

SLB, 2025 년 3 분기 결과 발표

- 매출 89 억 3 천만 달러, 전분기 대비 4% 증가 및 전년 동기 대비 3% 감소
- GAAP EPS 0.50 달러, 분기 대비 32% 감소, 전년 대비 40% 증가
- 부과금 및 융자금 제외 EPS 0.69 달러, 전분기 대비 7% 감소 및 전년 동기 대비 22% 감소
- SLB 귀속 순이익 7 억 3 천 9 백만 달러, 분기 대비 27% 감소 및 전년 대비 38% 증가
- 조정 EBITDA 20 억 6 천만 달러, 전분기 대비 포함 및 전년 동기 대비 12% 감소
- 영업 현금 흐름 16 억 8 천만 달러 및 잉여 현금 흐름 11 억 달러(인수 관련 지급금 1 억 5 천 3 백만 달러 포함)
- 이사회가 주당 28.5 센트의 분기별 현금 배당금 승인

휴스턴--([BUSINESS WIRE](#))-- SLB(SLB)(NYSE: SLB)가 2025 년 3 분기 결과를 발표했다.

3 분기 결과

	(단위 백만, 주당 금액 제외)				
	3 개월 종료일			변동	
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
매출	\$8,928	\$8,546	\$9,159	4%	-3%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,000	\$1,285	\$1,507	-22%	-34%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	11.2%	15.0%	16.5%	-383 bps	-525 bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$739	\$1,014	\$1,186	-27%	-38%
회석 EPS - GAAP 기준	\$0.50	\$0.74	\$0.83	-32%	-40%
조정 EBITDA*	\$2,061	\$2,051	\$2,343	0%	-12%

조정 EBITDA 마진*	23.1%	24.0%	25.6%	-92 bps	-249 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$1,626	\$1,584	\$1,902	3%	-14%
세전 세그먼트 영업 마진*	18.2%	18.5%	20.8%	-32 bps	-255 bps
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외*	\$1,027	\$1,016	\$1,271	1%	-19%
회석 EPS, 부과금 및 융자금 제외*	\$0.69	\$0.74	\$0.89	-7%	-22%
지역별 매출					
해외	\$6,916	\$6,847	\$7,425	1%	-7%
북미	1,930	1,655	1,687	17%	14%
기타	82	44	47	n/m	n/m
	\$8,928	\$8,546	\$9,159	4%	-3%

SLB는 2025년 3분기에 챔피언 X(ChampionX)를 인수했다. 2025년 3분기 실적은 인수한 챔피언 X 사업의 두 달 간의 활동을 반영하며, 이는 5억 7천 9백만 달러의 매출, 1억 3천 9백만 달러의 조정 EBITDA, 1억 8백만 달러의 세전 부문 영업 이익을 기여했다. 이번 인수의 영향을 제외하면 SLB의 2025년 3분기 글로벌 매출은 전분기 대비 2%, 전년 동기 대비 9% 감소했고, 2025년 국제 3분기 매출은 전분기 대비 1%, 전년 동기 대비 9% 감소했고, 북미 2025년 3분기 매출은 전분기 대비 7%, 전년 동기 대비 9% 감소했다.

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 융자금”, "부문" 및 "보충 정보"라는 제목의 섹션을 참조한다.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					
				(단위: 백만)	
	3 개월 종료일			변동	
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
부문별 매출					
디지털	\$658	\$591	\$638	11%	3%
저류층 실적	1,682	1,691	1,823	-1%	-8%
유정 건설	2,967	2,963	3,312	0%	-10%
생산 시스템	3,474	2,932	3,037	18%	14%
기타 모든 부문	397	583	554	-32%	-28%
제거	(250)	(214)	(205)	n/m	n/m
	\$8,928	\$8,546	\$9,159	4%	-3%

세전 세그먼트 영업 이익					
디지털	\$187	\$153	\$190	22%	-2%
저류층 실적	312	314	367	-1%	-15%
유정 건설	558	551	714	1%	-22%
생산 시스템	559	491	518	14%	8%
기타 모든 부문	96	155	188	-38%	-49%
제거	(86)	(80)	(75)	n/m	n/m
	\$1,626	\$1,584	\$1,902	3%	-14%
세전 세그먼트 영업 마진					
디지털	28.4%	25.9%	29.8%	250 bps	-135 bps
저류층 실적	18.5%	18.6%	20.1%	-7 bps	-159 bps
유정 건설	18.8%	18.6%	21.5%	22 bps	-273 bps
생산 시스템	16.1%	16.7%	17.1%	-66 bps	-98 bps
기타 모든 부문	24.2%	26.7%	34.0%	-244 bps	-975 bps

제거	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	18.2%	18.5%	20.8%	-32 bps	-255 bps
디지털 및 생산 시스템 2025 년 3 분기 실적은 2,000 만 달러의 디지털 매출과 5 억 7 천 5 백만 달러의 생산 시스템 매출을 기여한 챔피언 X 의 두 달 간의 활동을 반영한다. 이번 인수의 영향을 제외하면 디지털 의 2025 년 3 분기 매출은 전분기 대비 8% 증가하여 전년 동기 대비 보합세를 보인 반면, 생산 시스템 매출은 전분기 대비 1%, 전년 동기 대비 5% 감소했다.					
2025 년 3 분기부터 SLB 는 디지털 사업을 독립형 사업부로, 기타 모든 사업 카테고리의 애셋 퍼포먼스 솔루션스(Asset Performance Solutions, APS), 데이터 센터 솔루션스(Data Center Solutions) 및 SLB 캡처리(SLB Capturi)i 사업을 보고하기 시작했다. 이전 기간은 현재 기간 표시를 준수하도록 다시 구성되었다.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

진화하는 시장 역학 속에서의 탄력성

"3 분기는 두 달간의 추가 챔피언 X 매출, 디지털 부문의 추가 성장, 핵심 사업의 탄력적인 실적에 힘입어 매출이 순차적으로 증가하면서 우리의 기대에 부합했습니다. SLB 는 완전히 공급되는 석유 시장, 불확실한 지정학적 환경 및 원자재 가격 침체를 배경으로 매출을 개선했습니다.

"이러한 맥락에서 국제 시장은 일부 지역에서 어려움에 직면해 있지만 중동과 아시아의 여러 국가가 계속해서 강력한 성장을 보이는 등 회복력을 보여주고 있습니다. 앞으로 우리는 OPEC+ 생산량 공개가 SLB 가 확고한 기반을 둔 많은 국가들에서 투자를 지원할 것으로 기대합니다"라고 SLB 최고경영자인 올리비에 르 푸흐(Olivier Le Peuch)가 말했다.

고객의 변화하는 우선순위를 가능하게 할 수 있도록 조절된 생산 및 회수 사업

"산업 경제가 긴축됨에 따라 고객들은 가능한 한 가장 낮은 비용으로 생산량을 증가시키므로써 감소를 상쇄하기 위해 생산 및 회수 솔루션의 우선순위를 점점 더 높이고

있습니다. 동시에 고객들은 가장 중요한 FID 를 계속 가속화하고 비행 중 개발 프로젝트를 실행하고 있습니다.

"SLB 는 지하 전문 지식, 생산 기술, 포트폴리오 통합 및 디지털/AI 기능을 활용하여 성숙한 자산에 대한 새로운 가치를 창출하고 결과적으로 접근 가능한 시장을 확장하기 위해 이 여정에서 고객을 지원할 수 있는 차별화된 기회를 가지고 있습니다.

"챔피언 X 는 우리의 포트폴리오를 강화하고 주기성이 낮은 생산 시장에서 우리의 입지를 확장하는 것의 가치를 강조합니다.

"저는 생산 및 회수 시장에서 우리가 차지하고 있는 위치에 대해 확신하고 있으며 더 많은 배럴을 확보하기 위해 고객과의 협력을 심화하기를 기대합니다. 저는 또한 챔피언 X 팀을 SLB 에 통합하는 데 있어 우리가 이룬 진전에 너무 기쁘고 챔피언 X 의 이번 분기의 성과와 기여에 감사드립니다"라고 르 푸흐(Olivier Le Peuch)가 말했다.

차별화된 성장과 마진을 제공하는 디지털

"디지털은 석유 및 가스 산업을 지속적으로 변화시키고 있으며 이는 최근 몇 년 동안 가장 빠르게 성장하는 비즈니스입니다. 우리는 모델링 및 계획에서 운영 및 자동화에 이르기까지 유전을 디지털화하기 위한 긴 여정을 진행해 왔으며, 디지털 혁신이 전망 선택, 저류층 관리 및 탄화수소 회수에서 최고 수준의 효율성, 안전성 및 지속 가능성을 실현하는 데 필수적이라는 것을 인식했습니다.

"소프트웨어, AI, 데이터 분석, 자동화 및 IoT 를 활용하여 지구과학자와 엔지니어의 생산성을 높이고, 운영의 효율성과 안전성을 단계적으로 변화시키며, 고객이 더 나은 유정과 더 높은 생산량의 자산을 제공할 수 있도록 지원하고 있습니다. 따라서 SLB 디지털 솔루션은 우리의 고객이 혁신, 효율성 및 AI 배포에서 앞서 나가는 임무에 점점 더 중요해지고 있습니다.

"우리는 처음으로 디지털을 독립형 사업부로 보고하고 SLB 가 고객을 위한 솔루션을 제공하는 네 가지 수익 범주인 플랫폼 및 애플리케이션, 디지털 운영, 디지털 탐색 및 전문 서비스에 대한 세부 정보를 공유하고 있습니다.

"우리의 디지털 사업은 전분기 대비 및 전년 동기 대비 둘 다에서 매출 성장을 달성했습니다. 이 고마진의 성장하는 비즈니스는 진정한 차별화 요소이며 이 분야에서 우리의 업계 리더십을 반영합니다"라고 르 푸흐가 말했다.

미래 활동 반동을 주도하는 국제 시장

"앞으로 국제 시장은 석유 생산능력에 대한 지속적인 투자, 가스 확장 프로젝트 및 심해에 대한 건설적인 전망에 의해 뒷받침되는 수요와 공급이 재조정될 때 활동 반동을 주도할 가능성이 더 높습니다. SLB 는 이러한 회복의 혜택을 누릴 수 있는 좋은 위치에 있습니다.

