SLB, 2025년 2분기 결과 발표

- 매출 85억 5천만 달러, 전분기 대비 1% 증가 및 전년 동기 대비 6% 감소
- GAAP EPS 0.74 달러, 전분기 대비 28% 증가 및 전년 동기 대비 4% 감소
- 부과금 및 용자금 제외 EPS 0.74 달러, 전분기 대비 3% 증가 및 전년 동기 대비 13% 감소
- SLB 귀속 순이익 10억 1천만 달러, 전분기 대비 27% 증가 및 전년 동기 대비 9% 감소
- 조정 EBITDA 20억 5천만 달러, 전분기 대비 2% 증가 및 전년 동기 대비 10% 감소
 - 영업 현금 흐름 11억 4천만 달러, 잉여 현금 흐름 6백 2십 2 만 달러
 - 이사회가 주당 28.5 센트의 분기별 현금 배당금 승인

파리--(BUSINESS WIRE)-- SLB(SLB)(NYSE: SLB)가 오늘 2025년 2분기 결과를 발표했다.

2분기 결과

	(단위 백만, 주당 금액 제외)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 대비
매출	\$8,546	\$8,490	\$9,139	1%	-6%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,285	\$1,063	\$1,421	21%	-10%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	15.0%	12.5%	15.5%	251 bps	-52 bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$1,014	\$797	\$1,112	27%	-9%
회석 EPS - GAAP 기준	\$0.74	\$0.58	\$0.77	28%	-4%

조정 EBITDA*	\$2,051	\$2,020	\$2,288	2%	-10%
조정 EBITDA 마진*	24.0%	23.8%	25.0%	21 bps	-103 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$1,584	\$1,556	\$1,854	2%	-15%
세전 세그먼트 영업 마진*	18.5%	18.3%	20.3%	20 bps	-175 bps
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외*	\$1,016	\$988	\$1,224	3%	-17%
회석 EPS, 부과금 및 용자금 제외*	\$0.74	\$0.72	\$0.85	3%	-13%
지역별 매출					
해외	\$6,847	\$6,727	\$7,452	2%	-8%
북미	1,655	1,719	1,644	-4%	1%
기타	44	44	43	n/m	n/m
	\$8,546	\$8,490	\$9,139	1%	-6%
(단위: 백만)					
	3 개월 종료일				변동

	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 동기 대비
부문별 매출					
디지털 및 통합	\$995	\$1,006	\$1,050	-1%	-5%
저류층 실적	1,691	1,700	1,819	-1%	-7%
유정 건설	2,963	2,977	3,411	-	-13%
생산 시스템	3,036	2,938	3,025	3%	-
기타	(139)	(131)	(166)	n/m	n/m
	\$8,546	\$8,490	\$9,139	1%	-6%
부문별 세전 영업 이익					
디지털 및 통합	\$327	\$306	\$325	7%	-
저류층 실적	314	282	376	12%	-16%
유정 건설	551	589	742	-6%	-26%
생산 시스템	499	475	473	5%	5%

기타	(107)	(96)	(62)	n/m	n/m
	\$1,584	\$1,556	\$1,854	2%	-15%
부문별 세전 영업 마진					
디지털 및 통합	32.8%	30.4%	31.0%	240 bps	186 bps
저류층 실적	18.6%	16.6%	20.6%	203 bps	-205 bps
유정 건설	18.6%	19.8%	21.7%	-119 bps	-315 bps
생산 시스템	16.4%	16.2%	15.6%	28 bps	79 bps
기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	18.5%	18.3%	20.3%	20 bps	-175 bps
*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 융자금”, “부문” 및 “보충 정보”라는 제목의 섹션을 참조한다.					
n/m = not meaningful(의미 없음)					

오일 및 가스 시장은 글로벌 불확실성 속에서도 안정적으로 유지되고 있다

"SLB는 다양한 포트폴리오와 광범위한 시장 노출을 활용하여 꾸준한 매출과 순차적으로 약간 더 높은 조정 EBITDA 및 마진을 제공하는 견고한 2분기 실적을 보고했습니다. 이는 업스트림 지출 감소와 거시경제적 불확실성 속에서 우리의 회복력을 보여줍니다"라고 SLB 최고경영자인 올리비에 르 푸흐(Olivier Le Peuch)가 말했다.

"시장은 완전히 공급되는 오일 마켓, OPEC+ 공급 방출, 진행 중인 무역 협상 및 지정학적 갈등을 포함한 여러가지 다양한 변동을 탐색하고 있습니다. 이런 사정에도 불구하고 원자재 가격은 범위 내에서 유지되고 있습니다. 한편, 고객들은 특히 해양 심해 시장에서 주요 프로젝트의 우선순위를 정하고 신중하게 계획을 세우며 활동을 선택적으로 조정했습니다"

"이러한 맥락에서 업스트림 시장은 상대적으로 탄력성을 유지해 왔으며 이는 우리 업계의 지속적인 강점을 강조합니다"라고 르 푸흐가 말했다.

SLB의 광범위한 시장 노출은 지역 역풍을 극복하는 데 도움이 된다

"지역과 비즈니스 라인에 걸쳐 폭넓게 노출됨으로써 우리는 특정 지역 활동 둔화의 영향을 효과적으로 극복할 수 있었습니다. 그 결과, 우리는 중동, 아시아, 유럽 및 북아프리카 일부 지역의 강력한 성장에 힘입어 해외 매출이 전분기 대비 2% 증가를 달성했으며, 이는 일부 주요 시장의 감소를 상쇄하는 이상의 역할을 했습니다."

"우리의 실적은 디지털 부문의 꾸준한 결과에 의해 뒷받침되었으며, 플랫폼, 애플리케이션 및 디지털 운영의 두 자릿수 순차적 매출 성장은 강력한 1분기 이후 탐사 데이터 판매 감소로 크게 상쇄되었습니다. 또한 우리는 오일 및 가스 사업 이외의 포트폴리오를 전략적으로 다각화함으로써 계속해서 이익을 얻고 있습니다"라고 르 푸흐는 말했다.

생산 및 복구 노력에 대한 고객의 관심 증가

"생산 시스템 매출은 전분기 대비 3% 증가했으며 17분기 연속 전년 동기 대비 성장을 기록했습니다. 전분기 대비 성장은 인공 리프트 및 미드스트림 생산 시스템의 강력한 판매에 의해 주도되었습니다."

"오늘날의 자본 규율 환경에서 고객은 자산 가치를 극대화하는 동시에 운영 생산 단계에서 효율성을 개선하는 데 중점을 두고 있습니다. 저수지, 유정 및 표면 시스템 전반에 걸친 SLB의 기술 포트폴리오와 도메인 전문 지식은 이러한 노력과 일치합니다. 그 결과, 특히 미국과 성숙한 유역에서 생산 및 회수 솔루션에 대한 수요가 증가했습니다."

"앞으로 우리는 최근 챔피언 X(ChampionX) 인수를 완료함으로써 덜 주기적이고 성장하는 생산 및 회복 공간에 대한 노출을 늘릴 것입니다. 우리의 결합된 포트폴리오, 기술 역량 및 디지털 리더십은 SLB가 고객과 이해관계자를 위한 가치를 창출하는 동시에 생산 화학 물질 및 인공 리프트 전반에 걸쳐 동급 최고의 워크플로 통합을 제공할 수 있는 입지를 마련할 것입니다"라고 르 푸흐는 말했다.

SLB, 업계가 회복력을 입증하는 모습 목격

"주요 시장의 활동 조정에도 불구하고 업계는 업스트림 지출의 큰 감소 없이 불확실성을 헤쳐 나갈 수 있음을 보여주었습니다. 이는 자본 규율과 에너지 안보의 필요성이 결합된 것입니다."

