

슬룸베르거(Schlumberger), 2014년 2분기 실적 발표

PARIS--([BUSINESS WIRE](#))-- 슬룸베르거(Schlumberger Limited) (NYSE:SLB)는 오늘 2014년 1분기 112억 4천만 달러, 2013년 2분기 111억 8천만 달러 대비 2014년 2분기 수익 120억 5천만 달러를 보고했다. 2분기 수익은 연속해서 7% 증가하여 해외 수익은 6억 4백만 달러, 즉 전년 대비 8% 늘어난 80억 9천만 달러, 북미 지역 수익은 2억 5백만 달러, 즉 6% 증가한 38억 9천만 달러를 기록했다.

요금 및 여신을 제외하고 슬룸베르거에 귀속되는 계속 영업 소득은 18억 달러로 연속 13%, 전년 대비 17% 증가했다. 요금 및 여신을 제외한 계속 영업의 희석주당 이익은 전분기 1.21 달러, 2013년 2분기 1.15 달러 대비 1.37 달러를 기록했다.

2분기 세전 영업소득은 26억 2천만 달러로 연속 11%, 전년 대비 15% 증가했다. 해외 세전 영업 소득 19억 4천만 달러는 연속 14%, 북미 세전 영업소득 7억 달러는 연속 3% 증가했다.

2분기 세전 영업마진은 전년 대비 영업 마진의 39% 증가를 반영하여 21.7%였다. 해외 세전 영업마진은 24.%, 북미 세전 영업 마진은 18.0%였다.

슬룸베르거의 팔 킵스가드(Paal Kibsgaard) CEO는 아래와 같이 평가했다.

"슬룸베르거의 2분기 실적이 뛰어난 것은 역외뿐 아니라 주요 내륙 시장에서도 활동이 크게 늘었기 때문이다. 해외 성장은 각 지역의 활동이 재반등하며 가장 높게 나타났지만, 북미도 올봄 캐나다의 붕괴에도 불구하고 역외 호조세와 내륙의 강고한 발전에 힘입어 두드러지게 증가했다. 본사 경영진의 장점과 신기술의 진출에 힘입어 전 지역과 전 그룹이 성장을 기록했다.

지역별 실적은 유럽/CIS/아프리카가 주도했는데 러시아는 흑한 피해에서 크게 회복되었으며 노르웨이는 여름철 지진이 있을 때까지 활발하게 활동했다. 중동과 아시아의 경우 주요시장인 사우디아라비아와 호주의 성장은 지진 및 굴착에서 아랍에미리트 지질시장의 호조세뿐 아니라 카타르의 탄성파 탐사 작업 증가에 힘입어

더욱 강화되었다. 북미 지역의 경우 미국 본토에서 석유 수량의 증가와 효율 이익, 시장점유율 개선에 힘입어 기록한 두 자릿수 성장률은 캐나다의 급격한 스프링 붕괴로 입증된 영향을 극복하였으며, 미국 멕시코만의 역외 활동은 석유가 굴착에 복귀하면서 반등하였다. 남미는 아르헨티나와 콜롬비아, 베네수엘라의 성장이 호조세를 나타냈으나 전반적인 실적은 멕시코의 활동 저하로 영향을 받았으며 브라질 지질시장의 수익은 2 분기 연속 평년치를 나타냈다.

러시아와 노르웨이에서 굴착 활동이 반등하는 한편 북해와 중동 탄성파 탐지 활동이 증가면서 와이어라인(Wireline) 서비스에 대한 수요가 증가했기 때문에 기술을 기반으로 한 성장은 저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group) 제품과 서비스에서 가장 높게 나타났다. 굴착 그룹에 속하는 M-I SWACO 는 러시아와 사하라 이남 아프리카, 남미 등 해외 활동에서 강세를 나타냈다. 굴착&측량은 북미와 러시아의 굴착 증가에 힘입어 개선되었다. 생산 그룹 기술(Production Group Technologies)은 미국 본토에 대한 산업 압력 펌핑 활용이 개선되고 해외 Completions 판매가 확대되면서 증가세를 나타냈다. 신기술 매출도 그룹 전체가 호조세를 유지하며 전체 가격 수준은 경쟁력을 유지하면서도 가격 인상 기회를 제공했다.

미국의 이례적인 흑한 피해 회복과 함께 브라질의 취약한 전망, 유로존의 성장 둔화가 복합적으로 작용하고 중국의 DGP 안정세는 단기적으로 신중한 GDP 성장 전망을 낳고 있기 때문에 전반적인 글로벌 경제 전망은 혼조세를 유지하고 있다. 그러나 느리지만 꾸준한 회복에 필요한 펀더멘털은 영향을 받지 않는다. 한편 석유 수급의 격차는 수요 상승과 비 OPEC 공급량의 저하로 고객의 지출을 조절하는 유가에 대한 예비 용량과 그로 인한 지원 감소에 따라 축소되고 있다. 다른 한편으로 천연가스 시장은 가격 인상 압력이 거의 없이 넉넉하게 공급되고 있는 것으로 보인다.

이러한 전망은 쉽게 변하지 않고 지난 달 뉴욕 투자자 회의에서 공개한 성장 시나리오는 실현 가능성이 매우 높다고 생각한다. 신기술이 통합의 강화와 함께 고객의 요구에 대응하여 제공하는 기회는 신뢰성과 효율의 제고로 제공되는 이익을

통해서만 강화될 수 있는 차별적인 재무 성장을 이끌 것이다. 이러한 환경에서
슐룸베르거의 우수한 실적은 계속될 것이다"

개요

2 분기 실적은 슐룸베르거가 통합한 서비스와 기술, 공정이 제공하는 가치와 차별성을
증명하는 다양한 통합 성공과 계약 체결에서 기인한 것이다.

예를 들어 오만 BP 는카잔(Khazzan) 유전 개발 프로젝트에서 굴착 및 완성 제품 및
서비스 공급을 위해 슐룸베르거와 5년 계약을 체결하였다. 계약 기간 동안 계약액은
4억 달러로 예상되며 까다로운 치밀가스와 저기공 저류층의 자원 가능성을
실현하는데 도움이 되는 혁신적인 슐룸베르거 굴착 및 유압 자극 기술의 적용이
포함된다.