"단기적으로 우리는 국제 시장, 디지털 및 인수한 챔피언 X 사업의 전체 분기 활동에 힘입어 4 분기에 매출 성장이 있을 것으로 예상합니다"라고 르 푸흐는 결론지었다.

기타 이벤트들

분기 동안 SLB는 보통주 3백 2십만 주를 총 1억 1천 4백만 달러 매입 가격으로 환매수했다. 2025년 첫 9개월 동안 SLB는 보통주 총 6천만 주를 총 매입 가격 20억 4천 1백만 달러로 환매수했다.

2025년 7월 16일, SLB는 챔피언 X 인수를 완료했다. 결합된 포트폴리오, 기술 역량 및 디지털 리더십을 통해 SLB는 성장하는 생산 및 회수 시장에 대한 노출을 늘리는 동시에 생산 화학 물질 및 인공 리프트 전반에 걸쳐 동급 최고의 워크플로우 통합을 제공함으로써 고객과 이해관계자를 위한 가치를 창출할 수 있는 입지를 갖추게 될 것이다.

2025년 10월 16일에 SLB 이사회는 2025년 12월 3일 등재된 주주들에게 2026년 1월 8일에 지급되는 발행 보통주 주당 0.285 달러의 분기별 현금 배당을 승인했다.

지리적 지역별 분기 매출

3분기 매출은 89억 3천만 달러로 전분기 대비 4% 증가했으며, 해외 매출은 1%, 북미 매출은 17% 증가했다. 이는 인수한 챔피언 X 사업의 두 달 간의 활동을 반영하며, 이는 북미 3억 8천 7백만 달러, 국제 시장 1억 7천 1백만 달러로 구성된 5억 7천 9백만 달러의 수익을 창출했다. 이번 인수의 영향을 제외하면 2025년 3분기 해외 매출은 1%, 북미 2025년 3분기 매출은 전분기 대비 7% 감소했다. 에콰도르 APS 프로젝트의 생산 중단으로 인해 해외 매출이 소폭 감소했고, 캐나다 APS 프로젝트 매각으로 인해 북미 매출이 감소했다.

				(단위: 백만)	
보고 기준	3개월 종료일			변동	
	2025년 9월 30일	2025년 6월 30일	2024년 9월 30일	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$1,930	\$1,655	\$1,687	17%	14%
중남미	1,482	1,492	1,689	-1%	-12%
유럽 및 아프리카*	2,434	2,369	2,434	3%	0%
중동 및 아시아	3,000	2,986	3,302	0%	-9%

제거 및 기타	82	44	47	n/m	n/m
	\$8,928	\$8,546	\$9,159	4%	-3%
해외	\$6,916	\$6,847	\$7,425	1%	-7%
북미	\$1,930	\$1,655	\$1,687	17%	14%
*러시아와 카스피해 지역을 포함한다					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

다음 표와 해설은 챔피언 X가 2024년 1월 1일에 인수되었다고 가정하여 견적 기준으로 제시되었다.

				(단위: 백만)	
견적 기준	3개월 종료일			변동	
	2025년 9월 30일	2025년 6월 30일	2024년 9월 30일	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$2,134	\$2,219	\$2,240	-4%	-5%
중남미	1,507	1,568	1,758	-4%	-14%
유럽 및 아프리카*	2,462	2,456	2,535	0%	-3%

중동 및 아시아	3,032	3,075	3,398	-1%	-11%
제거 및 기타	94	80	83	n/m	n/m
	\$9,229	\$9,398	\$10,014	-2%	-8%
해외	\$7,001	\$7,099	\$7,691	-1%	-9%
북미	\$2,134	\$2,219	\$2,240	-4%	-5%
*러시아와 카스피해 지역을 포함한다					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

해외

라틴 아메리카의 견적 매출은 15억 1천만 달러로 전분기 대비 4% 감소했다. 가이아나의 해양 시추 활동 증가는 에콰도르의 파이프라인 중단으로 인한 생산 중단과 아르헨티나의 시추 및 파쇄 활동 감소로 인한 APS 수익 감소로 더 많이 상쇄되었다.

전년 동기 대비 견적 매출은 14% 감소했는데, 이는 주로 멕시코의 토지 시추 활동이 크게 감소하고 에콰도르의 APS 매출이 감소했기 때문이었다.

유럽 및 아프리카의 견적 매출은 24억 6천만 달러로 전분기 대비 보합세를 보였고, 사하라 사막 이남 아프리카와 스칸디나비아 연안의 활동 개선은 유럽과 북아프리카의 활동 감소로 상쇄되었다.

전년 대비 견적 매출은 북아프리카, 유럽 및 아제르바이잔의 강력한 활동이 앙골라, 중부 및 동아프리카 연안의 심해 활동 감소로 더 많이 상쇄되면서 3% 감소했다.

중동 및 아시아의 건적 매출은 30 억 3 천만 달러로 전분기 대비 1% 감소했는데, 이는 이라크, 오만, 아랍 에미리트, 이집트, 인도, 동아시아, 인도네시아, 중국 및 호주의 활발한 활동이 사우디아라비아의 활동 감소로 더 많이 상쇄되었기 때문이었다.

전년 대비 건적 매출은 11% 감소했는데, 아랍 에미리트, 이라크, 쿠웨이트, 오만 및 중국의 매출 증가가 사우디아라비아의 활동 현저한 감소로 더 상쇄되었다. 호주와 동아시아에서도 감소세가 나타났다.

북미

북미 건적 매출은 21 억 3 천만 달러로 전분기 대비 4% 감소했다. 이러한 감소는 캐나다의 팔리저(Palliser) 프로젝트에 대한 지분을 매각한 후 9 천 7 백만 달러의 APS 수익이 없었고 굴착 장치 수 감소로 인한 미국 토지에서의 활동 감소로 인해 발생했다. 이러한 감소는 해상 디지털 탐사 증가와 데이터 센터 솔루션의 수익 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 건적 매출은 캐나다의 APS 프로젝트 매각과 미국 육상 시추 활동의 급격한 감소로 인해 5% 감소했으며, 이는 데이터 센터 솔루션의 성장으로 부분적으로 상쇄되었다.

부문별 3 분기 결과

디지털

				(단위: 백만)	
	3 개월 종료일			변동	
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$500	\$462	\$509	8%	-2%
북미	156	126	128	24%	22%
기타	2	3	1	n/m	n/m
	\$658	\$591	\$638	11%	3%

세전 영업 이익	\$187	\$153	\$190	22%	-2%
세전 영업 마진	28.4%	25.9%	29.8%	250 bps	-135 bps
조정 EBITDA*	215	186	229	16%	-6%
조정 EBITDA 마진*	32.7%	31.5%	35.9%	123 bps	-322 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
변동	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비		전년 동기 대비
플랫폼 및 애플리케이션	\$273	\$266	\$262	3%		4%
디지털 운영	131	94	89	39%		47%
디지털 탐사	80	63	111	28%		-28%

전문 서비스	174	168	176	3%	-1%
	\$658	\$591	\$638	11%	3%
디지털의 2025 년 3 분기 실적에는 2 천만 달러의 디지털 매출에 기여한 챔피언 X 의 두 달 활동이 포함된다.					

디지털 매출은 6 억 5,800 만 달러로 전분기 대비 11% 증가했는데, 이는 챔피언 X 의 영향과 유기적 성장, 디지털 탐색 매출의 강력한 증가, 플랫폼 및 애플리케이션의 매출 증가를 반영하는 디지털 운영 매출의 강력한 증가에 힘입은 것이다.

전년 대비 디지털 매출은 유기적 성장과 챔피언 X 의 영향, 플랫폼 및 애플리케이션의 매출 증가를 모두 반영하여 디지털 운영 매출의 강력한 성장에 힘입어 전년 대비 3% 증가했으며, 디지털 탐색 매출의 감소로 부분적으로 상쇄되었다.

2025 년 9 월 30 일 현재 디지털 사업부의 연간반복매출(ARR)은 작년 같은 기간의 8 억 6 천 9 백만 달러에 비해 9 억 2 천 6 백만 달러였다.

디지털 세전 영업 마진은 28%로 전분기 대비 250 베이스 포인트(bps) 증가했다. 강력한 디지털 탐색 활동, 디지털 운영의 강력한 매출 성장, 플랫폼 및 애플리케이션 매출 증가로 인해 수익성이 개선되었다.

전년 동기 대비 세전 영업마진은 디지털 탐사 매출이 크게 감소하여 135bp 감소했으며, 디지털 운영 및 플랫폼 및 애플리케이션의 수익성 개선으로 인해 부분적으로 완화되었다.

디지털 부서를 구성하는 수익 범주에 대한 설명은 "보충 정보" 섹션(질문 11)을 참조하면 된다. 2025 년 첫 9 개월과 2024 년 첫 9 개월 동안 디지털 사업부의 매출, 세전 영업이익 및 조정 EBITDA 는 질문 12 를 참조하면 된다. ARR 의 정의는 질문 13 을 참조하면 된다.

저류충 실적

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						

해외	\$1,536	\$1,541	\$1,676	0%		-8%
북미	143	148	145	-3%		-1%
기타	3	2	2	n/m		n/m
	\$1,682	\$1,691	\$1,823	-1%		-8%
세전 영업 이익	\$312	\$314	\$367	-1%		-15%
세전 영업 마진	18.5%	18.6%	20.1%	-7 bps		-159 bps
조정 EBITDA*	422	421	464	0%		-9%
조정 EBITDA 마진*	25.1%	24.9%	25.4%	22 bps		-34 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.						
n/m = not meaningful(의미 없음)						

저류층 실적 매출은 16억 8천만 달러로 전분기 대비 1% 감소했는데, 이는 주로 사우디아라비아의 개입 및 자극 활동 감소로 인해 유럽 및 아프리카의 활동 증가가 중동 및 아시아의 매출 감소로 상쇄되었기 때문이다.

