

슬룸베르거, 2014년 3분기 실적 발표

HOUSTON--([BUSINESS WIRE](#))-- 슬룸베르거(Schlumberger Limited) (NYSE:SLB)는 오늘 2014년 2분기 121억 달러, 2013년 3분기 116억 달러 대비 2014년 3분기 수익 126억 달러를 보고했다. 3분기 수익은 연속해서 5% 증가하여 해외 수익은 2억 2200만 달러, 즉 전년 대비 9% 늘어난 83억 달러, 북미 지역 수익은 3억 6700만 달러, 즉 9% 증가한 43억 달러를 기록했다.

슬룸베르거에 귀속되는 계속 영업 소득은 19억 달러로 연속 8%, 전년 대비 14% 증가했다. 계속 영업의 회석주당 이익은 전분기 1.37달러, 2013년 3분기 1.29달러 대비 1.49달러를 기록하여 연속 9%, 전년 대비 16% 증가했다.

3분기 세전 영업소득은 28억 달러로 연속 7%, 전년 대비 12% 증가했다. 해외 지역 세전 영업 소득 20억 달러는 연속 5%, 북미 세전 영업소득 8억 2500만 달러는 연속 18% 증가했다.

3분기 세전 영업마진은 22.2%, 북미 세전 영업 마진은 19.4%, 해외 지역 세전 영업 마진은 24.6%로 늘었다.

슬룸베르거의 팔 킵스가드(Paal Kibsgaard) CEO는 아래와 같이 평가했다. “러시아의 대외 제재에도 불구하고 라틴 아메리카의 강세와 유럽/아프리카/CIS의 지원을 등에 업은 북미 지역의 활동 강세와 해외 지역의 확고한 성장세에 힘입어 3분기 실적도 사상 최고치를 기록했다. 이와 동시에 중동&아시아는 이라크 북부 지역의 역풍에도 불구하고 상당한 회복세를 증명했다. 지역과 그룹 모두 신기술 출시와 강력한 영업 실행력에 힘입어 성장세를 기록했다.

지리적으로는 북미 지역이 실적을 주도하고 내륙 지역의 계절 반등폭이 크고 동해안 지역의 역외 활동이 상당히 활발한 캐나다가 뒤를 받쳐 주었다. 미국 본토 역시 악천후에도 불구하고 강세를 유지했다. 라틴 아메리카는 전 시장이 성장을 기록했다. 특히 멕시코 내륙과 해안과 색다른 자원 개발에 나선 아르헨티나의 실적이 두드러졌다. 사하라 이남 유럽/아프리카/CIS에서 앙골라 탐사 활동과 콩고와 적도 기니의 신규 프로젝트는 러시아의 계절 반등과 함께 노르웨이의 경기둔화를 상쇄하고도 남는다. 중동과 아시아 실적은 견고하며 사우디아라비아와 오만의 강세는 이라크 북부 지역의 현저한 경기둔화와 인도의 활동 저하를 상쇄하였다.

그룹에서 Reservoir Production 부문은 가장 강력한 연속 성장률을 기록하였으며 북미의 Well Services 압력 펌핑 활동과 Artificial Lift의 성장에 따른 수익 증가 및 후속 확장이 실적을 주도하였다. 완공 작업도 분기 제품 매출의 호조세에 기여하였다. Drilling Group Technologies는 여러 지역의 굴착 활동 증가와 멕시코의 IPM 공사 확대, 지질시장에 보급되고 있는 첨단기술 서비스는 Drilling Group Technologies에 도움이 되었다. Testing Services 기술은 멀티클라이언트 라이선스 매출이 하락했음에도 불구하고 여름철 내내 해양 지진파 탐사 서비스의 실적 호조에 힘입어 Reservoir Characterization Group의 성장을 주도하였다. 전체적으로 전체 그룹의 신기술은 시장 진출을 확대하여 기본 서비스 경쟁 환경에서 유효한 가격을 촉진하였다.

분기 동안 글로벌 GDP의 성장 전망은 유럽과 중국의 데이터 약세에 따라 다소 완화되었으나 이는 미국의 강세로 일부 상쇄되었다. 미국 경제의 강세와 유럽과 중국에서 성장을 부양 및 관리하려면 지속적 노력을 감안할 때 세계 경제는 느리지만 꾸준히 회복세를 유지할 것으로 판단된다. 시장 정서는 현재 단기 공급 과잉의 우려가 자리잡고 있고 오일 수요 전망은 소폭 하향세로 조정되었지만 현 시점에서 북미를 제외한 비 OPEC 공급 유지에 따른 어려움이나 OPEC 예비 생산능력을 치밀하게 유지하는 OPEC의 지속가능한 생산능력 성장 부진, 일부 핵심 산유 지역에서 계속되는 지정학적 위험이 모두 비교적 균형 잡힌 수급 상황을 초래한다는 회사의 견해를 바꿔야 할 이유는 없다고 판단된다.

전체 시장에 대한 회사의 관점은 경제와 지정학적 역풍과 손풍을 모두 감안한다. 이에 따라 회사는 당사 제품과 서비스, 전문기술에 대한 견고한 수요의 지속을 확신하며 지난 6월 뉴욕에서 발표한 장기 가설을 유지하였다. 뿐만 아니라 신기술과 통합 강화를 통해 차별화된 성장을 구가할 기회가 있으며 신뢰성과 효율성에 대한 회사의 모범이 발휘하는 혁신적 영향은 회사의 재정 실적 증대를 지원 및 촉진할 것으로 굳게 믿는다."

기타 사례

동 분기 동안 솔룸베르거는 보통주 1390 만 주를 주당 평균 108.41 달러, 총 115 억 달러에 환매하였다.

2014년 8월 11일 솔룸베르거와 카메룬 해외공사 및 솔룸베르거의 합작회사 OneSubsea™, Helix Energy Solutions Group, Inc는 기술을 개발하고 서비스를 전달하여 해저 유정 개입 시스템의 비용과 효율을 최적화하기 위한 제휴를 결성한다는 의향서를 체결하였다. 확정 계약의 최종 약관에 대해 합의가 이루어질 경우 제휴는 Helix와 OneSubsea, 솔룸베르거의 역량을 활용하여 해양 지원과 유정 접근 및 통제 기술을 통합하는 독특한 완전 통합 상품을 제공할 수 있을 것이다. 제휴는 현재 해저 개입 기술의 영업 범위 확대를 꾀하는 다양한 목표에 중점을 둔 계획이다. 이러한 목표에는 해저 유정-접근 기술로 구현되는 애플리케이션의 확대와 심해 및 초심해 수역 및 고압 환경에 적용되는 구체적인 솔루션이 포함된다. 유정 시운전이나 인공 인양 지원, 포기와 같이 일반적으로 굴착장비를 이용하여 실행되는 유정 개입과 추가 지원 서비스를 제공할 수 있는 Helix 선박의 역량 발전은 중요한 고려사항이다.