올 초 러시아 GazpromNeft와 슐룸베르거는 시베리아 서부의 거대한
프리오브스코예(Priobskoe) 유전 남부에 계획 중인 바제노프(Bazhenov) 혈암 개발
프로젝트의 효율 제고를 위해 기술 협력 계약을 체결하였다. 업계는 석유기술 및 과학
전문지식과 인습에 얽매이지 않은 자원 지식, 현장 장비 및 자산을 비롯하여 업무 처리
절차를 개선하고 핵심 자원을 공유하기 위해 협력할 예정이다. 통합 접근방식은 맥동
측정을 이용한 유압 파쇄의 기획과 실행, 평가를 비롯하여 저류층 특성화와 유정 건설,
유정 완공 기술에 사용된다. GazpromNeft는 이 같은 슐룸베르거와의 기술 협력을
통해 바제노프 혈암 개발에 대한 맞춤형 작업흐름을 개발하고 시범 프로젝트에 필요한
기술 규격을 정의할 계획이다.

기타 사례

동 분기 동안 슐룸베르거는 보통주 1153만 주를 주당 평균 101.85달러, 총 11억
7천만 달러에 환매하였다.

슬롬베르거는 동 분기 동안 퍼스트 리저브(First Reserve) 및 일부 색슨(Saxon) 경영진으로부터 캘거리에 기반을 둔 국제 토지 굴착 서비스 사업자 SES Holdings Limited(Saxon)의 잔여 주식 매입을 완료하였다.

북미

북미 수익 38 억 9 천만 달러는 연속해서 6% 증가하였으며, 북미 역외 수익은 멀티클라이언트 지진탐사 매출이 주춤했음에도 불구하고 굴착 활동의 반등 이후 8% 증가했다. 미국 본토는 스프링 붕괴 이후 캐나다 서부에서 일시적으로 활동이 감소하여 일부 상쇄된 효율 개선 및 시장점유율 상승과 함께 석구 수량의 5% 증가에 힘입어 두 자릿수 수익 성장을 자랑했다.

캐나다 서부의 계절성 스프링 붕괴 영향과 압력 펌프 상품 인플레이션에도 불구하고 북미 세전 영업 마진은 18.0%로 0.53% 감소했을 뿐이다.

2 분기 동안 신기술은 굴착 효율을 제고하고 시추공 무결성을 보장하고 유정 생산을 개선하라는 북미 지역의 요구에 부응하는데 도움이 되었다.

인습에 얽매이지 않는 북미 지역의 자원 개발에서 수평 유정의 저류층 품질을 특성화 및 평가하기 위한 로깅 서비스인 스루비트(ThruBit)*는 지난 2 년간 시장점유율이 두 배로 늘었다. 혁신적인 성능을 자랑하는 스루비트 로깅 데이터는 천공의 점유율이 64%에 불과한 표준 접근방식에 비해 유정 천공 효율을 28% 증가시키는데 도움이 되었다. 2011 년 인수되어 현재 완성된 오픈홀 측정 세트로 개발된 스루비트 기술은 굴착 공정을 둔화시키지 않고 유정 조정 및 로깅 작업을 동시에 진행할 수 있는 독특한 스루더비트(through-the-bit) 배치를 제공한다.

미국 본토에서 웰 인터벤션(Well Intervention)은 다운홀 설계가 복잡한 노후 유정의 생산 문제를 진단하기 위해 데본 에너지(Devon Energy)에 LIVE* 디지털 슬릭라인 서비스를 보급하였다. 생산 로깅 톨과 결합한 향상된 기계 슬릭라인을 이용하는 LIVE 서비스의 실시간 성능은 다운홀 장비 특성과 유량, 유동 입구를 효율적으로 식별하기

때문에 신속한 개선 결정을 내릴 수 있다. 뿐만 아니라 다목적 LIVE 서비스는 동일 작업 중에 천공이 가능하기 때문에 추가 장비를 요청할 필요가 없으며 개수 작업에 소요되는 기간을 수 일씩 단축할 수 있다.

오클라호마 서부 지역에 배치된 드릴링 툴즈 앤 레미디얼 네이퍼(Drilling Tools & Remedial Nyrfor)* 터보드릴링 시스템의 목적은 굴착 효율을 제고하는데 있었다. 사업자가 드릴비트 트립 10 회 동안 재래식 모터를 이용하여 시추공 2,700ft 를 시추한 후 Nyrfor 기술을 사용한 결과 단 1 회 트립만에 남아 있던 시추공 1,300ft 를 성공리에 굴착할 수 있었다. 개선된 시추 성능은 비트 트립의 실패와 관련된 위험을 해소하여 고객의 리그 타임을 4 일 단축하였다.

해외 지역

유럽/CIS/아프리카 지역은 러시아와 노르웨이의 활동이 반등하며 13% 증가한 32 억 7 천만 달러의 수익을 기록하고 사하라 이남 아프리카 지역의 탐사가 증가하며 2 분기 연속 해외 지역 성장을 주도하였다.

중동과 아시아 지역 수익 29 억 7 천만 달러는 호주의 탐사 및 굴착 활동이 강화되고 중국 역외 개발 활동이 개선되며 2 분기 연속 4% 증가했다. 뿐만 아니라 사우디아라비아의 성장세가 유지되고 아랍에미리트와 카타르 지질시장의 지진파 탐사 활동도 증가하였다.

남미 수익 18 억 5 천만 달러는 솔롬베르거 생산 관리(SPM)를 비롯하여 전 기술에 걸쳐 콜롬비아와 베네수엘라의 견고한 활동에 힘입어 2 분기 연속 5% 성장했다. 그러나 이 같은 증가세는 멕시코의 리그 카운트와 활동이 지속적으로 저하되며 일부 상쇄되는 한편 브라질 지질시장 수익은 2 분기 연속 평년을 유지했다.

