

3 분기 결과

	(단위 백만, 주당 금액 제외)					
	3 개월 종료일			변동		
	9 월 30 일 30, (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
매출	\$9,449	\$8,972	\$8,928	5%		6%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,019	\$1,018	\$1,000	0%		2%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	10.8%	11.4%	11.2%	-57 bps		-42 bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$735	\$786	\$739	-6%		-1%
회석 EPS - GAAP 기준	\$0.49	\$0.52	\$0.50	-6%		-2%
조정 EBITDA*	\$2,067	\$1,899	\$2,061	9%		-
조정 EBITDA 마진*	21.9%	21.2%	23.1%	71 bps		-121 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$1,576	\$1,404	\$1,626	12%		-3%
세전 세그먼트 영업 마진*	16.7%	15.6%	18.2%	104 bps		-153 bps

SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외*	\$962	\$833	\$1,027	16%	-6%
희석 EPS, 부과금 및 융자금 제외*	\$0.64	\$0.55	\$0.69	16%	-7%
지역별 매출					
해외	\$6,993	\$6,671	\$6,916	5%	1%
북미	2,401	2,244	1,930	7%	24%
기타	55	57	82	n/m	n/m
	\$9,449	\$8,972	\$8,928	5%	6%
SLB는 2025년 3분기에 챔피언 X(ChampionX)를 인수했다. 인수된 챔피언 X 사업은 2026년 3분기에 9억 5천 6백만 달러의 매출, 2억 3천 9백만 달러의 조정 EBITDA, 그리고 1억 9천만 달러의 세전 부문 영업 이익을 기여했다. 2025년 3분기 실적은 인수한 챔피언 X 사업의 두 달 간의 활동을 반영하며, 이는 5억 7천 9백만 달러의 매출, 1억 3천 9백만 달러의 조정 EBITDA, 1억 8백만 달러의 세전 부문 영업 이익을 기여했다.					
이번 인수의 영향을 제외하면 SLB의 2026년 2분기 글로벌 매출은 전년 동기 대비 2% 감소했고, 2026년 국제 2분기 매출은 전년 동기 대비 6% 감소했고, 북미 2026년 2분기 매출은 전년 동기 대비 13% 감소했다.					

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 용자금”, “부문” 및 “보충 정보”라는 제목의 섹션을 참조한다.

n/m = not meaningful(의미 없음)

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	(9 월 30 일) (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
부문별 매출						
디지털	\$693	\$697	\$658	-1%		5%
저류층 실적	1,634	1,556	1,682	5%		-3%
유정 건설	2,888	2,742	2,967	5%		-3%
생산 시스템	4,000	3,771	3,474	6%		15%
기타 모든 부문	544	505	397	8%		37%
제거	(310)	(299)	(250)	n/m		n/m
	\$9,449	\$8,972	\$8,928	5%		6%
세전 세그먼트 영업 이익						

디지털	\$194	\$194	\$187	-	4%
저류층 실적	266	232	312	15%	-15%
유정 건설	475	417	558	14%	-15%
생산 시스템	646	586	559	10%	16%
기타 모든 부문	136	142	96	-4%	42%
제거	(141)	(167)	(86)	n/m	n/m
	\$1,576	\$1,404	\$1,626	12%	-3%
세전 세그먼트 영업 마진					
디지털	28.0%	27.8%	28.4%	27 bps	-36 bps
저류층 실적	16.3%	14.9%	18.5%	140 bps	-223 bps
유정 건설	16.4%	15.2%	18.8%	122 bps	-239 bps
생산 시스템	16.1%	15.5%	16.1%	60 bps	6 bps
기타 모든 부문	25.0%	28.2%	24.2%	-319 bps	77 bps
제거	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m

	16.7%	15.6%	18.2%	104 bps	-153 bps
조정 EBITDA					
디지털	\$228	\$242	\$215	-6%	6%
저류층 실적	384	349	422	10%	-9%
유정 건설	632	578	728	9%	-13%
생산 시스템	800	738	690	8%	16%
기타 모든 부문	226	227	158	-1%	42%
제거	(71)	(101)	(13)	n/m	n/m
	\$2,199	\$2,033	\$2,200	8%	0%
회사 및 기타	(132)	(134)	(139)	n/m	n/m
	\$2,067	\$1,899	\$2,061	9%	0%
조정 EBITDA 마진					
디지털	32.9%	34.7%	32.7%	-175 bps	26 bps

저류층 실적	23.5%	22.4%	25.1%	110 bps	-159 bps
유정 건설	21.9%	21.1%	24.5%	80 bps	-266 bps
생산 시스템	20.0%	19.6%	19.9%	42 bps	14 bps
기타 모든 부문	41.5%	44.9%	39.9%	-347 bps	155 bps
제거	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	23.3%	22.7%	24.6%	61 bps	-138 bps
회사 및 기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	21.9%	21.2%	23.1%	71 bps	-121 bps
챔피언 X는 2026년 3분기에 디지털 매출 3천 5백만 달러, 생산 시스템 매출 9억 5천만 달러를 기여했다. 2025년 3분기 실적은 2,000만 달러의 디지털 매출과 5억 7천 5백만 달러의 생산 시스템 매출을 기여한 챔피언 X의 두 달 간의 활동을 반영한다. 이번 인수의 영향을 제외하면, 2026년 3분기 디지털 매출은 전년 동기 대비 3% 증가한 반면, 생산 시스템 매출은 전년 동기 대비 5% 증가했다.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

지리적 지역별 분기 매출

보고 기준	3개월 종료일	변동
-------	---------	----

	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$2,401	\$2,244	\$1,930	7%	24%
중남미	1,749	1,714	1,482	2%	18%
유럽 및 아프리카*	2,437	2,385	2,434	2%	0%
중동 및 아시아	2,807	2,572	3,000	9%	-6%
제거 및 기타	55	57	82	n/m	n/m
	\$9,449	\$8,972	\$8,928	5%	6%
해외	\$6,993	\$6,671	\$6,916	5%	1%
북미	\$2,401	\$2,244	\$1,930	7%	24%
*러시아와 카스피해 지역을 포함한다					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

3 분기 매출은 94 억 5 천만 달러로 전분기 대비 5% 증가했으며, 국제 부문 5% 성장과 북미 7% 성장이 동인이었다. 국제 매출 성장은 광범위하였으며, 분기 후반의 중단에도 불구하고 활동이 계속 회복되면서 중동에서의 13% 증가에 의해 주도되었다. 유럽 및 아프리카, 아시아 및 중남미도 주로 해상 활동에 힘입어 전분기 대비 성장을 기록했다.

