

슬룸베르거, 2014년 1분기 실적 발표
슬룸베르거(Schlumberger Limited)

파리--([BUSINESS WIRE](#))—슬룸베르거(뉴욕증권거래소: SLB)는 오늘 2013년 4분기 실적 119.1억 달러와 2013년 1분기 실적 105.7억 달러와 대비한 2014년 1분기 112.4억 달러의 계속 영업 수입을 발표했다.

비용과 신용을 제외한 슬룸베르거의 계속 영업 수입은 15.9억 달러로 이는 지난 분기에 비해 11% 하락했지만 전년 동기 대비 23% 증가한 수치이다. 비용과 신용을 제외한 연속 운영에 따른 희석 주당 이익은 1.21 달러이며, 지난 분기에는 1.35 달러, 2013년 1분기에는 0.97 달러였다.

슬룸베르거는 2013년 4분기에 주당 0.09 달러, 2013년 1분기에 주당 0.07 달러의 채무를 기록했다. 슬룸베르거는 2014년 1분기에는 비용이나 신용을 기록하지 않았다.

112.4억 달러의 오일필드 서비스(Oilfield Services) 수입은 전분기 대비 6% 감소했지만 전년 동기 대비 6% 증가했다. 오일필드 서비스의 세전 이익은 23.7억 달러로 전분기 대비 9% 감소했지만 전년 동기 대비 21% 증가했다.

이에 대해 슬룸베르거의 CEO인 팔 킵스가드(Paal Kibsgaard)는 다음과 같이 설명했다. “새로운 기술 매출의 증가와 통합 활동의 확대를 통해 러시아, 중국, 북미의 사업에 영향을 미친 혹독한 겨울 날씨에도 불구하고 회사의 1분기 실적을 이룰 수 있었다. 전년 말 높은 실적에 뒤이어 제품, 소프트웨어 및 멀티 클라이언트 라이선스 판매에서 어느 때와 같은 하락이 있긴 했지만, 전년 동기 대비 성장은 중동, 아시아, 북미 지역에서 이끌었으며, 세계 전 지역에서 효율적인 사업 운영에 대한 집중으로 수익이 발생되었다.

국제적으로 회사의 실적은 사하라 사막 이남의 아프리카를 비롯하여 사우디 아라비아, UAE, 호주의 심해 등 주요 시장에서의 성장과 에쿠아도르의 프로젝트 작업, 아르헨티나에서의 셰일 가스 관련 활동 등에 의해 주도되었다. 북미 지역에서의 개발 활동은 혹독한 겨울 날씨의 역풍과 압력 펌프 작업의 가격 경쟁에도 불구하고 서비스

통합 증가, 시장 점유율 상승, 신기술 활용 등을 기반으로 활발히 진행되었다. 북미 연안은 사업 지연과 채취 활동의 확대로 약간 부진했다.

가격과 관련하여 일반적인 동향에 큰 변화는 없었지만, 높은 가격의 새로운 기술이 특히 최고의 서비스 품질과 결합하여 시장을 개척하였고, 운영 이익 창출에 기여했다. 이 분야에서 우리의 전반적인 실적은 강력한 ‘독창적’ 성능을 가진 새롭고 혁신적인 제품들을 사업 분야에 공급해주는 우리의 엔지니어링, 제조 및 유지 조직에 의해 지원이 이루어졌다.

글로벌 경제 회복의 기초는 북반부 일부 지역의 이례적으로 혹독했던 겨울 날씨와 중국의 경기 후퇴 신호, 그리고 우크라이나의 불안정한 정세에도 불구하고 그대로 유지되고 있다. 그러나 이러한 요소들은 일시적인 성격이며, 오일 시장은 강력한 수요, 낮은 여유 생산 능력, 그리고 OECD 비축량 감소에 의해 예상보다 더 경색되어 있다. 공급은 북미 지역에서 계속 증가하고 있으며, 다른 지역에서는 생산 목표를 맞추기 위해 노력하고 있다. 미국에서는 겨울 기온으로 인해 천연 가스의 수요가 증가했지만, 이후 수요와 공급은 정상화될 것으로 보인다.

그 결과 우리는 고객들의 유정 관련 지출이 2014년 6% 이상 증가하고, 독립 및 국영 오일 기업들에 의해 국제 시장과 북미 시장 사이에서 수요가 고르게 증가할 것이라고 생각한다. 따라서 우리는 광범위한 지리적 사업 범위, 균형 잡힌 기술 포트폴리오, 그리고 시장의 교란으로부터의 보호와 시장 기회에 대한 자본화 능력을 제공하는 기민한 조직 등을 바탕으로 낙관적인 시각을 유지하고 있다.”

기타 활동

- 1분기 중 솔롬베르거는 주당 평균 90.31 달러로 총 899 백만 달러어치의 보통주 996 만 주를 재 구매했다.
- 2014년 3월 13일 솔롬베르거는 캘거리를 기반으로 하는 국제 육상 시추 서비스 사업자인 SES 홀딩스(SES Holdings Limited, “Saxon”)의 잔여주를 퍼스트 리저브(First Reserve) 및 일부 Saxon의 경영진으로부터 구입하기 위한 계약을 체결했다고 발표했다. Saxon은 현재 10개국에서 87개 유정(시추 70개 및 채취정 17개)을 운영 중이며, 추가로 전세계 35개 채취정에 대해 지원 서비스를

제공한다. 이 거래는 법적 승인 획득을 포함하여 관례적인 클로징(closing) 조건으로 수행된다.

오일필드 서비스(Oilfield Services)

1 분기 수입 112.4 억 달러는 전분기 대비 6% 감소했지만, 전년 동기 대비 6% 상승한 수치이다. **국제 부문**의 수입 74.8 억 달러는 전년 동기 대비 322 만 달러, 즉, 5% 상승한 수치이며, **북미 지역**의 수입 36.8 억 달러는 전년 동기 대비 394 만 달러, 즉, 12% 상승한 수치이다. 2013 년 4 분기의 제품, 소프트웨어 및 멀티 클라이언트 라이선스의 높은 판매율로 인해 1 분기 판매량은 전분기 대비 거의 절반으로 줄었다. 나머지 전분기 대비 감소는 러시아와 중국의 계절적 요인에 의한 활동 감소, 브라질, 노르웨이, 말레이시아 및 카스피해에서의 지진파 탐사 종료, 그리고 브라질과 멕시코에서의 계약 및 운영 지연으로 인한 것이다. 그러나 이러한 전분기 대비 감소는 미국 및 캐나다에서의 활발한 압력 펌프 활동에 의해 어느 정도 상쇄되었는데, 이 활동은 혹독한 겨울 날씨로 인해 부분적으로 약화되었다.

전기 대비 실적에 상당한 영향을 미치는 연말 및 계절적 요인들을 고려하여, 다음에 제시되는 내용은 달리 언급된 경우를 제외하고 전년 동기 대비 성장 수치이다.

북미 지역의 수입 36.8 억 달러는 12% 증가한 수치이다. 비록 육상 활동은 혹독한 겨울 날씨로 인해 일시적으로 지장을 받았지만, 전반적으로 양호한 실적은 서비스 집중도의 증가, 시장 점유율 상승, 그리고 가격 경쟁 우위에 있는 압력 펌프 시장에서의 새로운 기술 활용 등에 의해 주도된 것이다. 또한 육상 활동 수입은 인공 회수 사업의 확장에 의해서 증가되었다. 북미 연안지역 수입은 운영 지연과 채취 활동의 확대에 약간 감소했다.