해외 지역 세전 영업마진 24.0%는 영업마진 39%를 발표한 후 2 분기 연속 122bps 증가했다. 중동&아시아는 2 분기 연속 151 bps 증가하여 27.8%를 기록했으며

유럽/CIS/아프리카는 180bps 증가하여 22.1%를 기록한 반면, 남미는 21.2%로 이전 분기에 비해 큰 변동이 없었다.

해외 마진의 확대는 러시아의 계절 활동 반등뿐 아니라 사하라 이남 아프리카와 중동&아시아 지역의 실적 호조에 바탕을 둔 것이다. 마진이 높은 탐사와 심해 활동의 증가도 연속적인 영업 마진 증가에 도움이 되었다.

포트폴리오 전반에 걸쳐 신기술과 서비스 통합에 따른 일련의 계약 체결은 지속적인 해외시장 진출에 힘을 실어 주었다.

러시아 시베리아 동부 Kuyumbinskoye 유전에서 지층 압력이 비정상적으로 낮은 자연 파쇄 Refey 탄산염 지층이 있는 Slavneft-Krasnoyarskneftegas 에 대한 통합 서비스 프로젝트의 성공적인 수행이 여기에 포함된다. 프로젝트는 굴착 엔지니어링 지원과 드릴 비트, 시추액, 라이너 행거뿐 아니라 방향 시추나 시추 중 측량, 시멘팅, 케이싱 러닝, 피싱, 머드 로깅, 와이어라인 서비스에 대한 프로젝트 관리 공조가 포함되었다. 통합 서비스 접근방식을 통해 수평 구간 1,000m 를 비롯하여 총 수심 3,485m 의 수평 유정을 예정보다 12 일 앞당긴 78 일만에 효율적으로 시추할 수 있었다. 이 같은 성과는 지질학적으로 복잡한 Refey 지층에 새로운 시추 벤치마크를 나타낸다.

브루나이에서는 웨스턴게코(WesternGeco)가 역외 푸니트(Punyit) 유전에서 IsoMetrix* 해양 지진파 탐사 기술을 이용하여 약 1,500km² 를 측량하기 위해 브루나이 쉘 석유(Brunei Shell Petroleum Company Sdn Bhd)의 계약을 수주하였다. IsoMetrix 기술이 선정된 까닭은 다른 기술은 불가능한 까다로운 천수 지역에서 데이터를 취득할 수 있는 성능 때문이다.

뿐만 아니라 웨스턴게코는 카타르 역외 약 100km 떨어진 페르시아만 알 칼리(AI Khalij) 유전의 생산 감시를 지원할 388-km² 4D 지진파 탐사 측량을 취득하기 위해 Total E&P Qatar 와도 계약을 체결하였다. 다중용기(multivessel) 측량은 Q-Marine Solid* 스트리머 기술 및 언더슈팅 기법을 이용하여 복잡한 탄산염 저류층 전체를 포함시킬 수 있을 것이다.

적도기니에서 노블 에너지(Noble Energy)는 세계 유일의 전용 지진탐사선 아마존 워리어(*Amazon Warrior*)를 이용하여 두알라 분지(Douala Basin)에서 이루어지는 1,700-km² 측량을 웨스턴게코에 의뢰하였다. 이는 신형 선박 최초의 상용 프로젝트가 될 전망이다. 고해상 3D 측량에는 Q-Marine Solid 스트리머 기술과 ObliQ* 슬라이딩-노치 광대역 취득, 영상 기법과 유전 경계 안에 위치하는 2개 시설물의 이중 선박 언더슈팅도 포함된다.

마지막으로 중국 페트로차이나(PetroChina)는 Schlumberger Information Solutions, SIS)와 다년간 석유물리 소프트웨어와 유지보수, 교육 서비스 계약을 체결하였다. 계약은 테크로그(Techlog)* 시추공 소프트웨어 플랫폼의 매각을 특징으로 하며 3년간 유지보수 및 교육 서비스도 포함된다. 테크로그 플랫폼은 고객의 사업단위 전반에 걸쳐 석유물리 및 지질학적 유정 데이터 분석을 표준화할 수 있다. 계약 체결은 업계를 선도하는 소프트웨어 및 기술 지원 서비스를 전달한다고 입증된 SIS 실적을 기반으로 했다.

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)

2분기 수익 31억 달러는 2분기 연속 9%, 전년 대비 1% 증가했다. 세전 영업소득 9억 1800만 달러는 연속해서 18%, 전년 대비 1% 증가했다. 계속해서 수익 증가는 주로 미국 멕시코만 시추 활동의 강화와 러시아 및 노르웨이의 계절성 활동 반등에 힘입어 와이어라인 서비스의 이용이 확대되었기 때문이다. 웨스턴게코 수익은 여름철 북해로 복귀하는 해양 선박에 힘입어 연속해서 증가했다. SIS 수익도 소프트웨어 매출 및 지원에 힘입어 증가했다.

세전 영업 마진 29.7%는 증분 영업 마진 57%를 발표한 후 웨스턴게코 선박 활용률 증가와 확고한 고수익 소프트웨어 매출, 와이어라인 활동의 강세에 힘입어 233bps 증가했다.

2 분기 동안 다양한 신형 저수층 특성화 그룹 기술은 수중 위험을 완화하고 복잡한 저류층의 특성을 파악하고 유정 생산 및 저류층 회복을 개선해야 하는 고객의 어려움을 해소하는데 도움이 되었다.

아부다비에서는 ADMA-OPCO 가 역외 나스르(Nasr) 유전에 있는 평가 유정에서 석유 및 물 표본을 채취하기 위해 와이어라인 새턴(Wireline Saturn)* 3D 래디얼 프로브(Radial Probe)가 보급되었다. 새턴 타원 탐침 설계가 제공하는 대규모 유동 면적은 8 개 간격으로 유체 표본을 취득하는 작업 효율을 개선하였으며 고객사는 재래식 공법에 비해 유체 표본 채취 시간을 30%까지 절감할 수 있었다

인도 역외에서도 릴라이언스 인더스트리즈(Reliance Industries Limited)가 인도 동해안의 이동성이 낮은 사암 저류층에 있는 심해 탐사정에서 저류층 측정을 실시하기 위해 와이어라인 새턴 3D 래디얼 프로브 기술이 보급되었다. 새턴 기술은 재래식 지층 시험 방식에 필요한 시간의 약 4 분의 1 수준으로 최저 0.03 mD/cP 의 이동 속도에서 양질의 지층 유체 표본을 채취할 수 있다. 그 결과 고객은 유정 완성 설계를 신속하게 결정하여 리그 타임을 약 28 시간 단축할 수 있었다.

