슬룸베르거, 2014년 4분기 및 연간 실적 발표

- 4분기 수익 126억 달러로 전년 대비 6% 증가
- 비용과 신용을 제외한 4분기 EPS(주당이익)은 1.50 달러로 전년 대비 11% 증가
- 이사회, 배당금 25% 증가 승인, 2015년 4월 10일 지급
- 4분기 동안 11억 달러를 들여 1210만 주 재매입
- 4분기의 구조조정, 손상 및 통화가치하락으로 주당 1.27 달러의 비용 발생

휴스턴--([BUSINESS WIRE](#))-- 슬룸베르거(Schlumberger Limited) (뉴욕증권거래소:SLB)는 오늘 2014년 연간 및 4분기 실적을 발표했다. 연간 실적은 다음 표와 같다.

연간 실적

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

	12개월		성장률
	2014년 12월 31일 마감	2013년 12월 31일 마감	전년대비
매출	\$ 48,580	\$ 45,266	7%
세전 영업이익	10,576	9,344	13%
비용과 신용 제외한 연속 영업이익*	7,282	6,332	15%
비용과 신용 제외한 연속 영업의 희석 주당이익*	\$ 5.57	\$ 4.75	17%
세전 영업마진			113 bps
	21.8%	20.6%	
북미 매출	\$ 16,151	\$ 13,897	16%
북미 세전 영업이익	3,057	2,735	12%
북미 세전 영업마진	18.9%	19.7%	-75 bps
해외매출	\$ 32,089	\$ 30,932	4%
해외 세전 영업이익	7,677	6,879	12%
해외 세전 영업마진	23.9%	22.2%	168 bps

*비용과 신용을 포함한 연속 영업이익은 2014년 56억 4300만 달러, 2013년에

68 억 100 만 달러였다. 비용과 신용을 포함한 연속 영업 회석 주당이익(EPS)은 2014 년 4.31 달러, 2013 년은 5.10 달러였다. 상세정보는 "비용 및 신용" 섹션 참조.

팔 키브스가드(Paal Kibsgaard) 술름베르거 최고경영자(CEO)는 “2014 년 연간 매출은 486 억 달러로 전년 대비 7% 상승했으며 5 년 연속으로 성장세를 이어가고 있다. 북미 지역에서 16%의 매출이 상승한 반면, 중동 및 아시아 지역 매출 10%를 비롯해 해외지역에서는 4%의 성장률을 기록했다. 연간 세전 영업이익은 13% 증가했으며, 세전 영업마진은 113 베이시스포인트(bps) 증가한 21.8%를 기록했다. 해외 마진은 168 bps 증가한 23.9%로, 69% 영업마진 증분을 반영했다” 며

“이번 우수한 실적은 2014 년 브라질, 멕시코, 중국에서 직면했던 활동의 과제들; 심해, 탐사 및 시추활동의 지출 감소; 리비아와 이라크에서의 불안; 러시아의 대외 제재; 연말로 갈수록 가속화된 원유가격 하락으로부터 우리 사업의 회복력을 증명해주고 있다. 이러한 역풍들의 결합으로 매출 성장은 10 억 달러 이상, 또는 2% 감소를 유발했지만, 반면에 아르헨티나, 에콰도르, 사하라 이남 아프리카, 사우디아라비아, 아랍에미리트 및 북아메리카에서 시장점유율 증가와 더불어 전반적으로 높은 성과를 거두면서 전체 매출은 7% 증가했다”고 말했다.

4 분기 실적

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

	3 개월			성장률	
	2014 년 12 월 31 일 마감	2014 년 9 월 30 일 마감	2013 년 12 월 31 일 마감	전기대비	전년대비
매출	\$ 12,641	\$ 12,646	\$ 11,906	-	6%
세전 영업이익	2,781	2,806	2,604	-1%	7%
비용과 신용 제외한 연속 영업이익*	1,941	1,949	1,786	-	9%
비용과 신용 제외한 연속 영업의 회석 주당이익*	\$ 1.50	\$ 1.49	\$ 1.35	1%	11%
세전 영업마진	22.0%	22.2%	21.9%	-19 bps	13 bps
북미 매출	\$ 4,324	\$ 4,255	\$ 3,649	2%	19%
북미 세전 영업이익	849	825	716	3%	19%

북미 세전 영업마진				24 bps	1 bps
	19.6%	19.4%	19.6%		
해외매출	\$ 8,210	\$ 8,309	\$ 8,151	-1%	1%
해외 세전 영업이익	1,990	2,041	1,917	-2%	4%
해외 세전 영업마진	24.2%	24.6%	23.5%	-33 bps	71 bps

*비용과 신용을 포함한 2014년 4분기 연속 영업이익은 3억 200만 달러, 2014년 3분기는 19억 4900만 달러, 2013년 4분기는 16억 6400만 달러였다. 비용과 신용을 포함한 연속 영업 회계 주당이익(EPS)은 2014년 4분기 0.23 달러, 2014년 3분기 1.49 달러, 2013년 4분기는 1.26 달러였다. 상세정보는 "비용 및 신용" 섹션 참조.

“4분기 실적은 북미에서 지속적인 효율성 개선과 압력 펌핑 분야에서의 신기술 도입에 따른 기록적인 매출과 미국의 멕시코만 활동 회복에 따른 것이다. 해외 시장에서는 사우디아라비아와 바레인에서의 기록적인 매출과 쿠웨이트와 아랍에미리트에서의 활발한 활동, 그리고 연말에 이 지역 전역에 걸친 제품 및 소프트웨어 판매 증가에 힘입어 중동 및 아시아 지역에서 가장 큰 강세를 보였다. 라틴아메리카 매출은 베네수엘라와 콜롬비아에서의 증가된 활동 덕분에 다소 증가했으나 이러한 성과는 멕시코에서 예산의 제약과 날씨에 따른 작업 범위의 축소에 의해 상쇄되었다. 유럽/독립국가연합(CIS)/아프리카 매출은 원유 가격의 급격한 하락으로 인해 원유 시추 건수도 감소함에 따라 앙골라와 노르웨이, 영국 지오마켓(GeoMarkets)에서도 활동이 저조했지만, 주로 러시아에서의 루블화 하락과 계절적 활동 하락으로 인해 현저히 감소했다.

“기술 부분에서, 생산 그룹(Production Group)은 북미에서의 압력 펌핑 서비스에서 5.5% 성장한 반면, 저류층 특성화(Reservoir Characterization)와 시추 그룹(Drilling Groups)은 전기 대비 각각 2.8%와 3.4% 하락했다. 저조한 저류층 특성화 그룹 활동은 해양 지지 활동의 계절적 감소 때문이며, 시추 그룹은 러시아에서의 환율효과와 계절적 감소에 기인한 것이다. 앞서 예상한 대로, 약 2억 6000만 달러 규모의 연말 소프트웨어, 제품 및 멀티클라이언트 라이선스 판매가 생산 및 저류층 특성화 그룹에 큰 영향을 미쳤지만 고객들이 자유재량의 비용을 감소시켜 보통 수준보다 저조한 실적을 기록했다.

“4분기 동안 글로벌 GDP에 대한 예측이 어느 정도 하락되었지만 2015년 성장률은 여전히 3%로 예상되어 세계 경제 회복 전망은 견고하다. 그 결과, 원유에 대한 수요가 지속적으로 증가하지만 시장에서의 현저한 공급 과잉으로 원유가격의 극심한 하락을 초래했다. 그 결과로 E&P 투자가 하락함에 따라 감소율이 원유 생산량에 영향을 미치고, 현저히 낮은 E&P 활동은 공급 추가를 지연시킬 것이다. 동시에 천연가스 시장은 북미에

원활하게 지속적으로 공급되는 한편, 아시아에서 추가된 새로운 LNG 생산역량과 유럽에서 약화된 수요로 인해 이 지역에서 가격에 대한 압박이 가해지고 있다.