"앞으로 원자재 가격이 범위 내에서 유지된다고 가정할 때 우리는 하반기에 건설적인 태도를 유지합니다. 이는 주요 시장에서의 입지, 다양한 포트폴리오의 깊이, 챔피언 X 인수를 통한

성장하는 생산 및 회수 시장에 대한 노출 증가에 의해 뒷받침됩니다. 우리는 또한 동종 업계를 선도하는 조정 EBITDA 마진을 달성하는 데 계속 집중하면서 시장 상황에 따라 비용을 계속 관리할 것입니다.

"전반적으로 SLB의 차별화된 기술과 글로벌 입지가 고객과 주주들에게 계속해서 긍정적인 결과를 제공할 것이라고 저는 확신합니다"라고 르 푸흐는 결론지었다.

기타 이벤트들

2025년 6월 26일, SLB는 캐나다 앨버타에 위치한 팔리저 블록(Palliser Block)의 영업 지분 매각을 완료했다.

2025년 7월 16일, SLB는 챔피언 X 인수를 완료했다. 결합된 포트폴리오, 기술 역량 및 디지털 리더십을 통해 SLB는 성장하는 생산 및 회수 시장에 대한 노출을 늘리는 동시에 생산 화학 물질 및 인공 리프트 전반에 걸쳐 동급 최고의 워크플로우 통합을 제공함으로써 고객과 이해관계자를 위한 가치를 창출할 수 있는 입지를 갖추게 될 것이다.

2025년 7월 17일에 SLB 이사회는 2025년 9월 3일 등재된 주주들에게 2025년 10월 9일에 지급되는 발행 보통주 주당 0.285 달러의 분기별 현금 배당을 승인했다.

지리적 지역별 2분기 매출

	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$1,655	\$1,719	\$1,644	-4%	1%
중남미	1,492	1,495	1,742	-	-14%
유럽 및 아프리카*	2,369	2,235	2,442	6%	-3%
중동 및 아시아	2,986	2,997	3,268	-	-9%

제외 지역 및 기타	44	44	43	n/m	n/m
	\$8,546	\$8,490	\$9,139	1%	-6%
해외	\$6,847	\$6,727	\$7,452	2%	-8%
북미	\$1,655	\$1,719	\$1,644	-4%	1%
*러시아와 카스피해 지역을 포함한다					
n/m = not meaningful(의미없음)					

해외

중남미의 매출은 14억 9천만 달러로 전분기 대비 본질적으로 보합세였다. 아르헨티나의 육상 활동 증가와 함께 브라질의 해양 활동으로 인한 성장은 가이아나의 생산 시스템 판매 감소로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 14% 감소했는데, 이는 주로 멕시코에서 육상 시추 활동이 크게 감소했기 때문이며, 아르헨티나에서의 강력한 비채래식 자극 활동으로 부분적으로 상쇄되었다.

유럽 및 아프리카 매출은 23억 7천만 달러로 북아프리카의 인공 리프트 대폭 판매, 나이지리아의 해저 생산 시스템, 유럽의 디지털 수익 증가 및 생산 시스템 판매 증가에 힘입어 전분기 대비 6% 증가했다. 이러한 증가는 프로젝트 종결과 탐사 활동의 일시 중지로 인한 나미비아에서의 해양 시추, 평가 및 자극 활동 감소로 부분적으로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 심해 활동 감소로 인해 매출이 3% 감소했으며, 이는 북아프리카에서의 인공 리프트 판매 강세와 유럽에서의 생산 시스템 판매 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

중동 및 아시아에서의 매출은 29억 9천만 달러로 이라크와 아랍에미리트의 견고한 시추 실적과 생산 시스템 판매 증가, 아시아 전역의 활동 증가가 사우디아라비아와 카타르의 활동 감소로 상쇄되면서 전분기 대비 본질적으로 보합세였다.

전년 동기 대비 매출은 사우디아라비아에서의 활동 감소와 생산 시스템 판매 감소로 인해 9% 감소했다. 아시아, 이집트 및 카타르에서도 감소세가 나타났고, 아랍에미리트, 쿠웨이트 및 이라크에서의 상당한 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

북미

북미 매출은 16억 5천만 달러로 전분기 대비 4% 감소했다. 이러한 감소는 매각된 팔리저 블록의 애셋 퍼포먼스 솔루션스(Asset Performance Solutions, APS) 수익 감소와 캐나다에서의 계절적 봄 중단으로 인한 시추 활동 감소로 인해 발생했다. 해양 수익은 탐사 데이터 판매 감소로 인해 감소했다. 이러한 감소는 생산 시스템 판매 증가, 디지털 판매 증가 및 데이터 센터 인프라 솔루션의 성장에 힘입어 미국 육상 매출의 소폭 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 데이터 센터 인프라 솔루션의 강력한 성장에 힘입어 소폭 증가했지만 캐나다에서의 APS 매출 감소와 미국 육상 시추 활동의 급격한 감소로 인해 크게 상쇄되었다.

부문별 2분기 결과

디지털 및 통합

	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$769	\$717	\$757	7%	2%
북미	223	289	291	-23%	-23%
기타	3	-	2	n/m	n/m
	\$995	\$1,006	\$1,050	-1%	-5%

세전 영업 이익	\$327	\$306	\$325	7%	-
세전 영업 마진	32.8%	30.4%	31.0%	240 bps	186 bps
n/m = not meaningful(의미 없음)					

디지털 및 통합 매출은 9억 9,500만 달러로 주로 캐나다의 APS 매출 감소로 인해 전분기 대비 1% 감소했다. 디지털 매출은 플랫폼, 애플리케이션 및 디지털 운영의 복합적인 효과로 인해 두 자릿수의 전분기 대비 성장을 보였고, 1분기 강세 후의 탐사 데이터 판매 감소로 상쇄되어 안정적으로 유지되었다.

전년 대비 매출은 5% 감소했는데, 이는 주로 캐나다에서 APS 매출 감소를 반영한다. 디지털 판매는 국제적으로 견고한 성장을 달성했지만 북미에서의 탐사 데이터 수익 감소가 플랫폼 및 애플리케이션 판매 증가보다 더 컸기 때문에 전체 디지털 수익이 소폭 감소했다.

디지털 및 통합 세전 영업이익률은 33%로 전분기 대비 240bp, 전년 동기 대비 186bp 확대되었다. 이러한 마진 개선은 주로 디지털 채택 증가와 비용 효율성 향상에 의해 주도되었다.

저류층 실적

	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$1,541	\$1,557	\$1,684	-1%	-9%
북미	148	142	134	4%	10%

기타	2	1	1	n/m	n/m
	\$1,691	\$1,700	\$1,819	-1%	-7%
세전 영업 이익	\$314	\$282	\$376	12%	-16%
세전 영업 마진	18.6%	16.6%	20.6%	203 bps	-205 bps
n/m = not meaningful(의미 없음)					

저류층 실적 매출은 16억 9천만 달러로 전분기 대비 1% 감소했다. 이는 국제 시장 전반에 걸쳐 평가 및 자극 활동이 둔화되었기 때문이며, 강력한 개입 활동에 의해 부분적으로 상쇄되었다. 자극 및 개입의 지역적 성장은 아르헨티나, 북아프리카, 동아시아 및 쿠웨이트에서 주목할 만했다. 그러나 이러한 증가보다 사우디아라비아, 카타르, 나미비아 및 멕시코의 활동 감소가 더 컸다.

전년 동기 대비 매출은 7% 감소했는데, 이는 주로 사우디아라비아, 나미비아 및 멕시코에서의 활동 감소로 인한 것이다. 이러한 감소는 아르헨티나에서의 강력한 자극 활동에 의해 부분적으로 완화되었다.

저류층 실적 세전 영업 마진은 19%로 전분기 대비 203bp 증가했다. 이러한 개선은 더 높은 개입 활동과 1분기에 영향을 미친 시작 비용 부재에서 생겼다.

전년 동기 대비 세전 영업 마진은 평가 및 자극 활동 감소로 인한 수익성 감소로 인해 205bp 감소했다.