국제 수입은 19% 증가한 **중동 및 아시아 지역** 수입 28.4 억 달러에 의해 주도되어 5% 상승했다. 이는 주로 사우디 아라비아와 UAE 에서의 활발한 사업 활동 및 동남아시아와 호주 심해에서의 기술 활용에 따른 것이다. **유럽/CIS/아프리카 지역** 수입 28.8 억 달러는 1% 증가한 수치인데, 중서부 아프리카에서 지오마켓(GeoMarket)의 활발한 개발 및 탐사 활동, 그리고 노르웨이에서의 굴착 서비스 시장 점유율 확대에 힘입은 결과이다. 러시아와 중앙 아시아 지역의 수입은 약간 증가했는데, 이는 북극해 및 카스피해에서의

활동 증가가 혹독한 겨울 날씨에 따른 활동 중단과 러시아 루블화의 약세의 영향으로 상쇄되었기 때문이다. 1 분기 동안의 이 지역의 수입은 2013 년 2 분기 말 원서브시(OneSubsea™) 합작 투자로 양도된 프라모(Framo) 해저 사업의 실적 부재를 반영하고 있다. 이 사업 양도를 제외하면 유럽/CIS/아프리카 지역의 수입은 3% 증가했다. **중남미 지역** 수입 17.6 억 달러는 8% 감소한 수치로, 이는 주로 브라질에서의 상당히 부진한 활동과 낮은 가격, 그리고 예산 지출에 따른 멕시코에서의 굴착 장치 감소에 기인한다. 그러나 이러한 영향은 에쿠아도르에서 슬룸베르거 프로젝트 매니지먼트(Schlumberger Project Management, SPM)의 슈슈핀디 프로젝트 작업량 증가와 아르헨티나 바카 무에르타 세일에서의 활발한 사업 활동에 의해 부분적으로 상쇄되었다.

부문별로 보면 **저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)**의 수입 28.5 억 달러는 510 만 달러(2%)가 증가한 것으로, 이는 와이어라인 및 시험 서비스(Wireline and Testing Services)의 연안 탐사 작업과 슬룸베르거 정보 솔루션(Schlumberger Information Solutions, SIS)의 전세계 소프트웨어 판매량 증가에 의한 것이다. 웨스턴게코(WesternGeco)의 수입은 해상 선단 사용율 및 멀티 클라이언트 라이선스 판매율 저하로 인해 감소했다. **시추 그룹(Drilling Group)**의 수입 43.3 억 달러는 269 백만 달러(7%)가 증가한 것으로, 이는 사우디 아라비아, 호주 및 동남아 지역에서의 시추 및 측정(Drilling & Measurements)과 M-I SWACO 기술에 대한 안정적인 수요에 따른 것이다. **생산 그룹(Production Group)**의 수입 41.2 억 달러는 357 백만 달러(10%)가 증가한 것으로, 이는 웰 서비스(Well Services) 부문이 북미 지역에서의 기록한 육상 압력 펌프 기술의 두 자리 수 증가와 SPM 활동 증가에 따른 것이다.

1 분기 세전 영업 수입 23.7 억 달러는 전분기 대비 9% 감소한 수치이나, 전년도 동기 대비 21% 증가한 수치이다. **국제** 세전 영업 수입 17.1 억 달러는 전년도 동기 대비 278 백만 달러(20%) 증가했고, **북미** 세전 영업 수입 683 백만 달러는 전년도 동기 대비 56 백만 달러(9%) 증가한 수치이다.

전기 대비 세전 영업 이익률은 연말 및 계절적 효과로 인해 80 bps 가 감소한 21.1%였다. 연말 및 겨울 날씨의 영향으로 인한 1 분기 이익 희석은 127 bps 였다. **국제** 이익률은 73 bps 감소한 22.8%, **북미지역** 이익률은 107 bps 감소한 18.5%였다.

전년도 동기 대비 세전 영업 이익률은 **국제** 세전 영업 이익률의 286 bps 증가와 **북미지역** 세전 영업 이익의 53 bps 감소로 인해 248 bps 증가했다. **중동 및 아시아**의 전년도 동기 대비 이익은 26.3%로 349 bps 증가했으며, **유럽/CIS/아프리카**는 253 bps 증가한 20.3%, **중남미지역**은 160 bps 증가한 21.1%였다. **북미지역**의 경미한 이익 감소는 주로 웰 서비스(Well Services)의 육상 압력 펌프 기술의 가격 약세와 멕시코 연안 미국 걸프만에서의 시추 작업 지연에 따른 것이다. **국제** 이익의 안정적인 확대는 새로운 기술의 수용, 비용 및 자원 관리에 대한 집중, 그리고 통합 관련 활동에 따른 지속적인 이익 증가에 힘입은 결과이다.

부문별로 보면 **저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)**의 전년도 동기 대비 세전 영업 이익률은 와이어라인 및 시험 서비스(Wireline and Testing Services)의 수익률 개선과 SIS 소프트웨어 판매 호조로 129 bps 증가한 27.3%였으며, **시추 그룹(Drilling Group)**의 세전 영업 이익률은 기술 통합 확대, 시추 및 측정(Drilling & Measurements)의 이익 증가, 통합 프로젝트 관리(Integrated Project Management, IPM) 프로젝트 활동의 수익률 향상에 따라 249 bps 증가한 20.3%였다. **생산 그룹(Production Group)**의 세전 영업 이익률은 313 bps 증가한 17.9%였는데, 이는 주로 비용 효율의 증가와 웰 서비스(Well Services) 부문의 신기술 매출 증대에 따른 것이며, 이 효과는 계약 이월 금액 책정에 의해 일부 상쇄되었다.

1 분기의 전반적인 슬룸베르거의 실적은 효율성, 신뢰성, 그리고 서비스 통합에 의한 다수의 기술 특성들로 특징지어진다.

중국에서 시추 그룹(Drilling Group)의 기술들이 코노코필립스 차이나(ConocoPhillips China)에 의해 보하이만 평라이 19-3 유전 해상 유전에서 시추 효율성 개선과 신뢰성있는 저류층 압력 측정을 위해 사용되었다. 시추 및 측정 파워드라이브 엑시드(PowerDrive Xceed)*와 파워드라이브(PowerDrive) vorteX* 회전 조절 기술과 C-Link IMAG 통신 시스템을 함께 사용함으로써 정밀한 유전 궤도 조절과, 관통률(Rate of Penetration, ROP) 향상, 홀 클리닝(hole cleaning) 작업 개선이 가능하다. 또한 세일의 안정성과 ROP 향상과 이에 따른 전반적인 시추 효율의 개선을 위해 M-I SWACO ULTRADRIL*의 고성능 용수 기반 유동 시스템이 사용되었다. 그 결과 12 1/4 인치 및 8 1/2 인치 단면 모두에서 종전보다 22% 향상된 기록적인 ROP가 달성되었다. 또한 8 1/2 인치 단면에서 시추 중 형성 압력 기술은 저류층 공극 압력을 예측하기 위한

실시간 압력 측정을 지원한다. 전체적으로 이러한 솔룸베르거 기술들의 조합은 고객에게 향상된 지층 평가 능력, 높은 품질의 제로 NPT 시공 능력, 그리고 총 4 일의 AFE 절감 능력을 제공한다.