“이렇듯 불확실한 환경에서, 우리는 우리가 제어할 수 있는 부분에 지속적으로 집중하려 한다. 우리는 이미 조직을 구조조정하고 사이즈를 정비하기 위한 여러 가지 조치를 취했으며 그로 인해 4 분기에 기록적인 비용 증가를 초래했다. 우리의 변화 프로그램을 통해 작업하는 방식에서 가속화된 변화에 의해 성과가 도출될 것이라 확신한다. 고객들의 저류층에 대한 성과를 개선해줄 신기술의 도입; 전반적인 탐사, 개발 및 생산 비용을 줄여주는 효율성과 신뢰성의 증가; 더욱 강한 통합을 통한 성장의 기회 등이 우리 자신과 고객들의 성과를 위한 중요한 동력원이다. 명백한 결과가 이미 기록으로 나와있으며 2015년 기술과 지오마켓 모두에서 변화 프로그램의 혜택들을 가속화함에 따라 더 좋은 성과를 얻을 것이라 믿고 있다.

“2014년 60억 달러 이상의 잉여현금흐름을 양산했던 현저한 수익의 현금 전환비율에서 보여지듯이, 우리의 견고한 재무적 강점 덕분에 이사회는 5년 연속으로 배당 인상을 승인할 수 있었으며, 그 결과 지난 5년 동안 배당금이 두 배로 늘어났다. 우리의 지속적인 주식 재매입 프로그램과 더불어, 이것은 어려운 여건 속에서도 우월한 현금 흐름을 양산하는 우리의 능력에 대한 자신감을 명확히 증명하는 것이다.”

기타 주요활동

2015년 1월 15일, 이사회는 유통 보통주 분기 배당을 지난 분기 주당 0.40 달러에서 25% 증가한 0.50 달러로 승인했으며, 배당금은 2015년 2월 11일 기준으로 등록주주들에게 2015년 4월 10일 지급된다.

4분기 동안, 솔룸베르거는 주당 평균 가격 90.22 달러, 총금액 11억 달러를 들어 보통주 1210만 주를 재매입했다.

2015년 1월 6일, 솔룸베르거, 카메론(Cameron)과 솔룸베르거의 공동투자 회사인 원서브시(OneSubsea®), 그리고 헬릭스 에너지 솔루션 그룹(Helix Energy Solutions Group, Inc.)은 해저 유정 개입 시스템의 가치사슬을 최적화하기 위한 기술 개발 및 설비와 서비스 전달을 목적으로 한 합병 없는 연합에 대한 본계약 체결을 발표했다. 이 연합은 세 회사 모두의 전문 경험과 능력을 결합해 해양 지원과 유정 접근 및 통제 기술을 통합하는 독자적인 제공을 가능케 한다.

북미

4분기 북미 매출은 전기 대비 2% 증가한 43억 달러를 기록했으며 토지 수입은 5%를 기록했다. 토지 수입은 압력펌핑 활동 증가와 지속적인 효율성 개선 및 새로운 기술-특히 브로드밴드(BroadBand*) 계열의 서비스들-의 적극적인 도입에 힘입어 미국과 서부 캐나다에서 모두 증가했다. 미국 멕시코만에서의 4분기 활동은 연말 멀티클라이언트 라이선스 판매와 3분기의 순환해류로 인한 붕괴 이후 운영재개에 기인해 12% 증가했다. 동부 캐나다 매출은 계절의 탐사 프로그램 및 해양 지진 활동의 완료 이후 전기보다 하락했다.

북미 세전 영업마진은 서부 캐나다 활동의 증가와, 지속적인 효율성 증대, 신기술의 침투 증가, 그리고 미국 본토에서 개선된 물류 비용 회복에 힘입어 전기 대비 24bps 증가해 19.6%를 기록했다. 북미 역외 영업마진은 높은 마진의 멀티클라이언트 라이선스 판매 매출로 인해 개선되었다.

4분기 동안 새로운 기술들이 북미 지역의 관습에 얽매이지 않는 자원개발에서 고객들의 문제 해결을 지원했다. 이러한 기술들은 증대된 생산과 보다 효율적인 영업에 목적을 두고 고객들이 하락 중인 상품 가격 시장에서 전반적인 비용을 줄일 수 있도록 해주었다.

노스다코다에서는 웰 서비스 브로드밴드 시퀀스(Well Services BroadBand Sequence*)의 파쇄 서비스가 화이팅 페트롤리엄(Whiting Petroleum)의 도전과제였던 단단한 10000 피트 황축 구간의 끝부분에 자리잡은 2000 피트 간격의 수평 유정을 자극하는 데 도입되었다. 이 자극 처리에 이어 와이어라인 플로우 스캐너(Wireline Flow Scanner*) 유정 생산 시추 로깅 기술에 의해 주도된 생산 프로파일은 브로드밴드 시퀀스 기술로 자극된 간격이 총 원유 생산의 42%에 공헌하고 나머지 8000 피트 유정은 58% 공헌한 것을 확인했다.

오克拉호마에서는 아파치 코퍼레이션(Apache Corporation)의 코티지 그로브(Cottage Grove) 구조에서 수평 유정의 자극에 웰 서비스 브로드밴드 시퀀스 파쇄 서비스가 사용됐다. 아파치는 적합한 유정 천공 적용범위를 강화하기 위해 브로드밴드 기술을 선택했다. 그 결과 초기 처리 후 유정 생산은 재래식 자극 기법을 사용해 완공된 두 개의 비교 대상 오프셋 유정의 초기 생산에 비해 각각 74%와 134% 앞질렀다.

탈리스만 에너지(Talisman Energy)가 마르셀러스 셰일(Marcellus Shale)에서 수평 유정들의 시추 효율성을 개선하는 데 슬룸베르거 시추 그룹(Schlumberger Drilling Group)

기술이 사용되었다. 시추 & 측정 파워드라이브 오르빗(Drilling & Measurements PowerDrive Orbit*) 회전식 조정 시스템과 스미스 SHARC(Smith SHARC*)의 고기능 방연마 다결정 다이아몬드 컴팩트(PDC) 비트들은 재래식 회전식 조정 시스템보다 높은 평균 침투율(ROP)을 보였고, 그 결과 유정 당 1.3 일 또는 7 만 달러를 절약할 수 있었다.

미국 본토에서는 노블 에너지(Noble Energy Inc.)가 DJ 바진(DJ Basin)에서 니오브라라(Niobrara)의 비관습적인 작업으로 길이가 연장된 수평 유정에서 시추 시간을 개선하는 데 시추 그룹(Drilling Group) 기술이 또한 도입되었다. 개선된 경사 및 방위 제어 기술과 파워드라이브 vorteX(PowerDrive vorteX*) 회전식 조정 기술의 결합, 그리고 스미스의 맞춤형 PDC 비트는 한 번의 가동으로 9500 피트 이상의 황측 유정 구간을 지속적으로 시추했다. 그 결과 고객사는 리머 집중 가동의 부담을 없앴으로써 유정 하나 당 이틀 이상의 시간을 단축했다. 또한 시추공의 유연성 개선으로 완결 어셈블리 가동 시간이 줄었다.

해외 지역

해외 지역 매출은 전기 대비 1% 하락해 82 억 달러를 기록했다

중동 및 아시아 지역의 매출은 사우디아라비아와 바레인에서의 기록적 매출 달성, 쿠웨이트와 아랍에미리트에서의 활동 증가, 그리고 이 지역 전반에서 연말의 제품 및 소프트웨어 판매 증가에 힘입어 전기 대비 4% 증가한 31 억 달러를 달성했다.

라틴아메리카 지역의 매출은 베네수엘라와 콜롬비아에서의 활동 증가와 멕시코에서 예산 제약에 따른 작업 반경 축소가 상쇄되어 1% 증가한 21 억 달러를 기록했다.