그밖에 기온이 높은 뭄바이 하이 사우스(Mumbai High South) 유전에서 지능적 완공을 이용하여 인도 국영 석유 천연가스공사(Oil and Natural Gas Corporation Limited)의 까다로운 수평 유정에 지능적 완공을 이용한 MaxTRAC* 다운홀 와이어라인 트랙터 기술이 전달하는 와이어라인 플로우 스캐너(Wireline Flow Scanner)* 유정 생산 로깅 시스템을 배치하였다. 플로우 스캐너 기술을 통해 유전 개발 계획에 중요한 신형 지대의 생산율을 평가할 수 있었다.

호주에서 Wireline 기술은 BHP 빌리턴(BHP Billiton)이 저류층 품질을 평가하고 노스 카나본 분지(North Carnarvon Basin)에 있는 뭉가루(Mungaroo) 지층의 퇴적 환경을 판단하는데 사용되었다. 12 1/4-in 시추공에서 NGI* 비전도 머드 지질 영상장치 서비스는 대상 저류층의 지층 평가를 지원하기 위해 배치된 2,000m 간격을 따라 오일 기반 시추액에서 고해상 시추공 이미지를 취득하였다. 뿐만 아니라 XL-Rock* 대용량

회전 사이드월 코어링 기술은 5 회 실행하는 동안 244 개 코어를 성공리에 회수하여 회수율 97% 이상을 달성하는데 사용되었다.

쿠웨이트에서 Schlumberger PetroTechnical Services는 그레이트 버건(Great Burgan) 유전에 있는 쿠웨이트 오일 컴퍼니(Kuwait Oil Company)의 아흐마디(Ahmadi) 지층을 대상으로 멀티웰 석유물리 평가 연구를 수행하였다. 석유물리 분야 전문가들은 SIS 테크로그 시추공 소프트웨어를 이용하여 290 개 유정에서 취득한 현장 데이터를 토대로 해석 작업흐름을 작성하였다. 본 연구 결과 고객은 수층 불확실성을 완화하고 유전에서 유정을 새로 시추할 때 저류층 문제를 해결하기 위해 중점 데이터 취득 계획을 입안할 수 있었다.

시추 그룹

2 분기 수익 46.5 억 달러는 2 분기 연속 7%, 전년 대비 10% 증가했다. 세전 영업소득 9 억 8100 만 달러는 연속해서 11%, 전년 대비 23% 증가했다.

수익은 주로 러시아와 사하라이남 아프리카, 남미에서 M-I SWACO 기술에 대한 해외 활동이 호조세를 보였기 때문에 연속해서 증가했다. 뿐만 아니라 북미와 러시아는 시추&측량이 증가한 반면 공구&개선 서비스는 장비 매출이 크게 증가했다. Saxon 의 리그 수익도 연속 성장에 기여하였다.

세전 영업 마진은 증분 영업 마진 31%를 발표한 후 북미를 비롯한 각종 해외 지역에서 시추&측량 활동을 통한 마진 증가에 힘입어 21.1%로 74bps 증가했다.

2 분기 동안 신형 시추 그룹(Drilling Group) 기술은 시추 효율의 개선과 시추공 무결성 보장, 유정 배치 최적화를 통하여 실적을 강화하였다.

중국에서 시추&측량(Drilling & Measurements)기술은 페트로차이나-셸(PetroChina-Shell)이 창베이(Chang Bei) 유전에서 진행하는 치밀가스 프로젝트의 수평 유정 시추 효율을 개선하는데 사용되었다. PowerDrive* 로터리 가동식과 TeleScope* 고속 시추

원격 측정, geoVISION* 시추 영상촬영 기술과 함께 유정 배치 서비스에 힘입어 각 유정은 시추 계획보다 20 일 앞서 시추를 완료할 수 있었다. 전체적으로 7 개 유정은 계획보다 약 150 일 앞당겨 시추되었기 때문에 페트로차이나-셸은 유정 건설 비용을 약 1200 만 달러 절감할 수 있었다. 뿐만 아니라 4 개 유정은 동급 최고로 판단되었으며 2 개 유정은 고객에 대한 서비스 전달 및 비용 절감을 토대로 상위 4 분위수를 달성하였다.

투르크메니스탄 Turkmengeology State Corporation 은 세계 최대 가스전에 속하는 갈키니시(Galkynysh) 유전에서 10 개 개발 유정을 시추하기 위한 통합 서비스 계약을 솔룸베르거와 체결하였다. 계약은 1 단계 유전 개발에 적용되며 시추 모터와 드릴 비트, 시추액, 시멘팅 서비스가 포함된다.

브라질 역외에서는 셸(Shell)이 캄포스(Campos) 수역 심해 유정의 편향된 17 1/2-in 상단 구간에서 신뢰성과 시추 효율을 제고하는데 시추&측량 기술이 배치되었다. 맞춤형 PowerDrive Xceed* 로터리 가동 기술은 라이저도 없이 매우 열악한 환경에서도 지향 유정을 신뢰할 수 있는 수준으로 시추하는데 사용되었다. 그 결과 총거리 2,600m 에 걸쳐 전례가 없는 4 개의 편향 유정을 일렬로 시추하는데 성공하였다. 이러한 신뢰성의 현저한 개선은 작업 실패율 제로로 귀결되었다. 맞춤형 Xceed 기술은 2 회로 예정된 드릴스트링 수면 왕복을 제거하는데 도움이 되었기 때문에 셸은 리그 타임 2 일 즉, 약 3 백만 달러를 절감할 수 있었다. 뿐만 아니라 시추&측량은 효율을 제고하였으며 고객은 7-유정 시추 작업을 예정보다 18 일 앞서 실행할 수 있었다.