멕시코에서 페멕스(Pemex)는 솔룸베르거와 총 19억 달러가 넘는 세 개의 다년간 통합 프로젝트의 계약자로 선정되었다, 이는 최근 이루어진 대형 입찰에서 가장 큰 규모의 결합 계약이었다. 솔룸베르거는 남부 지역에서 진행중인 통합 프로젝트 활동과 페멕스 북부 지역에서의 지속적인 활동을 포함하는 각 프로젝트에 대해 계약을 맺은 유일한 사업자이다. 이 계약자 선정은 상업 약관, QHSE, 멕시코 남부의 깊고 복잡한 유정 환경에서의 솔룸베르거의 입증된 기술 실적, 그리고 과거 프로젝트에서의 효율적인 시추 작업과 관련 서비스 등을 기반으로 이루어졌다. 또한 솔룸베르거는 멕시코 연안에서 24억 달러 이상의 심해 통합 서비스를 위한 4년간의 계약을 이행을 시작했다. 이 계약에 따른 첫 번째 심해 유정은 2014년 3월에 시작되었다.

노르웨이에서 솔룸베르거는 북해 북부의 요한 스베드룹(Johan Sverdrup) 유전 서부에 위치한 이바르 아센(Ivar Aasen) 유전 탐사 시추 및 개발을 위해 뎛 노스케 올제셀스캅(Det Norske Oljeselskap ASA)과의 통합 유정 건설 서비스 계약자로 선정되었다. 각각 1년인 두 개의 옵션 기간을 가진 이 5년 기간의 계약에는 탐사에서 개발까지 완전한 유정 건설 서비스 제공이 포함된다. 이 계약자 선정은 안전하고 효과적인 작업 제공을 위한 기술적 및 재정적 수행 능력과 관련하여 솔룸베르거가 제공하는 완전 통합 기술을 기반으로 이루어졌다. 솔룸베르거는 또한 유정 건설 작업에서 필수적인 부분으로서, 계약을 기반으로 기술 혁신, 신뢰성, 프로세스 효율을 통해 이익을 극대화하기 위한 서비스를 제공하게 된다.

태국 연안에서 솔룸베르거는 살라맨더 에너지(Salamander Energy)를 위한 산업용 일차 지진파 탐사와 시추 작업을 수행했다. 실시간 속도 정보와 지진파 이미지를 얻기 위한 Walkabove 지진파 탐사에서 시추 및 측정 seismicVISION* 지진파 탐사 시추 기술이 사용되었다. 와이어라인 Q-Borehole* 통합 시추공 지진파 탐사 기술, SWINGS* 지진파 내비게이션 및 포지셔닝, 그리고 웨스턴게코 TRISOR* 음원 기술이 보트 소스에서 건(gun)을 발사하고 데이터를 전송하는 무선 기술을 이용한 시추 장치에서의 발사 기술과 함께 사용되었다. 시간-깊이 전환을 업데이트하고 지진도 상에 드릴 비트를 위치시킬 수 있도록 하기 위해 총 53개의 실시간 지진 레벨 사용되었다. 또한 메모리

데이터는 최종 지진파 이미지를 위해 100 개 이상의 연속 지진 레벨을 제공했다. 솔룸베르거의 기술은 운영 효율을 제공하고, 운영자가 시추의 불확실성을 줄일 수 있도록 도와주는데, 이는 계획 총 깊이로 유정을 성공적으로 시추할 수 있도록 해준다.

러시아에서는 솔룸베르거의 자회사인 페트로스팀(PetroStim)이 서부 시베리아의 러시아 오일 회사를 위한 Microseismic Services StimMAP* 수압 파쇄 맵핑 서비스를 수행했다. 수평 처리 유정에서 네 단계의 수압 파쇄 단계가 실시되고 인근 관측 유정에서 와이어라인 VSI* 다목적 지진파 이미지 기술과 3-컴포넌트 다운홀 센서를 이용하여 이를 관측했다. 낮은 투수성과 펌프율에도 불구하고 모든 단계에 대해 파쇄 진행 방향들이 명확히 탐지되었다. 전체적으로 400 개 이상의 마이크로 지진파가 양호한 마이크로 지진파 해석에 필요한 통계적 신뢰 수준으로 감지되어 고객이 시추 및 유전 개발 계획의 불확실성을 낮추고 비용을 크게 줄일 수 있도록 해 주었다.

저류층 특성화 그룹(Reservoir Characterization Group)

1 분기 수입은 28.5 억 달러로, 이는 전분기 대비 14% 감소한 수치지만, 전년도 동기 대비 2%가 증가한 수치이다. 전분기 대비 감소는 높은 연말 판매량에 이어 상대적으로 낮은 웨스턴게코의 멀티 클라이언트 라이선스 및 SIS 소프트웨어 판매에 주로 기인한다. 전년 동기 대비 수입 증가는 와이어라인 및 시험 서비스(Wireline and Testing Services)의 연안 탐사 작업과 SIS의 전세계 소프트웨어 판매량 증가에 의한 것이다. 그러나 웨스턴게코의 수입은 해상 선단 사용율 및 멀티 클라이언트 라이선스 판매율 저하로 인해 감소했다.

세전 영업 수입 779 백만 달러는 전분기 대비 24% 감소한 수치지만 전년 동기 대비 7% 증가한 수치이다. 세전 영업 이익률 27.3%는 전분기 대비 384 bps 감소했는데, 이는 계절적 영향으로 웨스턴게코 멀티 클라이언트 라이선스 판매 및 SIS 소프트웨어 판매가 저조했기 때문이다. 전년 동기 대비 세전 영업 이익률은 와이어라인의 수익률 개선과 SIS 소프트웨어 판매 호조로 129 bps 상승했다.

1 분기 중 핵심 기술 성과와 새로운 계약 수주가 저류층 특성화 그룹의 실적에 기여했다.

노르웨이에서는 33 개 오일 및 가스 회사들로 구성된 협력사 그룹을 대항하는 운영사인 스테이토일 페트롤륨(Statoil Petroleum AS)가 바렌츠해(Barents Sea) 남동부의 노르웨이 대륙붕(Norwegian Continental Shelf, NCS)에서 총 약 8,000km²의 3D 측량도로 구성된 대규모 지진 데이터 수집 및 처리 프로젝트를 웨스턴게코에 발주했다. 이 구역은 1994 년 이후 NCS 에서 처음 개방되는 새 구역이다. 이 다선박 프로젝트는 선박 위에서 처리되는 데이터를 포함하는 ObliQ* 슬라이딩 노치 광대역 수집 및 이미지 기술을 이용할 예정이다.

북해에서는 BP 가 웨스턴게코에 2014-2015 기간 동안 스트리머 수집을 위한 복수의 프로젝트 계약을 발주했는데, 이 프로젝트에는 노르웨이의 탐바(Tambar) 유전에 대한 언더슈트를 이용한 220-km²의 4D 모니터 측량과 셰트랜드 서부의 1,000-km² 3D 측량이 포함된다. 언더슈트는 생산 설비들과 같은 장애물 아래에서 데이터 수집을 가능케 해준다. 이 수주는 2013 년에 완료된 이전 계약을 따르며, 2016 년까지의 연장 옵션을 포함하고 있다.