북미

북미 수입 43억 달러는 연속 9% 증가하였으며 역외 수입은 12%, 토지 수입은 9% 증가했다. 역외 수입 증가는 캐나다 동부의 하계 활동 증가와 미국 멕시코만 굴착 서비스의 시장 점유율 이익에 의해 촉진되었다. 캐나다 서부 내륙은 봄철 해체 이후 강력한 회복세를 나타내며 토지 수익이 증가한 반면 미국의 토지 수입은 단계 수익 증가와 물류 개선에 힘입어 지속적 성장세를 나타냈다. 그러나 이같은 연속 증가세는 일부 수역의 범람과 미국 멕시코만의 순환해류로 인한 기후 관련 활동 붕괴에 의해 소폭 상쇄되었다. 최근 시장 점유율을 확보하고 비유기적 성장을 촉진하기 위해 실행된 Artificial Lift Technologies에 대한 투자 역시 연속 증가세에 기여하였다.

캐나다 서부 지역이 전기 봄철 해체에 이어 경기를 회복하고 미국 본토가 효율 이익을 견지하고 신기술 출시를 강화하고 물류 비용의 회수를 개선하며 북미 세전 영업 마진은

19.4%로 연속해서 1.37 퍼센트 증가세를 기록했다. 북미 역외 영업 마진은 시장 점유율 이익과 기술 활용에 힘입어 개선되었다. 그러나 전체 마진 확대는 악천후와 역외 순환 해류로 인해 완화되었다.

슬롬베르거는 북미 지역의 성장 발판을 강화하기 위해 지난 7월 굴착 시공사 Precision Drilling Corporation 과 기술 및 서비스 제휴 계약을 체결하였다. 이번 계약을 통해 Precision Drilling 은 북미 지역에 300 개가 넘는 Precision Drilling 의 굴착 장치에 대해 슬롬베르거 갠저 굴착 기술과 서비스를 이용할 수 있다. 이번 제휴는 굴착 공구와 서비스에 대한 슬롬베르거 시장 점유율을 확대하며 슬롬베르거 갠저 어셈블리는 이미 미국 내륙 및 캐나다 7 개 수역에 있는 27 개 유정에 보급되었다.

3 분기 동안 선보인 각종 신기술은 비재래식 북미 자원 개발에 당면한 고객의 과제를 해결하는데 도움이 되었다. 이러한 기술은 생산뿐 아니라 영업 효율의 제고에도 도움이 되었다.

텍사스 남부 지역의 경우 Well Services 는 BHP Billiton 에 BroadBand Sequence* 파쇄 기법을 사용하여 Eagle Ford 유전의 신규 수평 유정에서 이루어진 유압 파쇄 처리의 효과를 제고하였다. 8 개 유정 시범 테스트에서 3 개 유정은 재래식 파쇄 처리를 넘어 유정 천공 적용범위를 강화하기 위해 BroadBand Sequence 기술을 이용하여 완공되었다. 210 일 BroadBand Sequence 기법이 실행된 유정은 5 개 오프셋 유정 평균에 비해 정규 생산량이 22% 증가했다.

텍사스 서부 지역 Atlantic 은 Permian Basin 에서 27 개 수평 유정 프로그램 완공을 최적화하기 위해 Wireline ThruBit* 로깅 서비스를 이용하였다. 엔지니어링 완공은 기하학적으로 완공된 오프셋 유정에 비해 평균 유정 생산량이 개선되었다. 생산량 증가뿐 아니라, 파쇄압을 완화하고 차단물 제거하여 자극 비용도 절감하였다.

미국 본토에서 슬롬베르거 Completions Diamondback* 복합 시추 파쇄 플러그 기술은 Eagle Ford 유전의 유정 완공에서 발생하는 프리셋 플러그 이벤트와 관련 비생산 시간을 제거하기 위해 BHP Billiton 에 배치되었다. 종전까지 고객사는 평균 2 회 이상의 프리셋 플러그 이벤트와 월 31 시간이 넘는 관련 비생산 시간을 부담했다. Diamondback 복합 플러그 기술은 기술 문제를 극복하는데 도움이 되고 7 개월 연속 프리셋 이벤트 제로에 기여하는 한편 평균 플러그 수를 3 분의 1 증가시켰다. 프리셋 플러그 이벤트의 해소에 힘입어 고객사는 이벤트당 약 20 만 달러를 절감할 수 있었다.

이와 같은 구체적 사례뿐 아니라 LeanSTIM 공정은 유압 파쇄 작업에서 전체적인 최적 성능을 시연하였다. 텍사스 남부 지역 독립 사업자를 위해 5 개월 간 LeanSTIM 을 시행한 결과 슬롬베르거 영업은 작업 인원당 월 단계 수를 54% 증가시킬 수 있었다. 고객사는 단계별 원가 인하와 유정 공기 단축, 생산 위험 제거, 영업 자본 감축, 등의 혜택을 누릴 수 있었다. 슬롬베르거는 작업 인원당 월 증분 수익과 단계별 마진 증가, 작업 인원 감축을 통해 혜택을 제공하였다. 본 프로젝트에 LeanSTIM 을 채택한 결과 펌핑 용량을 확보할 수 있었기 때문에 슬롬베르거는 추가 자본을 지출하지 않고 타 사업자와 함께 시장 점유율을 개선할 수 있었다.

해외 지역

해외 지역 수입 83 억 달러는 연속 3% 증가했다.

라틴 아메리카 지역은 멕시코가 확고한 통합 프로젝트 관리(IPM) 공사와 심해 굴착 활동의 활황에 힘입어 성장세를 회복하는 한편 베네수엘라와 아르헨티나, 콜롬비아, 브라질 그룹 전체가 수입 성장을 기록하며 수입 20 억 달러로 10% 증가하여 연속 해외 증가세를 주도하였다.

유럽/CIS/아프리카 수입 33 억 달러는 앙골라 지역의 탐사 작업 급증과 콩고와 적도 기니의 신규 프로젝트 착공, 영국의 소프트웨어 매출 증가, 러시아와 중앙아시아 하계 굴착 및 탐사 활동 성수기에 힘입어 연속 1% 성장하였다. 그러나 러시아의 수입 성장은 특정 프로젝트를 지연한 신중한 투자 풍토와 유럽연합 및 미국의 제재에 따른 일부 고객사의 지출로 인해 상쇄되었다. 노르웨이 수입은 2 분기 성수기 활동 이후 지진파와 굴착 활동이 줄어들며 감소세를 나타냈다.