오만에서 Smith 드릴비트 기술은 오만석유개발(Petroleum Development Oman, PDO)이 하르말(Harmal) 유전에 시추된 탐사 유정 12 1/4-in 구간에서 새로운 기록을 세우는데 도움이 되었다. IDEAS* 통합 드릴비트 설계 플랫폼을 이용하여 맞춤형 설계된 ONYX* 절삭기 기술이 장착된 Smith 비트는 24 간 안에 최적의 면적을 시추할 수 있었다. 아울러 ONYX 절삭기 기술은 사상 최초로 탁월한 평균 침투속도 20 m/hr 로 케이싱 슈부터 케이싱 포인트까지 단 한 번에 시추할 수 있었다.

아제르바이잔 역외에서 M-I SWACO 는 솔룸베르거와 SOCAR 의 합작회사 AZERI M-I 를 통해 ULTRADRIL* 고성능 수성 유체 시스템을 이용하여 혈암 안정성을 강화하고 침투율을 개선하는 한편 BEOC Gum Deniz 유전의 유정을 시추할 수 있었다. 복합적인 ULTRADRIL 및 ULTRAHIB*, ULTRACAP* 및 ULTRAFREE* 억제제 시스템은 고성능 유체를 도출하여 유정이 유체 손실 없이 시추되도록 하였다. M-I SWACO 유체 시스템을 사용한 결과 고객은 리그타임과 총 1 백만 달러에 달하는 화학 비용을 절감할 수 있었다.

생산 그룹

2 분기 수익 43.4 억 달러는 2 분기 연속 6%, 전년 대비 11% 증가했다. 세전 영업소득 7 억 2500 만 달러는 연속해서 2%, 전년 대비 16% 증가했다. 스프링 붕괴로 인한 캐나다 서브의 계절성 감소에도 불구하고 그룹은 미국 본토에서 압력 펌프 성능의 업계 활용 개선과 해외 웰서비스(Well Services) 활동 강화, 전세계 웰인터벤션(Well Intervention) 코일 튜브 활동 증가, 컴플리션스(Completions) 제품의 해외 매출 호조세에 힘입어 전체적으로는 연속 성장을 기록했다.

세전 영업마진 16.7%는 2 분기 연속 123bps 감소했으나 전년 대비 75bps 개선되었다. 마진은 주로 캐나다 스프링 붕괴와 압력 펌프 상품 인플레이션 때문에 감소한 것이다.

생산그룹 신기술은 다양한 고객이 2 분기 동안 영업 효율을 증진하고 생산을 촉진하고 저류층 회수를 극대화하는 과제를 해결하는데 도움이 되었다.

멕시코에서 Well Services 는 페멕스(Pemex) 가 수평 유정 완공을 최적화하고 피미엔타(Pimienta) 혈암의 상용 매장량을 입증하기 위해 브로드밴드 시퀀스(BroadBand Sequence)* 파쇄 기법과 망그루브(Mangrove)* 저류층 중심 자극 설계, SIS Petrel* E&P 소프트웨어를 통합하였다. 3-유정 캠페인은 안정된 생산으로 이어져 입증된 매장량의 자격을 인정 받을 수 있었다. 뿐만 아니라 자극 처리 시간은 종전에 완공된 유정에 비해 65% 단축되었다.

러시아에서 슬룸베르거 계열사 페트로스팀(PetroStim)은 가스프롬네프트-칸토스(Gazpromneft-Khantos)사의 South-Priobskoe 유전에서 Well Services HiWAY* 유량채널 기술을 이용하여 수평 유정에서 6 단계 파쇄 처리를 완료하였다. HiWAY 기술은 프로판트(proppant) 소비량을 45% 절감하여 운영 효율 제고와 전체 유정 완공 비용 절감에 기여하였다. 뿐만 아니라 유정 생산성은 HiWAY 기술을 이용하여 파쇄 전도율과 정화율도 강화하였다. 그 결과 유정 생산량은 15% 이상 증가했다.

SPM 통합 프로젝트에도 신기술이 도입되었다.

콜롬비아의 경우, Well Intervention 은 Alianza Casabe 가 카사페(Casabe) 역내 유전에서 물분사 유정의 성능을 제대로 이해 및 개선할 수 있도록 LIVE 디지털 슬릭라인 기술을 보급하였다. LIVE 기술은 제어 밸브가 작동하는 동안 물분사 압력과 온도, 유량을 실시간으로 모니터링 할 수 있기 때문에 개입 시간을 90% 단축할 수 있으며 관련 지연 분사 및 생산량을 최소화할 수 있었다.

에콰도르에서 슬룸베르거 생산 그룹(Schlumberger Production Group) 기술은 페트로 아마조나스(PetroAmazonas)에 서비스를 제공하는 콘소르시오 슈슈핀디(Consortio Shushufindi) 유정에서 최초로 이중선택 멀티존 완공을 실행하였다. 유정은 업계 최초로 AN-1200 전기 수중펌프와 함께 인텔리존 콤팩트(IntelliZone Compact)* 모듈식 멀티존 관리 시스템을 이용하여 완공되었다. 이와 같이 효율적인 슬룸베르거 기술의 결합을 통해 2 개 구역의 생산이 가능해졌으며 회수율을 개선하는 한편 완공 가동 시간은 예정보다 40% 단축하여 향후 유정 개입 시 운영 비용을 55%까지 절감할 수 있게 되었다.