유럽/CIS/아프리카 지역의 매출은 주로 러시아의 루블화 약화와 계절적 활동 감소로 인해 7% 하락한 31 억 달러를 기록했다. 시추 및 탐사 활동 성수기인 여름에 해당하는 지난 분기 이후, 원유 가격이 약화되면서 고객사들의 지출이 감소했다. 따라서 시추 건수 하락으로 앙골라, 노르웨이 및 영국 지오마켓에서의 활동 감소가 이어졌다.

해외 지역에서의 세전 영업마진은 전기 대비 33bps 줄어든 24.2%를 기록했다. 중동 및 아시아의 세전 영업마진은 71bps 늘어난 28.3%인 반면, 라틴아메리카는 102bps 줄어든 20.9%, 유럽/CIS/아프리카는 112bps 줄어든 22.3%를 기록했다. 해외 지역 세전

영업마진의 감소는 마진율이 높았던 3분기 여름 동안 시추 및 탐사 활동 이후 4분기의 부정적인 매출 혼란에 주로 기인한 것이다. 러시아의 부정적인 환율의 영향과 활동 감소 또한 마진율 감소에 영향을 미쳤다.

4분기 동안 해외 지역에서는 통합과 관련한 주요 상황들이 있었다.

스탯오일(Statoil)은 영국북해대륙붕(UKCS)의 마리너(Mariner) 유전에서 통합 시추 및 유정 서비스 공급을 위한 계약을 솔룸베르거와 체결했다. 4년 간의 계약에는 여러 번의 4년 연장에 대한 옵션과 함께, 스탯오일이 UKCS에서 운영 중인 또 다른 유전인 브리세이(Bressay)에 대한 옵션을 포함하며, UKCS에서의 탐사 시추를 위한 기본협정(framework agreement)으로도 적용될 예정이다. 이 계약은 솔룸베르거가 스탯오일 팀의 핵심적인 일원으로서 시추, 굴삭, 시멘팅, 마감 및 전기 수중펌프를 포함한 모든 주요 시추 및 유정 서비스를 제공하는 혁신적인 조달 접근 방식을 특징으로 한다. 작업의 범위는 총 22회의 시추 및 유정 서비스와 물류 지원에 대한 책임이 포함된다. 시추는 2016년 시작될 계획이다.

독일에는 유정 개입(Well Intervention)이 윈터셀(Wintershall)의 어려운 가스 유정에서 세계 최초의 ACTIVE* 코일 튜브 시추 작업에 대한 증대된 효율성과 신뢰성을 구현했다. ACTIVE 실시간 하향공 측정, 시추 공구 & 복구용 터보드릴(Drilling Tools & Remedial Turbodrill*) 그리고 스미스 키네틱(Smith Kinetic*) 임프레그네이티드(impregnated) PDC 비트 기술의 통합으로 유정의 깊이에 있어서 재래식의 코일 튜브를 사용한 굴착 방식과 비교해 300% 개선된 침투율(ROP)을 보였다. 또한 분산온도 감지를 장착한 ACTIVE* 유정 내 라이브 성능은 자극의 결과를 입증하고 가스 생산을 모니터링하는 데 사용되었다. 뿐만 아니라, 코일스캔(CoilScan*) CT 파이프 정밀검사 기술은 실시간 파이프 무결성 모니터링을 통해 작동 신뢰도 개선을 제공했다.

브라질 해상에서, 시추 그룹 기술이 셸(Shell)의 심해 개발 유정들의 시추 작업들에 대한 신뢰도와 시추 효율성을 높이기 위해 도입되었다. 시추 & 측정 파워드라이브 Xceed(PowerDrive Xceed*) 회전식 조정 시스템 설계가 극도로 난해한 높은 침투율(ROP) 환경에서 방향 탐지 유정을 보다 안정적으로 시추하기 위해 맞춤 엔지니어링을 진행했다. 그 결과, 난해한 17 1/2-in의 라이저를 사용하지 않는(riser-less) 구역에서 재설계된 Xceed 기술과 XR+ 굴착 시스템이 결합해 사상 유례없이 총 길이 2600m가 넘는 4개 유정을 연속으로 굴착하고 로터리 테이블 하단 시간은 1주일 이상 유지되었다. 증대된 Xceed 기술의 신뢰도는 표면으로 돌아오는 두 번의 계획된 시추동 작업을 제거함으로써 셸(Shell)은 이들의 굴착시간을 절약할 수 있었다. 8 1/2 저류층 내 구역에서는 시추 & 측정 지오스피어(Drilling & Measurements GeoSphere*)의 시추 중 저류층 맵핑 서비스와 페트렐(Petrel*)의 E&P 소프트웨어 플랫폼을 사용한 페트로테크니컬

서비스(Petrotechnical Services)의 유정 배치 서비스가 성공적인 저류층 맵핑과 성공률 높은 저류층 접촉 달성을 가능하게 했다.

말레이시아에서는 페트로나스 카리갈리(PETRONAS Carigali Sdn Bhd)가 보코르(Bokor) 유전에 10 개 개발 유정 건설을 위한 통합 관리 계약을 술룸베르거와 체결했다. 이 18 개월 계약은 약정 기간 동안 1 억 3000 만 달러의 가치가 있을 것으로 예측되며, 굴착 및 마감 제품 및 서비스, 프로젝트 관리, 유정 엔지니어링, 유정 부지 관리감독 등이 포함된다. 이번 새로운 계약은 17 개 유정을 건설한 보코르 프로젝트의 지난 단계에서 획득한 경험들과 더불어 작업 효율 개선과 총 유정 비용 절감을 위해 통합된 술룸베르거 굴착 및 마감 기술의 적용으로 혜택을 받게 된다.

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)

(단위:백만, 마진을 제외)

	3 개월			성장률	
	2014년 12월 31일 마감	2014년 9월 30일 마감	2013년 12월 31일 마감	전기대비	전년대비
매출	\$ 3,093	\$ 3,184	\$ 3,306	-3%	-6%
세전 영업이익	956	954	1,031	-	-7%
세전 영업마진	30.9%	30.0%	31.2%	95 bps	-27 bps

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group) 매출은 전기 대비 3% 감소해 31 억 달러를 기록했으며, 이는 북해와 동부 캐나다에서 해양 지진 활동의 계절적 하락이 주요 요인이다. 와이어라인(Wireline) 매출 또한 앙골라에서의 탐사 활동 저조와 러시아의 계절적 활동 및 환율 하락으로 감소했다. 이러한 전기 대비 하락은 연말 멀티클라이언트 라이선스와 소프트웨어 판매로 다소간 상쇄되었다.

세전 영업이익은 마진을 높은 멀티클라이언트 라이선스 및 소프트웨어 판매로 인한 우호적인 매출 혼합으로 전기 대비 95bps 상승한 30.9%를 기록했다.

4 분기 동안의 계약 체결 외에도, 새로운 저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group) 기술들이 수면 하 위험을 완화하고 복잡한 저류층의 특성을 파악하고 유정 생산 및 저류층 회복 개선에 대한 고객들의 어려움을 해소하는 데 도움이 되었다.

앙골라에서는 ENI Angola, S.p.A.가 심해 유전에서 상업성 저류층을 확인하기 위해 두 번의 간격 압력 천이시험에 와이어라인(Wireline) 기술이 채용되었다. 새턴(Saturn*)의 3D 방사선 조사기술로 구성된 MDT* 모듈 형성 다이내믹스 테스터와 인시투 유체 분석(InSitu Fluid Analyzer*) 시스템의 결합으로 인시투 비스코스티(InSitu Viscosity*) 저류층 유체 측정을 사용해 빠른 작업시간 동안 지역별 투과성을 도출하는 데 도움이 되었다. 또한 새턴(Saturn) 타원형 주입구 설계의 의해 제공된 유동 면적의 증가는 저류층 유체 샘플의 효율적인 포집과 회수를 가능케 해, 고객은 완전 굴착 스템 테스트가 불필요해 23일의 굴착시간을 절약할 수 있었다.