중동&아시아 지역 수입 30 억 달러는 사우디아라비아의 강력한 역외 탐사 활동과 오만의 굴착 증가와 시장점유율 이익, 브루나이의 WesternGeco 해양 측량 작업 증가가 쿠르드 지역의 불안 심화에 대응한 심각한 영업 둔화로 인한 이라크 수입의 감소에 의해 상쇄되며 연속해서 평년 수준을 유지했다. 인도 역시 프로젝트 완공 후 감소세를 나타냈다.

해외 지역 세전 영업마진 24.6%는 증분 영업마진 45%를 반영하여 연속해서 0.55 퍼센트 증가했다. 전년 동기 대비 해외 증분 영업 마진은 50%였다. 유럽/CIS/아프리카 세전 영업 마진은 24.4%로 1.32 퍼센트 라틴 아메리카는 21.9%로 0.72 퍼센트 증가한 반면, 중동&아시아 마진 27.6%는 전기 수준에 그쳤다.

해외 지역 세전 영업 마진 확대는 러시아 및 중앙 아시아의 계절 활동 반등과 함께 사하라 이남 아프리카와 중동 지질시장의 탐사 실적 호조, 북해 지질시장의 소프트웨어 매출 마진 증가, 라틴 아메리카 지역의 활동 호조세를 토대로 한 것이다. 그러나 러시아의 제재 준수 관련 비용과 쿠르드 지역의 심각한 영업 둔화로 인해 3 분기 효과는 제한적이었다.

3 분기 해외 지역은 각종 계약을 수주하였다.

노르웨이 Statoil 은 탐사 시추를 비롯하여 각종 노르웨이 대륙붕 라이선스에 대한 통합 시추 서비스 공급을 위하여 약 1 억 8 천만 달러에 달하는 계약을 솔룸베르거와 체결하였다. 2 년 단위로 3 개 옵션 기간이 제공되는 2 년 계약에는 지향성 시추의 제공과 시추중 측정, 시추총 로깅, 모드 로깅 서비스가 포함된다. 뿐만 아니라 솔룸베르거는 실시간 데이터 전송과 내륙 지원 통합 운영, 시추 최적화, 시추 장비를 납품한다. 통합 시추 서비스 모델은 핵심 시추 기법과 다학제 작업 공정에 대한 접근을 제공하여 표준화와 실행 품질의 중시를 통해 비용 효율이 뛰어난 운영을 구현한다.

에과도르에서 Shushufindi 컨소시엄 제휴사인 솔룸베르거와 Tecpetrol 은 그룹 1 유전에 대한 생산 관리 서비스 계약을 수주하였다. 계약 체결은 우수한 품질과 안전 및 환경 실적, 우수한 조화 및 통합, 에과도르 기존 유전의 개발 사업에서 이미 입증된 솔룸베르거의 기술 구현 기록 등, 상업적 조건을 기반으로 한 것이다. 이번 신규

프로젝트를 통해 컨소시엄은 규모의 경제를 개선하고, Shushufindi 및 Libertador 유전과 함께 에콰도르 국내 Petroamazonas 생산도 제고할 수 있을 것으로 전망된다.

쿠웨이트에서 Kuwait Oil Company (KOC)는 Greater Burgan 및 Khabrat Ali 유전에 대해 각종 통합 지구물리 기법을 이용하여 3D 고해상 전방위 4,200-km² 측량을 실행하기 위해 WesternGeco 와 5년 계약을 체결하였다. 습득 및 데이터 처리가 포함되는 측량은 채널 수가 20만 개 이상으로 채널 수를 기준으로 세계 최대 토지 지진파 측량에 속하는 UniQ* 통합 점원 수신기 토지 지진파 시스템을 이용하여 실시된다. 뿐만 아니라 3D 수직 지진파 프로파일링(VSP)과 전자기 및 자기지진류 기법도 계약에 포함되며 해상도 강화와 지하 위험 감소를 위해 지진파 데이터와 통합될 예정이다.

멕시코에서 솔룸베르거는 국립 데이터 저장소(NDR)를 건설 및 관리하고 에너지 개혁법 발행 이후 국내 최초 공공 석유 입찰에 대한 자료실을 준비하기 위해 국립 탄화수소 위원회 CNH 와 다년간 계약을 체결하였다. 계약은 상업적 조건과 기술 솔루션, NDR 과 데이터센터, 자료실 건설 및 관리 부문의 글로벌 경험 및 실적을 토대로 체결되었다. 일차 입찰은 2015년 1분기로 발표되었다.

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)

3분기 수익 32억 달러는 연속 3% 증가했으나 전년 대비 3% 감소세를 나타냈다. 세전 영업소득 9억 5400만 달러는 연속 4% 증가하였으나, 전년 대비 3% 감소세를 나타냈다. 연속 수입 증가는 주로 브라질뿐 아니라 기타 지질시장의 활발한 탐사 활동을 통해 사용량이 늘어난 시험 서비스 기술에 따른 것이다. WesternGeco 수입도 글로벌 해양 선박 활동의 개선에 따른 동기 자산 활용의 증가를 통해 연속해서 증가하였다. 이에 덧붙여 솔룸베르거 정보 솔루션(SIS)은 주로 영국에서 소프트웨어 매출이 증가세를 기록했다. 그러나 이러한 증가세는 PetroTechnical Services 멀티클라이언트 지진파 매출의 연속 감소로 인해 일부 상쇄되었다.

세전 영업 마진 30%는 WesternGeco 선박 활용률 증가와 확고한 고수익 소프트웨어 매출, 시험 서비스 활동의 강세에 따른 증분 영업 마진 40%를 반영하여 전기에 이어 0.29 퍼센트 증가했다.

3분기 계약 수주에 덧붙여, 신형 저류층 특성화 그룹 기술은 수중 위험을 완화하고 복잡한 저류층의 특성을 파악하고 유정 생산 및 저류층 회복을 개선해야 하는 고객의 어려움을 해소하는데 도움이 되었다.

카자흐스탄의 경우 투과율이 낮은 이형 탄산염 지층에서 품질이 우수한 저장층 가스 응축물 표본을 확보하기 위해 Zhaikmunai 에 Wireline Saturn* 3D 방사형 탐침 기술이 최초로 사용되었다. 시추액 침습으로 인해 재래식 방식을 사용하는 종전 다운홀 표본 채집 작업은 이 지대의 표본에 속하는 여과액 수준의 증가와 탄화수소의 비율 감소를 초래하였다. Saturn 타원 탐침 설계는 심부 침습 지대의 정화 속도를 단축하여 운영 효율을 크게 개선하였다. Saturn 기술을 사용한 결과 선별 저류층 지대 3곳의 유동액 함량은 단 몇 시간 안에 성공리에 파악되었다.