재무 제표

요약 연결 손익계산서

(주당 금액 제외, 백만 달러)

6 월 30 일 기말	2 분기		6 개월	
	2014	2013	2014	2013
수입	\$12,054	\$11,182	\$23,294	\$21,752
순이자 및 기타 소득	64	30	141	63
OneSubsea 창설 이익 ⁽¹⁾	-	1,028	-	1,028
경비				
수익	9,269	8,712	18,018	17,118
연구&엔지니어링	309	293	593	585
일반&관리	123	100	228	196
손상&기타 ⁽¹⁾	-	364	-	456
이자	90	98	193	197
세전 소득	2,327	2,673	4,403	4,291
소득세 ⁽¹⁾	506	449	974	855
연속 영업 소득	1,821	2,224	3,429	3,436
중단 영업 손실	(205)	(124)	(205)	(69)
순이익	1,616	2,100	3,224	3,367
비지배 이익에 귀속되는 순이익	21	5	37	13
솔룸베르거에 귀속되는 순이익	\$1,595	\$2,095	\$3,187	\$3,354
솔룸베르거 귀속 금액:				
연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$1,800	\$2,219	\$3,392	\$3,423
중단 영업 손실	(205)	(124)	(205)	(69)
순이익	\$1,595	\$2,095	\$3,187	\$3,354
솔룸베르거 희석주당 이익				
연속 영업 소득 ⁽¹⁾	\$1.37	\$1.66	\$2.58	\$2.56
중단 영업 손실	(0.16)	(0.09)	(0.16)	(0.05)
순이익	\$1.21	\$1.57	\$2.42	\$2.51
평균 발행주	1,300	1,327	1,303	1,329
희석을 가정한 평균 발행주	1,315	1,336	1,316	1,339
비용에 포함되는	\$995	\$960	\$1,996	\$1,903

감가상각&분할상환⁽²⁾

(1) 요금 및 신용 내역은 11 페이지 참조

(2) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

요약 연결 대차대조표

(백만 달러)

	6 월 30 일	12 월 31 일
	2014	2013
자산		
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$ 6,699	\$ 8,370
미수금	12,251	11,497
기타 유동 자산	6,464	6,358
	<u>25,414</u>	<u>26,225</u>
만기 유지 고정 소득 투자	480	363
고정 자산	15,743	15,096
멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터	727	667
영업권	15,220	14,706
기타 무형 자산	4,738	4,709
기타 자산	5,764	5,334
	<u>\$ 68,086</u>	<u>\$ 67,100</u>
채무 및 증권		
유동 채무		
외상매입금 및 미불 부채	\$ 8,692	\$ 8,837
소득세 추정 채무	1,529	1,490
단기 차입금 및 유동성		
장기 부채	1,505	2,783
미불 배당금	525	415
	<u>12,251</u>	<u>13,525</u>
장기 부채	11,740	10,393
퇴직 급여	699	670
이연세	1,656	1,708
기타 채무	1,038	1,169
	<u>27,384</u>	<u>27,465</u>
증권	<u>40,702</u>	<u>39,635</u>

\$ 68,086 \$ 67,100

순부채

"순부채"는 현금과 단기 투자, 만기까지 유지되는 고정 소득 투자를 제외한 총부채를 나타낸다. 경영진은 순부채가 부채를 상환하는데 사용할 수 있는 현금 및 투자를 반영하여 솔룸베르거 부채 현황에 대해 유용한 정보를 제공한다고 판단한다.

순부채의 변동 내역은 아래와 같다:

(백만 달러)

6 월 30 일 기말	6 개월 2014	2 분기 2014	6 개월 2013
비지배 이익 공제전	\$ 3,429	\$ 1,821	\$ 3,436
연속 영업 소득	-	-	(1,028)
OneSubsea 창설 이익	-	-	456
베네수엘라 지분법 투자 손상과 평가절하 손실	1,997	996	1,903
감가상각 및 분할상환 ⁽¹⁾	190	104	255
연금 및 기타 퇴직 급여 비용	162	85	168
주식 기반 보상 비용	(127)	(55)	(231)
연금 및 기타 퇴직 급여 기금	(1,090)	(292)	(1,213)
영업자본 증액	(342)	(279)	49
기타	<u>4,219</u>	<u>2,380</u>	<u>3,795</u>
영업 현금흐름			
자본 지출	(1,786)	(922)	(1,800)
SPM 투자	(377)	(175)	(367)
멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 자본	(154)	(72)	(222)
잉여 현금흐름⁽²⁾	<u>1,902</u>	<u>1,211</u>	<u>1,406</u>
주식 환매 프로그램	(2,074)	(1,175)	(692)
배당금 지급	(932)	(522)	(781)
종업원 스톡옵션 이익	492	212	189
	<u>(612)</u>	<u>(274)</u>	<u>122</u>

취득 현금 및 부채 제외	(964)	(725)	(717)
영업 인수 및 투자			
기타	(47)	(14)	92
순부채 증가	(1,623)	(1,013)	(503)
기초 순부채	(4,443)	(5,053)	(5,111)
6 월 30 순부채	\$ (6,066)	\$ (6,066)	\$ (5,614)

순부채 구성요소	2014년 6월 30일	2014년 3월 31일	2013년 12월 31일	2013년 6월 30일
현금 및 단기 투자	\$ 6,699	\$ 7,078	\$ 8,370	\$ 5,925
만기 유지 고정 소득 투자	480	358	363	417
단기 차입금 및 유동성 장기 부채	(1,505)	(1,369)	(2,783)	(2,858)
장기 부채	(11,740)	(11,120)	(10,393)	(9,098)
	\$ (6,066)	\$ (5,053)	\$ (4,443)	\$ (5,614)

(1) 재산과 설비, 장비의 감가상각과 무형 자산과 멀티클라이언트 지진파 탐사 데이터 비용, SPM 투자의 분할상환 포함.

(2) "잉여 현금흐름"은 자본 지출과 SPM 투자, 멀티클라이언트 지진파 데이터 자본을 제외한 영업 현금흐름을 나타낸다. 경영진은 부채를 절감하고 인수나 주식 환매 및 배당금을 통한 주주 현금 환원과 같이 주주 가치를 강화할 기회를 추구하는데 이용되는 기금을 나타내기 때문에 중요한 척도라고 판단한다.

요금 & 신용

미국의 일반 허용 회계 원칙(GAAP)에 따라 판단한 재무 실적에 덧붙여 본 2분기 보도자료에는 비 GAAP 재무척도(SEC의 규정 G에 정의)도 포함된다. 아래 내용은 유사 GAAP 척도에 맞게 조정된 비 GAAP 척도이다.