쿠웨이트 걸프 오일(Kuwait Gulf Oil Company, KGOC)과 사우디 아라비아 셰브론(Saudi Arabian Chevron Inc.)은 웨스턴게코에 4,612-km² 3D 지진파 측량도 프로젝트를 발주했는데, 이 프로젝트는 사우디 아라비아와 쿠웨이트 사이에 위치하며 와프라 조인트 오퍼레이션스(Wafra Joint Operations)가 운영하는 내륙 분리 지역(Partitioned Zone, PZ) 전체를 포함한다. 이 프로젝트에는 150,000 개 이상의 채널을 가진 UniQ* 통합 포인트 리시버 육상 지진파 시스템이 사용되는데, 이는 채널 수에 있어서 세계에서 두 번째로 큰 육상 지진파 측량 프로젝트이다.

북해 영국 구역에서 셰브론(Chevron)은 웨스턴게코에 알바(Alba) 유전에 대한 “Q-on-Q” 4D 모니터 측량 프로젝트를 발주했다. 이 프로젝트는 측량의 반복성을 위해 Q-Marine* 지진파 및 DSC* 동적 스프레드 제어 기술을 사용하는 아마존 워리어(Amazon Warrior)에 의해 데이터가 수집되는 복잡한 데이터 수집 프로젝트이다. 또한 이 수주에는 2014 데이터의 3D 심도구조보정과 함께 4 개의 오래된 데이터에 대한 4D 처리가 수행되는 3 개의 종합적인 데이터 처리 프로젝트들이 포함된다. 웨스턴게코는 알바 유전에서 셰브론과 오랫동안 공동 작업을 수행해 왔다.

리비아에서는 와이어라인 기술이 도입되어 와하 오일 컴퍼니(WAHA Oil Company)가 누비안 사암(Nubian Sandstone) 저류층의 특성화를 지원하는데 사용되었다. CMR-Plus* 기록 톨은 1 차 저류층 위의 저저항성 페이(pay)를 용해하는데 도움을 주었으며, CMR MRF* 유동체 특성화는 저류층이 오일에 젖은 상태라는 점을 알려주어 향후 개발 계획에 영향을 미쳤다. ECS* 기본 캡처 분광기 손데는 점도와 방해석에 대한 광물 및 다공률 측정치를 정량화했다. OBMI* 오일 기반 마이크로이미저와 UBI* 초음파 시추공 이미저 기술의 조합은 와하가 10 시간 이상의 굴착 시간을 절감하여 완전한 지질 해석을 수행할 수 있도록 해 주었다. Sonic Scanner* 음향 스캐닝 플랫폼의 하이파이 전단 이방성과 고해상도 UBI 및 OBMI 이미지는 타이트하게 파쇄된 저류층의 파쇄 응력 특성화를 제공했다.

쿠르디스탄에서는 OMV 가 와이어라인 Saturn* 3D 방사 탐침(Radial Probe) 기술을 사용하여 비나바위(BinaBawi) 유전의 수직 탐사 유정에서 고품질의 오일 샘플을 얻을 수 있었다. Saturn 의 타원형 탐침 디자인이 제공하는 넓은 유동면은 유동체 식별 프로파일 하나를 포함하여 2 개의 시간차로 4 개의 유동체 샘플을 제공하여 운영 효율을 개선했으며, 고객이 기존의 샘플링 방식과 비교할 때 유동체 샘플링 시간을 50% 줄일 수 있도록 해 주었다.

트리니다드 토바고에서는 센트리카 에너지(Centrica Energy)가 Wireline MDT* 모듈형 지층 역학 시험기 기술과 이중 패커 구성 요소들을 이용하여 신뢰성있는 투수성 데이터를 얻을 수 있었다. “미니 산출 시험(mini drillstem test)”은 4 개의 구간에 대해 단일 기록으로 수행되었으며, 이를 통해 고객은 기존의 유정 시험과 대비하여 시추 시간을 약 7 일 줄일 수 있었다. 또한 저류층 특성화를 위해 Rt Scanner* 삼축 유도 장치, Sonic Scanner 음향 스캐닝 기술, Dielectric Scanner* 다중 주파수 유전체 분산, 그리고 OBMI 오일 기반 마이크로이미저 기술이 함께 사용되었다.

카자흐스탄에서는 알티어스 페트롤룸 인터내셔널(Altius Petroleum International B.V.)이 Wireline Platform Express*의 통합 와이어라인 톨을 이용하여 아크자(Akzhar) 내륙 유전의 얇은 유정들의 기록을 수집했다. 오픈 홀 기록 수집 및 해석 서비스에 대해 솔룸베르거를 단일 서비스 사업자로 선정함으로써 알티어스 페트롤룸 인터내셔널은 예산 범위 내에서 38 개 유정을 관리하고, 정보 전달을 위한 턴어라운드 시간을 50% 줄일 수

있었다. 이러한 시기 적절한 정보 전달의 결과 고객은 유정 접합과 케이싱 준비와 관련된 불필요한 비용 발생을 피할 수 있었다.

케냐 내셔널 오일(National Oil Corporation of Kenya, National Oil)은 케냐의 방대한 연안 심해 지역에 대한 9,500-km 2D 원거리 오프셋 멀티 클라이언트 지진파 측량을 위해 솔룸베르거와 공동 작업 계약을 맺었다. 이 계약은 내셔널 오일과의 협력을 통해 지식을 이전하고 기술 직원들의 발전을 위해 솔룸베르거 저류층 특성화 그룹의 기술을 이용하여 데이터를 수집, 처리 및 해석한다. 측량은 Q-Marine Solid* 스트리머와 ObliQ 슬라이딩 노치 광대역 기술을 이용하여 이루어진다. 솔룸베르거 페트로테크니컬 서비스(PetroTechnical Services)는 이미지 생성과 처리를 위해 Omega* 지진파 처리 소프트웨어를 사용하며, 해석과 지리 모델링을 위해 SIS Petrel* E&P 소프트웨어 플랫폼을 사용한다. 계약은 또한 내셔널 오일의 통합 데이터 관리와 정보 시스템 인프라 개선을 위한 지원 서비스를 포함한다.

인도에서는 오일 앤 내추럴 가스(Oil and Natural Gas Corporation Limited, ONGC)가 와이어라인 플로우 스캐너(Flow Scanner)* 유정 생산 기록 및 맥스트랙(MaxTRAC)* 다운홀 와이어라인 트랙터 시스템을 이용하여 뭄바이 하이 사우스(Mumbai High South) 연안 유전의 까다로운 고온 수평 유정에서 생산 프로파일 정보를 수집했다. 맥스트랙 트랙터는 인텔리전트 컴플리션(intelligent completion) 기능을 포함하고 있는 플로우 스캐너 튜를 한 생산 인터벌 동안 전층까지 성공적으로 운반했다. 신뢰성있는 다운홀 생산을 측정할 통해 고객은 중요한 현장 개발 결정을 내릴 수 있었다.