새턴(Saturn) 3D 기술은 또한 PEMEX가 멕시코 근해에서 다수의 박편상의 자택암 퇴적층의 심해 유정 탐사에서 고품질의 저류층 유체 샘플을 획득하기 위해 도입되었다. 새턴 기술의 증가된 유동 면적과 개선된 밀봉 성능으로, 0.03 mD/cP의 낮은 이동성까지 유체 샘플 획득이 가능할 정도로 효율성이 개선되었고, 고객은 재래식 방식과 비교했을 때 유체 샘플링 시간을 40%까지 줄일 수 있었다.

아부다비에서는 와이어라인 플로우 스캐너(Wireline Flow Scanner) 유정 생산 로깅 및 TuffTRAC* 홀 유형별 서비스 트랙터 기술이 ZADCO가 다변의 유전에서 각 측면 구역으로부터 생산 구성을 측정하는 데 사용되었다. TuffTRAC 트랙터의 모듈 설계는 복잡한 마암 간격에 걸쳐 주요 유정 천공에 접근할 수 있기 때문에 측면을 따라 빠른 속도의 로깅이 가능해진다. 이로써 전반적인 수송 시간이 재래 방식보다 36% 절감되었다.

서아프리카에서는 헤스 코퍼레이션(Hess Corporation)이 적도기니 근해의 Ceiba, Okume 및 Oveng 유전과 관련해 Q-Marine*의 포인트 리시버 지진 테크놀로지를 사용한 웨스턴게코(WesternGeco)와 두 번째 4D 모니터 서베이를 계약했다. 이것은 이들 유전에서 습득된 세 번째 서베이로, 2003년 최초의 기준선 서베이 및 2010년 최초의 4D 모니터 서베이에 이은 것이다.

미국 멕시코만에서는, 가든 뱅크스(Garden Banks) 지역에서 네 대의 지진 탐사선이 고객이 투자한 Revolution X 서베이에 착수했다. 이 서베이는 유전 개발 및 재래식 탐사 모두를 위해 웨스턴게코 듀얼 코일 슈팅(WesternGeco Dual Coil Shooting*)의 멀티베슬 전방위각 취득, 델타(Delta*)의 측정된 해상 광대역 지진 소스, 그리고 ObliQ*의 슬라이딩-노치 광대역 취득 및 이미징 기술을 사용해 취득된다. Revolution X 서베이의 입수는 2015년 2분기에 완료될 것으로 기대된다.

시추 그룹(Drilling Group)

(단위:백만, 마진을 제외)

	3 개월			성장률	
	2014년 12월 31일 마감	2014년 9월 30일 마감	2013년 12월 31일 마감	전기대비	전년대비
매출	\$ 4,658	\$ 4,821	\$ 4,440	-3%	5%
세전 영업이익	966	1,045	880	-8%	10%
세전 영업마진	20.7%	21.7%	19.8%	-94 bps	91 bps

시추 그룹(Drilling Group) 매출은 전기 대비 3% 감소한 47억 달러로, 이는 러시아에서 비우호적인 환율 영향과 시추 및 측정(Drilling & Measurements)과 M-I SWACO Technologies의 활동 저조에 주로 기인한다. 멕시코에서는 예산 제약에 따른 저조한 통합프로젝트관리(Integrated Project Management, IPM)활동 또한 매출 감소의 원인으로 작용했다.

세전 영업마진은 전기 대비 94bps 하락한 20.7%로, 주로 러시아에서의 환율 및 활동 감소에 인한 것이다.

4분기 동안 새로운 시추 그룹(Drilling Group) 기술들이 시추 효율성을 개선하고 유정 천공 무결성을 확인하고 유정 배치를 최적화함으로써 성과를 촉진했다.

호주에서는 시추 & 측정 지오스피어(Drilling & Measurements GeoSphere*) 시추 중 저류층 맵핑 서비스가 다섯 개의 수평 개발 유정과 한 개의 물 주입기로 구성된 총진식 개발 시추 활동에 사용되었다. 저류층에서의 낮은 저항력 대조에도 불구하고 지오스피어 기술은 다수의 저항층을 성공적으로 감지하고 최대 30m 거리에서 서로 다른 지질학적 경계면과 유체 접촉에 반응했다. 뿐만 아니라, 저류층의 상부는 완벽하게 감지되어 오류를 피하고 최대한의 저류층 노출을 구현하기 위한 신속한 유정 궤적 조정이 가능했다.

서부 호주 근해의 유정 배치를 더욱 최적화하기 위해, 시추 & 측정 지오스피어 시추 중 저류층 맵핑 서비스가 두께 65피트 이하의 유주(oil columns)와 8000피트 이상의 수평 궤적을 지닌 수평 유정들을 굴착하는 데 사용되었다. 예전에는 특히 층간에 삽입된 저류층에서 재래식 방향탐지 방식을 사용한 시추 성능이 문제가 되었다.

지오스피어(GeoSphere) 기술은 최대한의 접촉을 달성하기 위해 측면으로 조종하면서 저류층의 층들을 실시간으로 파악할 수 있다. 그 결과, 지오스피어 기술은 표면의 지진 데이터를 보완하는 저류층 스케일의 시의 적절한 정보를 지공하고 지질학적 저류층 모델들을 업데이트하는 데 사용된 정확한 지질학적 단면도를 생성하는 데 도움이 되었다.

중국 중부에서는 페트로차이나(PetroChina)가 쓰촨(Sichuan) 성의 창닝(ChangNing) 개발 구역에서 시추 성능을 개선하고 셰일 가스 유전에서 새로운 기록을 수립하는 데 CNPC의 CCDC-DPRI와 협업한 시추 그룹 기술이 도입되었다. 시추 & 측정 파워드라이브 아처(Drilling & Measurements PowerDrive Archer*)의 높은 빌드아웃과 파워드라이브 vortexX(PowerDrive vortexX*) 구동의 회전식 조정 기술이 IDEAS*의 통합 플랫폼에 의해 맞춤형된 스미스 PDC(Smith PDC)와 통합되어 이전 시추 기록보다 31% 빠른 34 일 동안 유정을 시추했다.

북해의 노르웨이 구역에서는 시추 & 측정 파워드라이브 오르빗(Drilling & Measurements PowerDrive Orbit*) 회전식 조정 기술이 셸(Shell)이 심해 오닉스(Onyx) 유전에서 난해한 HPHT 유정의 8 1/2-in 구역 내에서 방향탐지 제어를 개선하기 위해 사용되었다. 새롭게 개발된 패드 디자인과 파워드라이브 오르빗 기술이 제공한 셀프 가동 자동화 기술은 통제된 조종이 가능해 재래식 시추 방법보다 우수한 규모인 0.5° 미만의 유정 수직성을 달성했다. 파워드라이브 오르빗 기술은 283 시간 동안 지속된 단 한번의 가동으로 이러한 성과를 달성했으며 이는 이 분야에서 최장의 시추 가동 시간 기록이다.

베네수엘라에서는 PDVSA가 단단하고 무른 바위 구성이 교차적으로 층간 삽입된 것으로 특성화된 사암 저류층의 고각도 8 1/2-in 유정 구역에서 시추 효율성을 개선하는 데 시추 & 측정 파워드라이브 회전식 조정 기술이 사용되었다. 과거의 재래식 시추 기법은 높은 하향공 온도와 극심한 스틱-슬립 현상으로 많은 어려움이 따랐다. 대체로, 파워드라이브 오르빗 시스템은 요청된 방향 제어를 수행했고 재래식 시추 기법과 비교해 100% 증가한 침투율(ROP)을 달성해 굴착 시간을 9 일 가까이 단축했다.

