

에스엘비, 2025 년 1 분기 실적 발표로 2025 년에 최소 40 억 달러 주주 환원 약속 유지

- 매출 84 억 9 천만 달러, 전년 동기 대비 3% 감소
- GAAP EPS 0.58 달러, 전년 동기 대비 22% 감소
- 부과금 및 용자금 제외 EPS 0.72 달러, 전년 동기 대비 4% 감소
- 에스엘비 귀속 순이익 7 억 9 천 7 백만 달러, 전년 동기 대비 25% 감소
 - 조정 EBITDA 20 억 2 천만 달러, 전년 동기 대비 2% 감소
- 영업 활동 현금 흐름 6 억 6 천만 달러, 전년 동기 대비 3 억 3 천 3 백만 달러 증가
 - 이사회가 주당 28.5 센트의 분기별 현금 배당금 승인

휴스턴--([BUSINESS WIRE](#))-- 에스엘비(SLB)(NYSE: SLB)가 오늘 2025 년 1 분기 결과를 발표했다.

1 분기 결과

(단위 백만, 주당 금액 제외)

	3 개월 종료일			변동	
	3 월 31 일	12 월 31 일	3 월 31 일	전분기 대비	전년 동기 대비
	(2025 년)	(2024 년)	(2024 년)		
매출	\$8,490	\$9,284	\$8,707	-9%	-3%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,063	\$1,387	\$1,357	-23%	-22%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	12.5%	14.9%	15.6%	-241 bps	-306 bps
에스엘비 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$797	\$1,095	\$1,068	-27%	-25%
회석 EPS - GAAP 기준	\$0.58	\$0.77	\$0.74	-25%	-22%

조정 EBITDA*	\$2,020	\$2,382	\$2,057	-15%	-2%
조정 EBITDA 마진*	23.8%	25.7%	23.6%	-186 bps	18 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$1,556	\$1,918	\$1,649	-19%	-6%
세전 세그먼트 영업 마진*	18.3%	20.7%	18.9%	-232 bps	-60 bps
에스엘비 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외*	\$988	\$1,311	\$1,082	-25%	-9%
회석 EPS, 부과금 및 융자금 제외*	\$0.72	\$0.92	\$0.75	-22%	-4%

지역별 매출

해외	\$6,727	\$7,483	\$7,056	-10%	-5%
북미	1,719	1,752	1,598	-2%	8%
기타	44	49	53	n/m	n/m
	\$8,490	\$9,284	\$8,707	-9%	-3%

(단위: 백만)

3 개월 종료일

변동

	3 월 31 일 (2025 년)	12 월 31 일 (2024 년)	3 월 31 일 (2024 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
부문별 매출					
디지털 및 통합	\$1,006	\$1,156	\$953	-13%	6%
저류층 실적	1,700	1,810	1,725	-6%	-1%
유정 건설	2,977	3,267	3,368	-9%	-12%
생산 시스템	2,938	3,197	2,818	-8%	4%
기타	(131)	(146)	(157)	n/m	n/m
	\$8,490	\$9,284	\$8,707	-9%	-3%

부문별 세전 영업 이익					
디지털 및 통합	\$306	\$442	\$254	-31%	21%
저류층 실적	282	370	339	-24%	-17%
유정 건설	589	681	690	-14%	-15%
생산 시스템	475	506	400	-6%	19%
기타	(96)	(81)	(34)	n/m	n/m

	\$1,556	\$1,918	\$1,649	-19%	-6%
부문별 세전 영업 마진					
디지털 및 통합	30.4%	38.3%	26.6%	-784 bps	380 bps
저류층 실적	16.6%	20.5%	19.7%	-391 bps	-311 bps
유정 건설	19.8%	20.8%	20.5%	-106 bps	-71 bps
생산 시스템	16.2%	15.8%	14.2%	34 bps	197 bps
기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	18.3%	20.7%	18.9%	-232 bps	-60 bps

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 용자금”, “부문” 및 “보충 정보”라는 제목의 섹션을 참조한다.

n/m = not meaningful(의미 없음)

시장 부진에도 불구하고 보호된 조정 EBITDA 마진

"1 분기 조정 EBITDA 마진은 우리가 계속해서 진화하는 시장 역학을 계속 탐색함에 따라 매출 둔화에도 불구하고 전년 동기 대비 소폭 증가했습니다"라고 에스엘비 최고경영자인 올리비에 르 푸흐(Olivier Le Peuch)가 말했다.