전년 동기 대비 매출은 8% 감소했는데, 이는 주로 사우디아라비아 및 멕시코에서의 활동 감소로 인한 것이다. 이러한 감소는 아르헨티나, 아랍에미리트, 쿠웨이트 및 카타르의 강력한 활동으로 인해 부분적으로 완화되었다.

저류층 실적 세전 영업이익률 19%는 전분기 대비 본질적으로 보합세를 보였으며 평가 및
개입의 수익성 저하로 인해 전년 동기 대비 159bp 감소했다.

유정 건설

				(단위: 백만)		
	3 개월 종료일			변동		
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비		전년 동기 대비
매출						
해외	\$2,371	\$2,394	\$2,675	-1%		-11%
북미	527	512	581	3%		-9%
기타	69	57	56	n/m		n/m
	\$2,967	\$2,963	\$3,312	0%		-10%
세전 영업 이익	\$558	\$551	\$714	1%		-22%
세전 영업 마진	18.8%	18.6%	21.5%	22 bps		-273 bps
조정 EBITDA*	728	720	875	1%		-17%
조정 EBITDA 마진*	24.5%	24.3%	26.4%	25 bps		-189 bps

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.

n/m = not meaningful(의미 없음)

29억 7천만 달러의 유정 건설 매출은 전분기 대비 포함세였다. 가이아나 및 북미 연안의 매출 증가와 이라크, 오만 및 아시아의 육상 활동 증가는 사우디아라비아, 아르헨티나, 카타르 및 아랍에미리트의 시추 활동 감소로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 멕시코, 사우디아라비아, 나미비아, 북미 및 아시아 전역의 시추 활동이 크게 감소하면서 10% 감소했다. 이러한 감소는 아랍 에미리트, 가이아나, 북아프리카, 이라크 및 쿠웨이트에서의 더 강력한 실적으로 부분적으로 상쇄되었다.

유정 건설의 세전 영업 마진은 19%로 전분기 대비 22bps, 전년 동기 대비 273bp 감소했다. 전년 동기 대비 마진 압축은 북미 및 여러 국제 시장에서의 광범위한 활동 감소로 인해 발생했다.

생산 시스템

				(단위: 백만)	
보고 기준	3 개월 종료일			변동	
	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,440	\$2,243	\$2,373	9%	3%
북미	1,008	\$685	\$657	47%	54%
기타	26	\$4	\$7	n/m	n/m
	\$3,474	\$2,932	\$3,037	18%	14%

세전 영업 이익	\$559	\$491	\$518	14%	8%
세전 영업 마진	16.1%	16.7%	17.1%	-66 bps	-98 bps
조정 EBITDA*	690	582.137	610	18.5%	13%
조정 EBITDA 마진*	19.9%	19.9%	20.1%	0 bps	-22 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 자세한 내용은 "보충 정보" 섹션의 조정을 참조하라.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

생산 시스템의 매출은 34 억 7 천만 달러로 전분기 대비 18%, 전년 동기 대비 14% 증가했는데, 이는 인수된 챔피언 X 생산 화학 물질 및 인공 리프트 사업의 두 달 간의 활동을 반영하며, 이는 5 억 7 천 5 백만 달러의 매출과 1 억 6 백만 달러의 세전 영업 이익을 기여했다. 이번 인수의 영향을 제외하면 생산 시스템 2025 년 3 분기 매출은 전분기 대비 1%, 전년 동기 대비 5% 감소했다.

생산 시스템의 세전 영업 마진은 16%로 전분기 대비 66bps, 전년 동기 대비 98bp 감소했다. 전분기 대비 마진 감소는 주로 완공에서 불리한 지리적 구성과 낮은 해저 마진에 의해 주도되었다. 전년 대비 감소는 주로 표면 생산 시스템 및 완공에 영향을 미치는 불리한 지리적 구성에 의해 주도되었다. 이러한 감소는 챔피언 X의 증가 마진 기여로 부분적으로 상쇄되었다.

다음 표와 해설은 챔피언 X가 2024 년 1 월 1 일에 인수되었다고 가정하여 견적 기준으로 제시되었다.

		(단위: 백만)
견적 기준	3 개월 종료일	변동

	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,527	\$2,496	\$2,639	1%	-4%
북미	1,211	1,247	1,206	-3%	0%
기타	36	38	42	n/m	n/m
	\$3,774	\$3,780	\$3,887	0%	-3%

생산 시스템 견적 매출은 37 억 7 천만 달러로 전분기 대비 보합세였다. 밸브 및 생산 화학 물질의 판매 증가는 완제품 판매 감소로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 견적 매출은 해저 생산 시스템, 완성 및 지상 생산 시스템의 판매 감소로 인해 3% 감소했으며, 이는 인공 리프트 및 생산 화학물질의 판매 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

기타 모든 부문

SLB 는 2025 년 3 분기부터 APS, 데이터 센터 솔루션 및 SLB 캡처리(SLB Capturi)를 기타 모든 범주에서 보고하기 시작했다. 이전 기간은 현재 기간 표시를 준수하도록 다시 구성되었다.

매출은 3 억 9 천 7 백만 달러로 캐나다 팔리저 자산에 대한 지분 매각에 따른 APS 매출 감소와 에콰도르의 파이프라인 중단으로 인한 한 달 내내 생산 중단으로 인해 전분기 대비 32%, 전년 동기 대비 28% 감소했다. 이러한 매출 감소는 전분기 대비 26%, 전년 동기 대비 98% 증가한 데이터 센터 솔루션 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

9 천 6 백만 달러의 세전 영업 이익은 캐나다의 APS 프로젝트 매각과 에콰도르의 생산 중단에 따른 APS 수익 감소로 인해 전분기 대비 및 전년 동기 대비 모두 감소했다.

분기 주요 사항

핵심

계약 수주

SLB 는 SLB 의 핵심 분야의 강점에 부합하는 새로운 계약 수주를 계속 획득하고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 브라질 근해에서 SLB는 전략적으로 중요한 산토스 분지에 있는 최대 35 개의 초심해 유정에 서비스와 기술을 제공하기 위해 페트로브라스(Petrobras)로부터 주요 계약을 수주했다. 프로젝트 범위의 일환으로 SLB는 이러한 귀중하고 접근하기 어려운 자원을 최적으로 생산하기 위해 정확한 실시간 생산 인텔리전스와 개선된 저류층 관리를 제공하는 고급 전기 완성 기술과 디지털 솔루션을 배포할 것이다.
- 노르웨이 연안의 SLB 원서브시™(OneSubsea™)는 Fram Sør 유전에서 12-유정 순수 전기 해저 생산 시스템에 대해 에퀴노르(Equinor)로부터 엔지니어링, 조달 및 건설(EPC) 계약을 수주했다. 이 수주는 에퀴노르와 SLB 원서브시가 공동으로 프로젝트를 성숙시켜 개발 계획과 FID로 마무리한 1년 간의 협력적인 프론트엔드 엔지니어링 설계 단계에 따른 것이다. 결과 EPC 범위의 일부로 SLB 원서브시는 4 개의 해저 템플릿과 12 개의 순수 전기 해저 트리를 제공하여 호스트 플랫폼에서 공급되는 유압유가 필요하지 않고 상부 수정을 최소화할 것이다.
- 우즈베키스탄에서는 재건개발기금 산하 프로젝트 사무소인 양기 콘(Yangi Kon)이 SLB에 통합 유정 건설 계약을 발주했다. 이 범위에는 2025년 4 분기에 총 깊이 7,500m를 목표로 하는 국내에서 가장 깊은 고압, 고온 유정 시추가 포함된다. SLB는 굴착 장치를 제공하고 방향성 시추, 시추 중 측정(logging while drilling), 와이어라인 및 테스트, 시멘트, 시추 및 완성 유체, 유정 분출 방지 장치 등을 포함한 주요 서비스를 제공할 것이다. 이 프로젝트는 또한 진입로 및 우물과 같은 필요한 모든 인프라를 다룬다.
- 콜롬비아에서 SLB는 최근 인수한 챔피언 X를 통해 에코페트롤(Ecopetrol)로부터 오일 리프트™(Oil Lift™) 기술을 배포하기 위한 6년 계약을 수주했다. 이 계약에 따라 SLB는 프로그레시브 캐비티 펌프(PCP), 구동 레드 및 로드 록에 대한 최우선 공급자가 될 것이다. 이번 수주는 에코페트롤의 신뢰를 얻은 핵심 요소였던 SLB 인공 리프트 솔루션의 우수한 품질과 신뢰성을 반영한다. 이 계약은 주요 운영업체와 함께 SLB의 지역적 입지를 강화하고 에코페트롤의 장기 생산 목표를 지원하기 위해 추가 기술을 배포할 수 있는 경로를 열어준다.
- 인도에서 SLB는 최근 인수한 챔피언 X를 통해 Essar로부터 100 개의 오일 리프트(Oil Lift) 프로그레시브 캐비티 펌프를 공급하기 위한 구매 주문을 받았다. 이 주문은 기술적 요건과 상업적 기대치를 모두 충족하는 신뢰할 수 있는 고품질 인공 리프트 솔루션을 제공할 수 있는 SLB의 능력을 보여준다.

