 242	\$ 3,222	\$ 416	\$ 3,888	\$ 700
남미	1,537	343	1,648	354	1,852	393
유럽/CIS/아프리카	2,413	513	2,538	532	3,268	723

카

중동&아시아	2,575	740	2,703	774	2,966	826
철거&기타	124	(130)	137	(83)	80	(21)
세전 영업 이익		<u>1,708</u>		<u>1,993</u>		<u>2,621</u>
본사&기타	-	(199)	-	(192)	-	(216)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	6	-	8	-	8
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(79)	-	(76)	-	(86)
요금 & 신용	-	-	-	(439)	-	-
	<u>9,01</u>					
	<u>\$ 0</u>	<u>\$ 1,436</u>	<u>\$ 10,248</u>	<u>\$ 1,294</u>	<u>\$ 12,054</u>	<u>\$ 2,327</u>

⁽¹⁾ 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

제품 그룹

(백만 달러)

6 개월 기말

	2015 년 6 월 30 일		2014 년 6 월 30 일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득
저류층 특성화	<u>\$ 4,977</u>	<u>\$ 1,297</u>	<u>\$ 6,214</u>	<u>\$ 1,726</u>
시추	7,474	1,475	8,984	1,862
생산	6,870	946	8,193	1,433
철거&기타	(63)	(17)	(97)	(32)
세전 영업 이익		<u>3,701</u>		<u>4,989</u>
본사&기타	-	(390)	-	(417)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	14	-	15
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(156)	-	(183)
요금 & 신용	-	(439)	-	-
	<u>\$ 19,258</u>	<u>\$ 2,730</u>	<u>\$ 23,294</u>	<u>\$ 4,404</u>

지역

(백만 달러)

6 개월 기말

	2015 년 6 월 30 일		2014 년 6 월 30 일	
	수입	세 전 소득	수입	세 전 소득
북미	\$ 5,584	\$ 658	\$ 7,572	\$ 1,383
남미	3,184	697	3,610	764
유럽/CIS/아프리카	4,951	1,046	6,149	1,308
중동&아시아	5,278	1,514	5,811	1,575
철거&기타	261	(214)	152	(41)
세전 영업 이익		3,701		4,989
본사&기타	-	(390)	-	(417)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	14	-	15
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(156)	-	(183)
요금 & 신용	-	(439)	-	-
	\$19,258	\$ 2,730	\$23,294	\$ 4,404

⁽¹⁾ 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

추가 정보

1) 영업 마진 감소의 정의

영업 마진 감소는 세전 영업 이익 대비 수입 변화의 비율에 해당한다.

2) 2015 년 2 분기 세전 영업이익 마진과 감소 영업 마진

세전 영업 이익 마진은 19.0%, 전년 대비 영업 마진 감소율은 30%였다. 연속 영업 마진 감소율은 23%였다.

3) 2015 년 2 분기 세전 영업이익 마진과 감소 영업 마진

세전 영업 이익 마진은 19.2%, 전년 대비 영업 마진 감소율은 32%였다.

4) 2015년 2분기 비지배 이자와 비용 및 신용 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름

2015년 2분기 퇴직급여 약 2억 1000만 달러를 포함하여 비지배 이자와 비용&신용을 포함한 연속 영업 이익의 비율로 표시되는 잉여 현금흐름은 132%였다

5) 2015년 상반기 비지배 이자와 비용 및 신용 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름

2015년 상반기 퇴직급여 약 4억 5500만 달러를 포함하여 비지배 이자와 비용&신용을 포함한 연속 영업 이익의 비율로 표시되는 잉여 현금흐름은 98%였다

6) 2015년 1년간 적용되는 capex 지침

capex(멀티클라이언트와 SPM 투자 제외)는 2015년 약 25억 달러로 예상된다.

7) 2015년 2분기 "이자 및 기타 이익"

2015년 2분기 "이자 및 기타 이익"은 4700만 달러였다. 이 금액은 지분 이익법 투자 3500만 달러와 이자 소득 1200만 달러로 구성되었다.

8) 2015년 2분기 이자 소득 및 이자 비용 변동

이자 소득 1200만 달러는 2분기 연속 100만 달러 감소했다. 이자 비용 8600만 달러는 2분기 연속 400만 달러 증가했다.