북미에서는 생산 화학제품 및 인공 양정 솔루션에 대한 강한 수요에 힘입은 미국 비전통 활동 강세가 전분기 대비 매출 성장을 뒷받침했다. 데이터 센터 솔루션도 전분기 대비 매출 증가에 기여했다.

2025년 7월에 인수된 챔피언 X 사업부는 2026년 3분기에 총 9억 5천 6백만 달러의 매출을 기여했으며, 이 중 북미 지역이 6억 6천 2백만 달러, 국제 시장이 2억 6천 3백만 달러를 차지했다. 2025년 3분기 실적에는 챔피언 X 활동 2개월분이 포함되었으며, 이는 북미 3억 8천 7백만 달러, 국제 시장 1억 7천 1백만 달러로 구성된 5억 7천 9백만 달러의 매출을 기여했다.

이번 인수의 영향을 제외하면 2026년 3분기 매출은 전년 동기 대비 2% 증가했는데 이는 국제 매출이 전년 동기 대비 근본적으로 보합이었고 북미 매출이 전년 동기 대비 13% 증가하였기 때문이다.

다음 표와 해설은 챔피언 X가 2025년 1월 1일에 인수되었다고 가정하여 전적 기준으로 제시되었다.

(단위: 백만)					
전적 기준	3개월 종료일			변동	
	9월 30일 (2026년)	6월 30일 (2026년)	9월 30일 (2025년)	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$2,401	\$2,244	\$2,134	7%	13%
중남미	1,749	1,714	1,507	2%	16%
유럽 및 아프리카*	2,437	2,385	2,462	2%	-1%
중동 및 아시아	2,807	2,572	3,032	9%	-7%
제거 및 기타	55	57	94	n/m	n/m
	\$9,449	\$8,972	\$9,229	5%	2%

해외	\$6,993	\$6,671	\$7,001	5%		-
북미	\$2,401	\$2,244	\$2,134	7%		13%
*러시아와 카스피해 지역을 포함한다						
n/m = not meaningful(의미 없음)						

부문별 3 분기 결과

디지털

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
해외	\$523	\$526	\$500	-1%		5%
북미	168	170	156	-1%		8%
기타	2	1	2	n/m		n/m
	\$693	\$697	\$658	-1%		5%

세전 영업 이익	\$194	\$194	\$187	-		4%
세전 영업 마진	28.0%	27.8%	28.4%	27 bps		-36 bps
조정 EBITDA*	\$228	\$242	\$215	-6%		6%
조정 EBITDA 마진*	32.9%	34.7%	32.7%	-175 bps		26 bps

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.

n/m = not meaningful(의미 없음)

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
플랫폼 및 애플리케이션	\$299	\$258	\$273	16%		10%
디지털 운영	163	148	131	10%		24%

디지털 탐사	78	126	80	-38%	-2%
전문 서비스	153	165	174	-8%	-12%
	\$693	\$697	\$658	-1%	5%
챔피언 X 로부터의 디지털 매출에는 2026 년 3 분기 3,500 만 달러, 2026 년 2 분기 3,400 만 달러 및 2025 년 3 분기 2,000 만 달러가 포함된다.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

디지털 매출 6 억 9 천 3 백만 달러는 전분기 대비 1% 감소했으며, 이는 주로 전분기에 브라질과 인도네시아에서 탐사 데이터 라이선스 및 양도 수수료 판매가 강세를 보인 데 따른 디지털 탐사(Digital Exploration) 매출 감소를 반영한다. 이러한 감소는 대개 플랫폼 및 애플리케이션(Platforms & Applications) 매출 증가와 디지털 운영(Digital Operations)의 지속적인 성장으로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 5% 증가했으며, 이는 디지털 운영의 지속적인 성장과 플랫폼 및 애플리케이션 매출 증가에 힘입은 것으로, 전문 서비스와 디지털 탐사 매출 감소로 일부 상쇄되었다.

디지털 사업부의 연간 반복 매출(Annualized Recurring Revenue, ARR)은 2025 년 9 월 30 일 기준 9 억 2 천 6 백만 달러에 비해 2026 년 9 월 30 일 기준 10 억 4 천만 달러로 전년 동기 대비 13% 증가를 나타냈다.

디지털 세전 영업이익률은 28%로 전분기 대비 27 베이시스포인트(bps) 상승했으며, 이는 주로 플랫폼 및 애플리케이션과 디지털 운영의 수익성 개선에 따른 것으로, 탐사 데이터 라이선스 및 양도 수수료 판매 감소에 따른 디지털 탐사의 수익성 하락으로 일부 상쇄되었다.

전년 동기 대비 세전 영업이익률은 36bp 감소했으며, 이는 탐사 데이터 라이선스 및 이전 수수료 판매 감소를 반영하고 디지털 운영 및 플랫폼 및 애플리케이션의 수익성 증가에 의해 부분적으로 상쇄되었다.

디지털 사업부의 매출 범주에 대한 설명에 대해서는 추가 정보의 질문 10 번을 참조하면 된다. 2026 년 및 2025 년의 첫 9 개월 동안 디지털 사업부의 매출, 세전

영업이익 및 조정 EBITDA 는 질문 11 번에 제공되어 있다. ARR 의 정의는 질문 12 을 참조하면 된다.

저류층 실적

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	2026 년 9 월 30 일	2026 년 6 월 30 일	2025 년 9 월 30 일	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
해외	\$1,472	\$1,409	\$1,536	4%		-4%
북미	154	147	143	5%		8%
기타	8	-	3	n/m		n/m
	\$1,634	\$1,556	\$1,682	5%		-3%
세전 영업 이익	\$266	\$232	\$312	15%		-15%
세전 영업 마진	16.3%	14.9%	18.5%	140 bps		-223 bps
조정 EBITDA*	\$384	\$349	\$422	10%		-9%
조정 EBITDA 마진*	23.5%	22.4%	25.1%	110 bps		-159 bps

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.						
n/m = not meaningful(의미 없음)						

저류층 실적 매출은 16억 3천만 달러로 전분기 대비 5% 증가했으며, 이는 특히 중동에서의 개입, 평가, 자극 서비스 증가에 힘입은 것이다. 유럽 및 아프리카의 성장은 나이지리아와 카자흐스탄의 해상 활동 강화가 주도했으며, 중남미는 멕시코, 가이아나 및 브라질의 두 자릿수 성장으로 혜택을 보았으나 아르헨티나의 비전통적 활동 감소로 일부 상쇄되었다. 북미는 미국 육상 평가 및 개입 서비스 강세로 증가했다.

