

# 한국 화장품

# 11월 대형 프로모션

# 참가브랜드 모집

「저리스크·고리턴으로 일본 시장에 단번에 진출할 수 있는 새로운 형태」





## 목차

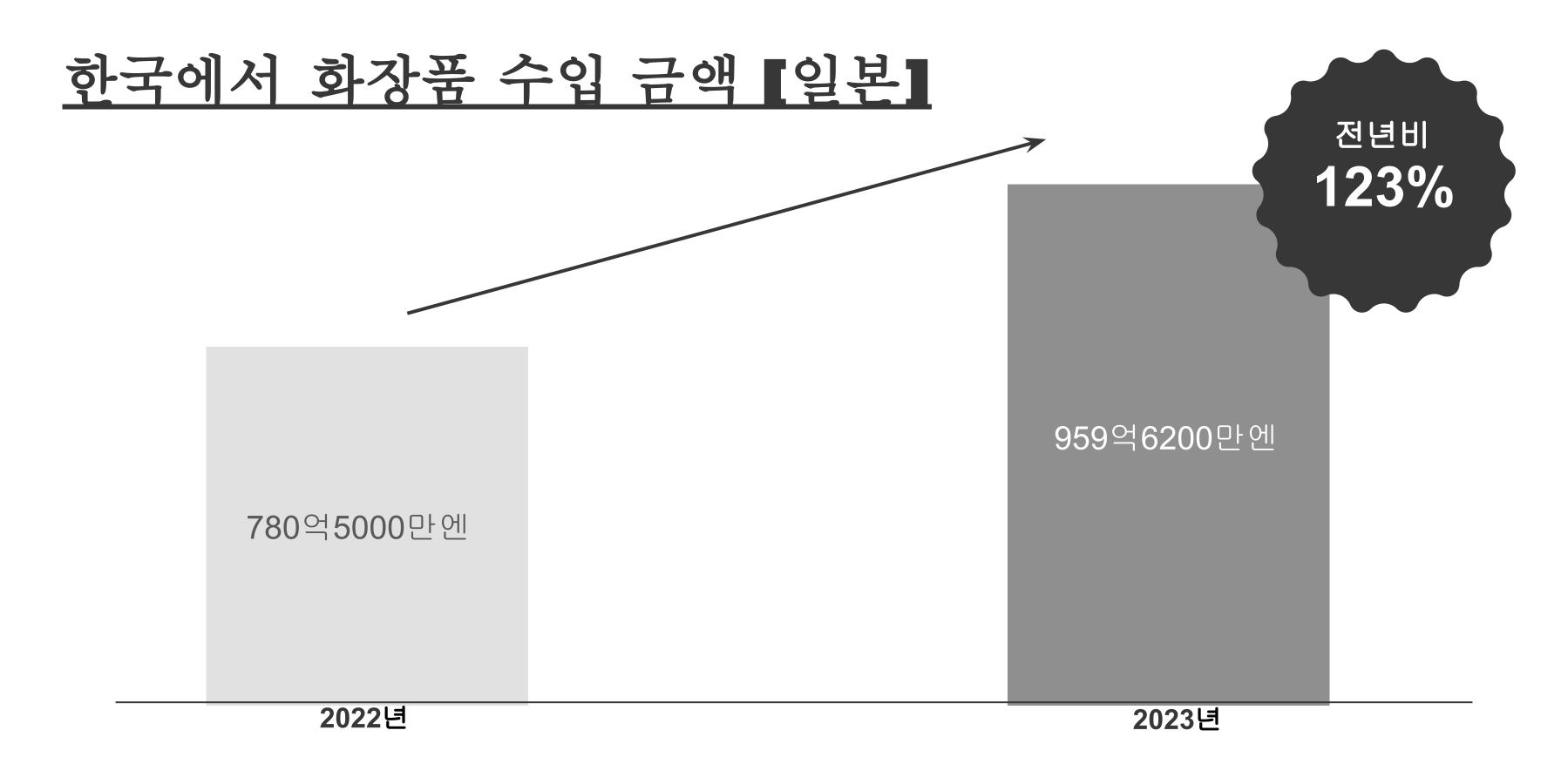
- **1** 시장 배경
- 메르카리 shops에 대하여
- 03 제안계획
- 04 제안 플랜\_메리트
- ○5 참여 브랜드 혜택