시추 그룹(Drilling Group)

1 분기 수입 43.3 억 달러는 전분기 대비 2% 감소한 수치지만, 전년 동기 대비 7% 증가한 수치이다. 전분기 대비 수입 감소는 2013년 연말에 M-I SWACO 제품 판매량이 높았기 때문이다. 전년 동기와 대비하여 수입은 269 백만 달러가 증가했는데, 이는 사우디 아라비아, 이라크, 노르웨이, 중국, 호주, 동남아시아 지역에서 시추 활동이 강화됨에 따라 시추 및 측정 기술 사용이 안정적으로 증가함에 따른 것이다.

세전 영업 수입 881 백만 달러는 전분기와 동일하지만, 전년 동기 대비 22% 증가했다. 세전 영업 이익률 20.3%는 전분기 대비 51 bps 증가한 수치인데, 이는 IPM

프로젝트에서의 수익성 개선뿐 아니라, 주로 중동과 아시아 지역에서 시추 및 측정 서비스에 대한 첨단 기술의 높은 가격에 따른 것이다. 전년 동기 대비 세전 영업이익률은 향상된 기술 통합, 시추 및 측정 이익 증가, IPM 프로젝트 활동의 수익률 개선에 따른 것이다.

1 분기 실적은 모든 시추 그룹 제품 라인에서 기술 통합 및 서비스 효율로 특징지어진다.

중국에서 시추 및 측정 기술은 쓰촨성 셰일 가스 프로젝트에서 셸(Shell)의 우수한 시추 실적을 만들어냈다. 파워드라이브 아처(PowerDrive Archer)* 고빌드업 회전 조절 시스템 기술은 309 시간의 연속 운영을 통해 신뢰성을 입증했고, 까다로운 수평 유정의 설치 중 높은 지층 경사를 극복하는데 도움을 주었다. 또한 마이크로스코프(MicroScope)* 시추 중 저항성 및 이미징 서비스는 2,043 m의 기록적인 저류층 구간에 대해 고품질 이미징 정보를 제공했다. 또 다른 유정에서는 파워드라이브(PowerDrive) vorteX 회전 조절 시스템이 현장에 대한 시추 기록을 갱нови며, 오프셋 유정과 비교할 때 92%의 시추 성능 개선 효과를 제공했다. 그 결과 시추 및 측정 기술은 고객에 대한 서비스 제공 및 비용 절감을 기반으로 현재까지 1 개의 최상위 등급 유정과 4 개의 상위 등급 유정들을 제공했다.

또한 중국에서 CNOOC 판유 운영사(CNOOC Panyu Operating Company)가 시추 및 측정 기술을 이용하여 평균 워터컷 91%의 판유 유전에서 수평 유정을 시추했다. 파워드라이브 아처 고빌드업 회전 조절 기술과 파워드라이브 엑시드(Xceed) 회전 조절 기술, 페리스코프(PeriScope)* 지층 경계 맵핑, 에코스코프(EcoScope)[†]* 다기능 시추 중 로깅, adnVision* 방위각 밀도 중성자 기술은 시추 효율을 높이고, 잔여 탄화수소 배출에 최적인 위치에 유정이 설치되도록 해준다. 이 기술들은 총 25 개의 수평 유정이 성공적으로 시추되도록 했고, 유정의 생산 하락 추이를 역전시키는데 도움을 줌으로써 최초 계획보다 68% 높은 오일 생산율을 기록하게 했고, 예상 대비 45% 높은 누적 증분 오일 생산량을 기록하게 했다.

러시아에서는 VSNK-로스네프트 오일(VSNK-Rosneft Oil Company)가 시추 및 측정 기술을 이용하여 동 시베리아의 이례적인 유루브체노-토홈스코(Yurubcheno-Tohomskoe) 유전의 까다로운 수평 유정을 시추했다. 임펄스(ImPulse)* 시추 중 통합 측정 기술, adnVISION 방위각 밀도 중성자 기술, 소닉스코프* 시추 중 다극 소닉 기술의

조합으로 지층 파쇄 특성화에 필요한 품질 측정치를 구할 수 있었다. 또한 솔룸베르거의 시추 중 로깅 기술은 효율을 향상시켜서 고객이 3일의 시추 시간과 관련 비용을 절감할 수 있게 해 주었다.

이집트에서 셸과 이집션 제너럴 페트롤륨 코퍼레이션(Egyptian General Petroleum Cooperation)이 만든 합작 투자사인 바펫코(BAPETCO)는 솔룸베르거 스팅어(Stinger)* 원뿔 다이아몬드 요소 기술을 이용하여 오베이드(Obayed) 유전에서 백투백 최상위 시추 실적을 얻어냈다. 첫 번째 유정의 8 1/2 인치 구간에서 스미스(Smith) 맞춤형 다결정 다이아몬드 컴팩트(Polycrystalline Diamond Compact, PDC) 비트와 스팅어 기술은 이 유전의 최고 오프셋과 비교하여 30% 이상 ROP를 향상시켰다. 두 번째 유정의 8 1/2 인치 구간에서 스팅어 기술을 이용한 ROP는 현장이 최고 실적과 일치했으며, 이 구간은 전 깊이로 시추되어 두 개의 일반 비트를 대체하고, 시추 길이를 45% 증가시켰다. 스팅어 기술과 컴퓨터 유동체 역학으로 검증된 수압 기술이 함께 사용되어 오베이드 유전의 가장 길고 빠른 구간에 대해 새로운 시추 기록을 제공했다.

미국 내륙에서 시마렉스 에너지(Cimarex Energy Co.)는 솔룸베르거 시추 그룹 기술을 이용하여 델라웨어 분지(Delaware Basin)의 유정들에 대한 기록적인 시추 횟수를 달성했다. 시추 및 측정 파워드라이브 아처 고빌드업 회전 조절 시스템 기술은 맞춤형 내마모성 스미스 PDC 비트와 M-I SWACO DUO-VIS* 증점제 기술과 함께 단 8일 동안, 즉, 이전 최고 유정보다 2 1/2 일, 이 지역 평균보다 4일 빨리 세컨드 본 스프링(Second Bone Spring) 모래 구간에서 기록적으로 유정을 시추했다. 이러한 기술의 조합은 이전 최고 유정보다 17만 달러, 이 지역 평균보다 26만 달러 비용을 줄였다.

또한 미국 내륙에서 린 에너지(LINN Energy LLC)는 스미스 드릴비트 기술을 이용하여 애너다코 분지(Anadarko Basin) 유전에서 수평 구간을 시추했다. ONYX 360* 커터 기술이 적용된 맞춤형 6날 스미스 PDC 비트는 이 지층에서 최초로 드릴 비트에 회복 불가능한 손상을 발생시키지 않고 전체 8 3/4 인치를 시추했다. ONYX 360 커터 기술을 사용한 결과, 거의 정확한 시추 시간에 효율적인 수평 구간의 시추가 이루어졌고, 유정 당 85,000 달러 이상의 비트 비용의 절감이 이루어졌다.

미국 내륙의 다른 지역에서 유렉스 페트롤륨(Murex Petroleum Corporation)은 솔룸베르거 샤크(SHARC)* 고 내마모성 PDC 비트를 이용하여 윌리스톤 분지(Williston basin)에서 기록적인 시추 실적을 얻었다. 샤크 비트 기술은 다른 맞춤형 스미스 PDC 비트와 함께 사용되어 각각 수직, 커브 및 수평 구간에 사용되는 3 개의 비트만을 이용하여 총 18.835 ft의 깊이로 표면 케이싱으로부터 유정을 시추했다. 또한 평균 관통률은 현장의 최고 오프셋 유정보다 15% 빨라서 10만 달러의 유정 비용이 절감되었다.