전년 동기 대비 매출은 3% 감소했으며, 이는 중동 분쟁 관련 중단의 잔존 영향과 아르헨티나의 비전통 활동 감소를 반영한다. 이러한 영향은 북미의 성장과 유럽 및 아프리카와 아시아의 해상 시장 강세로 일부 상쇄되었다.

저류층 실적의 세전 영업이익률은 16%로 전분기 대비 140 베이스포인트(bps) 상승했으며, 이는 운영이 회복되면서 특히 평가, 자극 및 개입 서비스 전반에 걸쳐 중동의 수익성 개선이 동인이었다. 유럽 및 아프리카의 해상 활동 증가도 마진 확대에 기여했다.

전년 동기 대비 세전 영업이익률은 223bps 하락했으며, 이는 주로 중동의 수익성 하락에 기인하며, 중동에서의 활동 수준은 전분기 대비 회복에도 불구하고 전년 수준을 여전히 밑돌았다. 이러한 하락은 해상 활동 강세에 힘입은 유럽 및 아프리카의 수익성 개선으로 일부 상쇄되었다.

유정 건설

(단위: 백만)						
	3 개월 종료일			변동		
	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
해외	\$2,274	\$2,156	\$2,371	5%		-4%

북미	579	549	527	5%	10%
기타	35	37	69	n/m	n/m
	\$2,888	\$2,742	\$2,967	5%	-3%
세전 영업 이익	\$475	\$417	\$558	14%	-15%
세전 영업 마진	16.4%	15.2%	18.8%	122 bps	-239 bps
조정 EBITDA*	\$632	\$578	\$728	9%	-13%
조정 EBITDA 마진*	21.9%	21.1%	24.5%	80 bps	-266 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

유정 건설 매출은 28억 9천만 달러로 전분기 대비 5% 증가했으며, 이는 중동의 시추 활동 증가에 힘입은 것으로, 유체 시추 판매 호조와 시추 계측 활동 증가에 의해 주도되었다. 중남미에서는 매출이 아르헨티나, 가이아나 및 브라질의 두 자릿수 성장으로 혜택을 누렸으나 멕시코의 활동 감소로 일부 상쇄되었다. 북미는 미국 육상 활동 강세와 캐나다의 계절적 회복으로 증가했으며, 아시아는 건조한 해상 시추 활동의 혜택을 계속 누렸다.

전년 동기 대비 매출은 3% 감소했으며, 이는 중동 분쟁 관련 중단의 잔존 영향을 반영한다. 이러한 감소는 중남미, 유럽 및 아프리카와 미국 걸프 지역에 걸친 강한 해양 시추 활동에 의해 일부 상쇄되었다.

유정 건설의 세전 영업이익률은 16%로 전분기 대비 122 베이스포인트(bps) 상승했으며, 주로 해당 분기 중 운영이 회복되면서 중동의 수익성이 동인이었다.

전년 동기 대비 세전 영업이익률은 239bps 하락했으며, 이는 주로 중동의 수익성 하락을 반영하며, 중동에서의 활동 수준은 전분기 대비 회복에도 불구하고 전년 수준을 여전히 밑돌았다.

생산 시스템

(단위: 백만)						
보고 기준	3 개월 종료일			변동		
	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
해외	\$2,642	\$2,478	\$2,440	7%		8%
북미	1,335	1,259	1,008	6%		32%
기타	23	34	26	n/m		n/m
	\$4,000	\$3,771	\$3,474	6%		15%
세전 영업 이익	\$646	\$586	\$559	10%		16%
세전 영업 마진	16.1%	15.5%	16.1%	60 bps		6 bps

조정 EBITDA*	\$800	\$738	\$690	8%	16%
조정 EBITDA 마진*	20.0%	19.6%	19.9%	42 bps	14 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

생산 시스템 매출은 40억 달러로 전분기 대비 6% 증가했으며, 이는 중동에서의 완공(completions), 생산 화학제품 및 인공 양정 판매 증가와 스칸디나비아 및 앙골라에서의 SLB 원서브시 매출 강화에 힘입은 것이다. 추가 성장은 중남미와 아시아에서의 SLB 원서브시 프로젝트 증가와 미국 육상에서의 인공 양정 및 생산 화학제품 판매 강세에서 나왔다.

전년 동기 대비 매출은 15% 증가했으며, 이는 주로 챔피언 X의 생산 화학제품 및 인공 양정 사업의 기여를 반영한다. 이들 사업은 2025년 3분기의 5억 7천 5백만 달러에 비해 2026년 3분기에 9억 5천만 달러의 매출을 기여했으며, 당시 실적에는 챔피언 X 운영 2개월분만 반영되었다.

인수 효과를 제외하면, 생산 시스템 매출은 SLB 원서브시, 밸브 및 완공의 강한 성장에 힘입어 전년 동기 대비 5% 증가했다. 이러한 성과는 중동 분쟁과 관련된 중단에도 불구하고 국제 및 해상 시장의 회복력을 강조한다.

생산 시스템 세전 영업 마진은 16%로 전분기 대비 60bp 확대되었다. 마진 확대는 중동 회복에 힘입어 SLB 원서브시, 인공 양정, 완공 및 생산 화학제품의 수익성 개선이 주도했다. 유럽 및 아프리카, 중남미 및 아시아 전반에서의 해상 활동 강세도 이러한 개선에 기여했다. 또한, 마진은 챔피언 X의 생산 화학제품 및 인공 양정 사업의 증가분 기여로 혜택을 누렸다. 특히 챔피언 X는 4분기 연속으로 전분기 대비 세전 영업이익률 확대를 기록했다.

전년 동기 대비 세전 영업이익률은 근본적으로 보합이었다. 중동의 수익성 하락은 SLB 원서브시의 해상 활동 증가에 힘입은 유럽 및 아프리카, 중남미 및 아시아의 수익성 개선으로 상쇄되었다. 북미의 수익성도 챔피언 X의 생산 화학제품 및 인공 양정 사업의 강한 실적을 반영하여 개선되었다.