"매출이 전년 동기 대비 3% 감소하면서 가라앉은 분위기로 한 해를 시작했습니다. 중동, 북아프리카, 아르헨티나 및 미국 역외 지역에서의 활발한 활동과 북미 지역의 데이터 센터 인프라 솔루션 및 디지털 비즈니스의 강력한 성장은 멕시코에서의 예상보다 급격한 둔화, 사우디아라비아 및 아프리카 연안에서의 한 해의 저조한 출발, 러시아에서의 가파른 하락에 의해 상쇄되는 정도를 넘었습니다.

"우리의 비용 절감 계획과 함께 누적 마진 디지털 비즈니스의 확장과 생산 시스템 사업부의 장점은 한 분기 더 연속으로 전년 동기 대비 조정 EBITDA 마진 성장을 주도했습니다.

"이러한 결과는 변화하는 시장 상황에서 에스엘비의 복원력을 보여줍니다. 우리는 지속적으로 비용 규율을 행사하고 활동 수준에 맞게 우리의 자원을 조정하며, 우리의 글로벌 시장 도달 범위와 업계 최고의 혁신 역량을 활용하고, 우리의 차별화된 디지털 제공 서비스를 확장하고, 석유 및 가스를 넘어 포트폴리오를 전략적으로 다각화하고 있습니다"라고 르 푸흐가 말했다.

핵심 사업 분야, 경기 사이클 후반부 고객 지출 및 국제 비전통 시장 성장으로 혜택

"핵심 사업 분야에서 우리는 고객이 감소를 상쇄하고 성숙한 자산으로부터 생산을 유지하거나 성장시키기 위해 노력함에 따라 생산 솔루션에 대한 수요가 증가하고 있음을 계속해서 보고 있습니다. 이 분야는 에스엘비에 계속해서 강력한 기회를 제공할 것이다. 그 결과, 생산 시스템 매출은 지상 생산 시스템, 완성 및 인공 리프트에 대한 강력한 수요로 전년 동기 대비 4% 성장하고 세전 영업 마진을 197bps 확대했다. 또한, 저류층 실적은 강력한 국제적 비전통적 자극 및 개입 활동에 의해 뒷받침되었지만, 낮은 평가 활동으로 인해 상쇄되었다.

"전반적으로 핵심 사업부의 총 매출은 전년 동기 대비 4% 감소했는데, 이는 생산 시스템의 성장이 저류층 실적 및 유정 건설의 감소로 상쇄된 정도 이상이었기 때문입니다. 전년 동기 대비 감소에도 불구하고 우리의 다각화된 포트폴리오와 광범위한 시장 지위는 시추공 활동 감소를 상쇄하는 데 도움이 되었습니다"라고 르 푸흐는 말했다.

디지털 및 AI의 성장, 업스트림 사이클 역학에서 점점 더 분리

"에너지 산업은 효율성과 성능에 중점을 두고 있으며, 우리 고객들은 데이터에서 가치를 개발할 기회를 인식하고 있습니다. 그 결과로 사업자들은 디지털 역량을 강화하고, 기술 기업과의 파트너십을 강화하고, 디지털 및 AI 솔루션에 투자하고 있습니다.

"이는 매우 높은 매출 성장 증가로 이어지고 있으며, 그 결과로 우리의 분기별 디지털 매출은 전년 동기 대비 17% 증가하여 같은 기간 동안 디지털 및 통합 매출 6% 증가에 기여했습니다.

"우리가 세 가지 성장 엔진을 중심으로 전략을 설계할 때 우리는 디지털이 매출 확장의 두 번째 단계를 주도하고 핵심 분야에서 우리의 선도적인 제공 서비스를 보완하는 것을 구상했습니다. 오늘날 그 비전은 실현되고 있으며, 우리는 AI, 클라우드 컴퓨팅 및 디지털 운영 분야에서 우리의 리더십을 계속 강화할 것입니다"라고 르 푸흐는 말했다.