기술 및 혁신

이번 분기의 주목할 만한 기술 도입 및 배치는 다음과 같다:

- SLB는 무선 저류층 감시 솔루션의 글로벌 리더인 레스만 에너지 테크놀로지(RESMAN Energy Technology)를 인수하는 최종 계약을 발표했다. 레스만의 고급 화학 추적기는 저류층 및 유정 내에서 물, 가스, 오일 및 CO₂ 이동을 추적하는 데 있어 견줄 데가 없는 정밀도와 정확성을 제공하여 생산 및 회수를 최적화하는 데 중요한 통찰력을 제공한다. 레스만의 최첨단 추적기 기술을 통해 운영자는 중단 없이 저류층 흐름을 모니터링할 수 있으며, 조 단위 검출 수치당 일부에서 비교할 수 없는 정확도를 제공한다. 이러한 통찰력은 오일 및 가스, CO₂ 저장 및 지열 응용 분야 전반에 걸쳐 유정 실적 및 저수지 모니터링에 필수적이며 운영자가 생산량을 향상하고 회수율을 개선하는 데 도움이 된다.
- SLB는 어떤 유정 조건에서도 지층 평가 측정값을 보다 효율적이고 안정적으로 획득할 수 있는 온웨이브™(OnWave™) 자율 로깅 플랫폼을 도입했다. 이 동종 최초의 기술은 와이어라인 장치와 와이어라인 케이블의 필요 없이 다운홀에서 여러 개의 고충실도 측정을 자율적으로 획득한다. 원웨이브 플랫폼의 케이블 없는 설계는 기존 와이어라인 플랫폼에 비해 배치 시간이 절반도 안 되는 동시에 측정 작업 중 드릴파이프 회전 및 진흙 순환을 가능하게 하여 유정 안전성을 높이고 파이프 고착 현상을 최소화한다.
- 노르웨이에서는 SLB 원서브시 해저 압축기 시스템이 최근 노르웨이에서 두 번째로 큰 가스전인 셸(Shell)의 오르멘 랑게(Ormen Lange) 유전에서 가동되었다. 이 원서브시 압축기 시스템은 오르멘 랑게(Ormen Lange) 유전의 운영자인 셸이 유럽으로 수출하기 위해 30-500억 입방미터의 추가 가스 매장량을 확보하는 데 도움이 될 것이다. 오르멘 랑게 3단계 프로젝트는 해수면 아래 900m 이상의 수심에 해저 압축 시스템을 가장 깊이 설치한 기록을 세웠다. 가스는 120km 떨어진 니함나(Nyhamna) 가스 발전소로 공급되어 가장 긴 해저 스텝 아웃이라는 또 다른 기록을 세울 것이다.
- 오만에서는 SLB와 오만 석유 개발 공사(Petroleum Development Oman, PDO)가 통합 자극 솔루션을 사용하여 촘촘한 쇄설층에서 가장 긴 수평 유정에서 생산량을 향상시켰다. 정밀 와이어라인 스루비트 디폴™(ThruBit Dipole™) 음향 서비스 배치 및 데이터 획득은 경사형 홀 파인더와 톨 택시를 통해 달성되었으며, 대상 저류층 구간을 계측하여 중요한 응력 및 지질역학적 데이터를 제공했다. 나우™(Now™) 신속 분석 제품군은 어쿠스틱 나우(Acoustics Now)와 함께 거의 실시간 해석을 가능하게 하여 파쇄 단계 설계를 최적화할 수 있었다. 마지막 3개의 브로드밴드 시퀀스™(BroadBand Sequence™) 파쇄 서비스를 포함한 8개의 엔지니어링 단계는 100% 배치를 달성했으며 계획보다 26.5일 일찍 유정을 완료했다. 비상 청소와 반복적인 파쇄 작업을 제거함으로써 약 50미터톤의 CO₂와 4,500 배럴의 물을 절약했다. PDO는 향후 유정에서 이러한 성공을 재현할 계획이다.

- 또한 오만에서는 bp와 SLB가 블록-61(Block-61) 가스전의 여러 지층에 걸쳐 하이웨이 플렉스™(Hiway Flex™) 맞춤형 흐름 채널 파쇄 기술을 적용했다. 스크린아웃이 되기 쉬운 척박한 환경을 위해 설계된 파쇄 기술은 프로판트 배치 효율성을 향상시켜 대기 중인 코일드 튜빙 장치가 필요하지 않게 되었다. 이 배치를 통해 유정 개입 비용을 측정 가능하게 줄이고 운영 신뢰성을 높일 수 있었다. 초기 역류 및 생산 데이터는 저류층 접촉 및 균열 전도도가 향상되었음을 보여주며, 처리된 유정이 기존 방법을 사용하는 오프셋 유정에 비해 50%보다 더 높은 가스 출력을 제공한다.
- 가이아나 해상에서 SLB 및 엑슨모빌 가이아나(ExxonMobil Guyana Limited, EMGL)는 7월에 집중 검체 채취를 위해 Ora™ 탐사선의 첫 번째 배치를 실행했다. Ora 플랫폼은 복잡한 환경에서 오염되지 않은 샘플을 수집하여 정제 시간을 평균 3시간에서 1시간 미만으로 단축하여 굴착장치 시간을 절약하고 고착 위험을 완화했다. EMGL은 프레쉬어엑스프레스™(PressureXpress™) 저류층 계측 중 압력 서비스와 SLB 지능형 사전 테스트 디지털 솔루션도 함께 사용했고, 해당 솔루션은 AI 기반 자동화를 통해 압력 데이터 획득 효율을 50% 향상시켰다. 결합된 솔루션은 10시간 넘게 굴착 시간을 절약하여 이러한 솔루션이 해당 지역의 지층 샘플링 워크플로를 위한 귀중한 옵션임을 입증했다.

디지털

SLB는 디지털 기술을 대규모로 배치하고, 고객과 협력하여 기술 및 워크플로를 클라우드로 마이그레이션하고, 새로운 AI 지원 기능을 수용하고, 인사이트를 활용하여 성능을 높이고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 아부다비에서 SLB와 AIQ는 ADNOC의 지하 운영 전반에 걸쳐 AIQ의 ENERGYai 에이전트 AI 솔루션의 지속적인 개발 및 배포를 발전시키기 위해 긴밀히 협력할 것이다. ENERGYai는 대규모 언어 모델(LLM) 기술과 ADNOC의 업스트림 가치 사슬 전반에 걸쳐 특정 워크플로에 대해 훈련된 최첨단 에이전트 AI를 결합한다. AIQ와 SLB는 SLB의 루미™(Lumi™) 데이터 및 AI 플랫폼과 기타 디지털 기술의 지원을 받아 지질학, 지진 탐사 및 저류층 모델링을 포함하여 ADNOC의 지하 작업 전반에 걸쳐 새로운 에이전트 AI 워크플로를 공동으로 설계하고 배포할 것이다.
- SLB와 부유식 생산 저장 및 하역(Floating Production Storage and Offloading, FPSO) 솔루션의 글로벌 리더인 SBM 오프쇼어(SBM Offshore)는 해양 생산 시스템의 실적을 최적화하기 위해 독점 디지털 제후를 체결하기로 합의했다고 발표했다. 이 제후는 지하, 해저 및 지상 생산 및 회수에 대한 SLB의 디지털 및 도메인 전문 지식과 SBM 오프쇼어의 디지털 및 FPSO 수명 주기 기능을 결합한다. 두 회사는 각자의 디지털 기능을 활용하여 FPSO 디지털 자산 관리를 향상시키는 AI 기반 디지털 생태계를 구축하여 가동 시간 성능을 개선하고 해양 운영자의 총 소유 비용을 절감할 것이다. 디지털 생태계는 SBM 오프쇼어의 운영 워크플로, 데이터 및

수명 주기 전문 지식을 SLB의 루미 데이터 및 AI 플랫폼의 일부로 코그나이트 데이터 퓨전(Cognite Data Fusion)이 지원하는 OptiSite™ 솔루션을 포함하여 SLB의 디지털 기술과 통합할 것이다.

- SLB는 유정 개입을 전문으로 하는 에너지 부문의 선도적인 클라우드 기반 소프트웨어 회사인 스팀라인 디지털 AS(Stimline Digital AS)를 인수했다. 스팀라인 디지털의 IDEX™ 플랫폼은 운영자에게 강력한 시각화 캔버스와 협업 환경을 제공하여 유정 개입 작업의 계획 및 실행을 최적화한다. IDEX 플랫폼을 SLB의 데이터 환경에 통합하면 계획 및 모델링을 위한 고급 개입 애플리케이션이 제공되어 운영자가 지능적인 데이터 기반 워크플로를 생성할 수 있는 기능을 제공하여 유정 개입에 대한 일관성, 효율성 및 성능을 높일 수 있다.
- 앙골라의 앞바다에서, SLB 및 토탈에너지스 앙골라(TotalEnergies Angola)는 블록 17/06 심해 굴착 장치에서 최초의 자율 시추 시스템을 배치하여 시추 속도를 높이고 다운링크를 줄이며 두 개의 시추 구간에서 32 시간의 잠재적 굴착 장치를 절약했다. 이 시스템은 드릴플랜™(DrillPlan™) 및 드릴옵스™(DrillOps™) 솔루션, 뉴로™(Neuro™) 자율 방향성 시추 및 프레스프로 RT™(Presspro RT™) 소프트웨어를 지속적인 피드백 루프에 통합하여 조건이 변경되면 시추 매개변수를 자동으로 권장했다. 이 시스템은 궤적 제어를 개선하고 트리핑, 구멍 청소, 토크 및 드래그 추적관찰을 최적화했다. 더 빠르고, 더욱 정보에 입각한 의사 결정과 원활한 원격 협업을 통해 이 작업은 시추 효율성과 성능에 대한 새로운 기준을 설정했다.
- 노르웨이에서 SLB는 단기 및 장기 유전 개발 계획을 결합하여 시추 자원을 더 잘 최적화하기 위해 정부 소유의 페토로(Petoro)로부터 생성 AI를 위한 계약을 수주했다. SLB의 이노베이션 팩토리™(Innovation Factory™) AI 협업 작업 공간을 통해 제공되는 이 솔루션은 루미 데이터 및 AI 플랫폼의 도메인에서 FDPlan™ 민첩 유전 개발 계획 솔루션과 AI 모델의 조합을 활용한다. 정형 및 비정형 데이터에서 추출을 자동화함으로써 이 통합 접근 방식은 의사 결정을 향상시키고 전반적인 현장 성과를 향상시킨다.
- 인도네시아에서 SLB는 루미 데이터 및 AI 플랫폼을 통해 고급 AI, 생성형 AI 및 머신 러닝 기능을 구현하기 위해 메드코에너지(MedcoEnergi)로부터 계약을 수주했다. 이 개방형 플랫폼은 SLB와 제 3자의 기술을 통합하여 데이터 기반 통찰력을 제공하고 일상적인 워크플로를 자동화하며 복잡한 데이터 세트 내에서 새로운 트렌드를 식별한다. 메드코에너지는 다타이쿠(Dataiku)의 데이터 과학 기술을 포함한 루미 플랫폼을 사용하여 혁신을 촉진하고 운영 민첩성을 강화하며 장기적으로 경쟁 우위를 높일 수 있는 위치에 있다.