다음 표와 해설은 챔피언 X가 2025년 1월 1일에 인수되었다고 가정하여 견적 기준으로 제시되었다.

(단위: 백만)					
전적 기준	3 개월 종료일			변동	
	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,642	\$2,478	\$2,527	7%	5%
북미	1,335	1,259	1,211	6%	10%
기타	23	34	36	n/m	n/m
	\$4,000	\$3,771	\$3,774	6%	6%

생산 시스템 매출은 40 억 달러로 전년 동기 대비 6% 증가했다. 중남미, 유럽 및 아프리카, 아시아 및 북미 전반의 매출 증가는 중동에서의 매출 감소를 대부분 상쇄했다.

재무제표

요약 연결 손익계산서

(단위 백만, 주당 금액 제외)						
		3 분기			9 개월	
		2026 년	2025 년		2026 년	2025 년

매출		\$9,449		\$8,928		\$27,142	\$25,963
이자 및 기타 수입		68		78		187	408
경비							
	매출 비용 ⁽¹⁾	7,883		7,370		22,850	21,185
연구 및 엔지니어링		156		170		491	522
일반관리비		84		72		265	256
합병 및 통합 ⁽¹⁾		55		143		165	226
구조조정 및 기타 ⁽¹⁾		187		109		187	402
이자		133		142		377	432
세전 이익 ⁽¹⁾		\$1,019		\$1,000		\$2,994	\$3,348
세금 비용 ⁽¹⁾		239		226		638	697
순이익 ⁽¹⁾		\$780		\$774		\$2,356	\$2,651
비지배지분 귀속 순이익 ⁽¹⁾		45		35		83	101
SLB 귀속 순이익 ⁽¹⁾		\$735		\$739		\$2,273	\$2,550

SLB 의 회석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.49	\$0.50	\$1.51	\$1.80	
평균 발행 주식수	1,481	1,471	1,490	1,396	
회석을 가정한 평균 발행 주식수	1,497	1,488	1,506	1,414	
비용에 포함된 감가상각비용 ⁽²⁾	\$698	\$638	\$2,095	\$1,911	

(1)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 융자금” 섹션을 참조하라.
(2)	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

요약 연결 대차대조표

	(단위: 백만)	
	9 월 30 일	12 월 31 일
자산	2026 년	2025 년
유동자산		
현금 및 단기 투자	\$3,551	\$4,212

매출채권	9,735	8,689
재고자산	5,517	5,032
기타 유동자산	1,694	1,580
	20,497	19,513
계열회사 투자	1,712	1,783
고정 자산	7,707	7,894
영업권	17,263	16,794
무형 자산	4,927	4,988
기타 자산	4,094	3,896
	\$56,200	\$54,868
부채 및 자본		
유동 부채		
미지급 계정 및 발생 부채	\$11,955	\$11,490
소득세에 대한 추정 부채	695	894
단기 차입금 및 유동 부분		

장기 차입금의 유동 부분	1,653	1,894
미지급 배당금	454	443
	14,757	14,721
장기 부채	11,147	9,742
기타 부채	3,083	3,114
	28,987	27,577
자본	27,213	27,291
	\$56,200	\$54,868

유동성

(단위: 백만)				
유동성 구성요소	9 월 30 일 (2026 년)	6 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	12 월 31 일 (2025 년)
현금 및 단기 투자	\$3,551	\$4,071	\$3,585	\$4,212
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	(1,653)	(1,658)	(1,923)	(1,894)
장기 부채	(11,147)	(11,140)	(10,843)	(9,742)
순차입금 ⁽¹⁾	\$(9,249)	\$(8,727)	\$(9,181)	\$(7,424)

유동성 변동 내역은 다음과 같다:				
		9	3	9
		개월	분기	개월
기간 종료 시점, 9 월 30 일		2026 년	2026 년	2025 년
순이익		\$2,356	\$780	\$2,651
비현금성 현금 정산 비용		187	187	-
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각		-	-	66
APS 프로젝트 매각으로 인한 이익		-	-	(149)
지분법 투자자산 감소		-	-	121
감가상각 ⁽²⁾		2,095	698	1,911
주식기반 보상 비용		251	72	257
운전자본 변동		(1,546)	(202)	(1,273)
기타		13	(25)	(100)

영업 활동 현금 흐름		\$3,356	\$1,510	\$3,484
자본 지출		(1,287)	(485)	(1,178)
APS 투자		(340)	(114)	(312)
탐사 데이터 자본화		(208)	(83)	(168)
잉여 현금 흐름 ⁽³⁾		1,521	828	1,826
주식 환매 프로그램		(1,755)	(656)	(2,414)
지급 배당금		(1,305)	(439)	(1,176)
직원 주식 계획으로 인한 수익		347	136	230
사업 인수 및 투자, 획득 현금 + 인수 부채 제외		(583)	(334)	(144)
APS 프로젝트 매각으로 인한 수익		-	-	338
챔피언 X 시추 기술 사업 매각으로 인한 수익		-	-	286
챔피언 X 인수와 관련하여 가정된 순 부채		-	-	(133)
순 결제 주식 기반 보상금에 지급된 세금		(71)	(8)	(61)

기타		(99)	(57)	(57)
외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 증가		(1,945)	(530)	(1,305)
외국환율 변동의 순차입금에 대한 영향		120	8	(471)
순차입금 증가		(1,825)	(522)	(1,776)
순차입금, 기간 시작		(7,424)	(8,727)	(7,405)
순차입금, 기간 종료		\$ (9,249)	\$ (9,249)	\$ (9,181)

(1)	“순차입금”은 현금 및 단기 투자를 뺀 총 차입금을 나타낸다. 경영진은 순차입금이 차입금 상황에 사용할 수 있는 현금과 투자를 반영함으로써 SLB의 부채 수준에 관한 유용한 정보를 투자자와 경영진에게 제공한다고 생각한다. 순차입금은 총차입금을 대체하거나 총차입금보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.
(2)	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.
(3)	"잉여 현금 흐름"은 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용을 뺀 영업 활동 현금 흐름을 나타낸다. 경영진은 잉여 현금 흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며 에스엘비의 현금 창출 능력의 척도로 투자자와 경영진에게 유용하다고 생각한다. 일단 사업적 요구와 의무가 충족되면 이 현금은 미래 성장을 위해 회사에 재투자하거나 배당금 지급 또는 자사주 매입을 통해 주주에게 환원하는 데 사용할 수 있다. 잉여 현금 흐름은 재량적 지출에 이용할 수 있는 잔여 현금 흐름을 나타내지 않는다. 잉여 현금 흐름은 영업 활동 현금 흐름을 대체하거나 영업 활동 현금 흐름보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