유정 건설

	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 2025년	3월 31일 2025년	6월 30일 2024년	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					

해외	\$2,394	\$2,381	\$2,768	1%	-13%
북미	512	541	592	-5%	-13%
기타	57	55	51	n/m	n/m
	\$2,963	\$2,977	\$3,411	-	-13%
세전 영업 이익	\$551	\$589	\$742	-6%	-26%
세전 영업 마진	18.6%	19.8%	21.7%	-119 bps	-315 bps
n/m = not meaningful(의미 없음)					

29억 6천만 달러의 유정 건설 매출은 전분기 대비 본질적으로 포함세였다. 이라크, 아랍 에미리트, 멕시코 연안, 북아프리카 및 나이지리아의 매출 증가는 나미비아, 북미 육상 시장, 아르헨티나 및 사우디아라비아의 시추 활동의 눈에 띄는 감소로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 멕시코, 나미비아, 사우디아라비아, 북미, 가이아나 및 인도 전역의 시추 활동이 크게 감소하면서 13% 감소했다. 이러한 감소는 아랍 에미리트와 북아프리카에서의 더 강력한 실적으로 부분적으로 상쇄되었다.

유정 건설의 세전 영업 마진은 19%로 전분기 대비 119bps, 전년 동기 대비 315bp 감소했다. 마진 압축은 북미 및 여러 국제 시장 전반에 걸쳐 광범위한 활동 감소로 인해 발생했다. 비용 효율성 조치는 감소를 부분적으로 상쇄한다.

생산 시스템

	(단위: 백만)	
	3 개월 종료일	변동

	6 월 30 일 2025 년	3 월 31 일 2025 년	6 월 30 일 2024 년	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,243	\$2,166	\$2,378	4%	-6%
북미	789	768	640	3%	23%
기타	4	4	7	n/m	n/m
	\$3,036	\$2,938	\$3,025	3%	-
세전 영업 이익	\$499	\$475	\$473	5%	5%
세전 영업 마진	16.4%	16.2%	15.6%	28 bps	79 bps
n/m = not meaningful(의미 없음)					

생산 시스템 매출은 30억 4천만 달러로 전분기 대비 3% 증가했다. 이러한 성장은 인공 리프트 시스템, 미드스트림 생산 솔루션, 밸브 및 완성의 판매 증가와 북미 지역의 더 높은 데이터 센터 인프라 솔루션에 의해 촉진되었다. 이러한 이익은 표면 생산 시스템의 판매 감소로 부분적으로 상쇄되었다.

전년 동기 대비 매출은 데이터 센터 인프라 솔루션, 인공 리프트 및 완공에 대한 강력한 수요가 해저 생산 시스템 및 밸브의 판매 감소로 크게 상쇄되면서 소폭 증가했다.

생산 시스템 세전 영업 마진은 16%로 전분기 대비 안정적으로 유지되었으며 전년 동기 대비 79bp 개선되었다. 이러한 마진 확장은 유리한 활동 믹스, 효율적인 실행 및 마진이 높은 수주잔고의 전환에 힘입어 여러 비즈니스 라인에 걸친 수익성 향상에 의해 주도되었다.

분기 주요 사항

핵심

계약 수주

SLB는 SLB의 핵심 분야의 강점에 부합하는 새로운 계약 수주를 계속 획득하고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 트리니다드 토바고 연해에서 bp는 SLB의 원서브시™(OneSubsea™) 합작 투자 회사와 서브시 인테그레이션 얼라이언스(Subsea Integration Alliance) 파트너인 서브시 7(Subsea7)에 징거(Ginger) 프로젝트를 위해 실질적인 엔지니어링, 조달, 건설 및 설치 계약을 발주했다. 이것은 bp와 서브시 인테그레이션 얼라이언스(Subsea Integration Alliance) 파트너들 간의 글로벌 프레임워크 계약에 따른 첫 번째 프로젝트 수주이다. 오랜 기간 지속되어 온 성공적인 관계를 바탕으로 이 계약은 투명성 제고와 조기 참여를 통해 시스템 수준 최적화를 가능하게 하는 새로운 작업 방식을 수립한다. 징거 프로젝트를 위해 SLB 원서브시(SLB OneSubsea)는 4개의 표준화된 수직 모노보어 해저 트리와 튜빙 행거, 그리고 이 지역 최초의 고무결성 압력 보호 시스템 매니폴드를 제공할 것이다.
- 노르웨이에서 SLB의 원서브시는 에퀴노르(기술 서비스 제공업체)로부터 노던 라이츠(Northern Lights) 2단계 해양 프로젝트를 위한 CO₂ 해저 주입 시스템에 대한 엔지니어링, 조달 및 건설 계약 수주를 받았다. 2단계에 대한 최종 투자 결정은 최종 사용 고객과의 상업적 계약에 따라 노던 라이츠(Northern Lights)의 소유주인 토탈에너지스(TotalEnergies), 셸(Shell) 및 에퀴노르(Equinor)에 의해 내려졌으며, 이는 대규모 탄소 포집 및 저장(CCS) 채택을 위한 결정적인 이정표를 나타낸다. SLB 원서브시 범위에는 관련 연계 장비와 함께 두 개의 새로운 위성 해저 CO₂ 주입 시스템이 포함된다. 작업은 이미 시작되었으며 2026년에 첫 인도가 예상된다. 이번 수주는 2023년에 이 프로젝트의 첫 번째 단계를 위한 두 개의 해저 주입 시스템의 성공적인 납품에 따른 것이다.
- 가봉과 콩고 공화국에서 SLB는 페렌코(Perenco)로부터 유정 건설 측정 서비스를 제공하기 위해 다년 계약 수주를 받았다. 계약 기간은 가봉에서 3년, 콩고에서 2년이다. 이 계약의 일환으로 SLB는 파워드라이브아처™(PowerDrive Archer™) 하이브리드 로터리 조향 시스템을 포함한 고급 기술을 배포하여 얇은 대형 문제를 해결할 것이다. 이 프로젝트는 또한 적응형 디지털 지원 장비를 활용하여 운영 효율성을 높이고 페렌코의 지역 개발 전략을 지원할 것이다. 이 수주는 아프리카에서 신뢰할 수 있는 파트너로서 SLB의 입지를 강화하고 고객을 위한 가치를 극대화하는 고성능 기술 중심 솔루션을 제공할 것이라는 우리의 약속과 일치한다.
- 오만에서 페트롤리엄 디벨롭먼트 오만(Petroleum Development Oman)이 SLB에 통합 완성 서비스와 블록 6(Block 6) 채굴권 전반에 걸친 유선 및 튜브 운반 천공에 대한 두 개의 5년 계약을 발주했다. SLB는 오만의 니즈와(Nizwa) 조립, 수리 및 테스트 센터에서 제조된 장비를 포함하는 탄탄한 국내 가치 제공과 함께 기술 리더십, 일관된 성능 및 서비스 품질을 바탕으로 이 수주를 확보했다. 오만 비전 2040(Oman Vision 2040)에 따라 SLB는 오만의 국내 가치(In-Country Value) 전략을 지원하기 위해 현지 제조를 확장하기 위해 최선을 다하고 있다.

- 카타르에서 노스 오일 컴퍼니(North Oil Company)는 SLB 에 알-샤heen(Al-Shaheen) 유전의 생산 및 회수 촉진을 목표로 하는 일렉트리스™(Electris™) 완성 기술을 제공하는 계약을 받주했다. 완성에는 출력을 최적화하기 위해 일렉트리스 간격 제어 밸브와 SLB 이중 모듈 전기 잠수 펌프(dual-pod electrical submersible pumps, ESP)가 통합된다. 이는 카타르에서 일렉트리스 완성에 대한 첫 번째 수주이자 SLB ESP 와 결합된 전 세계 최초의 계약을 나타낸다.