미국 내륙에서 노블 에너지(Noble Energy)는 화학적으로 개량된 RHE-USE*를 사용하는 M-I SWACO 를 이용해 북동 분지에서 유정을 시추하는데 사용되는 비수상 시추 유동체에서 저중력 고체들을 제거했다. RHE-USE 기술이 사용 결과, 베이스 오일과 중정석 사용량이 줄었고, 시추 고형물 이동 장비의 필요성이 없어졌으며, 진흙과 이동 비용이 감소하여 기존의 고형물 제어 유동체 패드와 비교하여 20만 달러를 절감할 수 있었다.

멕시코 연안 미국 걸프만에서 웰 서비스는 루이지애나 연안의 주요 고객을 위해 심해 유정에 MudSCRUB-SX* 안정 마이크로이멀션 오일 기반 머드 제거 시스템을 사용했다. MudSCRUB-SX 시스템 사용에는 유정의 20인치 케이싱에 플러그 설치, 16인치 슈스퀴즈 작업 중 플러그 설치로 약한 드릴 아웃 층을 격리하는 작업 등이 포함되었다. MudSCRUB-SX 시스템의 독점 공식과 웰 서비스 플러그 설치 소프트웨어의 사용으로 우수한 홀 클리닝 작업이 이루어지고, 유동체 오염이 감소되었다. 이러한 최적 슬러리 성능은 후속 시멘팅 작업과 관련된 교정 시간뿐 아니라 일반적인 머드 제거 처리에 사용되는 추가 첨가제 및 다수의 펌프 단계들과 관련된 비용과 시간을 줄일 수 있게 했다.

폴란드에서 BNK 페트롤륨(BNK Petroleum)은 가포워(Gapowo) B-1 수평 유정에서 과압 전기 실루리아기(Lower Silurian) 및 오르도비스기(Ordovician) 셰일을 시추하기 위해 시추 및 측정 파워드라이브 아처 고빌드업 회전 조절 시스템 기술이 사용되었다. 파워드라이브 아처 기술을 통해 유정은 계획대로 시추되었고, 필요한 빌드업 속도를 달성하는데 있어서 일반적인 시추 방식에서 발생하는 문제들이 극복되었다. 동일한 유정에서 폴란드의 셰일 가스 유정 사상 단일 작업으로 가장 긴 수평 단면을 시추하는데 파워드라이브 X6* 회전 조절 시스템이 사용되었다. 또한 지오비전(geoVISION)* 시추 중

이미징 서비스로부터 실시간 감마선 이미지가 만들어져서 수직 단면의 구조를 확인했으며, 이를 이용해서 세일 저류층과의 접촉을 최대화하기 위해 목표 지역 내에서 유정 보어를 조정 및 유지보수 할 수 있었다.

생산 그룹(Production Group)

1 분기 수입 41.2 억 달러는 전분기 대비 2% 감소, 전년 동기 대비 10% 증가한 수치이다. 전분기 대비 감소는 주로 연말 판매량 호조에 이은 낮은 Completions and Artificial Lift 제품 판매율로 인한 것이다. 웰 서비스 압력 펌프 기술은 혹독한 겨울 날씨로 인한 작업 중단과 계약 연장 가격에도 불구하고 미국 내륙의 서비스 집중으로 판매량이 증가했다. 웰 서비스 수입 역시 캐나다 서부의 동계 활동으로 증가했다.

전년 동기 대비 수입은 357 백만 달러 증가했는데, 이는 북미 내륙에서의 웰 서비스 압력 펌프 기술의 두 자리 수 성장에 힘입은 것이다. SPM 수입은 중남미의 프로젝트들이 계획보다 높은 진행률을 계속함에 따라 50% 이상 증가했다.

세전 영업 이익 737 백만 달러는 전분기 대비 1%, 그리고 전년도 동기 대비 33% 증가한 수치이다. 세전 영업 이익률 17.9%는 전분기 대비 60 bps 상승한 것으로, 이는 북미 내륙과 국제 부문 모두에서 웰 서비스 및 유정 조정 기술의 수익성 개선에 따른 것이다. 이러한 수익성 개선은 비록 미국 내륙의 계속된 가격 침체로 약화되긴 했지만 캐나다 서부의 활발한 겨울철 활동과 미국 내륙의 운영 효율에 따른 것이다.

전년 동기 대비 세전 영업 이익은 313 bps 증가했는데, 이는 비록 계약 갱신 가격책정으로 일부 상쇄되긴 했지만, 주로 비용 효율성 향상과 웰 서비스 및 컴플리션의 새로운 기술 판매에 의한 것이다.

1 분기는 생산 그룹의 다수의 기술 혁신, 통합, 프로세스 효율 및 신뢰성으로 특징지어진다.

서부 텍사스에서는 클레이튼 윌리엄스(Clayton Williams)가 슐룸베르거 기술들을 이용하여 어퍼 울프캠프(Upper Wolfcamp) 세일에서의 유정 활성화 작업을 최적화했다. 분광 감마선을 포함하여 와이어라인 스루비트(ThruBit)* 로깅 서비스를 이용한 웰

서비스 망그로브(Mangrove)* 기저층 중심 활성화 설계 소프트웨어는 새 유정에서의 30 일 생산률을 이전에 완료된 유정과 비교할 때 100% 이상 향상시켰다. 클레이튼 윌리엄스는 생산량 증가를 수평 유정에서 얻은 고품질 오픈홀 로깅 데이터와 망그로브 작업 흐름에 기인한 것으로 보고 있다.

중국에서는 페트로차이나 창칭 오일(PetroChina Changqing Oil Company)이 오르도스 분지(Ordos Basin) 술리지(Sulige) 가스전의 두 수직 파일럿 가스정에서 웰 서비스 하이웨이(HiWAY)* 플로우 채널 파쇄 기술을 사용했다. 유전의 타이트하고 압력을 받는 저류층에 시추된 유정에서는 소량의 생산만이 이루어져왔다. 하이웨이 처리의 결과로 각 유정의 최초 생산량은 오프셋 수직 유정의 평균 생산량을 인수율 3 1/2 로 초과하여 오프셋 수평 유정의 평균 생산량에 상당했다. 하이웨이 기술의 적용을 통해 고객은 용수와 프로판트 사용량을 줄이고, 기존의 파열 처리 기술에서 불가능했던 이익 목표의 실현 가능성을 높일 수 있었다.

중국에서는 CNPC 타림 오일필드(CNPC Tarim Oilfield Company)가 타림 분지 쿠처(Kuche) 가스전에서 초고압, 고온의 타이트한 가스전에 대한 수압 파쇄 작업에 웰 서비스 스팀모어(StimMore)* 섬유 포함 전환 유동체 기술을 사용했다. 저류층 파쇄와 스팀모어 전환 기술로 이루어진 통합 접근 방식은 저류층 및 웰보어와 접촉하는 수압 파쇄 표면적을 최대화하는데 도움을 주었다. 총 8 개의 가스정이 스팀모어 기술에 의해 성공적으로 처리되었고, 작업 후 평균 가스정 생산률은 동일 가스전에서 기존의 방식으로 처리된 오프셋 가스전보다 60% 증가했다.