부과금 및 용자금

미국 일반적으로 인정된 회계원칙(General Accepted Accounting Principles, GAAP)에 따라 결정된 재무 결과 외에도 이 2026 년 3 분기 실적 발표에는 비-GAAP 재무 척도(SEC 의 규정 G 에 정의된 바대로)도 포함된다. "유동성"에서 논의된 비-GAAP 재무 척도 외에도, 부과금 및 용자금을 제외한 SLB 순이익 및 그로부터 파생된 척도(회석 EPS 포함, 부과금 및 용자금 제외; 실효 세율, 부과금 및 용자금 제외; 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진)는 비-GAAP 재무 척도이다. 경영진은 이러한 재무 척도에서 부과금 및 용자금을 제외하는 것이 SLB 의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 SLB 의 영업 활동을 평가하는 수단을 제공한다고 생각한다. 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 전술한 비-GAAP 재무 척도들은 GAAP 에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다. 다음은 이러한 비-GAAP 척도들 중 몇 개를 유사한 GAAP 척도로 조정한 것이다. 조정 EBITDA 를 유사한 GAAP 척도에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 8)라는 제목의 섹션을 참조하면 된다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)					
	3 분기(2026 년)				
	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,019	\$239	\$45	\$735	\$0.49
연금 정산 비용 ⁽¹⁾	187	-	-	187	0.12
합병 및 통합 ⁽²⁾	55	13	2	40	0.03
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,261	\$252	\$47	\$962	\$0.64
	2 분기(2026 년)				

	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,019	\$204	\$29	\$786	\$0.52
합병 및 통합 ⁽²⁾	69	19	3	47	0.03
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,088	\$223	\$32	\$833	\$0.55
	3 분기(2025 년)				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS *
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,000	\$226	\$35	\$739	\$0.50
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽³⁾	66	15	-	51	0.03
인수 관련 전문가 수수료 ⁽²⁾	61	-	-	61	0.04
인력 감축 ⁽¹⁾	57	4	-	53	0.03
인수 관련 직원 복리후생 ⁽²⁾	54	2	-	52	0.03
지분법 투자자산 감소 ⁽¹⁾	52	4	-	48	0.03
기타 합병 통합 ⁽²⁾	28	2	3	23	0.02
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,318	\$253	\$38	\$1,027	\$0.69

(단위 백만, 주당 금액 제외)					
	9 개월(2026 년)				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$2,994	\$638	\$83	\$2,273	\$1.51
연금 정산 비용 ⁽¹⁾	187	-	-	187	0.12
합병 및 통합 ⁽²⁾	165	40	6	119	0.08
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$3,346	\$678	\$89	\$2,579	\$1.71
	9 개월(2025 년)				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS *
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$3,348	\$697	\$101	\$2,550	\$1.80
인력 감축 ⁽¹⁾	281	19	-	262	0.19
지분법 투자자산 감소 ⁽¹⁾	121	16	-	105	0.07
인수 관련 전문가 수수료 ⁽²⁾	80	5	-	75	0.05
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽³⁾	66	15	-	51	0.04

인수 관련 직원 복리후생 ⁽²⁾	54	2	-	52	0.04
기타 합병 통합 ⁽²⁾	93	-	12	81	0.06
팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익 ⁽⁴⁾	(149)	(4)	-	(145)	(0.10)
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$3,894	\$750	\$113	\$3,031	\$2.14

* 반올림으로 인해 추가되지 않는다

(1)	요약 연결 손익계산서의 구조조정 및 기타에서 분류됨.
(2)	요약 연결 손익계산서의 합병 및 통합에서 분류됨.
(3)	요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류됨.
(4)	연결 연결 손익계산서에서 이자 및 기타 수입에서 분류됨.

부문

(단위: 백만)						
	3 분기(2026 년)		2 분기(2026 년)		3 분기(2025 년)	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익

디지털	\$693	\$194	\$697	\$194	\$658	\$187
저류층 실적	1,634	266	1,556	232	1,682	312
유정 건설	2,888	475	2,742	417	2,967	558
생산 시스템	4,000	646	3,771	586	3,474	559
기타 모든 부문	544	136	505	142	397	96
제거 및 기타	(310)	(141)	(299)	(167)	(250)	(86)
세전 세그먼트 영업 이익		1,576		1,404		1,626
회사 및 기타		(204)		(211)		(203)
이자 수입 ⁽¹⁾		22		23		37
이자 비용 ⁽¹⁾		(133)		(128)		(142)
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(242)		(69)		(318)
	\$9,449	\$1,019	\$8,972	\$1,019	\$8,928	\$1,000
(단위: 백만)						
	9 개월 종료					
	9 월 30 일(2026 년)		9 월 30 일(2025 년)			

	매출	세전 이익	매출	세전 이익	
디지털	\$2,030	\$522	\$1,836	\$465	
저류층 실적	4,783	754	5,072	908	
유정 건설	8,427	1,315	8,908	1,698	
생산 시스템	11,278	1,728	9,247	1,520	
기타 모든 부문	1,492	391	1,542	414	
제거 및 기타	(868)	(409)	(642)	(239)	
세전 세그먼트 영업 이익		4,301		4,766	
회사 및 기타		(643)		(550)	
이자 수입 ⁽¹⁾		65		103	
이자 비용 ⁽¹⁾		(377)		(425)	
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(352)		(546)	
	\$27,142	\$2,994	\$25,963	\$3,348	

(단위: 백만)

	3 분기(2026 년)				
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
디지털	\$693	\$194	\$34	\$-	\$228
저류층 실적	1,634	266	118	-	384
유정 건설	2,888	475	157	-	632
생산 시스템	4,000	646	154	-	800
기타 모든 부문	544	136	90	-	226
체거 및 기타	(310)	(141)	73	(3)	(71)
세전 세그먼트 영업 이익		1,576			
회사 및 기타		(204)	72		(132)
이자 수입 ⁽¹⁾		22			
이자 비용 ⁽¹⁾		(133)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(242)			
	\$9,449	\$1,019	\$698	\$(3)	\$2,067
(단위: 백만)					