기술 및 혁신

이번 분기의 주목할 만한 기술 도입 및 배치는 다음과 같다:

- SLB 는 자산의 총 소유 비용을 줄이면서 생산과 회수를 촉진하는 디지털 기반 전기 유정 완성 기술 포트폴리오인 일렉트리스(Electris)를 출시했다. 일렉트리스 완성은 유정의 전체 생산 영역에 대한 제어를 디지털화하여 저수지 전반에 걸쳐 실시간 생산 인텔리전스를 제공한다. 이를 통해 운영자는 역동적인 생산 조건에 대응하여 자신 있게 예측, 적응 및 행동할 수 있으며, 유정의 수명 동안 저수지 관리를 개선하고 기존 시스템이 남긴 매장량에 접근할 수 있다. 이미 5 개국에서 100 개 이상의 일렉트리스 완성 기술이 설치되었다. 노르웨이에서는 확장된 유정에서 오일 생산을 강화하기 위해 일렉트리스 완성체가 해상에 배치되었다. 운영자는 시스템의 정보를 사용하여 생산에 기여하는 구역을 파악하고, 오일 생산량을 최적화하고, 생산된 물을 최소화하고 있다. 일렉트리스 완성으로 물 생산을 제어함으로써 처리된 물을 들어 올려 저수지로 다시 주입하는 데 필요한 에너지가 감소시켰다.
- SLB 는 드릴 비트에서 측정된 값을 고품질 시추공 이미지로 변환하는 획기적인 기술인 레티나™ 옛 비트(Retina™ at-bit) 이미징 시스템을 출시했다. 이 기술을 통해 지층 특성을 식별하여 시추 효율성, 지층 평가 및 안전성을 최적화할 수 있다. 이 동종 최초의 솔루션은 드릴 비트와 지층 사이의 첫 번째 접촉의 임계 지점에서 정밀한 측정을 제공하여 드릴링이 시작되고 시추공 직경이 저류층 섹션 쪽으로 점진적으로 감소함에 따라 큰 구멍 크기에서 탁월한 이미지 선명도를 제공한다. 모든 시추 유체 구성을 활용하는 시추 작업에 적용할 수 있는 레티나 시스템은 현재까지 최고 해상도의 이미징을 가능하게 하여 지층에 대한 중요한 통찰력을 제공한다.
- 에콰도르에서 SLB 와 ENAP 는 착륙 및 항해 중 알려진 위험을 완화하기 위해 지오스피어 HD™(GeoSphere HD™) 고화질 저류층 시추 중 매핑 서비스 및 파워드라이브 아처 하이브리드 회전식 조향 시스템을 포함한 첨단 기술을 배포하여 수평 유정 시추에 있어 국가의 오랜 기술 및 전략적 과제를 극복하는 데 도움을 주었다. 맞춤형 유정 설계 및 엔지니어링의 지원을 받아 팀은 1,200 피트 이상의 정확한 배치와 100% 페이 존(pay zone) 접촉을 달성했다. ENAP 의 가장 생산적인 유정은 이 지역의 미래 수평 시추에 대한 기준을 설정한다. 이 접근 방식은 표면 영향을 줄이면서 수익을 높이고 효율성, 배출 감소 및 탄력적인 에너지 개발에 대한 광범위한 목표에 부합한다.
- 나이지리아에서 SLB 는 웨스턴 아프리카 앤 프로덕션 컴퍼니(Western Africa Exploration and Production Company)와 제휴하여 해양 선박에 생산 익스프레스™(Production Express™) 신속 생산 대응 솔루션을 위한 맞춤형 시설을

설치했다. 이 시설은 해양 유조선을 통해 육상 시설로 운송하기 위해 필요한 사양으로 원유를 처리하고 최대 용량으로 하루 10,000 배럴의 정유 등급 생산을 달성한다.

- 아랍 에미리트에서는 ADNOC 드릴링 컴퍼니(ADNOC Drilling Company), SLB 및 패터슨-UTI(Patterson-UTI)의 합작 투자 회사인 턴웰 인더스트리즈 LLC OPC(Turnwell Industries LLC OPC)가 SLB 드릴옵스™(SLB DrillOps™) 자문 솔루션과 뉴로(Neuro™) 자율 솔루션을 활용하여 자율 방향 제어 모드에서 9,210 피트 유정 구간의 95%를 시추했다. 이러한 디지털 시추 솔루션을 활용하여 8.5 인치 섹션에서 침투 속도에 대한 새로운 패드 기록을 세워 시추 시간을 유정당 15 일 벤치마크 미만으로 단축했다.
- 동부 쿠웨이트에서는 SLB 와 쿠웨이트 오일 컴퍼니(Kuwait Oil Company)가 역사적으로 낮은 회수율을 가진 단단한 탄산염 저장소인 마우더드 포메이션(Mauddud Formation)의 생산량을 강화했다. SLB 는 고급 3D 저류층 모델링, 지질역학 분석 및 다중물리 산성 파쇄 시뮬레이션을 사용하여 맞춤형 자극 워크플로우를 개발했다. 오라™(Ora™) 플랫폼, 오픈패스 플렉스™(OpenPath Flex™) 서비스, 3D 원거리 음파 서비스, 울트라트랙™(UltraTRAC™) 트랙터 및 트루비트™(ThruBit™) 서비스를 포함한 SLB 혁신 기술의 사용은 전례 없는 통찰력을 제공하고 자극 유체 제형을 개선하기 위한 전략적 완화 접근 방식을 안내했다. 노천 구멍 다단계 완성 전략과 고급 자극 유체를 사용하여 처음 두 유정은 하루 4,500 배럴의 기록적인 총 생산량을 달성했다. 후속 유정에서는 향상된 지오스티어링, 균열 분석 및 최적의 스테이지 배치를 위한 최첨단 기술도 채택하여 생산 성능을 크게 향상시켰다.
- 파키스탄에서 오일 앤 가스 디벨롭먼트 컴퍼니(Oil & Gas Development Company Limited)는 SLB 고성능 레다 ESP(Reda ESP™) 펌프를 사용하여 하루 약 10,000 배럴의 석유 증분과 약 300 만 배럴의 누적 석유를 달성했다. 유정은 리프트 IQ™(Lift IQ™) 생산 수명 주기 관리 서비스로 모니터링되며, 이는 가동 중지 시간을 최소화하고 생산을 극대화하며 지속적인 모니터링 및 감시를 통해 총 운영 비용을 절감하는 실시간 분석 및 최적화를 제공한다.

디지털

SLB 는 디지털 기술을 대규모로 배치하고, 고객과 협력하여 기술 및 워크플로를 클라우드로 마이그레이션하고, 새로운 AI 지원 기능을 수용하고, 인사이트를 활용하여 성능을 높이고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- SLB 는 유럽 기업과 정부에 통합 AI 환경을 제공할 미스트랄 AI(Mistral AI)가 도입한 통합 AI 컴퓨팅 제품인 미스트랄 컴퓨트(Mistral Compute)에 AI 플랫폼을 배포할 것이라고 발표했다. 2024 년 초에 시작된 SLB 와 미스트랄 AI(Mistral AI)의 협력을 통해 미스트랄 AI(Mistral AI)의 대규모 언어 모델은 루미™(Lumi™) 데이터 및 AI 플랫폼을 위한 기본 생성 AI 모델로 자리매김했다. 이 선택은 다양한 클라우드 및 온프레미스 환경에 배포할 수 있는 미스트랄 AI(Mistral AI)의 강력한 효율적 개방형 모델에 의해 주도되었다.