호주 역외의 Apache Corporation 에서도 오일 표본을 회수하고 Canning 수역의 발견 유정에 존재하는 4개 이상의 개별 오일 기둥을 확인하기 위해 Wireline Saturn 3D

방사상 탐침 기술이 보급되었다. Saturn 타원형 주입구 설계가 제공하는 유동 면적의 증가와 밀봉 성능의 개선에 힘입어 저유층 오일 표본을 효율적으로 포집 및 회수할 수 있기 때문에 재래식 표본 채집 방식을 사용하여 2 개 오프셋 유정에서 저유층 유동액을 회수하기 위한 종전의 시도가 당연한 과제를 극복할 수 있었다.

오만, Wireline Litho Scanner* Petroleum Development Oman (PDO)에서는 사상 최초로 비재래식 유기-풍부 이암 지층의 3 개 유정에 고화질 분광법 기술이 실행되었다. Litho Scanner 기술은 총유기탄소 추정치를 구현하였으며 지층의 복잡한 광물학을 정확하게 해결하는데 도움이 되었다.

앙골라의 Total Exploration & Production Angola 는 블록 17 에 속하는 개발 유전과 블록 32 의 탐사 유정, 블록 25 및 40 의 얽하층 탐사 유정에서 와이어라인 저유층 평가 서비스를 공급하기 위해 추가 2 년의 옵션 기간이 포함되는 3 년 계약을 Schlumberger Wireline 과 체결하였다.

말레이시아의 PETRONAS Carigali 는 Sarawak 역외에 고객사 최초의 3D 멀티센서 측량에 해당하는 IsoMetrix* 해양 등축 지진파 기술을 사용한 1,050-km² 측량을 위해 WesternGeco 와 계약을 체결하였다. 역내 국제 해양 경계로 인하여 재래식 측량은 두 가지 방향으로 습득해야 한다. 그러나, IsoMetrix 기술은 인라인뿐 아니라 교차 방향의 3D 데이터를 단일한 경로로 채집하기 때문에 비용 효과가 뛰어난 솔루션을 제공하였다. 데이터 처리는 칼라룸푸르에 소재한 Schlumberger PetroTechnical Services Geosolutions 센터에서 실시되어 처리된 영상은 습득 8 개월 후 납품된다.

노르웨이의 Statoil Petroleum AS 는 노르웨이해에 소재하는 Skuld 및 Heidrun 유전에서 Q-Marine*기술을 이용하는 4D 감시 측량 2 건을 비롯하여 다양한 역외 지진파 계약을 WesternGeco 와 체결하였다. WesternGeco 는 2001 년부터 Statoil 의 Heidrun 유전에서 정기 4D 측량을 실시해 왔다.

시추 그룹

3 분기 수익 48 억 달러는 2 분기 연속 4%, 전년 대비 11% 증가했다. 세전 영업소득 10 억 달러는 연속해서 7%, 전년 대비 18% 증가했다.

수입의 연속 증가세는 주로 멕시코와 러시아, 북미 역외의 활발한 시추&측정 심해 활동에 따른 것이다. 뿐만 아니라 IPM 의 증가에는 멕시코의 프로젝트 활동 강세도 일조하였다. Saxon 의 전기 리그 수익도 연속 성장에 기여하였다.

세전 영업 마진은 활발한 활동과 유리한 지리 및 기술의 조화로 촉진된 시추&측정 수익의 개선을 통한 증분 영업 마진 38%를 반영하여 21.7%로 0.60 퍼센트 증가하였다. 라틴아메리카 지역의 IPM 프로젝트에 대한 효율 개선은 그룹의 마진 확대에도 기여하였다.

3 분기 동안 신형 시추 그룹(Drilling Group) 기술은 시추 효율의 개선과 시추공 무결성 보장, 유정 배치 최적화를 통하여 실적을 강화하였다.

말레이시아 역외에서는 복잡한 지질과 상당한 시추 위험으로 유명한 Sabah 역외 유전의 수평 유정에 속한 PETRONAS Carigali Sdn.Bhd 에 GeoSphere* 저유층 시추용 매핑 서비스가 사용되었다. 재래식 시추 방식을 사용한 과거 시추 작업은 세일아웃을 비롯한 지하 위험에 직면하는 경우가 많았기 때문에 정확한 유정 배치를 더욱 어렵게 만들었다. 이 유전에 최초로 보급된 GeoSphere 기술은 유정에서 약 25m 의 표적 모래 채널을 매핑하여 지질 불확실성을 완화했기 때문에 유정은 가장 효율적인 장소에 배치되어 저유층 내부의 운영을 최적화할 수 있었다. GeoSphere 기술을 사용한 결과 최초 유정 시험은 1,700 bbl/d 를 넘어서는 증분 생산 또는 두 배에 가까운 생산 목표를 확인하였다.

영국 북해 부문에서는 까다로운 저유층에 수평 유정을 배치하기 위해 GeoSphere 기술이 보급되었다. 12 1/4-in 구간을 시추하는 동안 GeoSphere 기술은 구간을 시추하기 전에 15 피트 모래 단위로 저유층을 매핑한 후 측정 해석 전문지식 및 상세한 자산 지식과 함께 최적의 경사도에 유정을 배치할 수 있었다. 이에 따라 케이싱은 효율적으로 운영되어 저유층 구간의 시추에 도움이 되었다.

사우디아라비아에서는 Drilling & Measurements PowerDrive Orbit* 로터리 가동 기술을 사용하여 까다로운 가스전의 5 7/8-in 횡측 구간에서 시추 성능을 개선하였다. PowerDrive Orbit 기술의 신뢰성과 시추 효율에 힘입어 지금까지 총 10,470 ft 횡측 구간을 시추하여 최적의 재래식 로터리 가동 시스템 운영에 비해 시추 면적은 149%, 시추 시간은 81% 증가시켰으며, 재래식 모터의 평균 ROP 에 비해 침투율(ROP)은 175% 개선되었다. 전체적으로 Drilling & Measurements 기술은 시추 일수를 총 23 일 단축하는데 도움이 되었다.

멕시코 역외에서는 PEMEX 에 통합 Drilling Group 기술을 사용하여 개발 유정의 시추 성능을 개선하였다. PowerDrive Orbit 로터리 가동 기술은 Stinger* 원뿔형 다이아몬드 원소 기술과 함께 Smith 맞춤 시추 비트에 사용되어 단일 구간으로는 유전에서 가장 긴 2,096-m 유정 구간의 ROP 를 18% 개선하였다. 이를 통해 유전 시추 구간 가운데 최단기 시추 기록을 새로 세웠으며 고객사는 굴착 관련 비용을 50 만 달러 이상 절감할 수 있었다.