(주당 금액 제외, 백만 달러)

2013년 2분기

	세전	세금	비연속 이자	순	희석 EPS	손익계산서 분류
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$ 2,673	\$ 449	\$ 5	\$ 2,219	\$ 1.66	
합작회사 OneSubsea 창설	(1,028)	-	-	(1,028)	(0.77)	OneSubsea 창설 이익

이익						
지분법 투자 손상	364	19	-	345	0.26	손상&기타
요금&신용을 제외한 솔룸베르거 연속 영업 이익	\$ 2,009	\$ 468	\$ 5	\$ 1,536	\$ 1.15	

2013년 1분기

	세전	세금	비연속 이자	순	희석 EPS	손익계산서 분류
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$ 1,618	\$ 406	\$ 9	\$ 1,203	\$ 0.90	
베네수엘라 평가절하 손실	92	-	-	92	0.07	손상&기타
요금&신용을 제외한 솔룸베르거 연속 영업 이익	\$ 1,710	\$ 406	\$ 9	\$ 1,295	\$ 0.97	

2013년 6개월

	세전	세금	비연속 이자	순	희석 EPS	손익계산서 분류
솔룸베르거 연속 영업 소득 보고	\$ 4,291	\$ 855	\$ 13	\$ 3,423	\$ 2.56	
베네수엘라 평가절하 손실	92	-	-	92	0.07	손상&기타
합작회사 OneSubsea 창설 이익	(1,028)	-	-	(1,028)	(0.77)	OneSubsea 창설 이익
지분법 투자 손상	364	19	-	345	0.26	손상&기타
요금&신용을 제외한 솔룸베르거 연속 영업 이익	\$ 3,719	\$ 874	\$ 13	\$ 2,832	\$ 2.12	

2014년 전반기 6개월 동안 연속 영업에 기록된 요금이나 신용은 없었다.

제품 그룹

(백만 달러)

3 개월 말

	2014년 6월 30일		2014년 3월 31일		2014년 6월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득	수입	세전 소득
저류층 특성화	\$3,095	\$918	\$2,852	\$779	\$3,067	\$912
시추	4,653	981	4,331	881	4,239	800
생산	4,344	725	4,116	737	3,926	625
철거&기타	(38)	(3)	(60)	(29)	(50)	(59)
세전 영업 이익		2,621		2,368		2,278
본사&기타	-	(216)	-	(201)	-	(181)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	8	-	7	-	4
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(86)	-	(97)	-	(92)
요금 & 신용	-	-	-	-	-	664
	<u>\$12,054</u>	<u>\$2,327</u>	<u>\$11,239</u>	<u>\$2,077</u>	<u>\$11,182</u>	<u>\$2,673</u>

지역

(백만 달러)

3 개월 말

	2014년 6월 30일		2014년 3월 31일		2014년 6월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득	수입	세전 소득
북미	\$3,888	\$700	\$3,684	\$683	\$3,357	\$662
남미	1,852	393	1,758	371	1,913	394
유럽/CIS/아프리카	3,268	723	2,881	585	3,137	644
중동&아시아	2,966	826	2,845	749	2,655	654
철거&기타	80	(21)	71	(20)	120	(76)
세전 영업 이익		2,621		2,368		2,278
본사&기타	-	(216)	-	(201)	-	(181)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	8	-	7	-	4
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(86)	-	(97)	-	(92)
요금 & 신용	-	-	-	-	-	664
	<u>\$12,054</u>	<u>\$2,327</u>	<u>\$11,239</u>	<u>\$2,077</u>	<u>\$11,182</u>	<u>\$2,673</u>

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

제품 그룹

(백만 달러)

6 개월 기말

	2014년 6월 30일		2014년 6월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득
저류층 특성화	\$ 5,947	\$ 1,698	\$ 5,868	\$ 1,641
시추	8,984	1,861	8,301	1,525
생산	8,460	1,462	7,684	1,181
철거&기타	(97)	(32)	(101)	(104)
세전 영업 이익		4,989		4,243
본사&기타	-	(417)	-	(348)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	15	-	9
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(183)	-	(185)
요금 & 신용	-	-	-	572
	<u>\$ 23,294</u>	<u>\$ 4,404</u>	<u>\$ 21,752</u>	<u>\$ 4,291</u>

지역

(백만 달러)

6 개월 기말

	2014년 6월 30일		2014년 6월 30일	
	수입	세전 소득	수입	세전 소득
북미	\$ 7,572	\$ 1,383	\$ 6,647	\$ 1,289
남미	3,610	764	3,817	765
유럽/CIS/아프리카	6,149	1,308	6,000	1,153
중동&아시아	5,811	1,575	5,049	1,201
철거&기타	152	(41)	239	(165)
세전 영업 이익		4,989		4,243
본사&기타	-	(417)	-	(348)
이자 소득 ⁽¹⁾	-	15	-	9
이자 비용 ⁽¹⁾	-	(183)	-	(185)
요금 & 신용	-	-	-	572
	<u>\$ 23,294</u>	<u>\$ 4,404</u>	<u>\$ 21,752</u>	<u>\$ 4,291</u>

(1) 제품 그룹과 지역별 실적에 포함되는 이자는 제외한다.

추가 정보

1) 2014년 전반 6개월 세전 영업이익 마진과 증분 영업 마진

2014년 전반 6개월간 세전 영업이익 마진은 21.4%였으며 증분 영업 마진은 48.4%였다.

2) 2014년 전반 6개월 비지배 이익 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름

2014년 전반 6개월 비지배 이익 포함 연속 영업 이익의 비율로 표시된 잉여 현금흐름은 55.5%였다.

3) 2014년 1년간 적용되는 capex 지침

솔룸베르거 capex(멀티클라이언트 및 SPM 투자 제외)는 2014년 38억 달러로 예상된다. 2013년 capex는 39억 달러였다.

4) 2014년 2분기 "순이자 및 기타 이익"

2014년 2분기 "순이자 및 기타 이익" 6400만 달러는 계열사 순이익 지분 5100만 달러와 이자 소득 1300만 달러로 구성되었다.

5) 2014년 2분기 이자 소득 및 이자 비용 변동

이자 소득 1300만 달러는 2분기 연속 1백만 달러 증가했다. 이자 비용 9000만 달러는 2분기 연속 1200만 달러 감소했다.