- SLB는 전 세계 자산에 페트렐(Petrel™) 지하 모델링을 배포하기 위해 셸(Shell)과 파트너십을 맺었다고 발표했다. 셸은 고급 AI로 구동되는 페트렐 모델링을 사용하여 지진 해석 워크플로를 제공할 것이다. 이 배포는 인프라와 워크플로우를 표준화하고 확장 가능한 디지털 솔루션을 가속화하여 셸의 비용 운영 효율성을 개선하는 데 도움을 주는 것을 목표로 한다. 혁신을 위한 파트너십에 중점을 두고 있는 셸과 SLB는 이 배포를 통합 지구과학 워크플로우를 위한 기초로 사용하여 자산 수명 주기 전반에 걸쳐 지하에 대한 이해를 더욱 발전시킬 것이다.
- SLB는 자동화 및 자율 시추 솔루션의 채택을 확대하기 위해 미국 최대 비상장 토지 시추 계약업체인 캅터스 드릴링(Cactus Drilling)과 전략적 협력 계약을 체결했다고 발표했다. 이번 계약에 따라 캅터스는 SLB의 자동 제어 플랫폼인 드릴싱크™(DrillSync™) 플랫폼과 소프트웨어 제품군을 통합하여 SLB의 프리사이스™(Precise™) 자동 시추 시스템의 현재 사용을 기반으로 구축될 것이다. 이러한 기술은 함께 작동하여 시추 효율성을 개선하고 장비 활용도를 높이며 더 나은 실행을 위한 실시간 데이터 통찰력을 제공한다. 이 계약으로 자가 학습, 자율 방향 시추 및 지질 조향 기능을 지원하는 뉴로(Neuro) 솔루션과 함께 SLB의 AI 기반 시추 자동화 및 자문 솔루션인 드릴옵스(DrillOps) 솔루션의 배포도 가능해진다.
- 나이지리아에서 르네상스 아프리카 에너지 컴퍼니(Renaissance Africa Energy Company)는 SLB에 페트렐 지하 모델링, 테크로그™(Techlog™) 유정 해석 및 이클립스™(Eclipse™) 저류층 시뮬레이터와 같은 고급 디지털 솔루션을 배포하기 위한 소프트웨어 계약을 발주했다. 이 계약은 향상된 운영 효율성, 포괄적인 데이터 관리 및 실시간 의사 결정 기능을 촉진하여 민첩성을 높일 것이다.
- 말레이시아에서 발레스토 에너지(Velesto Energy Berhad)(자회사인 발레스토 드릴링(Velesto Drilling Sdn Bhd)를 통해)와 SLB는 전용 발레스토 굴착 장치에 드릴옵스(DrillOps) 지능형 유정 전달 및 통찰력 솔루션과 시추 배출 관리 솔루션을 배포하기 위한 3년 협력 계약을 체결했다. 이러한 솔루션은 시추 성능을 최적화하고 배출을 모니터링하도록 설계되었다.
- 미국에서 카룬 에너지(Karoon Energy)는 SLB에 통합 지하 해석 및 모델링을 위해 델파이™(Delfi™) 디지털 플랫폼을 사용하는 계약을 발주했다. 클라우드 기반 플랫폼은 사용자 프로필과 주문형 컴퓨팅 성능을 확장할 수 있게 함으로써 상당한 디지털 인프라 자본 투자의 필요성을 제거했다. 이 기능은 카룬(Karoon)의 국내 확장 계획을 지원한다.
- 또한 미국에서 그레이트 베어(Great Bear)는 알래스카의 노스 슬로프 자치구(North Slope Borough)에서 예정된 시추 캠페인을 위해 드릴플랜™(DrillPlan™)의 일관된 유정 계획 및 엔지니어링 솔루션을 배포하는 계약을 SLB에 발주했다. 이 솔루션은 단일 플랫폼에서 여러 공급업체와 협업하여 비생산적인 시간을 최소화하고 향상된 가시성과 제어를 통해 계획 효율성을 높이려는 그레이트 베어(Great Bear)의 노력을 지원한다.

새로운 에너지

SLB는 다음을 포함한 혁신적인 기술과 전략적 파트너십을 통해 저탄소 에너지 시스템으로의 글로벌 전환에 계속 참여하고 있다.

- SLB는 보다 안전하고 경제적인 탄소 저장 프로젝트를 가속화하기 위한 포괄적인 기술 및 서비스 포트폴리오인 세퀘스트리™(Sequestri™) 탄소 저장 솔루션을 출시했다. 세퀘스트리 포트폴리오는 장기 탄소 저장의 고유한 난제를 해결하여 부지 선택 및 계획부터 개발, 운영 및 모니터링에 이르기까지 전체 탄소 저장 가치 사슬 전반에 걸쳐 의사 결정을 개선하는 맞춤형 하드웨어 및 디지털 워크플로를 제공한다. SLB 캡처리™(SLB Capturi™)의 표준, 모듈식 탄소 포집 솔루션과 함께 이 포트폴리오는 포집 지점에서 영구 탄소 저장에 이르기까지 대규모로 탈탄소화를 가능하게 하는 전체 CCS 솔루션 제품군을 제공한다.
- 노르웨이에서는 시멘트 생산을 위한 세계 최초의 본격적인 탄소 포집 시설이 브레비크에 있는 하이델베르크 머티리얼즈(Heidelberg Materials) 공장에 공식적으로 문을 열었다. SLB 캡처리의 빅 캐치™(Big Catch™) 기술로 구현된 하이델베르크 머티리얼즈 탄소 포집 공장은 감축이 어려운 산업에서 탄소 포집, 운송 및 저장을 위한 유럽 최초의 본격적인 가치 사슬을 개발하는 노르웨이 정부의 롱십(Longship) 프로젝트의 일부이다. 연간 400,000 톤의 CO₂를 포집하도록 설계된 브레빅 시설 탄소 공장은 5월에 첫 번째 CO₂를 포집, 액화 및 임시 저장했다.
- 미국에서 SLB는 구글 클라우드®(Google Cloud®) 및 프로젝트 이너스페이스(Project InnerSpace)와 제휴하여 지열 에너지의 글로벌 채택을 촉진했다. 이번 협력은 SLB 지오섬™(SLB GeothermEx™) 지열 컨설팅 서비스로 프로젝트 이너스페이스의 혁신적인 지오맵™(GeoMap™) 데이터셋을 보완할 것이다. 이 파트너십은 고급 매핑 기술, 심층적인 지열 지식 및 구글 클라우드의 강력한 컴퓨팅을 활용하여 전 세계적으로 지열 에너지 솔루션의 식별, 개발 및 배포를 가속화하는 것을 목표로 한다.

재무제표

요약 연결 손익계산서

(단위: 백만, 주당 금액 제외)				
	2분기		6개월	
6월 30일에 끝나는 기간	2025	2024	2025	2024
매출	\$8,546	\$9,139	\$17,035	\$17,846

이자 및 기타 수입 ⁽¹⁾	252	85	330	169
경비				
매출 비용 ⁽¹⁾	6,934	7,262	13,815	14,270
연구 및 엔지니어링	180	188	352	369
일반관리비	87	94	184	215
합병 및 통합 ⁽¹⁾	35	16	84	27
구조조정 및 기타 ⁽¹⁾	135	111	293	111
이자	142	132	289	245
세전 이익 ⁽¹⁾	\$1,285	\$1,421	\$2,348	\$2,778
세금 비용 ⁽¹⁾	237	276	471	535
순이익 ⁽¹⁾	\$1,048	\$1,145	\$1,877	\$2,243
비지배지분 귀속 순이익 ⁽¹⁾	34	33	66	63
SLB 귀속 순이익 ⁽¹⁾	\$1,014	\$1,112	\$1,811	\$2,180
SLB 의 희석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.74	\$0.77	\$1.32	\$1.51

평균 발행 주식수	1,352	1,428	1,359	1,429
희석을 가정한 평균 발행 주식수	1,366	1,443	1,373	1,445
비용에 포함된 감가상각비용 ⁽²⁾	\$633	\$631	\$1,273	\$1,231

(1)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.
(2)	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

요약 연결 대차대조표

(단위: 백만)		
	6 월 30 일	12 월 31 일
자산	2025 년	2024 년
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$3,747	\$4,669
매출채권	8,586	8,011
재고자산	4,740	4,375
기타 유동 자산	1,380	1,515

	18,453	18,570
계열회사 투자	1,676	1,635
고정 자산	7,399	7,359
영업권	14,658	14,593
무형 자산	2,893	3,012
기타 자산	3,690	3,766
	\$48,769	\$48,935
부채 및 자본		
유동 부채		
미지급 계정 및 발생 부채	\$9,993	\$10,375
소득세에 대한 추정 부채	833	982
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	2,807	1,051
미지급 배당금	402	403
	14,035	12,811
장기 부채	10,891	11,023