중국 역외에서는 Drilling Group 기술이 CNOOC (Zhanjiang Branch)에 보급되어 남중국해 Qiongdong 수역의 심해 탐사 유정이 안고 있던 시추 과제를 극복할 수 있었다. Drilling & Measurements SonicScope* 다중극 시추용 초음파 기술과 실시간 지력학을 결합하여 지층 공극압을 정확하게 예측할 수 있었기 때문에 시추 중에 케이싱 깊이를 정확하게 판단하여 케이싱 프로그램을 최적화할 수 있었다. 그 결과 고압 지대와 협소한 진흙 중량 구간, 유정 불안으로 인한 시추 위험을 완화하고 3 개 유정을 성공리에 굴착할 수 있었다. 뿐만 아니라 초기 2 개 유정의 시추 위험을 완화한 공정에 대한 신뢰를 기반으로 세 번째 유정에서 14 3/4-in 구멍 크기를 제거한 결과 리그 일수는 7 일 단축하고 고객사의 비용을 약 800 만 달러 절감할 수 있었다.

콩고공화국 역외에서는 Loango 유전의 복잡한 유정을 시추하는 ENI 에 Drilling & Measurements 기술이 배치되었다. PowerDrive Archer* EcoScope[†]* 하이빌드 레이트 로터리 가동 및 EcoScope[†]* 다기능 시추 로깅 기술과 함께 맞춤형 Smith 다결정질 다이아몬드 초소형 비트는 오버버튼을 통해 복잡한 3D 유정을 시추할 수 있었으며 이를 통해 저유층에 최적의 상태로 배치될 수 있었다. 까다로운 저유층의 유정 배치는

PeriScope HD* 다층 경계 탐지와 adnVISION* 방위각 밀도 중성자 기술을 이용하여 실행함으로써 다층 이질 저유층의 매핑을 구현하고 유정 배치를 실시간으로 재평가할 수 있었다.. 국내에 최초로 배치된 PeriScope HD 기술을 비롯한 Drilling & Measurements 기술을 사용한 결과 유정은 안전하게 시추되어 저유층 접촉 100%를 달성하였다.

베네수엘라에서는 La Ceiba 유전에 있는 PDVSA 의 고온 유정에 Drilling & Measurements PowerDrive X6* 로터리 가동 기술이 배치되었다. PowerDrive X6 기술은 1 회 왕복으로 2,000 ft 이상을 시추하여 실행 횟수를 7 회에서 3 회로 단축하는 한편 로터리 테이블 하단 시간은 인접 유정에 사용된 재래식 시추 시스템에 비해 3 배 이상 연장하였다.

생산 그룹

3 분기 수익 47 억 달러는 2 분기 연속 8%, 전년 대비 17% 증가했다. 세전 영업소득 8 억 5700 만 달러는 연속해서 18%, 전년 대비 21% 증가했다. 캐나다 서부 붐철 해제로 인한 강력한 반등은 Well Services 의 연속 증가를 대부분 차지했지만, 미국 본토의 단계 수 증가뿐 아니라 물류 개선을 통해서도 상당한 증가를 달성했다. 라틴 아메리카와 중동&아시아 지역에서 호조세를 보인 Completions 제품 매출과 북미 지역의 Artificial Lift 제품 판매 확대도 연속 성장에 기여하였다.

세전 영업 마진 18.3%는 캐나다 서부가 전기 붐철 해제에서 회복되고 미국 본토가 효율과 활용 개선, 물류 비용 회복을 확대나가며 개선된 Well Services 수익성에 따른 증분 영업 마진 38%를 반영하여 전기에 이어 1.58 퍼센트 증가했다.

Production Group 신기술은 다양한 고객이 3 분기 동안 영업 효율을 증진하고 생산을 촉진하고 저유층 회수를 극대화하는 과제를 해결하는데 도움이 되었다.

Well Intervention 은 말레이시아 역외 Petronas Carigali 의 까다로운 다단계 가스정에서 세계 최초로 사암 Petronas Carigali* 라이브 코일 튜브 자극 서비스를 실행하였다. ACTIVE Cleanout* 서비스의 실시간 다운홀 측정을 이용하여 코일 튜브의 범위를 최적화하는 한편 유정의 스케일을 제거할 수 있었다. 뿐만 아니라 분해성 섬유를 이용하는 분산 온도 감지와 화학 분류가감기를 장착한 ACTIVE* 유정내 라이브 성능은 자극 유동액 배치를 최적화하는데 도움이 되었으며 처리액이 상단 도둑지층으로 손실되는 것을 방지하였다. 자극후 가스 생산은 애초 생산 예상보다 175% 증가했다.

솔롬베르거는 아르헨티나, Vaca Muerta 비재래식 셰일 지층의 유압 파쇄 설계와 처리를 최적화하기 위해 YPF 에 통합 저유층 작업흐름을 배치하였다. 여러 오프셋 유정의 현장 데이터와 함께 Well Services Mangrove* 저유층 중점 자극 설계 소프트웨어를 사용하여 후보 유정의 완공 전략을 개발하였다. 뿐만 아니라 UFM* 비재래식 파쇄 모델을 이용하여 복잡한 유압 파쇄 네트워크를 생성한 후 솔롬베르거 Information Solutions INTERSECT* 고해상 저유층 시뮬레이터에 전송하여 생산 시뮬레이션과 이력 매칭을 실시하였다. 솔롬베르거의 통합 저유층 작업 흐름을 통해 Vaca Muerta 셰일 지층의 파쇄 확산 메커니즘에 대한 이해를 개선함으로써 고객사는 투자 수익을 개선할 수 있었다.

뿐만 아니라 Petrolera Entre Lomas 는 복합 Well Services 기술을 통해 Medano de la Mora 유전에 소재한 Vaca Muerta 비재래식 세일 지층에 속한 유정의 자극 및 완공을 최적화할 수 있었다. Mangrove 저유층 중점 자극 설계 소프트웨어는 기계적 속성과 맥동 데이터를 비롯한 저유층 정보를 통합하여 다양한 완공 옵션의 신속한 시각화를 제공한 결과 유정의 천공 및 파쇄 전략을 최적화할 수 있었다. 뿐만 아니라 HiWAY* 유량 채널 파쇄 기술의 사용은 물류 감소화 및 운영의 신뢰성과 함께 유정 잠재력을 극대화한 자극 처리를 도출하였다. Well Services 기술 배치의 결과 유정의 초기 생산량은 예상을 능가했다.

Schlumberger Well Intervention 기술은 사우디아라비아에서 Saudi Aramco 의 사위가스전에 대한 개수 작업을 수행하였다. Jet Blaster* 분사 스케일 제거 기술은 단단한 스케일을 일소하고 저공압의 실시간 모니터링을 제거하여 가스 유입의 위험을 최소화했기 때문에 ACTive 패밀리 라이브 다운홀 코일 튜브 기술은 필요한 차동압을 유지하기 위하여 고속 기계 스케일 제거 작업에 사용되었다. 유정 디스케일 작업 이후 ACTive 기술은 실시간 감마선 깊이 대비를 수행하는 한편 ABRASIJET* 유압 파이프 절단 및 천공 공구 전체에 최적의 차동압을 유지하는데도 사용하여 고객이 깊이 대비를 위해 추가 실행을 해야 할 필요성을 절감하였다.