	2 분기(2026 년)				
	매출	세 전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
디지털	\$697	\$194	\$48	\$-	\$242
저류층 실적	1,556	232	118	(1)	349
유정 건설	2,742	417	161	-	578
생산 시스템	3,771	586	152	-	738
기타 모든 부문	505	142	85	-	227
제거 및 기타	(299)	(167)	71	(5)	(101)
세전 세그먼트 영업 이익		1,404			
회사 및 기타		(211)	77		(134)
이자 수입 ⁽¹⁾		23			
이자 비용 ⁽¹⁾		(128)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(69)			
	\$8,972	\$1,019	\$712	\$(6)	\$1,899
		(단위: 백만)			

	3 분기(2025 년)				
	매출	세 전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
디지털	\$658	\$187	\$28	\$-	\$215
저류층 실적	1,682	312	110	-	422
유정 건설	2,967	558	170	-	728
생산 시스템	3,474	559	131	-	690
기타 모든 부문	397	96	62	-	158
제거 및 기타	(250)	(86)	73	-	(13)
세전 세그먼트 영업 이익		1,626			
회사 및 기타		(203)	64		(139)
이자 수입 ⁽¹⁾		37			
이자 비용 ⁽¹⁾		(142)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(318)			
	\$8,928	\$1,000	\$638	\$0	\$2,061

(단위: 백만)

	9 개월(2026 년)				
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
디지털	\$2,030	\$522	\$115	\$-	\$637
저류층 실적	4,783	754	348	-	1,102
유정 건설	8,427	1,315	479	(1)	1,793
생산 시스템	11,278	1,728	458	-	2,186
기타 모든 부문	1,492	391	258	-	649
제거 및 기타	(868)	(409)	215	(13)	(207)
세전 세그먼트 영업 이익		4,301			
회사 및 기타		(643)	222		(421)
이자 수입 ⁽¹⁾		65			
이자 비용 ⁽¹⁾		(377)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(352)			
	\$27,142	\$2,994	\$2,095	\$(14)	\$5,739

	(단위: 백만)				
	9 개월(2025 년)				
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
디지털	\$1,836	\$465	\$117	\$-	\$582
저류층 실적	5,072	908	321	(1)	1,228
유정 건설	8,908	1,698	502	-	2,200
생산 시스템	9,247	1,520	312	1	1,833
기타 모든 부문	1,542	414	290	5	709
제거 및 기타	(642)	(239)	215	1	(23)
세전 세그먼트 영업 이익		4,766			
회사 및 기타		(550)	154		(396)
이자 수입 ⁽¹⁾		103			
이자 비용 ⁽¹⁾		(425)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(546)			
	\$25,963	\$3,348	\$1,911	\$6	\$6,133

(1)	세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.
(2)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.
(3)	고정자산의 감가상각과 무형 자산의 상각, APS 및 탐사 데이터 비용을 포함한다.
(4)	기업 수준에서 기록된 이자수익과 이자비용은 제외한다.
(5)	조정 EBITDA 는 감가상각, 이자 수익, 이자 비용, 부과금 및 용자금 등을 제외한 세전 이익을 나타낸다.

자주 묻는 질문

1)	2026 년 전체 자본 투자 가이드스는 어떻게 되나?
	2026 년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자로 구성)는 약 25 억 달러가 될 것으로 예상된다. 2025 년 전체 자본 투자는 24 억 달러였다.
2)	2026 년 3 분기 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?
	2026 년 3 분기 영업 활동 현금 흐름은 15 억 1 천만 달러, 잉여 현금 흐름은 8 억 2 천 8 백만 달러였다.

3)	2026 년 3 분기 "이자 및 기타 수입"에는 무엇이 포함되었나?
	2026 년 3 분기 "이자 및 기타 수입"은 6 천 8 백만 달러였다. 이는 2 천 5 백만 달러의 이자 수입과 4 천 3 백만 달러의 지분 방법 투자 수익으로 구성되었다.
4)	2026 년 3 분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 바뀌었나?
	2026 년 3 분기 이자 수입은 2 천 5 백만 달러로 전분기 대비 4 백만 달러 감소했다. 1 억 3 천 3 백만 달러의 이자 비용은 전분기 대비 5 백만 달러 증가했다.
5)	2026 년 3 분기 실효세율(ETR)에는 무엇이 있었나?
	GAAP 에 따라 계산된 2026 년 3 분기 ETR 은 23.5%였고 이에 비해 2026 년 2 분기는 20.0%였다. 부과금 및 융자금을 제외하고, 2026 년 3 분기 ETR 은 20.0%였고 이에 비해 2026 년 2 분기는 20.5%였다.
6)	2026 년 9 월 30 일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 이는 전 분기 말과 어떻게 달라졌나?
	2026 년 9 월 30 일 현재 발행 보통주는 14 억 7 천 6 백만주이고, 2026 년 6 월 30 일 현재 발행 주식은 14 억 8 천 4 백만주이다.

	(단위: 백만)
발행주식(2026년 6월 30일)	1,484
직원 주식 계획으로 발행된 주식	4
양도제한 조건부 주식 부여	1
주식 환매 프로그램	(13)
발행주식(2026년 9월 30일)	1,476

7)	2026년 3분기와 2026년 2분기의 가중 평균 발행 주식 수는 얼마였나? 이는 회석을 가정하고 회석 주당 순이익 계산에 사용되는 평균 발행 주식 수에 어떻게 조정되나?
	가중평균 발행주식수는 2026년 3분기 동안 14억 8천 1백만주였고, 2026년 2분기 동안 14억 9천만주였다. 다음은 회석주당순이익 계산에 사용되는 회석을 가정한 평균 발행 주식 수에 대한 가중 평균 발행 주식의 조정이다.