9) "세전 영업 이익"과 솔룸베르거 세전 연결 이익의 차이

차이는 부문별로 할당되지 않은 본사 항목(비용&신용 포함)과 이자 소득, 이자 비용뿐 아니라 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산 및 특정 중앙 관리 사업과 관련된 분할상환 비용과 같은 항목으로 구성된다.

10) 2015년 2분기 비용&신용 제외 유효 세율(ETR)

비용&신용을 제외한 2015년 2분기 ETR은 2015년 1분기 20.9% 대비 21.1%를 기록했다. 2015년 2분기 동안 비용이나 신용은 기록되지 않았다.

비용&신용을 포함한 2015 년 1 분기 ETR 은 23.6%였다.

11) 30.06.15 미발행 보통주 주식수와 전기말 대비 변화

30.06.15 미발행 보통주는 12 억 6500 만 주였다. 아래 표는 31.03.15 부터 30.06.15 까지 미발행 주식수의 변동을 나타낸다.

(백만 달러)

2015 년 3 월 31 일 미발행 주식	1,270
교환 주식을 제외하고 옵션 보유자에게 매각된 주식	1
제한 주식의 부여	-
종업원 스톡옵션 계획에 따라 발행된 주식	-
주식 환매 프로그램	(6)
30.06.15 미발행 주식	<u>1,265</u>

12) 2015 년 2 분기와 2015 년 1 분기 미발행 가중 평균 발행 주식 수와 희석을 가정하여 미발행 평균 주식수와의 조정 방법

2015 년 2 분기와 2015 년 1 분기 가중 평균 미발행 주식 수는 각각 12 억 8000 만 주와 12 억 8500 만 주였다. 아래 표는 희석을 가정한 평균 미발행 주식수에 가중 평균 미발행 주식을 조정한 결과이다.

(백만 달러)

	2015 년 2 분기	2015 년 1 분기
가중 평균 미발행 주식 수	<u>1,269</u>	1,276
스톡옵션의 추정 행사	7	5
양도제한조건부주식	4	4
희석을 가정한 평균 발행주	<u>1,280</u>	1,285

13) 2015 년 2 분기 멀티클라이언트 매출

양도 수수료를 비롯한 멀티클라이언트 매출은 2015 년 2 분기 8400 만 달러, 2015 년 1 분기 1 억 5300 만 달러였다.

14) 2015 년 2 분기 기말 WesternGeco 수주잔고

2015 년 2 분기 기말 고객과 체결한 계약을 토대로 하는 WesternGeco 수주잔고는

5 억 1400 만 달러였다. 2015 년 1 분기 말 수주잔고는 6 억 400 만 달러였다.

15) 2015 년 1 분기 Schlumberger가 기록한 다양한 비용의 관계

인력 감축:

북미 활동의 급락과 함께 유가 하락에 기반한 고객 예산 감축으로 인한 국제 활동 감소의 영향에 따라 Schlumberger는 1 분기 동안 직원을 약 11,000 명 감축하였다. Schlumberger는 이러한 인원감축뿐 아니라 유급 휴가 프로그램을 통해 1 분기 동안 세전 비용 3 억 9000 만 달러를 기록했다.

베네수엘라 환율 비용:

베네수엘라의 Schlumberger 영업에 사용되는 금융통화는 달러화지만 일부 거래는 현지 통화를 표시한다. Schlumberger는 2014 년 12 월 31 일부터 현지 통화 거래와 잔고를 달러화로 재측정하기 위해 달러당 50 볼리바르의 SICAD II 환율을 적용하기 시작했다. 2015 년 1 분기 동안 베네수엘라 정부는 SIMADI 로 알려진 신설된 외환시장 제도로 SICAD II 경매 절차를 대체하였다. SIMADI 환율은 2015 년 3 월 31 일 달러당 약 192 베네수엘라 볼리바르였다. 이에 따라 Schlumberger는 2015 년 1 분기 동안 세전 평가절차 비용 4900 만 달러를 기록했다.