나이지리아에서 Schlumberger Completions 는 다양한 지대의 생산을 통합하는 한편 각 지대의 통제를 유지하기 위해 SEPLAT 유전에 IntelliZone Compact* 모듈형 멀티존 관리 시스템을 설치하였다. IntelliZone Compact 시스템은 FacsRite™ 샌드 스크린 내부에 성공리에 설치되었다. IntelliZone Compact 기술의 설계 목적은 생산을 최적화하고 회수를 강화하여 고객이 자산의 현재 가치를 개선하는데 있다.

Schlumberger Completions FacsRite™ 스크린 기술은 콩고공화국 역외에서 Total E&P Congo 에 사용되어 Libondo 유전 내 수평 유정의 생산성을 보장하였다. 재래식 슬롯 라이너 대신 FacsRite 기술이 선정된 것은 대규모 개방 유량 면적 설계와 함께 기계적 속성과 모래 보유 성능이 크게 작용했다. 생산에 돌입한 후 모래와 분진 생산은 탐지되지 않았으며 저유층에 불리한 표피효과가 없었기 때문에 유정은 저유층의 잠재력을 발휘할 수 있었다.

Well Services Losseal* 강화 복합 매트 필 기술은 베네수엘라에서 특히 Anaco District 지역 Santa Rosa 유전의 까다로운 Colorado 지층에 속한 유정을 시추할 때 순환 손실을 극복하고 굴착 시간을 단축하기 위해 PDVSA 에 배치되었다. 단일 유정에서 Losseal 기술의 30 bbl 필은 유동 손실을 20bbl/h 를 6 시간 안에 1bbl/h 로 감축하여 안전하고 효율적인 시추 작업을 지속하는데 도움이 되었다. 뿐만 아니라 Losseal 기술 응용은 고객사가 기타 분실 순환 자재 필과 시멘트 플러그와 같이 추가 개선 작업에 소요되는 굴착 시간을 36 시간 이상 예방하는데 도움이 되었다..

재무 제표

요약 연결 손익계산서

(주당 금액 제외, 백만 달러)

3 분기

9 개월

9 월 30 일 기말	2014	2013	2014	2013
수입	\$12,646	\$11,608	\$35,939	\$33,360
순이자 및 기타 소득	79	43	220	105
OneSubsea 창설 이익 ⁽¹⁾	-	-	-	1,028
경비				
수익	9,689	8,926	27,708	26,047
연구&엔지니어링	301	286	893	870
일반&관리	125	110	353	305
손상&기타 ⁽¹⁾	-	-	-	456
이자	90	98	282	294
세전 소득	2,520	2,231	6,923	6,521
소득세 ⁽¹⁾	556	506	1,530	1,361
연속 영업 소득	1,964	1,725	5,393	5,160
중단 영업 손실	-	-	(205)	(69)
순이익	1,964	1,725	5,188	5,091
비지배 이익에 귀속되는 순이익	15	10	52	23
슬룸베르거에 귀속되는 순이익	\$ 1,949	\$ 1,715	\$ 5,136	\$ 5,068
슬룸베르거 귀속 금액:				
연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$ 1,949	\$ 1,715	\$ 5,341	\$ 5,137
중단 영업 손실	-	-	(205)	(69)
순이익	\$ 1,949	\$ 1,715	\$ 5,136	\$ 5,068
슬룸베르거 회석주당 이익				
연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$ 1.49	\$ 1.29	\$ 4.07	\$ 3.84
중단 영업 손실	-	-	(0.16)	(0.05)
순이익	\$ 1.49	\$ 1.29	\$ 3.91	\$ 3.79
평균 발행주	1,294	1,322	1,300	1,326
회석을 가정한 평균 발행주	1,310	1,333	1,315	1,336
비용에 포함되는 감가상각&분할상환 ⁽²⁾	\$ 1,033	\$ 988	\$ 3,029	\$ 2,891

(1) 요금 및 신용 내역은 12 페이지 참조.

(2) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

요약 연결 대차대조표

(백만 달러)

	9 월 30 일	12 월 31 일
자산	2014	2013
<hr/>		
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$ 6,759	\$ 8,370
미수금	12,352	11,497
기타 유동 자산	6,362	6,358
	<hr/>	<hr/>
	25,473	26,225
만기 유지 고정 소득 투자	473	363
고정 자산	15,809	15,096
멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터	751	667
영업권	15,243	14,706
기타 무형 자산	4,690	4,709
기타 자산	5,881	5,334
	<hr/>	<hr/>
	\$ 68,320	\$ 67,100
	<hr/>	<hr/>

채무 및 증권

<hr/>		
유동 채무		
외상매입금 및 미불 부채	\$ 8,916	\$ 8,837
소득세 추정 채무	1,499	1,490
단기 차입금 및 유동성 장기 부채	1,451	2,783
미불 배당금	522	415
	<hr/>	<hr/>
	12,388	13,525
장기 부채	11,626	10,393
퇴직 급여	606	670
이연세	1,733	1,708
기타 채무	1,280	1,169
	<hr/>	<hr/>
	27,633	27,465
증권	40,687	39,635
	<hr/>	<hr/>
	\$ 68,320	\$ 67,100
	<hr/>	<hr/>

순부채

"순부채"는 현금과 단기 투자, 만기까지 유지되는 고정 소득 투자를 제외한 총부채를 나타낸다. 경영진은 순부채가 부채를 상환하는데 사용할 수 있는 현금 및 투자를 반영하여 솔롬베르거 부채 현황에 대해 유용한 정보를 제공한다고 판단한다.

순부채의 변동 내역은 아래와 같다:

(백만 달러)

9 월 30 일 기말	2014 년 9 개월	2014 년 3 분기	2013 년 9 개월
비지배 이익 공제전 연속 영업 소득	\$ 5,393	\$ 1,964	\$ 5,160
OneSubsea 창설 이익	-	-	(1,028)
베네수엘라 지분법 투자 손상과 평가절하 손실	-	-	456
감가상각 및 분할상환 ⁽¹⁾	3,029	1,032	2,891
연금 및 기타 퇴직 급여 비용	266	76	388
주식 기반 보상 비용	246	84	255
연금 및 기타 퇴직 급여 기금	(318)	(191)	(468)
영업자본 (증)감액	(991)	99	(1,079)
기타	(343)	(1)	(4)
영업 현금흐름	7,282	3,063	6,571
자본 지출	(2,766)	(980)	(2,753)
SPM 투자	(569)	(192)	(633)
멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 자본	(212)	(58)	(300)
잉여 현금흐름⁽²⁾	3,735	1,833	2,885
주식 환매 프로그램	(3,582)	(1,508)	(1,526)
배당금 지급	(1,451)	(519)	(1,196)
종업원 스톡옵션 이익	795	303	415
	(503)	109	578
취득 현금 및 부채 제외	(1,049)	(85)	(1,144)