콜롬비아에서는 에퀴온 에네르지아(Equíon Energía)가 높은 침식율과 단단한 사암 형성으로 특성화된 미라도르(Mirador) 지형에서 난해한 유정을 시추하는 과정에서 완전한 방향 제어기술을 제공하는 데 시추 그룹(Drilling Group) 기술이 사용되었다. 맞춤형된 시추 & 측정 파워드라이브 Xceed 회전 조정 기술과 스미스 비트 및 오닉스 360(ONYX 360*) 롤링 PDC 커터 기술의 결합으로, 높은 경사와 마모성의 지형에서도 정확한 조정을 가능하게 했다. 이러한 시추 그룹 기술들의 결과로, 927 피트 유정의 14 3/4-in 구역이 재래식 시추 공법으로는 불가능했던 완벽한 방향 제어와 지속적인 침투율, 그리고 안정적이고 충격 없는 진동이 가능한 시추가 진행되었다.

서부 카자흐스탄에서 노스트럼 오일 & 가스 그룹(Nostrum Oil & Gas Group) 계열사인 자이크무나이(Zhaikmunai LLP)가 차나예브스코예(Chinarevskoye) 유전의 난해한 8 1/2-in 구역 유정을 시추하는 데 시추 그룹 기술이 도입되었다. 스팅블레이드(StingBlade*)의 원뿔형 다이아몬드 요소와 시추 & 측정 파워 V 675(Drilling & Measurements PowerV 675*) 회전식 조정 기술의 결합으로 최대 40%의 처트 비율을 보유한 마모성의 탄산염 구역을 시추하는 데 마멸을 극복하는 데 도움이 되었고 재래식 시추 공법을 사용한 오프셋 유정보다 166% 높은 침투율을 보였다. 그 결과 유정 구역이 효율적으로 시추되고 적합하게 배치되어 고객사는 약 18 만 달러 가치에 해당하는 6 일의 시추 시간을 단축할 수 있었다.

생산 그룹(Production Group)

(단위:백만, 마진을 제외)

	3 개월			성장률	
	2014년 12월 31일 마감	2014년 9월 30일 마감	2013년 12월 31일 마감	전기대비	전년대비
매출	\$ 4,954	\$ 4,697	\$ 4,219	5%	17%
세전 영업이익	908	857	730	6%	24%
세전 영업마진	18.3%	18.3%	17.3%	-3 bps	101 bps

생산 그룹 매출은 50 억 달러로 전기 대비 5% 증가했다. 서부 캐나다에서의 활동 개선과 특히 광대역 서비스에 대한 기술의 적극적 도입, 지속적인 효율성 개선, 북미 본토의 압력 펌핑에 대한 개선된 물류 등이 강력한 전기 대비 매출 증가를 주도했다. 연말의 마감 및 인공 인양(Completions and Artificial Lift) 제품 판매 역시 전기 대비 증가에 기여했다.

세전 영업마진은 18.3%로 전기와 동일하며 이는 특히 미국 본토 시장에서의 가격 압박이 서부 캐나다의 개선된 활동 규모 및 북미 본토 시장에서의 개선된 효율성, 높아진 선단 활용도, 물류비용의 회복 등과 상쇄되었기 때문이다.

4 분기 동안 새로운 생산 그룹 기술들은 운영 효율성을 촉진하고 생산을 가속화함으로써 고객들의 수많은 어려움을 해결하는 데 도움이 되었다.

쿠웨이트에서는 유정 개입(Well Intervention) 기술이 쿠웨이트 오일 컴퍼니(Kuwait Oil Company)가 마나기시(Managish) 유전의 수평 유정에서 대규모 기질 자극 처리기법을 위해 도입되었다. 코일 튜브 기술을 도입한 제트블래스터(Jet Blaster*) 분사 스케일 제거

기술은 유정의 확장된 개방홀 구역에서 필터 케이크(filter cake) 제거를 가능하게 하고 제어된 우체 처리 배치를 구현했다. 제트블래스터 기술이 제공한 고비율의 효율적인 분사는 또한 유정의 난해한 말엽 구역에서 필터 케이크의 제거를 가능케 해 처리 유체 주입률의 3배 증가와 계획과 비교해 감소된 굴착시간을 기록했다. 이 개입의 결과로, 유정의 원유 생산은 같은 유전의 오프셋 유정들과 비교해 현저히 증가했다.

콩고 근해에서는 SOCO 가 리동고(Lidongo) 유전에서 한 유정의 자극에 웰서비스 울트라마린(Well Services UltraMARINE*) 고온 해수 기반의 유체 파쇄가 사용되었다. 이 처리 후 유정 테스트는 이전 파쇄 유정 테스트와 비교해 유정의 생산성 지표에서 고객의 기대를 훨씬 초과한 14배 증가를 보였다.

애틀랜틱 캐나다 지역에서는 뉴펀들랜드(Newfoundland) 근해 유정에서 선코르 에너지(Suncor Energy)를 위해 IPM 이 유정 접근 및 제어 기술로 자사의 첫 번째 채광정 개입 작업을 수행했으며, 해양 지원 제공을 위해 Helix Well Ops(영국)의 기능을 사용했다. 캐나다에서 진행된 이 업계 최초의 작업은 다양한 회사들의 경험 풍부한 지역적 세계적 리소스에 의존했으며, 솔룸베르거의 와이어라인 및 슬릭라인 기술을 활용해 지오마켓(GeoMarkets) 전반의 통합을 통해 운영상의 목적을 수행했다.

노르웨이에서는 BP 노르지 AS(BP Norge AS)가 다양한 근해 자산을 위해 코일 튜브 서비스 제공을 위한 장기 계약을 솔룸베르거와 체결했다. 각 1년씩 두 번의 기간 연장 옵션이 추가된 이 8년 계약은 근해용 코일 튜브 및 압력 펌핑 설비 및 관련 서비스 제공을 내용으로 한다.

멕시코에서는 PEMEX 가 솔룸베르거와 3년 간의 코일 튜브 및 질소 서비스 계약을 체결했으며, 계약 기간 동안 약 1억 6000만 달러의 가치를 창출할 이 계약은 마린(Marine) 지역에서 멀티패키지 텐더의(Multipackage Tender)의 최대 규모 계약에 해당된다. 이 체결은 계약 조건, QHSE 준수, 솔룸베르거의 검증된 근해 기술 트랙 레코드를 기반으로 이루어졌다.

또한 멕시코에서 솔룸베르거는 전용 자극 선박에 배치된, 특허 보유한 폼실(FoamSEAL*) 기술과 함께, 마린 지역에서 가스 일치 작업 수행을 위한 1억 달러 규모의 다년 계약을 수주했다.

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

12월 31일 마감,	4분기		12개월	
	2014	2013	2014	2013
매출	\$12,641	\$11,906	\$48,580	\$45,266
이자 및 기타 이익	71	59	291	165
원서브시(OneSubsea) 형성 이익 ⁽¹⁾	-	-	-	1,028
비용				
매출 원가 ⁽¹⁾	9,691	9,283	37,398	35,331
연구 & 엔지니어링	324	304	1,217	1,174
일반 & 행정	122	111	475	416
감액 & 기타 ⁽¹⁾	1,773	-	1,773	456
이자	87	97	369	391
세전 이익	715	2,170	7,639	8,691
수익세 ⁽¹⁾	398	487	1,928	1,848
연속 영업이익	317	1,683	5,711	6,843
중단 영업 손실	-	-	(205)	(69)
순이익	317	1,683	5,506	6,774
비지배 지분에 귀속된 순이익	15	19	68	42
솔룸베르거 귀속된 순이익	\$ 302	\$ 1,664	\$ 5,438	\$ 6,732
솔룸베르거 귀속 금액:				
연속 영업이익 ⁽¹⁾	\$ 302	\$ 1,664	\$ 5,643	\$ 6,801
중단 영업 손실	-	-	(205)	(69)
순이익	\$ 302	\$ 1,664	\$ 5,438	\$ 6,732
솔룸베르거 주당 희석 수익 ⁽²⁾				
연속 영업이익 ⁽¹⁾	\$ 0.23	\$ 1.26	\$ 4.31	\$ 5.10
중단 영업 손실	-	-	(0.16)	(0.05)
순이익	\$ 0.23	\$ 1.26	\$ 4.16	\$ 5.05
평균 유통 주식	1,282	1,312	1,295	1,323
희석을 가정한 평균 유통 주식	1,293	1,326	1,308	1,333
비용에 포함된 감가상각 ⁽³⁾	\$ 1,065	\$ 988	\$ 4,094	\$ 3,879

⁽¹⁾ 상세 정보는 "비용 & 신용" 섹션 참조.