Schlumberger(Schlumberger) 소개

Schlumberger는 세계 석유 가스 업계에 종사하는 고객에게 기술, 통합 프로젝트 관리, 정보 솔루션을 제공하는 세계적인 기업이다. Schlumberger는 전 세계 85 개 나라에서 140 여 개국 출신의 직원 10 만 8000 여명을 고용하고 있으며, 탐사부터 생산까지 업계에서 가장 폭넓은 상품과 서비스를 제공하고 있다

Schlumberger 리미티드(Schlumberger Limited)는 파리, 휴스턴, 런던, 헤이그에 주요 거점을 두고 있으며, 2014 년 사업 수입은 485 억 8000 만 달러를 기록했다. 상세정보는(www.slb.com)에서 확인할 수 있다.

* Schlumberger 또는 Schlumberger 자회사의 상표

참고

슬룸베르거는 2015년 7월 17일 금요일 상기 발표와 영업 전망을 논의하기 위해 전화회의를 개최한다. 회의는 오전 8시(미국 중부 기준시)와 오전 9시(동부 기준시), 오후 2시(런던 기준시)에 개최될 예정이다. 일반에 공개된 회의에 접속하려면 예정된 회의 시간 약 10분 전에 북미지역 전화회의 사업자 +1800230-1059, 북미 이외 지역 +1612234-9959에 문의하기 바란다. "슬룸베르거 이익 전화회의"를 요청한다. 전화회의 종료 시 오디오 재생은 17.08.15까지 북미 지역 +1800475-6701, 북미 이외 지역+1320365-3844로 연결하여 접속코드 358215을 제공하면 이용할 수 있다. 전화 회의는 www.slb.com/irwebcast에서 청취 전용으로 동시에 웹캐스트된다. 브라우저 시험과 회의 등록을 위해 15분 이전에 로그인하기 바란다. 2015년 9월 30일까지 웹캐스트 재생도 동일 웹사이트에 제공된다.

자세한 정보는 아래 담당자에게 문의한다.

Simon Farrant – Schlumberger Limited, Vice President of Investor Relations

Joy V. Domingo – Schlumberger Limited, Manager of Investor Relations

Office +1 (713) 375-3535

investor-relations@slb.com

2015년 2분기 이익 발표와 추가 정보뿐 아니라 당사가 발표하는 기타 명세서는 연방증권법의 의미에 속하는 "전망 보고서"를 포함하며, 여기에는 영업 전망이나 슬룸베르거 전체 및 각 부문별 성장(또한 각 부문에 속하는 특정 제품이나 지역), 석유 및 천연가스 수요 및 생산 성장, 석유 및 천연가스 가격, 운영 절차 및 기술 개선, 슬룸베르거 및 석유가스 업계 자본 지출, 슬룸베르거 고객의 영업 전략, 향후 전세계 경기, 향후 영업 실적에 관한 전망이나 예상과 같이 역사적 사실이 아닌 진술이 포함된다. 이러한 진술은 전세계 경기나 슬룸베르거 고객의 탐사 및 생산 지출 변동, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발률 변동, 러시아와 우크라이나를 비롯한 세계 주요 지역의 일반 경제, 정치, 사업 여건, 가격 침식, 기상 및 계절 요인, 운영 지연, 생산 감소, 역외 석유가스 탐사나 방사선원, 폭발물, 화학물질, 유압 파쇄 서비스 및 기후 관련 사업에 대한 규정을 비롯한 정부 규정 및 규제 요건의 변동, 새로운 탐사 과제를

해결할 수 없는 기술 부족, 2015년 2분기 이익 발표와 증권거래위원회에 제출되는 당사의 최신 양식 10-K 및 기타 제출물에 상술되는 기타 위험 및 불확실성을 포함하되 이에 국한하지 않고 위험과 불확실성이 적용된다. 이러한 위험이나 불확실성이 한 개 이상 실현되거나(또는 해당 개발 변동의 결과) 기본 가정이 부정확한 것으로 입증될 경우 실제 결과는 전망 보고서에 반영된 것에서 크게 벗어날 수 있다. 솔룸베르거는 신규 정보나 향후 사태, 등의 결과 해당 보고서를 공개 업데이트하거나 개정할 의도나 의무 일체를 거부한다.

비즈니스와이어(businesswire.com) 원문 보기:

<http://www.businesswire.com/news/home/20150716006479/en/>

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

연락처

솔룸베르거 투자문의

713-375-3535