영업 인수 및 투자

기타	150	197	61
순부채 (증)감	(1,402)	221	(505)
기초 순부채	(4,443)	(6,066)	(5,111)
9 월 30 순부채	\$ (5,845)	\$ (5,845)	\$ (5,616)

순부채 구성요 소	2014년 9월 30일	2014년 6월 30일	2013년 12월 31일	2013년 9월 30일
현금 및 단기 투자	\$ 6,759	\$ 6,699	\$ 8,370	\$ 6,435
만기 유지 고정 소득 투자	473	480	363	363
단기 차입금 및 유동성 장기 부채	(1,451)	(1,505)	(2,783)	(2,498)
장기 부채	(11,626)	(11,740)	(10,393)	(9,916)
	<u>\$ (5,845)</u>	<u>\$ (6,066)</u>	<u>\$ (4,443)</u>	<u>\$ (5,616)</u>

(1) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

(2) "잉여 현금흐름"은 자본 지출과 SPM 투자, 멀티클라이언트 지진파 데이터 자본을 제외한 영업 현금흐름을 나타낸다. 경영진은 부채를 절감하고 인수나 주식 환매 및 배당금을 통한 주주 현금 환원과 같이 주주 가치를 강화할 기회를 추구하는데 이용되는 기금을 나타내기 때문에 중요한 척도라고 판단한다.

요금 & 신용

미국의 일반 허용 회계 원칙(GAAP)에 따라 판단한 재무 실적에 덧붙여 본 3분기 보도자료에는 비 GAAP 재무척도(SEC의 규정 G에 정의)도 포함된다. 아래 내용은 유사 GAAP 척도에 맞게 조정된 비 GAAP 척도이다.

(주당 금액 제외, 백만 달러)

2013년 9개월

세전	세금	비연속	순	희석	손익계산서
----	----	-----	---	----	-------

	이자		EPS		분류	
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$ 6,521	\$ 1,361	\$ 23	\$ 5,137	\$ 3.84	
베네수엘라 평가절하 손실	92	-	-	92	0.07	손상&기타
합작회사 OneSubsea 창설 이익	(1,028)	-	-	(1,028)	(0.77)	OneSubsea 창설 이익
지분법 투자 손상	364	19	-	345	0.26	손상&기타
요금&신용을 제외한 솔룸베르거 연속 영업 이익	\$ 5,949	\$ 1,380	\$ 23	\$ 4,546	\$ 3.40	

2014년 초반 9개월이나 2013년 3분기 연속 영업에서는 요금이나 신용이 기록되지 않았다.

제품 그룹

(백만 달러)

	3개월 말					
	2014년 9월 30일		30.06.14		2013년 9월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득	수입	세전 소득
저류층 특성화	\$ 3,184	\$ 954	\$ 3,095	\$ 918	\$ 3,289	\$ 988
시추	4,821	1,045	4,653	981	4,358	889
생산	4,697	857	4,344	725	4,024	707
철거&기타	(56)	(50)	(38)	(3)	(63)	(88)
세전 영업 이익		2,806		2,621		2,496
본사&기타	-	(210)	-	(216)	-	(179)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	8	-	8	-	6
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(84)	-	(86)	-	(92)
	\$ 12,646	\$ 2,520	\$ 12,054	\$ 2,327	\$ 11,608	\$ 2,231

지역

(백만 달러)

	3개월 말					
	2014년 9월 30일		30.06.14		2013년 9월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득	수입	세전 소득
북미	\$ 4,255	\$ 825	\$ 3,888	\$ 700	\$ 3,602	\$ 730
남미	2,036	446	1,852	393	1,934	399
유럽/CIS/아프리카	3,303	774	3,268	723	3,185	714

중동&아시아	2,970	820	2,966	826	2,794	730
철거&기타	82	(59)	80	(21)	93	(77)
세전 영업 이익		2,806		2,621		2,496
본사&기타	-	(210)	-	(216)	-	(179)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	8	-	8	-	6
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(84)	-	(86)	-	(92)
	<u>\$ 12,646</u>	<u>\$ 2,520</u>	<u>\$ 12,054</u>	<u>\$ 2,327</u>	<u>\$ 11,608</u>	<u>\$ 2,231</u>

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

제품 그룹

(백만 달러)

9개월말

	2014년 9월 30일		2013년 9월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득
저류층 특성화	\$ 9,131	\$ 2,651	\$ 9,157	\$ 2,629
시추	13,804	2,906	12,659	2,413
생산	13,157	2,319	11,708	1,888
철거&기타	(153)	(81)	(164)	(190)
세전 영업 이익		7,795		6,740
본사&기타	-	(628)	-	(529)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	23	-	15
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(267)	-	(277)
요금 & 신용	-	-	-	572
	<u>\$ 35,939</u>	<u>\$ 6,923</u>	<u>\$ 33,360</u>	<u>\$ 6,521</u>

지역

(백만 달러)

9개월말

	2014년 9월 30일		2013년 9월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득
북미	\$ 11,827	\$ 2,208	\$ 10,249	\$ 2,019
남미	5,646	1,210	5,752	1,164
유럽/CIS/아프리카	9,452	2,082	9,186	1,867
중동&아시아	8,781	2,396	7,844	1,931
철거&기타	233	(101)	329	(241)
세전 영업 이익		7,795		6,740
본사&기타	-	(628)	-	(529)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	23	-	15

이자 비용 ⁽¹⁾	-	(267)	-	(277)
요금 & 신용	-	-	-	572
	<u>\$35,939</u>	<u>\$ 6,923</u>	<u>\$33,360</u>	<u>\$ 6,521</u>

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

추가 정보

1) 2014년 전반 9개월 세전 영업이익 마진과 증분 영업 마진

2014년 전반 9개월간 세전 영업이익 마진은 21.7%였으며 증분 영업 마진은 40.9%였다.

2) 2014년 전반 9개월 비지배 이익 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름

2014년 전반 9개월 비지배 이익 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름은 69%였다.

3) 2014년 1년간 적용되는 capex 지침

솔룸베르거 capex(멀티클라이언트 및 SPM 투자 제외)는 2014년 38억 달러로 예상된다. 2013년 capex는 39억 달러였다.

4) 2014년 3분기 "순이자 및 기타 이익"

2014년 3분기 "순이자 및 기타 이익"은 7900만 달러였다. 이 금액은 계열사 순이익 지분 6600만 달러와 이자 소득 1300만 달러로 구성되었다.