- 쿠웨이트에서 SLB는 쿠웨이트 오일 컴퍼니(Kuwait Oil Company, KOC)로부터 탐사 및 개발 컨설팅 서비스에 대한 5년 마스터 서비스 계약을 수주했다. SLB는 생산 최적화 및 저류층 실적을 위한 생성 AI를 포함한 고급 디지털 솔루션을 배포하여 의사 결정을 가속화하고 운영 효율성을 제고하며 디지털 통합 미래에 대한 KOC의 전략적 비전을 지원할 것이다.
- 네덜란드에서는 SLB와 에네르히 베헤르 네덜란드(Energie Beheer Nederland, EBN)가 루미 데이터 및 AI 플랫폼을 사용하기 위한 3년 계약을 체결했다. 루미 플랫폼은 에너지 회사들이 데이터를 활용하여 효율성과 실적을 향상시키는 신뢰할 수 있는 인텔리전스와 실행 가능한 통찰력을 제공하는 방식을 혁신한다. EBN은 네덜란드에 지속 가능하고 안정적이며 저렴한 에너지 공급을 보장하기 위해 최선을 다하고 있으며, 루미 플랫폼과 같은 디지털 기술은 혁신과 효율성을 주도하여 이를 제공하는 데 도움이 된다.
- 미국에서 SLB는 휴스턴에 본사를 둔 글로벌 독립 에너지 회사와 파트너십을 체결하여 OptiSite 시설, 장비 및 파이프라인 솔루션을 배치했다. AI 및 디지털 트윈 기반 솔루션은 생산 운영에 대한 전례 없는 가시성을 제공하여 사용자 역할과 책임에 맞는 자동화된 데이터 기반 통찰력을 제공한다. OptiSite 솔루션은 SLB 오퍼레이션스 데이터 파운데이션(SLB Operations Data Foundation)에 의해 활성화되고 코그나이트 데이터 퓨전(Cognite Data Fusion)에 의해 구동된다. 이 이니셔티브는 고객의 시설 가동 시간과 안전성을 즉각적으로 개선하는 동시에 통합 AI, 클라우드 및 엣지 기술을 통해 자율 운영을 통해 파이프라인 처리량 성능을 향상시킬 수 있는 길을 열어줄 것이다.

새로운 에너지

SLB는 다음을 포함한 혁신적인 기술과 전략적 파트너십을 통해 저탄소 에너지 시스템으로의 글로벌 전환에 계속 참여하고 있다.

- 북해에서 SLB는 bp, 에퀴노르(Equinor) 및 토탈에너지스(TotalEnergies)의 합작 투자인 노던 인듀어런스 파트너십(Northern Endurance Partnership)으로부터 탄소 저장 부지 개발을 위한 기술 및 서비스 계약을 수주했다. SLB는 탄소 저장 현장 개발을 위해 특별히 설계되고 인증된 기술을 포함하는 세퀘스트리™(Sequestri™) 탄소 저장 솔루션 포트폴리오를 배포하여 6개의 탄소 저장 유정을 건설할 예정이다. 프로젝트 범위에는 시추, 측정, 접합, 유체, 완성, 와이어라인 및 펌핑 서비스가 포함된다.

재무제표

요약 연결 손익계산서

(단위 백만, 주당 금액 제외)				
	3 분기		9 개월	
기간 종료 시점, 9 월 30 일	2025	2024	2025	2024
매출	\$8,928	\$9,159	\$25,963	\$27,005
이자 및 기타 수입 ⁽¹⁾	78	96	408	265
경비				
매출 비용 ⁽¹⁾	7,370	7,237	21,185	21,506
연구 및 엔지니어링	170	187	522	557
일반관리비	72	90	256	305
합병 및 통합 ⁽¹⁾	143	33	226	60
구조조정 및 기타 ⁽¹⁾	109	65	402	176
이자	142	136	432	381
세전 이익 ⁽¹⁾	\$1,000	\$1,507	\$3,348	\$4,285
세금 비용 ⁽¹⁾	226	289	697	824

순이익 ⁽¹⁾	\$774	\$1,218	\$2,651	\$3,461
비지배지분 귀속 순이익 ⁽¹⁾	35	32	101	95
SLB 귀속 순이익 ⁽¹⁾	\$739	\$1,186	\$2,550	\$3,366
SLB 의 희석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.50	\$0.83	\$1.80	\$2.34
평균 발행 주식수	1,471	1,417	1,396	1,425
희석을 가정한 평균 발행 주식수	1,488	1,432	1,414	1,441
비용에 포함된 감가상각비용 ⁽²⁾	\$638	\$640	\$1,911	\$1,871
⁽¹⁾	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.			
⁽²⁾	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.			

요약 연결 대차대조표

(단위: 백만)		
	2025 년	2024 년

자산	9 월 30 일	12 월 31 일
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$3,585	\$4,669
매출채권	9,101	8,011
재고자산	5,321	4,375
기타 유동자산	1,461	1,515
	19,468	18,570
계열회사 투자	1,691	1,635
고정 자산	7,999	7,359
영업권	17,007	14,593
무형 자산	5,089	3,012
기타 자산	3,839	3,766
	\$55,093	\$48,935
부채 및 자본		
유동 부채		

미지급 계정 및 발생 부채	\$10,857	\$10,375
소득세에 대한 추정 부채	814	982
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	1,923	1,051
미지급 배당금	443	403
	14,037	12,811
장기 부채	10,843	11,023
기타 부채	3,291	2,751
	28,171	26,585
자본	26,922	22,350
	\$55,093	\$48,935

유동성

				(단위: 백만)
유동성 구성요소	2025 년 9 월 30 일	2025 년 6 월 30 일	2024 년 9 월 30 일	2024 년 12 월 31 일
현금 및 단기 투자	\$3,585	\$3,747	\$4,462	\$4,669
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	(1,923)	(2,807)	(1,059)	(1,051)

장기 부채	(10,843)	(10,891)	(11,864)	(11,023)
순차입금 ⁽¹⁾	\$ (9,181)	\$ (9,951)	\$ (8,461)	\$ (7,405)
유동성 변동 내역은 다음과 같다:				
		9	3	9
		개월	분기	개월
기간 종료 시점, 9 월 30 일		2025	2025	2024
순이익		\$2,651	\$774	\$3,461
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각		66	66	-
APS 프로젝트 매각으로 인한 이익		(149)	-	-
지분법 투자자산 감소		121	52	-
감가상각		1,911	638	1,871
주식기반 보상 비용		257	89	244
운전자본 변동		(1,273)	128	(1,495)
기타		(100)	(65)	131

영업 활동 현금 흐름		\$3,484	\$1,682	\$4,212
자본적 지출		(1,178)	(409)	(1,322)
APS 투자		(312)	(87)	(390)
탐사 데이터 자본화		(168)	(85)	(141)
잉여 현금 흐름 ⁽³⁾		1,826	1,101	2,359
지급 배당금		(1,176)	(403)	(1,144)
주식 환매 프로그램		(2,414)	(114)	(1,236)
직원 주식 계획으로 인한 수익		230	117	244
APS 프로젝트 매각으로 인한 수익		338	-	-
챔피언 X 시추 기술 사업 매각으로 인한 수익		286	286	-
사업 인수 및 투자, 획득 현금 제외		(144)	(97)	(552)
챔피언 X 인수와 관련하여 가정된 순 부채		(133)	(133)	-
블루칩 스왑 증권 매입		(167)	(44)	(136)

블루칩 스왑 증권 매입 수익		144	42	92
순 결제 주식 기반 보상금에 지급된 세금		(61)	(6)	(86)
기타		(34)	(3)	27
외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 (증가) 감소		(1,305)	746	(432)
외국환율 변동의 순차입금에 대한 영향		(471)	24	(53)
순차입금 (증가) 감소		(1,776)	770	(485)
순차입금, 기간 시작		(7,405)	(9,951)	(7,976)
순차입금, 기간 종료		\$ (9,181)	\$ (9,181)	\$ (8,461)

(1)	“순차입금”은 현금 및 단기 투자를 뺀 총 차입금을 나타낸다. 경영진은 순차입금이 차입금 상황에 사용할 수 있는 현금과 투자를 반영함으로써 SLB의 부채 수준에 관한 유용한 정보를 투자자와 경영진에게 제공한다고 생각한다. 순차입금은 총차입금을 대체하거나 총차입금보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.
(2)	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.
(3)	"잉여 현금 흐름"은 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용을 뺀 영업 활동 현금 흐름을 나타낸다. 경영진은 잉여 현금 흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며 에스엘비의 현금 창출 능력의 척도로 투자자와 경영진에게 유용하다고 생각한다. 일단 사업적 요구와 의무가 충족되면 이 현금은 미래 성장을 위해 회사에 재투자하거나 배당금 지급 또는 자사주 매입을 통해 주주에게 환원하는 데 사용할 수 있다. 잉여 현금 흐름은 재량적 지출에 이용할 수 있는 잔여 현금 흐름을 나타내지 않는다. 잉여 현금

	흐름은 영업 활동 현금 흐름을 대체하거나 영업 활동 현금 흐름보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.
--	--