⁽²⁾ 총계와 일치하지 않을 수 있음.

(3) 무형자산, 멀티클라이언트 지진 데이터 비용 및 SPM 투자 및 부동산, 공장과 설비의 감가상각 포함.

요약 연결 대차대조표

(단위: 백만)

자산	2014년 12월 31일	2013년 12월 31일
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$ 7,501	\$ 8,370
매출 채권	11,171	11,497
기타 유동 자산	6,022	6,358
	24,694	26,225
만기 보유 채권투자	442	363
고정 자산	15,396	15,096
멀티클라이언트 지진 데이터	793	667
영업권	15,487	14,706
기타 무형 자산	4,654	4,709
기타 자산	5,438	5,334
	\$ 66,904	\$ 67,100
부채 및 지분		
유동 부채		
외상 매입금 및 미지급 부채	\$ 9,246	\$ 8,837
소득세 예상 부채	1,647	1,490
단기 차입금 및 장기부채의 현재 비중	2,765	2,783
지급 배당금	518	415
	14,176	13,525
장기 부채	10,565	10,393
퇴직 후 수당	1,501	670

이연 세금	1,296	1,708
기타 부채	1,317	1,169
	28,855	27,465
지분	38,049	39,635
	\$ 66,904	\$ 67,100

순채무

“순채무”는 현금, 단기투자, 만기보유 채권투자를 제외한 총 부채를 의미한다. 경영진은 순채무가 부채를 상환하는 데 사용될 수 있는 현금과 투자를 반영해 솔룸베르거의 채무 수준과 관련한 유용한 정보가 될 수 있다고 믿는다.

순채무의 변화와 관련한 상세 정보는 다음과 같다.

(단위: 백만)

12 월 31 일 마감,	12 개월 2014	4 분기 2014	12 개월 2013
비지배 지분 전 연속 영업이익	\$ 5,711	\$ 317	\$ 6,843
감액 및 기타 비용, 세금	1,167	1,167	467
베네수엘라 환율하락차손	472	472	92
원서브시(OneSubsea) 형성 이익	-	-	(1,028)
비용 & 신용 제외한 비지배 지분 전 연속 영업이익	7,350	1,956	6,374
감가상각 ⁽¹⁾	4,094	1,065	3,879
연금 및 기타 은퇴 후 수당 비용	355	89	518
주식 기반 보상 비용	329	83	315
연금 및 기타 은퇴 후 수당 자금	(390)	(72)	(538)
운전자본 감소(증가)	(36)	955	120
기타	(507)	(163)	22
운영현금흐름	11,195	3,913	10,690
자본 지출	(3,976)	(1,210)	(3,943)
SPM 투자	(740)	(171)	(902)
멀티클라이언트 지진 데이터 자본화	(321)	(109)	(394)
잉여현금흐름⁽²⁾	6,158	2,423	5,451
주식 재매입 프로그램	(4,678)	(1,096)	(2,596)

지급된 배당금	(1,968)	(517)	(1,608)
직원 주식 플랜 수익	825	30	537
	337	840	1,784
사업 인수 및 투자, 순현금 취득 및 인수 부채	(1,501)	(452)	(610)
원서브시 지불금	-	-	(600)
기타	220	70	94
순채무 감소(증가)	(944)	458	668
기간 초반 기준 순채무	(4,443)	(5,845)	(5,111)
12월 31일 기준 순채무	\$ (5,387)	\$ (5,387)	\$ (4,443)

순채무 구성 요소	2014년 12월 31일	2014년 9월 30일	2013년 12월 31일
현금 및 단기투자	\$ 7,501	\$ 6,759	\$ 8,370
만기 보유 고정 수익 투자	442	473	363
단기 차입금 및 장기 부채의 현재 비중	(2,765)	(1,451)	(2,783)
장기 부채	(10,565)	(11,626)	(10,393)
	\$ (5,387)	\$ (5,845)	\$ (4,443)

- (1) 부동산, 공장과 설비의 감가 상각 및 무형자산, 멀티클라이언트 지진 데이터 비용 및 SPM 투자의 분할상환 포함
- (2) "잉여현금흐름(Free Cash Flow)"은 자본 지출과 SPM 투자, 멀티클라이언트 지진 데이터 자본을 제외한 영업 현금흐름을 나타낸다. 경영진은 부채를 절감하고 인수나 주식 환매 및 배당금을 통한 주주 현금 환원과 같이 주주 가치를 강화할 기회를 추구하는 데 이용되는 기금을 나타내기 때문에 중요한 척도라고 판단한다.

비용 & 신용

이 2014년 연간 및 4분기 실적보고자료는 미국에서 보편적으로 통용되는 기업회계기준(GAAP)에 의거한 재무 실적 이외에 비-GAAP 재무 기준(미국증권거래위원회(SEC) 규정 G에 의거)을 포함하고 있다. 다음은 비교 가능한 GAAP 기준에 비-GAAP 재무 기준을 대조한 것이다.

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

2014년 4분기

세전	세금	비지배	순	회석	손익계산서 분류
----	----	-----	---	----	-------------

	지분			EPS ⁽¹⁾		
비용과 신용 제외한 솔룸베르거 연속 영업이익	\$2,488	\$ 532	\$ 15	\$1,941	\$ 1.50	
웨스턴게코(WesternGeco) 구조조정 ⁽²⁾	(806)	(25)	-	(781)	(0.60)	감액 및 기타
베네수엘라 환율하락차손 ⁽²⁾	(472)	-	-	(472)	(0.36)	감액 및 기타
인력 감축 ⁽²⁾	(296)	(37)	-	(259)	(0.20)	감액 및 기타
SPM 프로젝트 감액 ⁽²⁾	(199)	(72)	-	(127)	(0.10)	감액 및 기타
보고된 솔룸베르거 연속 영업이익	\$ 715	\$ 398	\$ 15	\$ 302	\$ 0.23	

2014년 12개월

	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS	손익계산서 분류
비용과 신용 제외한 솔룸베르거 연속 영업이익	\$9,412	\$2,062	\$ 68	\$7,282	\$ 5.57	
웨스턴게코(WesternGeco) 구조조정 ⁽²⁾	(806)	(25)	-	(781)	(0.60)	감액 및 기타
베네수엘라 환율하락차손 ⁽²⁾	(472)	-	-	(472)	(0.36)	감액 및 기타
인력 감축 ⁽²⁾	(296)	(37)	-	(259)	(0.20)	감액 및 기타
SPM 프로젝트 감액 ⁽²⁾	(199)	(72)	-	(127)	(0.10)	감액 및 기타
보고된 솔룸베르거 연속 영업이익	\$7,639	\$1,928	\$ 68	\$5,643	\$ 4.31	

2013년 4분기

	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS	손익계산서 분류
비용과 신용 제외한 솔룸베르거 연속 영업이익	\$2,322	\$ 517	\$ 19	\$1,786	\$ 1.35	
외상 매출 총당금	(152)	(30)	-	(122)	(0.09)	매출 단가
보고된 솔룸베르거 연속 영업이익	\$2,170	\$ 487	\$ 19	\$1,664	\$ 1.26	

2013년 12개월

	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS	손익계산서 분류
비용과 신용 제외한 솔룸베르거 연속 영업이익	\$8,271	\$1,897	\$ 42	\$6,332	\$ 4.75	
원서비스 합작사업 형성 이익	1,028	-	-	1,028	0.77	원서비스 형성 이익

지분법 투자 감액						감액 및 기타
	(364)	(19)	-	(345)	(0.26)	
외상매출 총당금	(152)	(30)	-	(122)	(0.09)	매출 단가
베네수엘라 환율하락차손						감액 및 기타
	(92)	-	-	(92)	(0.07)	
보고된 슬롬베르거 연속 영업이익	\$8,691	\$1,848	\$	42\$6,801	\$ 5.10	

(1) 총계와 일치하지 않을 수 있음.