카자흐스탄에서는 웰 서비스가 카라차가낙(Karachaganak) 유전 수평 유정에서 카라차가낙 페트롤륨 오퍼레이팅(Karachaganak Petroleum Operating B.V.)의 1 차 10 단계 활성화 작업을 완료했다. 이 작업에는 자연 파열 탄산염에서 산 파열 처리 5 회, 매트릭스 산처리 5 회가 포함되었으며, 동일한 유전의 유사 유정에서 이전 작업보다 2 배 빠른 28 일 동안 수행되었다. 또한 최초 후속 활성화 정화 및 유정 플로우백은 총 90 개의 생산 유정 중 최상위 생산 유정임을 보여준다.

멕시코 연안 미국 걸프만에서 웰 인터벤션(Well Intervention)의 라이브(LIVE)* 디지털 슬릭라인 서비스를 이용하여 월터 오일 & 가스(Walter Oil & Gas)는 무굴착 존 격리 및 재완료 작업을 수행했다. 라이브 서비스는 실시간 상관관계 및 관통 능력을 효율적인

경량, 소형 풋프린트 솔루션에 결합하여 플랫폼 크레인과 데크 공간의 한계 내에서 성공적인 조정 작업을 가능케 했다.

또한 멕시코 연안 미국 걸프만에서 웰 서비스 프레스어 NET(PressureNET)* 손실 회로 기술이 가중 스페이스 유동체에 최초로 포함되었고, 유정 생산 라이너 설정 중 손실을 조절하는 CemNET* 첨단 섬유 기술을 포함한 시멘트 시스템 앞에서 펌프 작업이 이루어졌다. 이러한 웰 서비스 기술들은 모든 중요한 지역에 대해 신뢰성있는 시멘트 작업을 제공하고, 심해 고객의 교정 작업 비용 207 만 달러를 절감시켜 주었다.

호주에서는 슬룸베르거 컴플리션스(Schlumberger Completions)가 인펙스(INPEX)로부터 4 천만 달러의 계약을 수주했다. 이 계약은 익티스(Ichthys) 개발 프로젝트 1 단계의 처음 20 개 유정에 대한 상위 및 중간 완료 작업이 포함된다. 이 프로젝트의 범위에는 첨단 고합금, 대구경 완료가 요구되는 고생산 가스정이 포함된다.

브라질에서는 슬룸베르거 아티피셜 리프트(Schlumberger Artificial Lift)가 페트로브라스(Petrobras)로부터 약 5 천만 달러의 실적 기반 계약을 수주했는데, 이 계약에는 파크 다스 발레이아스(Parque Das Baleias) 연안의 해저 유정 6 개에 대해 전기 수중 펌프 공급, 설치 및 모니터링 작업이 포함된다. 5 년 기간의 이 계약의 수주는 브라질의 매우 까다로운 심해 및 초심해 환경에서 신뢰성 높은 REDA 막시무스(Maximus)* 전기 수중 펌프 기술을 공급한 슬룸베르거의 입증된 이력을 기반으로 이루어졌다.

재무제표

요약 연결 손익 계산서

(단위: 100 만, 주당 정보 제외)

	3 개월 간	
3 월 31 종료 분기	2014	2013
	_____	_____
이익	\$11,239	\$10,570

이자 및 기타 순 이익	76	33
비용		
이익 비용	8,745	8,409
연구 및 엔지니어링	284	292
일반 및 행정	106	95
감액 및 기타 ⁽¹⁾	-	92
이자	103	98
세전 이익	<u>2,077</u>	<u>1,617</u>
소득세 ⁽¹⁾	469	406
계속 영업 이익	<u>1,608</u>	<u>1,211</u>
중단 영업 이익	-	56
순 이익	<u>1,608</u>	<u>1,267</u>
비지배 지분 순 이익	16	8
솔룸베르거 순 이익	<u>\$1,592</u>	<u>\$1,259</u>
솔룸베르거 이익 내역:		
계속 영업 이익 ⁽¹⁾	\$1,592	\$1,203
중단 영업 이익	-	56
순 이익	<u>\$1,592</u>	<u>\$1,259</u>
솔룸베르거 주당 희석 이익		
계속 영업 이익 ⁽¹⁾	\$1.21	\$0.90
중단 영업 이익	-	0.04
순 이익	<u>\$1.21</u>	<u>\$0.94</u>
평균 발행 주식	1,306	1,330
희석을 가정한 평균 발행 주식	<u>1,318</u>	<u>1,340</u>

비용에 포함된 감가상각 ⁽²⁾	\$932	\$896
-----------------------------	-------	-------

(1) 비용과 신용 세부 사항은 페이지 13 참조.

(2) 멀티 클라이언트 지진파 데이터 비용 포함

요약 연결 대차대조표

(단위: 100 만)

	2014 년 3 월 31 일	2013 년 12 월 31 일
자산		
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$ 7,078	\$ 8,370
매출 채권	11,680	11,497
기타 유동 자산	6,595	6,358
	<u>25,353</u>	<u>26,225</u>
만기보유 채권 투자	358	363
고정 자산	15,114	15,096
멀티 클라이언트 지진파 데이터	696	667
영업권	14,832	14,706
기타 무형 자산	4,713	4,709
기타 자산	5,651	5,334
	<u>\$ 66,717</u>	<u>\$ 67,100</u>

부채 및 지분

유동 부채		
외상 매입금 및 미지급 부채	\$ 8,272	\$ 8,837
법인세 추정 부채	1,731	1,490

단기 차입금 및 유동성 장기 부채	1,369	2,783
지급 배당금	527	415
	<u>11,899</u>	<u>13,525</u>
장기 부채	11,120	10,393
퇴직후 수당	663	670
이연 세금	1,708	1,708
기타 부채	1,147	1,169
	<u>26,537</u>	<u>27,465</u>
자기 자본	40,180	39,635
	<u>\$ 66,717</u>	<u>\$ 67,100</u>

순 채무

“순채무”는 현금, 단기투자, 만기보유 채권투자를 제외한 총 부채를 의미한다. 경영진은 순채무가 부채를 상환하는데 사용될 수 있는 현금과 투자를 반영해 솔롬베르거의 채무 수준과 관련한 유용한 정보가 될 수 있다고 믿는다. 연간 순채무 변화와 관련한 상세 정보는 다음과 같다.