부과금 및 용자금

미국 일반적으로 인정된 회계원칙(General Accepted Accounting Principles, GAAP)에 따라 결정된 재무 결과 외에도 이 2025 년 3 분기 실적 발표에는 비-GAAP 재무 척도(SEC 의 규정 G 에 정의된 바대로)도 포함된다. "유동성"에서 논의된 비-GAAP 재무 척도 외에도, 부과금 및 용자금을 제외한 SLB 순이익 및 그로부터 파생된 척도(회석 EPS 포함, 부과금 및 용자금 제외; 실효 세율, 부과금 및 용자금 제외; 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진)는 비-GAAP 재무 척도이다. 경영진은 이러한 재무 척도에서 부과금 및 용자금을 제외하는 것이 SLB 의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 에스엘비의 영업 활동을 평가하는 수단을 제공한다고 생각한다. 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 전술한 비-GAAP 재무 척도들은 GAAP 에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다. 다음은 이러한 비-GAAP 척도들 중 몇 개를 유사한 GAAP 척도로 조정한 것이다. 조정 EBITDA 를 유사한 GAAP 척도에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 9)라는 제목의 섹션을 참조하면 된다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)					
	2025 년 3 분기				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS *
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,000	\$226	\$35	\$739	\$0.50
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽¹⁾	66	15	-	51	0.03
인수 관련 전문가 수수료 ⁽²⁾	61	-	-	61	0.04
인력 감축 ⁽³⁾	57	4	-	53	0.03

인수 관련 직원 복리후생 ⁽²⁾	54	2	-	52	0.03
지분법 투자자산 감소 ⁽³⁾	52	4	-	48	0.03
기타 합병 통합 ⁽²⁾	28	2	3	23	0.02
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,318	\$253	\$38	\$1,027	\$0.69
	2025 년 2 분기				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,285	\$237	\$34	\$1,014	\$0.74
지분법 투자자산 감소 ⁽³⁾	69	12	-	57	0.04
인력 감축 ⁽³⁾	66	3	-	63	0.05
인수 관련 전문가 수수료 ⁽²⁾	7	-	-	7	0.01
기타 합병 통합 ⁽²⁾	28	4	4	20	0.01
팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익 ⁽⁴⁾	(149)	(4)	-	(145)	(0.11)
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,306	\$252	\$38	\$1,016	\$0.74
(단위 백만, 주당 금액 제외)					

	2024 년 3 분기				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$1,507	\$289	\$32	\$1,186	\$0.83
인력 감축 ⁽³⁾	65	10	-	55	0.04
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽¹⁾	14	4	3	7	-
기타 합병 통합 ⁽²⁾	33	6	4	23	0.02
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,619	\$309	\$39	\$1,271	\$0.89
	2025 년 9 개월				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS *
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$3,348	\$697	\$101	\$2,550	\$1.80
인력 감축 ⁽³⁾	281	19	-	262	0.19
지분법 투자자산 감소 ⁽³⁾	121	16	-	105	0.07
인수 관련 전문가 수수료 ⁽²⁾	80	5	-	75	0.05
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽¹⁾	66	15	-	51	0.04

인수 관련 직원 복리후생 ⁽²⁾	54	2	-	52	0.04
기타 합병 통합 ⁽²⁾	93	-	12	81	0.06
팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익 ⁽⁴⁾	(149)	(4)	-	(145)	(0.10)
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$3,894	\$750	\$113	\$3,031	\$2.14
	2024 년 9 개월				
	세 전	세 금	비 지배 지 분	순	희 석 EPS *
SLB 귀속 순이익(GAAP 기준)	\$4,285	\$824	\$95	\$3,366	\$2.34
인력 감축 ⁽³⁾	176	27	-	149	0.10
재고 구매 회계 공정가치 조정 상각 ⁽¹⁾	43	12	9	22	0.02
기타 합병 통합 ⁽²⁾	60	9	11	40	0.03
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$4,564	\$872	\$115	\$3,577	\$2.48

* 반올림으로 인해 추가되지 않는다.

(1)	요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류됨.
(2)	요약 연결 손익계산서의 합병 및 통합에서 분류됨.

(3)	요약 연결 손익 계산서의 구조조정 및 기타에서 분류됨.
(4)	요약 연결 손익계산의 이자 및 기타 수입에서 분류됨.

부문

(단위: 백만)						
	3 개월 종료일					
	2025 년 9 월 30 일		2025 년 6 월 30 일		2024 년 9 월 30 일	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익
디지털	\$658	\$187	\$591	\$153	\$638	\$190
저류층 실적	1,682	312	1,691	314	1,823	367
유정 건설	2,967	558	2,963	551	3,312	714
생산	3,474	559	2,932	491	3,037	518
기타 모든 부문	397	96	583	155	554	188
제거 및 기타	(250)	(86)	(214)	(80)	(205)	(75)
세전 세그먼트 영업 이익		1,626		1,584		1,902
회사 및 기타		(203)		(169)		(187)

이자 수입 ⁽¹⁾		37		30		36
이자 비용 ⁽¹⁾		(142)		(139)		(132)
부과금 및 용자금 ⁽²⁾		(318)		(21)		(112)
	\$8,928	\$1,000	\$8,546	\$1,285	\$9,159	\$1,507

(단위: 백만)

	9 개월 종료				
	2025 년 9 월 30 일		2024 년 9 월 30 일		
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	
디지털	\$1,836	\$465	\$1,734	\$370	
저류층 실적	5,072	908	5,368	1,082	
유정 건설	8,908	1,698	10,090	2,145	
생산	9,247	1,520	8,808	1,390	
기타 모든 부문	1,542	414	1,535	588	
제거 및 기타	(642)	(239)	(530)	(171)	
세전 세그먼트 영업 이익		4,766		5,404	

회사 및 기타		(550)		(568)
이자 수입 ⁽¹⁾		103		98
이자 비용 ⁽¹⁾		(425)		(370)
부과금 및 용자금 ⁽²⁾		(546)		(279)
	\$25,963	\$3,348	\$27,005	\$4,285

(1)	세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.
(2)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.

(단위: 백만)

	3 개월 종료일, 2025 년 9 월 30 일				
	매출	세전 영업 이익	감가 상각 ⁽¹⁾	순 이자 수입 ⁽²⁾	조정 EBITDA
디지털	\$658	\$187	\$28	\$-	\$215
저류층 실적	\$1,682	\$312	\$110	\$-	\$422
유정 건설	\$2,967	\$558	\$170	\$-	\$728
생산 시스템	\$3,474	\$559	\$131	\$-	\$690
	3 개월 종료일, 2025 년 6 월 30 일				

	매출	세전 영업 이익	감가 상각 ⁽¹⁾	순 이자 수입 ⁽²⁾	조정 EBITDA
디지털	\$591	\$153	\$33	\$-	\$186
저류층 실적	\$1,691	\$314	\$107	\$-	\$421
유정 건설	\$2,963	\$551	\$169	\$-	\$720
생산 시스템	\$2,932	\$491	\$91	\$-	\$582

3 개월 종료일, 2024 년 9 월 30 일

	매출	세전 영업 이익	감가 상각 ⁽¹⁾	순 이자 수입 ⁽²⁾	조정 EBITDA
디지털	\$638	\$190	\$39	\$-	\$229
저류층 실적	\$1,823	\$367	\$102	\$(5)	\$464
유정 건설	\$3,312	\$714	\$166	\$(5)	\$875
생산 시스템	\$3,037	\$518	\$92	\$(1)	\$610

(1)	고정자산의 감가상각과 무형 자산의 상각, APS 및 탐사 데이터 비용을 포함한다.
(2)	기업 수준에서 기록된 이자수익과 이자비용은 제외한다.

보충 정보

자주 묻는 질문

1)	2025 년 전체 자본 투자 가이드스는 어떻게 되나?
	2025 년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자로 구성)는 여전히 약 24 억 달러가 될 것으로 예상되며, 이는 챔피언 X 인수의 영향을 반영한다. 2024 년 전체 자본 투자는 26 억 달러였다.
2)	2025 년 3 분기 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?
	2025 년 3 분기 영업 현금 흐름은 16 억 8 천만 달러였고 잉여 현금 흐름 11 억 달러(인수 관련 지급금 1 억 5 천 3 백만 달러 포함)였다.
3)	2025 년 3 분기 "이자 및 기타 수입"에는 무엇이 포함되었나?
	2025 년 3 분기 "이자 및 기타 수입"은 7 천 8 백만 달러였다. 이는 3 천 7 백만 달러의 이자 수입과 4 천 1 백만 달러의 지분 방법 투자 수익으로 구성되었다.
4)	2025 년 3 분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 바뀌었나?
	2025 년 3 분기 이자 수입은 3 천 7 백만 달러로 분기 대비 7 백만 달러 증가했다. 1 억 4 천 2 백만 달러의 이자 비용은 전분기 대비 포함세였다.
5)	SLB 의 세전 연결 손익과 세전 세그먼트 영업 이익의 차이는 무엇인가?

		그 차이는 기업 항목, 부과금 및 융자금, 부문에 할당되지 않은 이자 수입 및 이자 비용, 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 상각 비용, 특정 중앙 관리 이니셔티브 및 기타 비영업 항목으로 구성된다.
6)	2025 년 3 분기 실효세율(ETR)에는 무엇이 있었나?	
	GAAP 에 따라 계산된 2025 년 3 분기 ETR 은 22.6%였고 이에 비해 2025 년 2 분기는 18.4%였다. 부과금 및 융자금을 제외하고, 2025 년 3 분기 ETR 은 19.2%였고 이에 비해 2025 년 2 분기는 19.3%였다.	
7)	2025 년 9 월 30 일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 이는 전 분기 말과 어떻게 달라졌나?	
	2025 년 9 월 30 일 현재 발행 보통주는 14 억 9 천 4 백만주이고, 2025 년 6 월 30 일 현재 발행 주식은 13 억 5 천 1 백만주이다.	
		(단위: 백만)
	발행주식(2025 년 6 월 30 일)	1,351
	챔피언 X 보유자를 위해 발행된 신주	141
	직원 주식 계획으로 발행된 주식	4
	선택권 보유자에게 발행된 주식, 교환된 주식 차감	-
	양도제한 조건부 주식 부여	1

주식 환매 프로그램	(3)
발행주식(2025 년 9 월 30 일)	1,494

8)	2025 년 3 분기와 2025 년 2 분기의 가중 평균 발행 주식 수는 얼마였나? 이는 회석을 가정하고 회석 주당 순이익 계산에 사용되는 평균 발행 주식 수에 어떻게 조정되나?
	가중평균 발행주식수는 2025 년 3 분기 동안 14 억 7 천 1 백만주였고, 2025 년 2 분기 동안 13 억 5 천 2 백만주였다. 다음은 회석주당순이익 계산에 사용되는 회석을 가정한 평균 발행 주식 수에 대한 가중 평균 발행 주식의 조정이다.