(2) 이 비용들의 상세 정보는 "보충정보" 섹션 참조.

제품 그룹

(단위: 백만)

	3 개월					
	2014년 12월 31일		2014년 9월 30일		2013년 12월 31일	
	마감		마감		마감	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익
저류층 특성화	\$ 3,093	\$ 956	\$ 3,184	\$ 954	\$ 3,306	\$ 1,031
시추	4,658	966	4,821	1,045	4,440	880
생산	4,954	908	4,697	857	4,219	730
제거 & 기타	(64)	(49)	(56)	(50)	(59)	(37)
세전 영업이익		2,781		2,806		2,604
법인 & 기타	-	(221)	-	(210)	-	(197)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	8	-	8	-	7
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(80)	-	(84)	-	(92)
비용 & 신용	-	(1,773)	-	-	-	(152)
	\$ 12,641	\$ 715	\$ 12,646	\$ 2,520	\$ 11,906	\$ 2,170

지역별

(단위: 백만)

	3 개월					
	2014년 12월 31일		2014년 9월 30일		2013년 12월 31일	
	마감		마감		마감	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익
북아메리카	\$ 4,324	\$ 849	\$ 4,255	\$ 825	\$ 3,649	\$ 716
라틴아메리카	2,053	429	2,036	446	2,003	425
유럽/CIS/아프리카	3,063	683	3,303	774	3,225	726
중동 & 아시아	3,094	877	2,970	820	2,923	766
제거 & 기타	107	(57)	82	(59)	106	(29)

세전 영업이익		2,781		2,806		2,604
법인 & 기타	-	(221)	-	(210)	-	(197)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	8	-	8	-	7
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(80)	-	(84)	-	(92)
비용 & 신용	-	(1,773)	-	-	-	(152)
	\$ 12,641	\$ 715	\$ 12,646	\$ 2,520	\$ 11,906	\$ 2,170

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함된 지분은 제외됨.

제품 그룹

(단위: 백만)

12 개월

	2014년 12월 31일 마감		2013년 12월 31일 마감	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익
저류층 특성화	\$ 12,224	\$ 3,607	\$ 12,463	\$ 3,660
시추	18,462	3,872	17,099	3,293
생산	18,111	3,227	15,927	2,619
제거 & 기타	(217)	(130)	(223)	(228)
세전 영업이익		10,576		9,344
법인 & 기타	-	(848)	-	(726)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	31	-	22
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(347)	-	(369)
비용 & 신용	-	(1,773)	-	420
	\$ 48,580	\$ 7,639	\$ 45,266	\$ 8,691

지역별

(단위: 백만)

12 개월

	2014년 12월 31일 마감		2013년 12월 31일 마감	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익
북아메리카	\$ 16,151	\$ 3,057	\$ 13,897	\$ 2,735
라틴아메리카	7,699	1,639	7,754	1,589
유럽/CIS/아프리카	12,515	2,765	12,411	2,593

중동 & 아시아	11,875	3,273	10,767	2,697
제거 & 기타	340	(158)	437	(270)
세전 영업이익		<u>10,576</u>		<u>9,344</u>
법인 & 기타	-	(848)	-	(726)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	31	-	22
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(347)	-	(369)
비용 & 신용	-	(1,773)	-	420
	<u>\$ 48,580</u>	<u>\$ 7,639</u>	<u>\$ 45,266</u>	<u>\$ 8,691</u>

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함된 지분은 제외됨.

보충정보

1) 2014년 연간 세전 영업이익 마진과 증분 영업마진

2014년 세전 영업이익 마진율은 21.8%, 증분 영업마진은 37.2%였다.

2014년 연간의 비용과 신용을 제외한 비지배 지분 포함 연속 영업으로부터의 수입의

2) 백분율로서 잉여현금흐름

2014년 연간의 비용과 신용을 제외한 비지배 지분 전 연속 영업으로부터의 수입의 백분율로서 잉여현금흐름은 84%였다.

3) 2015년 연간 자본적 지출(capex) 가이드런스

솔룸베르거는 2015년에 30억 달러의 capex(멀티클라이언트 및 SPM 투자 제외)를 제시하고 있다. 2014년 capex는 40억 달러였다.

4) 2014년 4분기 "이자 및 기타 이익"

2014년 4분기 "이자 및 기타 이익"은 7100만 달러였다. 이 금액은 5800만 달러의 지분법 투자 수익과 1300만 달러의 이자 수입으로 구성되었다.

5) 2014년 4분기 이자 수입 및 이자 비용의 변화

이자 수입 1300만 달러는 전기와 변동이 없었다. 이자 비용은 전기 대비 300만 달러 감소한 8700만 달러를 기록했다.

6) "세전 영업이익"과 솔룸베르거 세전 연결 이익의 차이

차이는 부문별로 할당되지 않은 법인 비용(비용 및 신용 포함)과 이자 수입 및 이자 비용뿐 아니라, 퇴직 의료 급여 이자와 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 분할상환 비용과 같은 항목으로 구성되었다.

7) 2014년 4분기 비용과 신용 제외한 유효세율(ETR)

2014년 4분기 비용과 신용을 제외한 유효세율(ETR)은 21.4%, 2014년 3분기 22.1%였다.

2014년 4분기 비용과 신용을 포함한 유효세율(ETR)은 55.6%였다. 2014년 3분기

동안 기록된 비용과 신용은 없었다.

8) 2014년 12월 31일 기준 유통 중인 보통주의 주식수와 전기 말 대비 변화

2014년 12월 31일 기준 유통 중인 보통주는 12억 7500만 주였다. 아래 표는 2014년 9월 30일부터 2014년 12월 31일까지 유통 주식수의 변동을 나타낸다.

(단위: 백만)

2014년 9월 30일 기준 유통 주식	1,287
교환 주식제외, 옵션보유자에게 매각된 주식	-
양도제한조건부주식의 귀속	-
직원 스톡옵션 플랜에 의해 발행된 주식	-
주식 재매입 프로그램	(12)
2014년 12월 31일 기준 유통 주식	<u>1,275</u>

9) 2014년 4분기와 3분기 동안 가중 평균 유통 주식수와, 희석을 가정하여 평균 유통 주식수와의 조정 방법

2014년 4분기와 3분기의 가중 평균 유통 주식 수는 각각 12억 8200만 주와 12억 9300만 주였다. 다음은 희석을 가정한 평균 유통 주식수에 가중 평균 유통 주식수를 조정한 결과이다.

(단위: 백만)

	<u>2014년 4분기</u>	<u>2014년 3분기</u>
가중 평균 유통 주식수	1,282	1,294
스톡옵션의 추정 행사	7	12
지급미확정 양도제한조건부 주식	4	4
희석을 가정한 평균 유통 주식수	<u>1,293</u>	<u>1,310</u>

10) 2014년 4분기 멀티클라이언트 매출

양도 수수료를 포함한 멀티클라이언트 매출은 2014년 4분기 1억 9400만 달러, 2014년 3분기는 9300만 달러였다.