기타 부채	2,292	2,751
	27,218	26,585
자본	21,551	22,350
	\$48,769	\$48,935

유동성

(단위: 백만)				
유동성 구성요소	6 월 30 일 2025 년	3 월 31 일 2025 년	6 월 30 일 2024 년	12 월 31 일 2024 년
현금 및 단기 투자	\$3,747	\$3,897	\$4,003	\$4,669
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	(2,807)	(3,475)	(1,033)	(1,051)
장기 부채	(10,891)	(10,527)	(12,156)	(11,023)
순차입금 ⁽¹⁾	\$ (9,951)	\$ (10,105)	\$ (9,186)	\$ (7,405)
유동성 변동 내역은 다음과 같다:				
		6	2	6
		개월	분기	개월

6월 30일에 끝나는 기간	2025년		2025년		2024년	
순이익	\$1,877		\$1,048		\$2,243	
APS 매각으로 인한 이익 ⁽²⁾	(149)	)	(149)	)	-	
지분법 투자자산 감소 ⁽²⁾	69		69		-	
감가상각 ⁽³⁾	1,273		633		1,231	
주식기반 보상 비용	168		77		173	
운전자본 변동	(1,401)	)	(464)	)	(1,906)	)
기타	(35)	)	(72)	)	22	
영업 활동 현금 흐름	\$1,802		\$1,142		\$1,763	
자본적 지출	(769)	)	(371)	)	(862)	)
APS 투자	(225)	)	(117)	)	(256)	)
탐사 데이터 자본화	(83)	)	(32)	)	(91)	)
잉여 현금 흐름 ⁽⁴⁾	725		622		554	

지급 배당금		(773)	(387)	(751)
주식 환매 프로그램		(2,300)	-	(735)
직원 주식 계획으로 인한 수익		105	-	100
스탁 옵션으로 인한 수익		8	-	20
사업 인수 및 투자, 획득 현금 제외		(47)	(10)	(505)
APS 프로젝트 매각으로 인한 수익		316	316	-
블루칩 스왑 증권 매입		(123)	(48)	(76)
블루칩 스왑 증권 매입 수익		102	39	51
순 결제 주식 기반 보상금에 지급된 세금		(55)	(2)	(78)
기타		(9)	11	39
외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 (증가) 감소		(2,051)	541	(1,381)
외국환율 변동의 순차입금에 대한 영향		(495)	(387)	171
순차입금 (증가) 감소		(2,546)	154	(1,210)
순차입금, 기간 시작		(7,405)	(10,105)	(7,976)

순차입금, 기간 종료		\$ (9,951)	\$ (9,951)	\$ (9,186)
----------------	--	-------------	-------------	-------------

(1)	“순차입금”은 현금 및 단기 투자를 뺀 총 차입금을 나타낸다. 경영진은 순차입금이 차입금 상환에 사용할 수 있는 현금과 투자를 반영함으로써 SLB의 부채 수준에 관한 유용한 정보를 투자자와 경영진에게 제공한다고 생각한다. 순차입금은 총차입금을 대체하거나 총차입금보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.
(2)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.
(3)	고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.
(4)	“잉여 현금 흐름”은 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용을 뺀 영업 활동 현금 흐름을 나타낸다. 경영진은 잉여 현금 흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며 에스엘비의 현금 창출 능력의 척도로 투자자와 경영진에게 유용하다고 생각한다. 일단 사업적 요구와 의무가 충족되면 이 현금은 미래 성장을 위해 회사에 재투자하거나 배당금 지급 또는 자사주 매입을 통해 주주에게 환원하는 데 사용할 수 있다. 잉여 현금 흐름은 재량적 지출에 이용할 수 있는 잔여 현금 흐름을 나타내지 않는다. 잉여 현금 흐름은 영업 활동 현금 흐름을 대체하거나 영업 활동 현금 흐름보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

부과금 및 용자금

미국 일반적으로 인정된 회계원칙(General Accepted Accounting Principles, GAAP)에 따라 결정된 재무 결과 외에도 이 2025년 2분기 실적 발표에는 비-GAAP 재무 척도(SEC의 규정 G에 정의된 바대로)도 포함된다. "유동성"에서 논의된 비-GAAP 재무 척도 외에도, 부과금 및 용자금을 제외한 SLB 순이익 및 그로부터 파생된 척도(희석 EPS 포함, 부과금 및 용자금 제외; 실효 세율, 부과금 및 용자금 제외; 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진)는 비-GAAP 재무 척도이다. 경영진은 이러한 재무 척도에서 부과금 및 용자금을 제외하는 것이 에스엘비의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 에스엘비의 영업 활동을 평가하는 수단을 제공한다고 생각한다. 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 전술한 비-GAAP 재무 척도들은 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다. 다음은 이러한 비-GAAP 척도들 중 몇 개를 유사한 GAAP 척도로 조정하는 것이다. 조정 EBITDA를 유사한 GAAP 척도에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 9)라는 제목의 섹션을 참조하면 된다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)						
2025년 2분기						
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS	
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,285	\$237	\$34	\$1,014	\$0.74	
지분법 투자자산 감소 ⁽¹⁾	69	12		57	0.04	
인력 감축 ⁽¹⁾	66	3	-	63	0.05	
합병 및 통합 ⁽²⁾	35	4	4	27	0.02	
팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익 ⁽³⁾	(149)	(4)	-	(145)	(0.11)	
SLB 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,306	\$252	\$38	\$1,016	\$0.74	
2025년 1분기						
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS	
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,063	\$234	\$32	\$797	\$0.58	
인력 감축 ⁽¹⁾	158	10	-	148	0.11	
합병 및 통합 ⁽²⁾	48	1	4	43	0.03	

SLB 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,269	\$245	\$36	\$988	\$0.72
	2024년 2분기				
	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS
SLB 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,421	\$276	\$33	\$1,112	\$0.77
인력 감축 ⁽¹⁾	111	17	-	94	0.07
합병 및 통합 ⁽⁴⁾	31	5	8	18	0.01
SLB 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,563	\$298	\$41	\$1,224	\$0.85
(단위 백만, 주당 금액 제외)					
	2025년 6개월				
	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS *
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$2,348	\$471	\$66	\$1,811	\$1.32
인력 감축 ⁽¹⁾	224	14	-	210	0.15
합병 및 통합 ⁽²⁾	84	4	8	72	0.05
지분법 투자자산 감소 ⁽¹⁾	69	12	-	57	0.04

팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익 ⁽³⁾	(149)	(4)	-	(145)	(0.11)
SLB 순이익(부과금 및 융자금 제외)	\$2,576	\$497	\$74	\$2,005	\$1.46
	2024년 6개월				
	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS EPS *
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$2,778	\$535	\$63	\$2,180	\$1.51
인력 감축 ⁽¹⁾	111	17	-	94	0.07
합병 및 통합 ⁽⁵⁾	56	11	13	32	0.02
SLB 순이익(부과금 및 융자금 제외)	\$2,945	\$563	\$76	\$2,306	\$1.60
* 반올림으로 인해 추가되지 않는다.					

(1)	요약 연결 손익계산서의 구조조정 및 기타에서 분류됨.
(2)	요약 연결 손익계산서의 합병 및 통합에서 분류됨.
(3)	요약 연결 손익계산서의 이자 및 기타 수입에서 분류됨.
(4)	이러한 비용 중 1,500 만 달러는 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류되었고 나머지 1,600 만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다.

부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(21)		(206)		(142)
	\$8,546	\$1,285	\$8,490	\$1,063	\$9,139	\$1,421

(단위: 백만)

6 개월 종료일						
2025 년 6 월 30 일			2024 년 6 월 30 일			
매출	세전 이익		매출	세전 이익		
디지털 및 통합	\$2,001	\$633	\$2,003	\$579		
저류층 실적	3,391	596	3,544	715		
유정 건설	5,940	1,140	6,779	1,432		
생산 시스템	5,974	973	5,843	873		
제거 및 기타	(271)	(202)	(323)	(97)		
세전 세그먼트 영업 이익		3,140			3,502	
회사 및 기타	(347)				(382)	
이자 수입 ⁽¹⁾	66				63	
이자 비용 ⁽¹⁾	(283)				(238)	
부과금 및 융자금 ⁽²⁾	(228)				(167)	

	\$17,035	\$2,348	\$17,846	\$2,778
(1)	세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.			
(2)	상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.			