		(단위: 백만)	
		2025 년 3 분기	2025 년 2 분기
	가중 평균 발행 주식수	1,471	1,352
	부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	17	14
	가정된 주식 옵션 행사	-	-
	회석을 가정한 평균 발행 주식수	1,488	1,366

9)	2025 년 3 분기, 2025 년 2 분기, 2024 년 3 분기, 2025 년 첫 9 개월 및 2024 년 첫 9 개월 동안 SLB 의 조정 EBITDA 는 얼마였나? 해당 기간 동안 SLB 의 조정 EBITDA 마진은 얼마였나?
	SLB 의 조정 EBITDA 는 2025 년 3 분기 20 억 6 천 1 백만 달러, 2025 년 2 분기 20 억 5 천 1 백만 달러, 2024 년 3 분기 23 억 4 천 3 백만 달러였다. SLB 의 조정 EBITDA 마진은 2025 년 3 분기 23.1%, 2025 년 2 분기 24.0%, 2024 년 3 분기 25.6%였고 다음과 같이 계산되었다.

	(단위: 백만)
--	----------

		2025 년 3 분기	2025 년 2 분기	2024 년 3 분기
	SLB 귀속 순이익	\$739	\$1,014	\$1,186
	비지배지분 귀속 순이익	35	34	32
	세금 비용	226	237	289
	세전 이익	\$1,000	\$1,285	\$1,507
	부과금 및 용자금	318	21	112
	감가상각	638	633	640
	이자 비용	142	142	136
	이자 수입	(37)	(30)	(52)
	조정 EBITDA	\$2,061	\$2,051	\$2,343
	매출	\$8,928	\$8,546	\$9,159
	조정 EBITDA 마진	23.1%	24.0%	25.6%
SLB의 조정 EBITDA는 2025년 첫 9개월 동안 61억 3천 3백만달러, 2024년 첫 9개월 동안 66억 8천 7백만달러였다. SLB의 조정 EBITDA 마진은 2025년 첫 9개월 동안 23.6%, 2024년 첫 9개월 동안 24.8%였고, 다음과 같이 계산되었다.				
		(단위: 백만)		
		2025 년 9 개월	2024 년 9 개월	변동

	SLB 귀속 순이익	\$2,550	\$3,366	
	비지배지분 귀속 순이익	101	95	
	세금 비용	697	824	
	세전 이익	\$3,348	\$4,285	
	부과금 및 용자금	546	279	
	감가상각	1,911	1,871	
	이자 비용	432	381	
	이자 수입	(104)	(129)	
	조정 EBITDA	\$6,133	\$6,687	-8%
	매출	\$25,963	27,005	-4%
	조정 EBITDA 마진	23.6%	24.8%	-114 bps

10)	2025 년 3 분기, 2025 년 2 분기, 2024 년 3 분기, 2025 년 첫 9 개월 및 2024 년 첫 9 개월 동안 감가상각 비용의 구성 요소는 무엇이었나?
	2025 년 3 분기, 2025 년 2 분기 및 2024 년 3 분기의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:

			(단위: 백만)		
			2025 년 3 분기	2025 년 2 분기	2024 년 3 분기
		고정 자산 감가상각	\$453	\$408	\$394
		무형 자산 감가상각	101	82	87
		APS 투자 감가상각	60	115	124
		자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	24	28	35
			\$638	\$633	\$640

2025 년 첫 9 개월 및 2024 년 첫 9 개월의 감가상각 비용의 구성
요소는 다음과 같았다:

			(단위: 백만)	
			2025 년 9 개월	2024 년 9 개월
		고정 자산 감가상각	\$1,258	\$1,155
		무형 자산 감가상각	265	250
		APS 투자 감가상각	285	355
		자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	103	111
			\$1,911	\$1,871

11)	SLB 고객에게 솔루션을 제공하는 디지털 사업부의 수익 범주는 무엇인가?
	디지털 내에서 수익은 플랫폼 및 애플리케이션, 디지털 운영, 디지털 탐색 및 전문 서비스의 네 가지 주요 솔루션에서 발생한다.
	플랫폼 및 애플리케이션에는 델피™(Delfi™) 및 루미 플랫폼과 같은 SLB의 클라우드 기술과 SaaS 구독 또는 영구 라이선스로 제공되는 페트렐™(Petrel™) 및 테크로그™(Techlog™)와 같은 전문 도메인 중심 애플리케이션 제품군이 포함된다. 이러한 플랫폼과 애플리케이션은 복잡한 모델을 자동화하여 저류층 개발 계획의 영향을 시뮬레이션하고 시추, 완성 및 생산 설계와 같은 주요 작업 계획을 지원한다. 또한 데이터를 잠금 해제하고 AI 및 머신 러닝을 활용하여 주기 시간을 단축하고 워크플로의 효율성을 개선하여 고객이 프로젝트 경제성과 저류층 실적을 개선하기 위해 더 빠르고 더 나은 결정을 내릴 수 있도록 한다.
	수익은 전 세계 설치 기반의 상당한 연간 반복 수익(ARR) 기반으로 반복되고 있으며(일회성 라이선스 판매 제외) 새로운 클라우드 기반 기능 및 IoT 지원 솔루션의 고객 채택으로 보완된다.
	이 범주는 동급 최고의 유지율과 제한된 이탈률을 가지고 있다.
	디지털 운영은 SLB 유전 서비스의 고유한 강점과 고급 디지털 기술을 결합하여 보다 안정적이고 효율적이며 자율적인 현장 운영을 제공한다. 커넥티드 솔루션을 퍼포먼스 라이브™(Performance Live™) 디지털 서비스 제공 센터와 통합함으로써 고객은 자율 시추에서 자동화된 유정 개입에 이르기까지 워크플로 전반에 걸쳐

	실시간 모니터링, 원격 의사 결정 및 자동화된 실행을 확보하는 동시에 비용을 절감하고 프로젝트 경제성을 개선할 수 있다.
	수익은 핵심 사업부와 동일한 고객 기반에서 발생하므로 반복 가능하다. 또한 수익의 일부는 본질적으로 반복된다.
	핵심 부문(유정 건설, 저류층 성능 및 생산 시스템)과 디지털이 이 범주를 개발하고 홍보하도록 장려하기 위해 그 결과 수익은 각 핵심 부문과 디지털 부문 모두에서 인식된다. 이 효과는 통합에서 제거된다.
	디지털 탐사 는 SLB의 탐사 데이터 사업을 대표한다. 탐사 데이터 라이브러리는 고객이 더 나은 탐사 및 개발 결정을 내리기 위해 의존하는 지진 조사 및 기타 지하 데이터의 차별화된 자산 라이브러리이다. 이러한 라이선스 데이터 세트는 탄소 저장 설계 및 모니터링도 지원한다. 이 라이브러리는 전 세계의 주요 탐사 및 생산 분지를 다루고 있으며 데이터 세트는 고성능 클라우드 컴퓨팅을 통해 구현되는 최신 이미징 알고리즘 및 AI 기술의 이점을 활용하기 위해 새로 고쳐지고 재처리된다.
	수익은 일회성, 양도 불가능한 라이선스 판매에서 발생하므로 본질적으로 반복적이지 않다.

	전문 서비스에는 고객의 디지털 혁신을 지원하는 데 필요한 컨설팅 및 기타 서비스가 포함된다. 이러한 서비스에는 온프레미스에서 클라우드 기반 디지털 솔루션으로의 전환 지원, 데이터 정리 및 마이그레이션, SLB의 글로벌 이노베이션 팩토리(Innovation Factori) 작업 공간 네트워크 내에 구축된 워크플로 솔루션 배치를 포함한 워크플로 자동화, 고객의 디지털 혁신을 더욱 지원하기 위한 교육이 포함된다.
	이 범주의 수익은 주로 프로젝트 기반이며 동일한 고객과의 반복적인 참여가 일반적이다. 이러한 서비스는 다른 디지털 수익원에서 회복 기회를 창출합니다.
12)	2025년 첫 9개월과 2024년 첫 9개월 동안 디지털 사업부를 구성하는 각 카테고리에서 얼마나 많은 수익이 창출되었나? 해당 기간 동안 디지털 사업부의 세전 영업 이익과 조정 EBITDA는 얼마나 되나?
	2025년 첫 9개월과 2024년 첫 9개월 동안의 디지털 매출, 세전 영업이익 및 조정 EBITDA는 다음과 같이 자세히 설명되어 있다.

		9개월 종료		변동
		2025년 9월 30일	2024년 9월 30일	전년 동기 대비
	매출			
	플랫폼 및 애플리케이션	\$775	\$722	7%
	디지털 운영	302	211	43%
	디지털 탐사	253	296	-15%

	전문 서비스	506	505	0%
		\$1,836	\$1,734	6%
	세전 영업 이익	\$465	\$370	26%
	세전 영업 마진	25.3%	21.3%	399 bps
	조정 EBITDA*	\$582	\$495	17%
	조정 EBITDA 마진*	31.7%	28.6%	313 bps

13)	디지털에서 연간반복매출(ARR)의 정의는 무엇이며 2025년 9월 30일 기준 ARR은 무엇인가?
	ARR은 디지털 운영의 반복 부분과 함께 플랫폼 및 애플리케이션의 반복 구독 및 유지 관리 수익의 연간 가치를 나타내며 향후 12개월 동안 예측 가능한 수익 척도를 제공한다. 이는 지난 12개월(TTM) 수익을 기준으로 계산되며 일회성 라이선스 판매 및 변동 사용 요금은 제외된다.
	2025년 9월 30일 기준 ARR은 작년 같은 기간의 8억 6천 9백만 달러에 비해 9억 2천 6백만 달러였다.