	(단위: 백만)	
	3 분기 (2026 년)	2 분기 (2026 년)
가중 평균 발행 주식수	1,481	1,490
부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	15	15
가정된 주식 옵션 행사	1	1

회석을 가정한 평균 발행 주식수	1,497	1,506
----------------------	-------	-------

8)	2026 년 3 분기, 2026 년 2 분기, 2025 년 3 분기, 2026 년 첫 9 개월 및 2025 년 첫 9 개월 동안 SLB 의 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진은 얼마였나?
	SLB 의 조정 EBITDA 는 2026 년 3 분기 20 억 6 천 7 백만 달러, 2026 년 2 분기 18 억 9 천 9 백만 달러, 2025 년 3 분기 20 억 6 천 1 백만 달러였다.
	SLB 의 조정 EBITDA 마진은 2026 년 3 분기 21.9%, 2026 년 2 분기 21.2%, 2025 년 3 분기 23.1%였고 다음과 같이 계산되었다.

	(단위: 백만)		
	3 분기 (2026 년)	2 분기 (2026 년)	3 분기 (2025 년)
SLB 귀속 순이익	\$735	\$786	\$739
비지배지분 귀속 순이익	45	29	35
세금 비용	239	204	226
세전 이익	\$1,019	\$1,019	\$1,000
부과금 및 융자금	242	69	318
감가상각	698	712	638
이자 비용	133	128	142

이자 수입	(25)	(29)	(37)
조정 EBITDA	\$2,067	\$1,899	\$2,061
매출	\$9,449	\$8,972	\$8,928
조정 EBITDA 마진	21.9%	21.2%	23.1%

SLB의 조정 EBITDA는 2026년 첫 9개월 동안 57억 3천 9백만달러, 2025년 첫 9개월 동안 61억 3천 3백만달러였다. SLB의 조정 EBITDA 마진은 2026년 첫 9개월 동안 21.1%, 2025년 첫 9개월 동안 23.6%였고, 다음과 같이 계산되었다.

(단위: 백만)			
	9개월 (2026년)	9개월 (2025년)	변동
SLB 귀속 순이익	\$2,273	\$2,550	
비지배지분 귀속 순이익	83	101	
세금 비용	638	697	
세전 이익	\$2,994	\$3,348	
부과금 및 융자금	352	546	

감가상각	2,095	1,911	
이자 비용	377	432	
이자 수입	(79)	(104)	
조정 EBITDA	\$5,739	\$6,133	-6%
매출	\$27,142	25,963	5%
조정 EBITDA 마진	21.1%	23.6%	-248 bps

9) 2026 년 3 분기, 2026 년 2 분기, 2025 년 3 분기, 2026 년 첫 9 개월 및 2025 년 첫 9 개월 동안 감가상각 비용의 구성 요소는 무엇이었나?

2026 년 3 분기, 2026 년 2 분기 및 2025 년 3 분기의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:

	(단위: 백만)		
	3 분기 (2026 년)	2 분기 (2026 년)	3 분기 (2025 년)
고정 자산 감가상각	\$468	\$473	\$453
무형 자산 감가상각	113	111	101
APS 투자 감가상각	88	83	60

자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	29	45	24
	\$698	\$712	\$638

2026 년 첫 9 개월 및 2025 년 첫 9 개월의 감가상각 비용의
구성 요소는 다음과 같았다:

	(단위: 백만)		
	9 개월 (2026 년)	9 개월 (2025 년)	
고정 자산 감가상각	\$1,405	\$1,258	
무형 자산 감가상각	\$334	\$265	
APS 투자 감가상각	\$253	\$285	
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	\$103	\$103	
	\$2,095	\$1,911	

10)	SLB 고객에게 솔루션을 제공하는 디지털 사업부의 수익 범주는 무엇인가?
	디지털 내에서 수익은 플랫폼 및 애플리케이션, 디지털 운영, 디지털 탐색 및 전문 서비스의 네 가지 주요 솔루션에서 발생한다.

	플랫폼 및 애플리케이션에는 델피(Delfi™) 및 루미(Lumi) 플랫폼과 같은 SLB의 클라우드 기술과 SaaS 구독 또는 영구 라이선스로 제공되는 페트렐™(Petrel™) 및 테크로그™(Techlog™)와 같은 전문 도메인 중심 애플리케이션 제품군이 포함된다. 이러한 플랫폼과 애플리케이션은 복잡한 모델을 자동화하여 저류층 개발 계획의 영향을 시뮬레이션하고 시추, 완성 및 생산 설계와 같은 주요 작업 계획을 지원한다. 또한 데이터를 잠금 해제하고 AI 및 머신 러닝을 활용하여 주기 시간을 단축하고 워크플로의 효율성을 개선하여 고객이 프로젝트 경제성과 저류층 실적을 개선하기 위해 더 빠르고 더 나은 결정을 내릴 수 있도록 한다.
	수익은 전 세계 설치 기반의 상당한 ARR 기반으로 반복되고 있으며(일회성 라이선스 판매 제외) 새로운 클라우드 기반 기능 및 IoT 지원 솔루션의 고객 채택으로 보완된다.
	이 범주는 동급 최고의 유지율과 제한된 이탈률을 가지고 있다.
	디지털 운영은 SLB 유전 서비스의 고유한 강점과 고급 디지털 기술을 결합하여 보다 안정적이고 효율적이며 자율적인 현장 운영을 제공한다. 커넥티드 솔루션을 퍼포먼스 라이브™(Performance Live™) 디지털 서비스 제공 센터와 통합함으로써 고객은 자율 시추에서 자동화된 유정 개입에 이르기까지 워크플로 전반에 걸쳐 실시간 모니터링, 원격 의사 결정 및 자동화된 실행을 확보하는 동시에 비용을 절감하고 프로젝트 경제성을 개선할 수 있다.
	수익은 핵심 사업부와 동일한 고객 기반에서 발생하므로 반복 가능하다. 또한 수익의 일부는 본질적으로 반복된다.