보충 정보

자주 묻는 질문

1) 2025년 전체 자본 투자 가이드스는 어떻게 되나?
2025년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자로 구성)는 이제 약 24억 달러가 될 것으로 예상되며, 이는 챔피언 X 인수의 영향을 반영한다. 2024년 전체 자본 투자는 26억 달러였다.
2) 2025년 2분기 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?
2025년 2분기 영업 활동 현금 흐름은 11억 4천만 달러, 잉여 현금 흐름은 6억 2천 2백만 달러였다.
3) 2025년 2분기 "이자 및 기타 수입"에는 무엇이 포함되었나?
2025년 2분기 "이자 및 기타 수입"은 2억 5천 2백만 달러였다. 이는 다음으로 구성되어 있었다.
(단위: 백만)

팔리저 APS 프로젝트 매각으로 인한 이익	\$149
이자 수입	30
지분법 투자 수익	73
	\$252

4)	2025년 2분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 바뀌었나?
	2025년 2분기 이자 수입은 3,000만 달러로 전분기 대비 4백만 달러 감소했다. 1억 4천 2백만 달러의 이자 비용은 전분기 대비 5백만 달러 감소했다.
5)	SLB의 세전 연결 손익과 세전 세그먼트 영업 이익의 차이는 무엇인가?
	그 차이는 기업 항목, 부과금 및 용자금, 부문에 할당되지 않은 이자 수입 및 이자 비용, 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 상각 비용, 특정 중앙 관리 이니셔티브 및 기타 비영업 항목으로 구성된다.
6)	2025년 2분기 실효세율(ETR)은 얼마였나?
	GAAP에 따라 계산된 2025년 2분기 ETR은 18.4%였고 이에 비해 2025년 1분기는 22.0%였다. 부과금 및 용자금을 제외하고, 2025년 2분기 ETR은 19.3%였고 이에 비해 2025년 1분기는 19.4%였다.

7)	2025년 6월 30일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 이는 전 분기 말과 어떻게 달라졌나?
2025년 06월 30일 현재 발행 보통주는 13억 5천 1백만주이고, 2025년 3월 31일 현재 발행 주식은 13억 6천만주이다.	

		(단위: 백만)
발행주식(2025년 3월 31일)	1,360	
선택권 보유자에게 발행된 주식, 교환된 주식 차감	-	
양도제한 조건부 주식 부여	-	
주식 환매 프로그램	(9)	
발행주식(2025년 6월 30일)	1,351	

8)	2025년 2분기와 2025년 1분기의 가중 평균 발행 주식 수는 얼마였나? 이는 회석을 가정하고 회석 주당 순이익 계산에 사용되는 평균 발행 주식 수에 어떻게 조정되나?
가중 평균 발행 주식 수는 2025년 2분기 동안 13억 5천 2백만주였고, 2025년 1분기 동안 13억 6천 6백만주였다. 다음은 회석주당순이익 계산에 사용되는 회석을 가정한 평균 발행 주식 수에 대한 가중 평균 발행 주식의 조정이다.	

		(단위: 백만)
	2분기 2025년	1분기 2025년
가중 평균 발행 주식수	1,352	1,366

부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	14	14
가정된 주식 옵션 행사	-	-
희석을 가정한 평균 발행 주식수	1,366	1,380

9) 2025년 2분기, 2025년 1분기, 2024년 2분기, 2025년 첫 6개월, 2024년 첫 6개월 동안 SLB의 조정 EBITDA는 얼마였나? 해당 기간 동안 SLB의 조정 EBITDA 마진은 얼마였나?

SLB의 조정 EBITDA는 2025년 2분기 20억 5천 1백만 달러, 2025년 1분기 20억 2천만 달러, 2024년 2분기 22억 8천 8백만 달러였다.

SLB의 조정 EBITDA 마진은 2025년 2분기 24.0%, 2025년 1분기 23.8%, 2024년 2분기 25.0%였고 다음과 같이 계산되었다.

	(단위: 백만)					
	2분기 2025년		1분기 2025년		2분기 2024년	
SLB 귀속 순이익	\$1,014		\$797		\$1,112	
비지배지분 귀속 순이익	34		32		33	
세금 비용	237		234		276	
세전 이익	\$1,285		\$1,063		\$1,421	
부과금 및 용자금	21		206		142	
감가상각	633		640		631	

이자 비용	142		147		132	
이자 수입	(30)	)	(36)	)	(38)	)
조정 EBITDA	\$2,051		\$2,020		\$2,288	
매출	\$8,546		\$8,490		\$9,139	
조정 EBITDA 마진	24.0	%	23.8	%	25.0	%

SLB의 조정 EBITDA는 2025년 첫 6개월 동안 40억 7천 2백만달러, 2024년 첫 6개월 동안 43억 4천 4백만달러였다.

SLB의 조정 EBITDA 마진은 2025년 첫 6개월 동안 23.9%, 2024년 첫 6개월 동안 24.3%였고, 다음과 같이 계산되었다.

	(단위: 백만)					
	6개월 2025년		6개월 2024년		변동	
SLB 귀속 순이익	\$1,811		\$2,180			
비지배지분 귀속 순이익	66		63			
세금 비용	471		535			

세전 이익	\$2,348		\$2,778			
부과금 및 용자금	228		167			
감가상각	1,273		1,231			
이자 비용	289		245			
이자 수입	(66)		(77)			
조정 EBITDA	\$4,072		\$4,344		-6	%
매출	\$17,035		17,846		-5	%
조정 EBITDA 마진	23.9	%	24.3	%	-44	bps

조정 EBITDA는 부과금 및 용자금, 감가상각, 이자 비용 및 이자 수입을 제외한 세전 이익을 나타낸다. 경영진은 조정 EBITDA가 SLB의 중요한 수익성 척도이며 SLB의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 SLB의 영업 활동을 평가할 수 있는 수단을 제공한다고 생각한다. 조정 EBITDA는 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 조정 EBITDA는 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다.

10) 2025년 2분기, 2025년 1분기, 2024년 2분기, 2025년 첫 6개월 및 2024년 첫 6개월 동안 감가상각 비용의 구성 요소는 무엇이었나?

2025년 2분기, 2025년 1분기 및 2024년 2분기의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:

	(단위: 백만)		
	2분기 2025년	1분기 2025년	2분기 2024년
고정 자산 감가상각	\$408	\$397	\$384
무형 자산 감가상각	82	82	82
APS 투자 감가상각	115	110	118
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	28	51	47
	\$633	\$640	\$631
2025년 첫 6개월 및 2024년 첫 6개월의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:			
(단위: 백만)			
	6개월 2025년	6개월 2024년	
고정 자산 감가상각	\$805	\$761	
무형 자산 감가상각	164	163	
APS 투자 감가상각	225	231	
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	79	76	
	\$1,273	\$1,231	

11)	SLB의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며 2025년 2분기, 2025년 1분기, 2024년 2분기의 매출 및 세전 영업 이익은 얼마였나?
	SLB의 핵심 사업은 저류층 실적, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성된다. SLB의 2025년 2분기, 2025년 1분기 및 2024년 2분기 핵심 사업 매출 및 세전 영업 이익은 다음과 같이 계산된다:

	(단위: 백만)				
	3개월 종료일			변동	
	6월 30일 (2025년)	3월 31일 (2025년)	6월 30일 (2024년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
저류층 실적	\$1,691	\$1,700	\$1,819		
유정 건설	2,963	2,977	3,411		
생산 시스템	3,036	2,938	3,025		
	\$7,690	\$7,615	\$8,255	1%	-7%
세전 영업 이익					
저류층 실적	\$314	\$282	\$376		
유정 건설	551	589	742		

생산 시스템	499	475	473		
	\$1,364	\$1,346	\$1,591	1%	-14%
세전 영업 마진					
저류층 실적	18.6%	16.6%	20.6%		
유정 건설	18.6%	19.8%	21.7%		
생산 시스템	16.4%	16.2%	15.6%		
	17.7%	17.7%	19.3%	8 bps	-152 bps

SLB 소개

SLB(NYSE: SLB)는 균형잡힌 지구를 위해 에너지 혁신을 주도하는 글로벌 기술 회사이다. 당사는 전 세계 100 개 넘는 국가에 걸쳐 지사를 두고 있고 거의 두 배에 달하는 다양한 국적을 대표하는 직원들로 구성되어 있고, 매일 오일 및 가스 혁신, 대규모 디지털 서비스 제공, 산업에서 탄소 배출 감소, 에너지 전환을 가속하는 새로운 에너지 시스템의 개발 및 확장에 노력한다. 자세한 정보는 slb.com 에서 볼 수 있다.