14)	데이터 센터 솔루션(Data Center Solutions) 사업이란 무엇이며 어디에 보고되나?		
	데이터 센터 솔루션 사업은 하이퍼스케일러 및 기업을 위한 모듈식 데이터 센터 인클로저, 냉각 시스템 및 기타 하드웨어와 같은 중요한 인프라 구성 요소를 설계 및 제조한다. SLB는 빠른 리드 타임과 엄격한 품질 보증을 통해 확장 가능하고 표준화된 생산을 활용하여 비용 효율성, 안정성 및 맞춤화의 균형을 유지하여 가속화되는 데이터 센터 수요를 충족하는 구성 가능한 솔루션을 제공한다.		
	AI 기반 데이터 수요는 급속한 성장을 촉진하고 있으며, 이 사업은 향후 SLB의 포트폴리오에 실질적이고 의미 있는 기여를 할 것이다. 이 사업은 기타 모든 범주에 보고된다.		
15)	데이터 센터 솔루션 사업에서 얼마나 많은 수익이 창출되나?		
	데이터 센터 솔루션 수익은 2025년 첫 9개월 동안 3억 3천 1백만 달러, 2024년 첫 9개월 동안 1억 3천 8백만 달러로 140% 성장을 기록했다.		
16)	SLB의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며 2025년 3분기, 2025년 2분기, 2024년 3분기의 매출 및 세전 영업 이익은 얼마였나?		
	SLB의 핵심 사업은 저류층 실적, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성된다. SLB의 2025년 3분기, 2025년 2분기 및 2024년 3분기 핵심 사업 매출 및 세전 영업 이익은 다음과 같이 계산된다:		
		(단위: 백만)	
		3개월 종료일	변동

		2025 년 9 월 30 일		2025 년 6 월 30 일		2024 년 9 월 30 일	전분기 대비	전년 동기 대비
	매출							
	저류층 실적	\$1,682		\$1,691		\$1,823		
	유정 건설	2,967		2,963		3,312		
	생산 시스템	3,474		2,932		3,037		
		\$8,123		\$7,586		\$8,172	7%	-1%
	세전 영업 이익							
	저류층 실적	\$312		\$314		\$367		
	유정 건설	558		551		714		
	생산 시스템	559		491		518		
		\$1,429		\$1,356		\$1,599	5%	-11%
	세전 영업 마진							
	저류층 실적	18.5%		18.6%		20.1%		

	유정 건설	18.8%	18.6%	21.5%		
	생산 시스템	16.1%	16.7%	17.1%		
		17.6%	17.9%	19.6%	-29 bps	-197 bps
생산 시스템의 2025 년 3 분기 실적은 챔피언 X 의 두 달 간의 활동을 반영하며, 챔피언 X 는 핵심 사업에 5 억 7 천 5 백만 달러의 생산 시스템 수익을 기여했다. 이번 인수의 영향을 제외하면 핵심 사업 매출은 전분기 대비 포함세였고 전년 동기 대비 8% 감소했다.						

SLB 소개

SLB(NYSE: SLB)는 균형잡힌 지구를 위해 에너지 혁신을 주도하는 글로벌 기술 회사이다. 당사는 전 세계 100 개 넘는 국가에 걸쳐 지사를 두고 있고 거의 두 배에 달하는 다양한 국적을 대표하는 직원들로 구성되어 있고, 매일 오일 및 가스 혁신, 대규모 디지털 서비스 제공, 산업에서 탄소 배출 감소, 에너지 전환을 가속하는 새로운 에너지 시스템의 개발 및 확장에 노력한다. 자세한 정보는 slb.com 에서 볼 수 있다.

컨퍼런스 콜 정보

SLB 는 2025 년 10 월 17 일 금요일에 실적 보도 자료 및 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스 콜을 개최할 예정이다. 통화는 미국 동부 시간 오전 9 시 30 분에 시작될 예정이다. 일반인에게 공개된 통화에 액세스하려면 북미 지역 내에서는 +1 (833) 470-1428, 북미 이외 지역에서는 +1 (646) 844-6383 번으로 통화 시작 시간 약 10 분 전에 컨퍼런스 콜 교환원에게 연락하여 액세스 코드를 188290 제시하면 된다. 컨퍼런스 콜이 끝나면 북미 지역 내에서는 +1 (866) 813-9403, 북미 이외 지역에서는 +1 (929) 458-6194 로 전화를 걸어 액세스 코드를 405384 제공함으로써 2025 년 10 월 24 일까지 오디오 재생을 이용할 수 있다. 컨퍼런스 콜은 <https://events.q4inc.com/attendee/686550547> 에서 청취 전용 방식으로 동시에 웹캐스트된다. 웹캐스트 다시보기는 또한 2025 년 10 월 24 일까지 같은 웹사이트에서 볼 수 있다.

전망적 진술

이 2025 년 3 분기 실적 보도 자료와 당사가 발표하는 기타 진술에는 역사적 사실이 아닌 어떤 진술을 포함하는, 연방 증권법의 의미 내의 "전망적 진술"이 포함되어 있다. 이러한 진술에는 종종 "기대하다", "그럴 수 있다", "할 수 있다", "예측하다", "계획하다", "잠재적", "예측된", "예측", "전조", "예측", "전망하다", "기대", "추정하다", "의도하다", "예상하다", "야망", "목적", "목표", "예정된", "생각하다", "해야 한다", "일 수도 있다", "그럴 것이다", "일 것이다" "보다", "가능성이 높다" 및 기타 유사한 단어와 같은 단어들이 포함된다. 전망적 진술은

다음에 대한 진술과 같이 다양한 정도로 불확실한 문제를 다룬다: 우리의 재무 및 실적 목표와 우리의 사업 전망에 관한, 또는 그에 의존하는 기타 예측이나 예상; 전체 및 부문 각각(그리고 특정 사업 라인, 지리적 지역, 또는 각 부문 내의 기술에 대해)으로서 SLB의 성장; 챔피언 X 비즈니스를 성공적으로 통합하고 인수를 통해 예상되는 시너지 효과와 가치 창출을 달성할 수 있는 SLB의 능력을 포함한, 챔피언 X 인수의 이점; 오일 및 천연 가스 수요 및 생산 성장; 오일 및 천연 가스 가격; 에너지 전환 및 지구 기후 변화에 대한 예측 또는 예상; 운영 절차 및 기술 개선; SLB와 오일 및 가스 산업의 자본적 지출; 디지털 및 "유역에 적합한 사업"을 포함한 우리의 비즈니스 전략과 고객의 전략; 배당 계획 및 자사주 매입 프로그램을 포함한 자본 할당 계획; 우리의 APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴; 진행 중이거나 점점 더 심화되는 분쟁이 세계 에너지 공급에 미치는 영향; 원자재에 대한 접근; 미래의 세계 경제 및 지정학적 상황; 잉여 현금 흐름을 포함한 미래 유동성; 마진 수준과 같은 향후 영업 결과. 이러한 진술은 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는 위험 및 불확실성의 영향을 받는다: 변화하는 세계 경제 및 지정학적 상황; 고객의 탐사 및 생산 지출 변화, 오일 및 천연 가스 탐사 및 개발 수준의 변화; 고객 및 공급업체의 영업 결과 및 재무 상태; 재무 및 실적 목표와 기타 예측 및 예상을 달성할 능력 부재; 탄소 순 제로 배출 목표 또는 중간 배출 감소 목표를 달성할 능력 부재; 세계 주요 지역의 일반적인 경제, 지정학 및 사업 조건; 외환 위험; 인플레이션; 정부의 통화 정책 변화; 관세; 가격 압박; 날씨 및 계절적 요인; 건강 팬데믹의 불리한 영향; 원자재의 가용성 및 비용; 운영 수정, 지연 또는 취소; 공급망 난제; 생산 감소; 향후 요금의 범위; 효율성과, 디지털 또는 새로운 에너지와 같은 비즈니스 전략 및 이니셔티브와 비용 절감 전략의 기타 의도된 이점을 인식할 능력의 부재; 해양 오일 및 가스 탐사, 방사능 원, 폭발물, 화학 물질 및 기후 관련 이니셔티브와 관련된 규제 및 규제 요건을 포함한 정부 규정 및 규제 요건의 변경; 탐사에서 새로운 도전에 대처할 수 있는 기술의 무능력; 대체 에너지 원 또는 제품 대체물의 경쟁력; 이 보도 자료와 증권거래위원회("SEC")에 제출되거나 제공된 가장 최근의 양식 10-K, 10-Q 및 8-K에 자세히 설명된 기타 위험 및 불확실성.

하나 이상의 이러한 또는 다른 위험 또는 불확실성이 현실화되는(또는 이러한 개발의 결과가 변경되는) 경우, 또는 우리의 기초 가정이 부정확하다고 입증되는 경우, 실제 결과나 성과는 우리의 전망적 진술에 반영된 것과 상당히 다를 수 있다. 이 보도 자료에서 환경, 사회 및 기타 지속 가능성 계획 및 목적에 관한 전망적 진술 및 기타 진술은 이러한 진술이 반드시 투자자에게 중요하거나 SEC에 제출한 서류에 공개되어야 한다는 것을 의미하지는 않는다. 또한 과거, 현재 및 미래 전망적 환경, 사회 및 지속 가능성 관련 진술은 아직 개발 중인 진행 상황, 계속 진화하는 내부 통제 및 프로세스, 미래에 변경될 수 있는 가정을 측정하기 위한 표준을 기반으로 할 수 있다. 언론 보도의 진술은 이 보도 날짜 기준으로 표명되며, SLB는 새로운 정보, 향후 사건 또는 기타 사유 중 어떤 것의 결과로 인한 것이든 상관없이 그런 진술을 공개적으로 업데이트하거나 수정할 일체의 의향이나 의무를 부인한다.

이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.

사진/멀티미디어 자료 : <https://www.businesswire.com/news/home/20251015948706/en>

Contacts

투자자

제임스 R 맥도널드(James R McDonald) — SLB 투자자 관계 및 업계 업무 부문 총괄 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) — SLB 투자자 관계 이사

전화: +1 (713) 375-3535

investor-relations@slb.com

미디어

조시 바이얼리(Josh Byerly) — SLB 커뮤니케이션 부문 수석 부사장

모이라 더프(Moira Duff) — SLB 외부 커뮤니케이션 이사

전화: +1 (713) 375-3407

media@slb.com

뉴스 제공: SLB