11) 2014년 4분기 동안 솔룸베르거가 기록한 다양한 비용들의 관계

웨스턴게코(WesternGeco) 구조조정:

상품 가격 하락의 결과로 탐사 지출이 하락할 것으로 예측된 바, 솔룸베르거는 운영 비용 절감을 위해 웨스턴게코 해양 지진 탐사대를 구조조정하기로 결정했다. 저조한 예인 역량과 높은 운영비용이 소요되는 세 대의 이전 세대에 획득한 선박들을 자원선으로 전환해 두 건의 자원선의 제 3자 임대계약을 완료하고 두 대의 자가소유 자원선을 철수할 계획이다.

이러한 구조조정의 결과로, 솔룸베르거는 손상 테스트를 진행했고, 선박들 중 일부의 보유가치가 각각의 공정가치보다 5억 9000만 달러 초과하는 것으로 평가했다. 이러한 손상 비용은 2007년 이스턴 에코 홀딩스(Eastern Echo Holdings Plc.) 구매 당시 높은 가격에 인수한 익스플로러(Explorer) 클래스의 선박들과 관련이 있다. 이들 여섯 대의 선박과 관련한 5억 9000만 달러의 손상 비용

외에도, 슬룸베르거는 또한 지진 무형 자산과 관련한 8500 만 달러와 주로 임대 완료비용 및 구조조정 결과로 발생한 기타 지지 자산에 기인한 1 억 3100 만 달러의 손상 비용을 기록했다. 슬룸베르거는 이러한 비용들로 인한 심각한 현금 지급을 초래하지는 않았다.

베네수엘라 환율하락차손:

베네수엘라에서 슬룸베르거 영업의 기능통화는 미국 달러화이지만, 거래의 일부는 지역의 통화로 표시된다. 슬룸베르거는 역사적으로 지역 통화 거래와 잔고를 미국 달러로 재측정하는 데 미국 달러당 6.3 베네수엘라 볼리바르(VBF)의 공식환율을 적용해왔다. 2014년 12월 31일부로, 슬룸베르거는 베네수엘라 자유외환시장(SICAD II)의 환율인 달러당 50 베네수엘라 볼리바르를 적용하는 것이 베네수엘라에서 슬룸베르거의 비즈니스 활동의 경제상태를 가장 잘 나타내는 데 합당하다고 결정했다. Rm 결과로, 슬룸베르거는 4 억 7200 만 달러의 환율하락차손을 기록했다.

인력 감축:

하락한 상품 가격책정과 2015년 예상되는 탐사 및 생산 지출 감소에 대응해, 슬룸베르거는 2015년 예측 활동 수준에 최적화하기 위해 총 직원수를 감축하기로 결정했다. 슬룸베르거는 약 9000 명의 인력 감축과 관련해 2 억 9600 만 달러의 비용을 기록했다.

SPM 개발 프로젝트 손상:

슬룸베르거는 주로 최근의 상품가격 하락으로 인해 이글 포드 셰일(Eagle Ford Shale)에서 SPM 개발 프로젝트의 보유가치가 공정가치를 초과한다는 결론을 내렸다. 따라서, 슬룸베르거는 1 억 9900 만 달러의 손상 비용을 기록했다.

슬룸베르거 소개

슬룸베르거(Schlumberger)는 전세계 석유 및 가스 산업에 종사하는 고객사들에게 기술과 통합 프로젝트 관리, 정보 솔루션을 제공하는 유수 업체다. 85 개 이상의 나라에서 140 여개 국적의 직원 약 12 만 명을 고용하고 있는 슬룸베르거는 탐사에서부터 생산에 이르기까지 업계에서 가장 다양한 제품과 서비스를 제공한다.

슬룸베르거는 파리, 휴스턴, 런던, 헤이그에 주요 지사를 운영 중이며 2014년 485 억 8000 만 달러 매출을 올렸다. 자세한 정보는 www.slb.com 참조.

*표시는 슬룸베르거 또는 슬룸베르거 계열사의 상표이다.

알림

슬룸베르거는 상기 발표와 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스콜을 2015년 1월 16일 금요일 실시할 계획이다. 회의는 오전 7시(미국 중부 기준시), 8시(동부 기준시), 오후 2시(파리 기준시)에 시작될 예정이다. 일반에 공개된 회의에 참여하기 위해서는 예정된 회의 시작 시간 10분 전에 북미지역은 +1 (800) 230-1085, 북미 이외 지역은 +1 (612) 332-0107로 컨퍼런스콜 담당에게 전화한다. "슬룸베르거 실적 컨퍼런스콜 Schlumberger Earnings Conference Call"을 문의한다. 컨퍼런스콜 종료 후 2015년 2월 16일까지 제공되는 오디오 재생은 북미지역 +1 (800) 475-6701, 북미 외 지역은 +1-320-365-3844 전화 후 액세스 코드 339697을 입력한 후 이용할 수 있다.

컨퍼런스콜은 www.slb.com/irwebcast에서 청취전용으로 동시에 웹캐스트된다. 브라우저 시험과 회의 등록을 위해 15분 전에 로그인해야 한다. 웹캐스트 재생은 당일 웹사이트에 제공될 예정이다.

자세한 정보는 아래 담당자에게 연락 요망

사이몬 파런트(Simon Farrant)
슬룸베르거 리미티드 투자자 홍보 부사장
조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo)
슬룸베르거 투자자 홍보 부장

사무실 +1 (713) 375-3535
investor-relations@slb.com

2014년 연간 및 4분기 실적 발표와 추가정보뿐 아니라 당사가 발표하는 기타 진술은 연방증권법의 의미에 속하는 "미래예측진술"을 포함하며, 여기에는 영업 전망; 슬룸베르거 전체 및 각 부문별 성장(또한 각 부문에 속하는 특정 제품이나 지역); 석유 및 천연가스 수요 및 생산 성장; 석유 및 천연가스 가격; 운영 절차 및 기술 개선; 슬룸베르거 및 석유가스 업계 자본 지출; 슬룸베르거 고객의 영업 전략; 향후 전세계 경기; 향후 영업 실적에 관한 전망이나 예상과 같이 역사적 사실이 아닌 진술이 포함된다. 이러한 진술은 전세계 경기; 슬룸베르거 고객의 탐사 및 생산 지출 변동, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발을 변동; 러시아와 우크라이나를 비롯한 세계 주요 지역의 일반 경제, 정치, 사업 여건; 가격 침식, 기상 및 계절 요인; 운영 지연; 생산 감소; 근해 석유가스 탐사나 방사선원, 폭발물, 화학물질, 유압 파쇄 서비스 및 기후 관련 사업에 대한 규정을 비롯한 정부 규정 및 규제 요건의 변동; 새로운 탐사 과제를 해결할 수 없는 기술 부족; 2014년 연간 및 4분기 실적 발표와 증권거래위원회(Securities and Exchange Commission)에 제출되는 당사의 최근 양식 10-K 및 기타 제출물에 상술되는 기타 위험 및 불확실성을 포함하되 이에 국한하지 않고 위험과 불확실성이 적용된다. 이러한 위험이나 불확실성이 한 개 이상 실현되거나(또는 해당 개발 변동의 결과) 기본 가정이 부정확한 것으로 입증될 경우 실제 결과는 전망 보고서에 반영된 것에서 크게 벗어날 수 있다. 슬룸베르거는 신규 정보나 향후 사태 기타 등의 결과에 상관 없이, 해당 보고서를 공개 업데이트하거나 개정할 의도나 의무 일체를 거부한다.

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

연락처

슬룸베르거 투자자 홍보(Schlumberger Investor Relations)

713-375-3535