컨퍼런스 콜 정보

SLB는 2025년 07월 18일 금요일에 실적 보도 자료 및 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스 콜을 개최할 예정이다. 통화는 미국 동부 시간 오전 9시 30분에 시작될 예정이다. 일반인에게 공개된 통화에 액세스하려면 북미 지역 내에서는 +1 (833) 470-1428, 북미 이외 지역에서는 +1 (404) 975-4839 번으로 통화 시작 시간 약 10분 전에 컨퍼런스 콜 교환원에게 연락하여 액세스 코드를 719185 제시하면 된다. 컨퍼런스 콜이 끝나면 북미 지역 내에서는 +1 (866) 813-9403, 북미 이외 지역에서는 +1 (929) 458-6194 로 전화를 걸어 액세스 코드를 672413 제공함으로써 2025년 7월 25일까지 오디오 재생을 이용할 수 있다. 컨퍼런스 콜은 <https://events.q4inc.com/attendee/492107617> 에서 청취 전용 방식으로 동시에 웹캐스트된다. 웹캐스트 다시보기는 또한 2025년 7월 25일까지 같은 웹사이트에서 볼 수 있다.

전망적 진술

이 2025년 2분기 실적 보도 자료와 당사가 발표하는 기타 진술에는 역사적 사실이 아닌 어떤 진술을 포함하는, 연방 증권법의 의미 내의 "전망적 진술"이 포함되어 있다. 이러한 진술에는 종종 "기대하다", "그럴 수 있다", "할 수 있다", "예측하다", "계획하다", "잠재적", "예측된", "예측", "전조", "예측", "전망하다", "기대", "추정하다", "의도하다", "예상하다", "야망", "목적", "목표", "예정된", "생각하다", "해야 한다", "일 수도 있다", "그럴 것이다", "일 것이다" "보다", "가능성이 높다" 및 기타 유사한 단어와 같은 단어들도 포함된다. 전망적 진술은 다음에 대한 진술과 같이 다양한 정도로 불확실한 문제를 다룬다: 우리의 재무 및 실적 목표와 우리의 사업 전망에 관한, 또는 그에 의존하는 기타 예측이나 예상; 전체 및 부문 각각(그리고 특정 사업 라인, 지리적 지역, 또는 각 부문 내의 기술에 대해)으로서 SLB의 성장; 챔피언 X 비즈니스를 성공적으로 통합하고 인수를 통해 예상되는 시너지 효과와 가치 창출을 달성할 수 있는 SLB의 능력을 포함한, 챔피언 X 인수의 이점; 오일 및 천연 가스 수요 및 생산 성장; 오일 및 천연 가스 가격; 에너지 전환 및 지구 기후 변화에 대한 예측 또는 예상; 운영 절차 및 기술 개선; SLB와 오일 및 가스 산업의 자본적 지출; 디지털 및 "유역에 적합한 사업"을 포함한 우리의 비즈니스 전략과 고객의 전략; 배당 계획 및 자사주 매입 프로그램을 포함한 자본 할당 계획; 우리의 APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴; 진행 중이거나 점점 더 심화되는 분쟁이 세계 에너지 공급에 미치는 영향; 원자재에 대한 접근; 미래의 세계 경제 및 지정학적 상황; 잉여 현금 흐름을 포함한 미래 유동성; 마진 수준과 같은 향후 영업 결과. 이러한 진술은 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는 위험 및 불확실성의 영향을 받는다: 변화하는 세계 경제 및 지정학적 상황; 고객의 탐사 및 생산 지출 변화, 오일 및 천연 가스 탐사 및 개발 수준의 변화; 고객 및 공급업체의 영업 결과 및 재무 상태; 재무 및 실적 목표와 기타 예측 및 예상을 달성할 능력 부재; 탄소 순 제로 배출 목표 또는 중간 배출 감소 목표를 달성할 능력 부재; 세계 주요 지역의 일반적인 경제, 지정학 및 사업 조건; 외환 위험; 인플레이션; 정부의 통화 정책 변화; 관세; 가격 압박; 날씨 및 계절적 요인; 건강 팬데믹의 불리한 영향; 원자재의 가용성 및 비용; 운영 수정, 지연 또는 취소; 공급망 난제; 생산 감소; 향후 요금의 범위; 효율성과, 디지털 또는 새로운 에너지와 같은 비즈니스 전략 및 이니셔티브와 비용 절감 전략의 기타 의도된 이점을 인식할 능력의 부재; 해양 오일 및 가스 탐사, 방사능 원, 폭발물, 화학 물질 및 기후 관련 이니셔티브와 관련된 규제 및 규제 요건을 포함한 정부 규정 및 규제 요건의 변경; 탐사에서 새로운 도전에 대처할 수 있는 기술의 무능력; 대체 에너지 원 또는 제품 대체물의 경쟁력; 이 보도 자료와 증권거래위원회("SEC")에 제출되거나 제공된 가장 최근의 양식 10-K, 10-Q 및 8-K에 자세히 설명된 기타 위험 및 불확실성.

하나 이상의 이러한 또는 다른 위험 또는 불확실성이 현실화되는(또는 이러한 개발의 결과가 변경되는) 경우, 또는 우리의 기초 가정이 부정확하다고 입증되는 경우, 실제 결과나 성과는 우리의 전망적 진술에 반영된 것과 상당히 다를 수 있다. 이 보도 자료에서 환경, 사회 및 기타 지속 가능성 계획 및 목적에 관한 전망적 진술 및 기타 진술은 이러한 진술이 반드시 투자자에게 중요하거나 SEC에 제출한 서류에 공개되어야 한다는 것을 의미하지는 않는다. 또한 과거, 현재 및 미래 전망적 환경, 사회 및 지속 가능성 관련 진술은 아직 개발 중인 진행 상황, 계속 진화하는 내부 통제 및 프로세스, 미래에 변경될 수 있는 가정을 측정하기 위한 표준을 기반으로 할 수 있다. 언론 보도의 진술은 이 보도 날짜 기준으로 표명되며, SLB는 새로운 정보, 향후 사건 또는 기타 사유 중 어떤 것의 결과로 인한 것이든 상관없이 그런 진술을 공개적으로 업데이트하거나 수정할 일체의 의향이나 의무를 부인한다.

이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다.
그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된
원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.

사진/멀티미디어 자료 : <https://www.businesswire.com/news/home/20250716727689/en>

Contacts

투자자

제임스 R 맥도널드(James R McDonald) – SLB 투자자 관계 및 업계 업무 부문 총괄 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) – SLB 투자자 관계 이사

전화: +1 (713) 375-3535

이메일: investor-relations@slb.com

미디어

조시 바이얼리(Josh Byerly) – SLB 커뮤니케이션 부문 수석 부사장

모이라 더프(Moira Duff) – SLB 외부 커뮤니케이션 이사

전화: +1 (713) 375-3407

이메일: media@slb.com

뉴스 제공: SLB