● 투자대비효과 (ROI)

07 스케줄





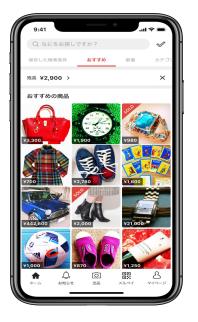


(무역통계데이터)무역통계에 따르면 한국의 화장품 수입금액은 2023년 959억6,200만엔(전년대비 123.8%)



### 메르카리 shops에 대하여

「메르카리」는, 개인간으로의 불필요품의 매매를 간단하게 실시할 수 있는 프리마 앱입니다.







●서비스 개시: 2013년 7월

●対応OS: Android、iOS

※ Web 브라우저에서도 이용 가능

●이용료: 무료

※ 판매 시 수수료 : 판매 가격의 10 %

●지원 지역 및 언어 : 일본, 일본어 기본 사양

● 누계 출품수 : 40억 품을 돌파(2024년 9월)



월간 이용자수

2298만 명

#### 한국 화장품에 특화된 새로운 판로

연간유통금액

10,727억엔

도달

BtoC영역

전년비 2.7배





### 제안계획 꾸미꾸미샵모델

①I-ORDER가「쿠미쿠미」명의로 <u>메르카리 SHOPS에 출점</u>

②제조사는 「상품 50만엔어치 납품」→<u>프로모션 참가권</u>

③납품 상품은 「프로모션 재고」로 판매

④매출은<u>제조사에환원</u> + 광고노출획득



韓国語の「平可다(飾る)」から名付けた「クミクミ」は
「全ての女性を美しく飾る」をテーマに
既に日本でも人気のブランドから、
日本での店頭販売が"初"となるコスメブランドを紹介してまいります!
コスメ好き&韓国好き女子との新たな出会い!





### 제안계획 메리트

①단독 출점 불필요 → 초기 투자 제로

②메르카리 대형 프로모션에 [편승]가능

③다양한 브랜드 참여→「한국 코스메틱몰」같은 고객 유치력

④재고 리스크 경감【납품분 = 광고 + 판매용으로 전환】





### <u>상정PV</u>

#### 도선 노출

#### 앱 내 푸시 알림

- ·수백 사용자에게 전달
- -열람률 70%

#### 메일 배신

- ·수십~수백만 사용자에게 전달
- -유니크 개봉률 30%

상정 상품 PV수

약 50,000 Views

\*상품 내용에 따라 변동
\*타 플랫폼참고값





## 참여 브랜드 혜택

- ①메르카리내 TOP노출
- ②SNS전송·KOL연동:「꾸미꾸미샵」내 특집 표시 브랜드명 + 상품
- ③프레스 릴리스 뉴스배신 「참가 브랜드 일람」게재
- ④일본 고객으로부터의 리뷰 피드백 데이터 제공
- ⑤추가 판로상담 「라쿠텐·YAHOO·AMAZON·오프라인」우선 안내





# 투자대비효과 (ROI)



프로모션 광고 환산 150만엔 상당 노출



일본 전개의 증거 데이터의 활용



희망브랜드는 단독 출점으로 이행 지원





## 스케줄

9월~10월 12월이후

참가브랜드 모집

상품 납품 마감

대형 프로모션 실시

매출청산 다음 프로모션 안내



# 귀사의 일본 진출의 좋은 파트너가

되겠습니다.

감사합니다!

연락처

Email: io-k-sales@i-order.co.jp