5) 2014년 3분기 이자 소득 및 이자 비용 변동

이자소득 1300만 달러는 전기와 변동이 없었다. 이자비용 9000만 달러는 전기와 변동이 없었다.

6) "세전 영업 이익"과 솔룸베르거 세전 연결 이익의 차이

차이는 부문별로 할당되지 않은 본사 비용과 이자 소득 이자 비용뿐 아니라 퇴직 의료 급여 이자와 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 분할상환 비용과 같은 항목으로 구성되었다.

7) 2014년 2분기 유효 세율(ETR)

2014년 2분기 ETR은 21.7%, 3분기는 22.1%였다.

8) 9월 30일 미발행 보통주 주식수와 전기말 대비 변화

2014년 9월 30일 미발행 보통주는 12억 8700만 주였다. 아래 표는 2014년 6월 30일부터 2014년 9월 30일까지 미발행 주식수의 변동을 나타낸다.

(백만 달러)

2014년 6월 30일 미발행 주식	1,296
교환 주식을 제외하고 옵션 보유자에게 매각된 주식	2
제한 주식의 부여	1
종업원 스톡옵션 계획에 따라 발행된 주식	2
주식 환매 프로그램	(14)
2014년 9월 30일 미발행 주식	<u>1,287</u>

9) 3분기 가중 평균 미발행 주식 수와 희석을 가정하여 평균 미발행 주식수와의 조정 방법

3분기와 2분기 가중 평균 미발행 주식 수는 각각 12억 9400만 주와 13억 주였다. 아래 표는 희석을 가정한 평균 미발행 주식수에 가중 평균 미발행 주식을 조정한 결과이다.

(백만 달러)

	2014년 3분기	2014년 2분기
가중 평균 미발행 주식 수	<u>1,294</u>	<u>1,300</u>
스톡옵션의 추정 행사	12	11
양도제한조건부주식	4	4
희석을 가정한 평균 미발행주	<u>1,310</u>	<u>1,315</u>

10) 2014년 3분기 멀티클라이언트 매출

양도 수수료를 비롯한 멀티클라이언트 매출은 2014년 3분기 9300만 달러, 2014년 2분기 1억 3300만 달러였다.

11) 2014년 3분기 기말 WesternGeco 수주잔고

2014년 3분기 기말 고객과 체결한 계약을 토대로 하는 WesternGeco 수주잔고는 8억 4000만 달러였다. 2014년 2분기 말 수주잔고는 9억 1300만 달러였다.

슬룸베르거 소개

슬룸베르거는 전세계 석유가스업에 종사하는 고객사에게 기술과 통합 프로젝트 관리, 정보 솔루션을 공급하는 선도업체이다. 국적이 140개가 넘는 직원 126,000명이 85개 이상의 국가에서 활동하는 슬룸베르거는 탐사에서부터 생산에 이르기까지 업계 최대 제품과 서비스를 제공하고 있다.

Schlumberger Limited는 파리와 휴스턴, 런던, 헤이그에 주요 사부소를 두고 있으며 2013년 연속 영업 수입 452억 7천만 달러를 보고하였다. 자세한 정보는 www.slb.com를 참조한다.

*슬룸베르거 또는 슬룸베르거 계열사의 상표.

† 전 Japan National Oil Corporation (JNOC)인 Japan Oil, Gas and Metals National Corporation (JOGMEC)와 슬룸베르거는 LWD 기술 개발을 위한 연구 프로젝트에 협력하였다. EcoScope 및 NeoScope 서비스는 이러한 협력의 산물인 기술을 사용하고 있다.

주

슬룸베르거는 17.10.14 상기 발표와 영업 전망을 논의하기 위해 전화회의를 개최한다. 회의는 오전 7 시(미국 중부 기준시)와 오전 8 시(동부 기준시), 오후 2 시(파리 기준시)에 개최될 예정이다. 일반에 공개된 회의에 접속하려면 예정된 회의 시간 약 10 분 전에 북미지역 전화회의 사업자 +1-800-288-8967, 북미 이외 지역 +1-612-332-0107 에 문의하기 바란다. "슬룸베르거 이익 전화회의"를 요청한다. 전화회의 종료 시 오디오 재생은 17.11.14 까지 북미 지역 +1-800-475-6701, 북미 이외 지역+1-320-365-3844 로 연결하여 접속코드 332340 을 제공하면 이용할 수 있다.

전화 회의는 www.slb.com/irwebcast 에서 청취 전용으로 동시에 웹캐스트된다. 브라우저 시험과 회의 등록을 위해 15 분 이전에 로그인하기 바란다. 웹캐스트 재생도 동일 웹사이트에 제공된다.

2014 년 3 분기 이익 발표와 추가 정보뿐 아니라 당사가 발표하는 기타 명세서는 연방증권법의 의미에 속하는 "전망 보고서"를 포함하며, 여기에는 영업 전망이나 슬룸베르거 전체 및 각 부문별 성장(또한 각 부문에 속하는 특정 제품이나 지역), 석유 및 천연가스 수요 및 생산 성장, 석유 및 천연가스 가격, 운영 절차 및 기술 개선, 슬룸베르거 및 석유가스 업계 자본 지출, 슬룸베르거 고객의 영업 전략, 향후 전세계 경기, 향후 영업 실적에 관한 전망이나 예상과 같이 역사적 사실이 아닌 진술이 포함된다. 이러한 진술은 전세계 경기나 슬룸베르거 고객의 탐사 및 생산 지출 변동, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발을 변동, 러시아와 우크라이나를 비롯한 세계 주요 지역의 일반 경제, 정치, 사업 여건, 가격 침식, 기상 및 계절 요인, 운영 지연, 생산 감소, 역외 석유가스 탐사나 방사선원, 폭발물, 화학물질, 유압 파쇄 서비스 및 기후 관련 사업에 대한 규정을 비롯한 정부 규정 및 규제 요건의 변동, 새로운 탐사 과제를 해결할 수 없는 기술 부족, 2014 년 3 분기 이익 발표와 증권거래위원회에 제출되는 당사의 최신 양식 10-K 및 기타 제출물에 상술되는 기타 위험 및 불확실성을 포함하되 이에 국한하지 않고 위험과 불확실성이 적용된다. 이러한 위험이나 불확실성이 한 개 이상 실현되거나(또는 해당 개발 변동의 결과) 기본 가정이 부정확한 것으로 입증될 경우 실제 결과는 전망 보고서에 반영된 것에서 크게 벗어날 수 있다. 슬룸베르거는 신규 정보나 향후 사태, 등의 결과 해당 보고서를 공개 업데이트하거나 개정할 의도나 의무 일체를 거부한다.

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)

투자자

시몬 패런트(Simon Farrant)

슬룸베르거 IR담당 부사장

조이 도밍고(Joy V. Domingo)

IR담당 부장

+1 (713) 375 3535

investor-relations@slb.com