(단위: 100 만)

3 개월	2014
2014년 1월 1일 현재 순 채무	<u>\$ (4,443)</u>
계속 영업 이익	1,592
감가상각	932
연금 및 기타 퇴직후 수당 비용	86
주식 보상 비용	77
연금 및 기타 퇴직후 수당 조달금	(72)
운전 자본 인상분	(870)
자본 지출	(864)
자본화된 멀티클라이언트 지진파 데이터	(82)
지급 배당금	(410)
종업원 지주 제도 수입	280
자사주 매입 프로그램	(899)
현금과 부채를 제외한 합병과 투자	(239)
기타	(121)

순 채무에 미치는 통화 영향	(20)
2014년 3월 31일 현재 순 채무	<u>\$ (5,053)</u>

순 채무 구성 항목	2014년 3월 31일	2013년 12월 31일
현금 및 단기 투자	\$ 7,078	\$ 8,370
만기 보유 채권	358	363
단기 차입금 및 유동성 장기 부채	(1,369)	(2,783)
장기 부채	<u>(11,120)</u>	<u>(10,393)</u>
	<u>\$ (5,053)</u>	<u>\$ (4,443)</u>

비용과 신용

1분기 실적 보도자료는 미국에서 보편적으로 통용되는 기업회계기준(GAAP)에 의거한 재무 실적 이외에 비-GAAP 재무 기준(미국증권거래위원회 [SEC] 규정 G에 정의)을 포함하고 있다. 다음은 비교가능한 GAAP 기준에 비-GAAP 재무 기준을 대조한 것이다:

(단위: 100 만, 주당 정보 제외)

2013년 4분기

	세전	세금	중단 영업 이자	순이익	희석 EPS	손익 계산서 분류
계속 영업에 따른 솔룸베르거 수입						
보고	\$ 2,170	\$ 487	\$ 19	\$ 1,664	\$ 1.26	
매출 채권 준비금	152	30	-	122	0.09	수익 비용
계속 영업에 따른 솔룸베르거 수입						
비용과 신용 제외	\$ 2,322	\$ 517	\$ 19	\$ 1,786	\$ 1.35	

2013년 1분기

	세전	세금	중단 영업	순이익	희석 EPS	손익 계산서
--	----	----	----------	-----	-----------	-----------

	이자				분류
계속 영업에 따른 솔룸베르거 수입					
보고	\$1,618	\$406	\$ 9	\$1,203	\$0.90
베네주엘라 통화 가치 하락 손실	92	-	-	92	0.07
계속 영업에 따른 솔룸베르거 수입					감액 및 기타
비용과 신용 제외	\$1,710	\$406	\$ 9	\$1,295	\$0.97

2014년 1분기 중에는 비용 또는 신용이 보고되지 않음.

제품 그룹

(단위: 100 만)

	분기 종료일					
	2014.3.31		2013.12.31		2013.3.31	
	수입	세전 이익	수입	세전 이익	수입	세전 이익
오일필드 서비스						
저류층 특성화	\$2,852	\$779	\$3,306	\$1,031	\$2,801	\$729
시추	4,331	881	4,440	880	4,062	725
생산	4,116	737	4,219	730	3,759	555
제외 및 기타	(60)	(29)	(59)	(37)	(52)	(44)
	<u>11,239</u>	<u>2,368</u>	<u>11,906</u>	<u>2,604</u>	<u>10,570</u>	<u>1,965</u>
기업 및 기타	-	(201)	-	(197)	-	(169)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	7	-	7	-	6
이자 지출 ⁽¹⁾	-	(97)	-	(92)	-	(93)
비용 및 신용	-	-	-	(152)	-	(92)
	<u>\$11,239</u>	<u>\$2,077</u>	<u>\$11,906</u>	<u>\$2,170</u>	<u>\$10,570</u>	<u>\$1,617</u>

지역 구분

(단위: 100 만)

	분기 종료일		2013.12.31		2013.3.31	
	2014.3.31		수입	세전 이익	수입	세전 이익
오일필드 서비스						
북미	\$ 3,684	\$ 683	\$ 3,649	\$ 716	\$ 3,290	\$ 627
중남미	1,758	371	2,003	425	1,904	371
유럽/CIS/아프리카	2,881	585	3,225	726	2,863	509
중동 및 아시아	2,845	749	2,923	766	2,394	547
제외 및 기타	71	(20)	106	(29)	119	(89)
	<u>11,239</u>	<u>2,368</u>	<u>11,906</u>	<u>2,604</u>	<u>10,570</u>	<u>1,965</u>
기업 및 기타	-	(201)	-	(197)	-	(169)
이자 수입 ⁽¹⁾	-	7	-	7	-	6
이자 지출 ⁽¹⁾	-	(97)	-	(92)	-	(93)
비용 및 신용	-	-	-	(152)	-	(92)
	<u>\$11,239</u>	<u>\$2,077</u>	<u>\$11,906</u>	<u>\$2,170</u>	<u>\$10,570</u>	<u>\$1,617</u>

⁽¹⁾ 제품 그룹과 지역별 실적에 포함된 이자 제외.

슬룸베르거(Schlumberger) 소개

슬룸베르거(Schlumberger)는 세계 석유 가스 업계에 종사하는 고객에게 기술, 통합 프로젝트 관리, 정보 솔루션을 제공하는 세계적인 기업이다. 슬룸베르거는 전 세계 약 85 개국에서 140 여 개국 출신의 직원 12 만 3000 명을 고용하고 있으며, 탐사부터 생산까지 업계에서 가장 폭넓은 상품과 서비스를 제공하고 있다.

슬룸베르거 리미티드(Schlumberger Limited)는 파리, 휴스턴(미국), 헤이그(네덜란드)에 주요 거점을 두고 있으며, 2013 년 계속사업 수입은 452 억 7000 만 달러를 기록했다.

상세정보는 www.slb.com 에서 확인할 수 있다.

*슬룸베르거 또는 슬룸베르거 기업의 마크

†일본 오일 가스 및 금속 공사(Japan Oil, Gas and Metals National Corporation, JOGMEC, 전신: 일본석유공사(JNOC))와 슬룸베르거는 LWD 기술 개발을 위해 리서치 프로젝트에 협력했다. 에코스코프(EcoScope)와 네오스코프(NeoScope) 서비스는 양사의 협력으로 개발된 기술을 이용하고 있다.

비고

슬룸베르거는 상기 발표와 경기 전망에 대해 논의하기 위한 회의 통화를 2014년 4월 17일(목)에 가질 예정이다. 이 회의 통화는 미국 중부 표준시(CT) 오전 7시, 동부 표준시(ET) 오전 8시, 파리 시간 오후 2시에 시작할 예정이다. 일반에게 공개되는 이 통화에 접속하려면 예정된 통화 시작 시간 10분 전 미국 내에서는 +1-866-269-9609, 미국 이외의 지역에서는 +1-612-332-0923 으로 전화하여 “슬룸베르거 수익 회의 통화(Schlumberger Earnings Conference Call)”를 요청해야 한다. 회의 통화 종료 후 미국 내에서는 1-800-475-6701, 미국 이외의 지역에서는 +1-320-365-3844 로 전화하여 접속 코드 316978 을 누르면 2014년 5월 17일까지 오디오 녹음을 청취할 수 있다.

회의는 웹사이트(www.slb.com/irwebcast)를 통해 청취만 가능한 방식으로 동시에 웹캐스트될 예정이다. 15분 전 로그인하여 브라우저를 시험하고 통화에 등록해야 한다. 동일한 웹사이트에서 웹캐스트를 시청할 수 있다.

이 보도 자료와 재무 정보에 대한 질의 응답 문서 형식의 부가 정보는 웹사이트(www.slb.com/ir)에서 확인할 수 있다.

[이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.]

연락처:

슬룸베르거(Schlumberger Limited)

사이먼 파란트(Simon Farrant) - 대투자자 홍보 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) - 대투자자 매니저

+1 (713) 375-3535

investor-relations@slb.com