6) "세전 영업 이익"과 솔룸베르거 세전 연결 이익의 차이

차이는 부문별로 할당되지 않은 본사 비용과 이자 소득 이자 비용뿐 아니라 퇴직 의료 급여 이자와 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 분할상환 비용과 같은 항목으로 구성되었다.

7) 2014년 2분기 유효 세율(ETR)

2014년 2분기 ETR은 21.7%, 1분기는 22.6%였다.

8) 2014년 2분기 멀티클라이언트 매출

2014년 2분기 양도 수수료를 비롯한 멀티클라이언트 매출은 1억 3300만 달러였다.

9) 2014년 2분기 기말 웨스턴게코 수주잔고

2014년 2분기 기말 고객과 체결한 계약을 토대로 하는 웨스턴게코 수주잔고는 9억 1300만 달러였다.

10) 2014년 2분기 중단 영업 손실

앞서 공개한 대로 2009년 미국 기관은 미국의 무역 및 경제 제재를 받고 있는 특정국에서 이루어진 과거 Schlumberger 영업과 관련이 있는 대배심 수사와 관련 규제 조사에 착수하였다. Schlumberger는 조사에 협력하고 있으며 이 문제 해결을 위해 정부 당국과 논의를 계속해 왔다. 2014년 2분기 후반 이러한 논의는 Schlumberger가 이러한 우발 사태에 대한 책임을 증액하는 것이 적절하다고 판단하는 수준까지 진전을 이루었다. 이에 따라 Schlumberger는 2014년 2분기 동안 중단 영업 손실 안에 2억 5천만 달러 비용을 기록하였다. 그러나 합의 타결뿐 아니라 합의 금액도 확정할 수 없다. 이에 따라 최종 손실은 기발생 금액에서 증감될 수 있다.

슬룸베르거(Schlumberger) 소개

슬룸베르거(Schlumberger)는 세계 석유 가스 업계에 종사하는 고객에게 기술, 통합 프로젝트 관리, 정보 솔루션을 제공하는 세계적인 기업이다. 슬룸베르거는 전 세계 약 85개국에서 140여개국 출신의 직원 12만 6000여명을 고용하고 있으며, 탐사부터 생산까지 업계에서 가장 폭넓은 상품과 서비스를 제공하고 있다

슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)는 파리, 휴스턴(미국), 헤이그(네덜란드)에 주요 거점을 두고 있으며, 2013년 계속사업 수입은 452억 7000만 달러를 기록했다. 상세정보는(www.slb.com)에서 확인할 수 있다.

* 마크는 슬룸베르거 또는 슬룸베르거 회사를 의미

주

슬룸베르거는 2014년 7월 18일 금요일 상기 발표와 영업 전망을 논의하기 위해 전화회의를 개최한다. 회의는 오전 7시(미국 중부 기준시)와 오전 8시(동부 기준시), 오후 2시(파리 기준시)에 개최될 예정이다. 일반에 공개된 회의에 접속하려면 예정된 회의 시간 약 10분 전에 북미지역 전화회의 사업자 +1-800-230-1059, 북미 이외 지역 +1-612-234-9959에 문의하기 바란다. "슬룸베르거 이익 전화회의"를 요청한다. 전화회의 종료 시 오디오 재생은 2014년 8월 18일까지 북미 지역 +1-800-475-6701, 북미 이외 지역 +1-320-365-3844로 연결하여 접속코드 325481을 제공하면 이용할 수 있다.

전화 회의는 (www.slb.com/irwebcast)에서 청취 전용으로 동시에 웹캐스트된다. 브라우저 시험과 회의 등록을 위해 15분 이전에 로그인하기 바란다. 웹캐스트 재생도 동일 웹사이트에 제공된다.

본 보도 자료 및 재무 정보에 관한 질의&응답 문서 형태의 추가 정보는 (www.slb.com/ir)에서 제공된다.

본 문서, 2014년 2분기 이익 발표 및 기타 명세서는 연방증권법의 의미에 속하는 "전망 보고서"를 포함하며, 여기에는 영업 전망이나 슬룸베르거 전체 및 각 부문별 성장(또한 각 부문에 속하는 특정 제품이나 지역), 석유 및 천연가스 수요 및 생산 성장, 석유 및 천연가스 가격, 운영 절차 및 기술 개선, 슬룸베르거 및 석유가스 업계 자본 지출, 슬룸베르거 고객의 영업 전략, 향후 전세계 경기, 향후 영업 실적에 관한 전망이나 예상과 같이 역사적 사실이 아닌 진술이 포함된다. 이러한 진술은 전세계 경기나 슬룸베르거 고객의 탐사 및 생산 지출 변동, 석유 및 천연가스 탐사 및 개발률 변동, 러시아와 우크라이나를 비롯한 세계 주요 지역의 일반 경제, 정치, 사업 여건, 가격 침식, 기상 및 계절 요인, 운영 지연, 생산 감소, 역외 석유가스 탐사나 방사선원, 폭발물, 화학물질, 유압 파쇄 서비스 및 기후 관련 사업에 대한 규정을 비롯한 정부 규정 및 규제 요건의 변동, 새로운 탐사 과제를 해결할 수 없는 기술 부족, 2014년 2분기 이익 발표와 증권거래위원회에 제출되는 당사의 최신 양식 10-K 및 기타 제출물에 상술되는 기타 위험 및 불확실성을 포함하되 이에 국한하지 않고 위험과

불확실성이 적용된다. 이러한 위험이나 불확실성이 한 개 이상 실현되거나(또는 해당 개발 변동의 결과) 기본 가정이 부정확한 것으로 입증될 경우 실제 결과는 전망 보고서에 반영된 것에서 크게 벗어날 수 있다. 슬룸베르거는 신규 정보나 향후 사태, 등의 결과 해당 보고서를 공개 업데이트하거나 개정할 의도나 의무 일체를 거부한다.

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

연락처

슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)

사이먼 파란트(Simon Farrant)

투자홍보 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo)

투자홍보 매니저

+1 (713) 375-3535

investor-relations@slb.com