	핵심 부문(유정 건설, 저류층 성능 및 생산 시스템)과 디지털이 이 범주를 개발하고 홍보하도록 장려하기 위해 그 결과 수익은 각 핵심 부문과 디지털 부문 모두에서 인식된다. 이 효과는 통합에서 제거된다.
	디지털 탐사는 SLB의 탐사 데이터 사업을 대표한다. 탐사 데이터 라이브러리는 고객이 더 나은 탐사 및 개발 결정을 내리기 위해 의존하는 지진 조사 및 기타 지하 데이터의 차별화된 자산 라이브러리이다. 이러한 라이선스 데이터 세트는 탄소 저장 설계 및 모니터링도 지원한다. 이 라이브러리는 전 세계의 주요 탐사 및 생산 분지를 다루고 있으며 데이터 세트는 고성능 클라우드 컴퓨팅을 통해 구현되는 최신 이미징 알고리즘 및 AI 기술의 이점을 활용하기 위해 새로 고쳐지고 재처리된다. 수익은 일회성, 양도 불가능한 라이선스 판매에서 발생하므로 본질적으로 반복적이지 않다.
	전문 서비스에는 고객의 디지털 혁신을 지원하는 데 필요한 컨설팅 및 기타 서비스가 포함된다. 이러한 서비스에는 온프레미스에서 클라우드 기반 디지털 솔루션으로의 전환 지원, 데이터 정리 및 마이그레이션, SLB의 글로벌 이노베이션 팩토리(Innovation Factori) 작업 공간 네트워크 내에 구축된 워크플로 솔루션 배치를 포함한 워크플로 자동화, 고객의 디지털 혁신을 더욱 지원하기 위한 교육이 포함된다.
	이 범주의 수익은 주로 프로젝트 기반이며 동일한 고객과의 반복적인 참여가 일반적이다. 이러한 서비스는 다른 디지털 수익원에서 회복 기회를 창출한다.

11)	2026 년 첫 9 개월과 2025 년 첫 9 개월 동안 디지털 사업부를 구성하는 각 카테고리에서 얼마나 많은 수익이 창출되었나? 해당 기간 동안 디지털 사업부의 세전 영업 이익과 조정 EBITDA 는 얼마나 되나?
	2026 년 첫 9 개월과 2025 년 첫 9 개월 동안의 디지털 매출, 세전 영업이익 및 조정 EBITDA 는 다음과 같이 자세히 설명되어 있다.

(단위: 백만)			
	9 개월 종료		변동
	9 월 30 일 (2026 년)	9 월 30 일 (2025 년)	전년 동기 대비
매출			
플랫폼 및 애플리케이션	\$797	\$774	3%
디지털 운영	454	302	50%
디지털 탐사	306	253	21%
전문 서비스	474	507	-7%
	\$2,030	\$1,836	11%
세전 영업 이익	\$522	\$465	12%

세전 영업 마진	25.7%	25.3%	41 bps
조정 EBITDA	\$637	\$582	10%
조정 EBITDA 마진	31.4%	31.7%	-31 bps

12)	디지털 부문에서 ARR의 정의는 무엇이며, 2026년 9월 30일, 2026년 06월 30일, 2025년 9월 30일 기준 ARR은 얼마였나?
	ARR은 디지털 운영의 반복 부분과 함께 플랫폼 및 애플리케이션의 반복 구독 및 유지 관리 수익의 연간 가치를 나타내며 향후 12개월 동안 예측 가능한 수익 척도를 제공한다. 이는 지난 12개월 수익을 기준으로 계산되며 일회성 라이선스 판매 및 변동 사용 요금은 제외된다.
	ARR은 2026년 9월 30일 기준 10억 4천만 달러, 2026년 6월 30일 기준 10억 4천만 달러, 2025년 9월 30일 기준 9억 2천 6백만 달러로, 전년 동기 대비 13% 증가로 이어졌다.
13)	데이터 센터 솔루션(Data Center Solutions) 사업이란 무엇이며 어디에 보고되나?
	데이터 센터 솔루션 사업은 하이퍼스케일러 및 기업을 위한 모듈식 데이터 센터 인클로저, 냉각 시스템 및 기타 하드웨어와 같은 중요한 인프라 구성 요소를 설계 및 제조한다. SLB는 빠른 리드 타임과 엄격한 품질 보증을 통해 확장 가능하고 표준화된 생산을 활용하여 비용 효율성, 안정성 및 맞춤화의

	균형을 유지하여 가속화되는 데이터 센터 수요를 충족하는 구성 가능한 솔루션을 제공한다.
	AI 기반 데이터 수요는 급속한 성장을 촉진하고 있으며, 이 사업은 향후 SLB의 포트폴리오에 실질적이고 의미 있는 기여를 할 것이다. 이 사업은 기타 모든 범주에 보고된다.
14)	2026년 3분기, 2026년 2분기, 2025년 3분기, 2026년 첫 9개월 및 2025년 첫 9개월 동안 데이터 센터 솔루션 사업에서 얼마나 많은 매출이 발생했나?
	데이터 센터 솔루션 매출은 2026년 3분기에 2억 3천만 달러, 2026년 2분기 1억 8천 6백만 달러, 2025년 3분기 1억 3천 1백만 달러로서, 전분기 대비 23% 증가와 전년 동기 대비 76% 증가로 이어졌다
	데이터 센터 솔루션 매출은 2026년 첫 9개월 동안 5억 5천 7백만 달러, 2025년 첫 9개월 동안 3억 3천 1백만 달러로 전년 동기 대비 68% 증가로 이어졌다.
15)	SLB의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며 2026년 3분기, 2026년 2분기, 2025년 3분기의 매출 및 세전 영업 이익은 얼마였나?

	SLB의 핵심 사업은 저류층 실적, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성된다. SLB의 2026년 3분기, 2026년 2분기 및 2025년 3분기 핵심 사업 매출 및 세전 영업 이익은 다음과 같이 계산된다:				
	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	9월 30일 (2026년)	6월 30일 (2026년)	9월 30일 (2025년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
저류층 실적	\$1,634	\$1,556	\$1,682		
유정 건설	2,888	2,742	2,967		
생산 시스템	4,000	3,771	3,474		
	\$8,522	\$8,069	\$8,123	6%	5%
세전 영업 이익					
저류층 실적	\$266	\$232	\$312		
유정 건설	475	417	558		

생산 시스템	646	586	559		
	\$1,387	\$1,235	\$1,429	12%	-3%
세전 영업 마진					
저류층 실적	16.3%	14.9%	18.5%		
유정 건설	16.4%	15.2%	18.8%		
생산 시스템	16.1%	15.5%	16.1%		
	16.3%	15.3%	17.6%	97 bps	-132 bps
2026년 3분기 실적은 챔피언 X의 활동을 반영하며, 이는 SLB의 핵심 사업에 9억 7천만 달러의 매출을 기여했다. 이번 인수의 영향을 제외하면, 핵심 매출은 전년 동기 대비 근본적으로 보합이었다.					