2025년에 최소 40억 달러의 주주 환원 약속

"에스엘비는 잉여현금흐름의 50% 이상을 주주들에게 환원하기 위해 최선을 다하고 있으며, 우리는 2025년에 이 목표를 실질적으로 초과 달성할 것입니다. 우리는 계속해서 현재 환경에서 강력한 현금 흐름을 창출할 수 있는 능력에 대한 확신을 가지고 있으며 올해 배당금 및 자사주 매입을 통해 주주들에게 최소 40억 달러를 환원할 것입니다.

"업계는 세계 경제의 변화, 출렁이는 상품 가격 및 관세 인상으로 인해 우선순위의 잠재적 변경을 경험할 수 있으며, 이 모든 것은 업스트림 석유 및 가스 투자에 영향을 미치고 결과적으로 당사 제품 및 서비스에 대한 수요에 영향을 미칠 수 있습니다. 이러한 불확실한 환경에서 우리는 2025 년에 마진을 보호하고, 강력한 현금 흐름을 창출하며, 우리 고객들과 주주들에게 일관된 가치를 제공하기 위해 여전히 전력하고 있습니다"라고 르 푸흐는 결론지었다.

기타 이벤트들

2025 년 2 월 2 일, 에스엘비는 에너지 데이터 시각화 분야의 글로벌 리더인 인터랙티브 네트워크 테크놀로지스(Interactive Network Technologies, Inc., INT)의 운영을 인수하는 계약을 체결했다. INT 는 지구 과학자, 엔지니어 및 데이터 과학자가 비즈니스 및 운영 의사 결정을 내리는 데 필요한 데스크톱 및 웹 기반 도메인 데이터 시각화를 지원하는 데이터 시각화 기술을 제공한다. 이 기술을 델파이™(Delfi™) 디지털 플랫폼과 루미™(Lumi™) 데이터 및 AI 플랫폼에 직접 통합하면 단일 통합 인터페이스를 통해 데이터 기반 통찰을 가속화할 수 있는 자산 팀의 능력이 더욱 향상될 것이다.

앞서 발표된 가속 자사주 매입(ASR) 거래에 따라 에스엘비는 2025 년 1 월 13 일에 시작하여 2025 년 5 월 31 일까지 종료되는 보통주 23 억 달러의 자사주 매입 계약을 체결했다. ASR 은 2025 년 4 월 7 일에 완료되었으며, 에스엘비는 총 5,680 만 주의 보통주를 받았으며, 이 중 4,760 만 주는 1 월에, 나머지 920 만 주는 4 월에 받았다. 에스엘비는 이 주식을 평균 가격 40.51 달러로 환매수했으며, 이는 이 기간 동안 에스엘비 보통주의 거래량 가중 평균 가격에서 할인가격을 뺀 값을 나타낸다.

2024 년 4 월, 에스엘비와 챔피언 X(ChampionX)는 에스엘비가 챔피언 X 를 매입하는 최종 계약을 체결했다고 발표했다. 결합된 포트폴리오는 심층적인 산업 전문 지식과 디지털 통합, 향상된 장비 수명 및 생산 최적화를 통해 고객 가치의 동력이 될 것이다 2025 년 4 월 10 일, 에스엘비는 영국 경쟁시장국(Competition and Markets Authority, CMA)이 CMA 의 1 단계 검토의 일환으로 챔피언 X 인수에 대한 우려를 해결하기 위해 에스엘비가 제안한 조치를 고려하기로 동의했다고 발표했다. 에스엘비는 이러한 추가 진전에 만족하고 있으며 2025 년 2 분기 또는 3 분기 초에 예상되는 종결을 위해 CMA 및 기타 규제 기관과의 협력을 계속할 것이다.

2025 년 4 월 17 일에 에스엘비 이사회는 2025 년 6 월 4 일 등재된 주주들에게 2025 년 7 월 10 일에 지급되는 발행 보통주 주당 0.285 달러의 분기별 현금 배당을 승인했다.

지리적 지역별 1 분기 매출

(단위: 백만)

3 개월 종료일

변동

	3 월 31 일 (2025 년)	12 월 31 일 (2024 년)	3 월 31 일 (2024 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$1,719	\$1,752	\$1,598	-2%	8%
중남미	1,495	1,634	1,654	-9%	-10%
유럽 및 아프리카*	2,235	2,473	2,322	-10%	-4%
중동 및 아시아	2,997	3,376	3,080	-11%	-3%
제외 지역 및 기타	44	49	53	n/m	n/m
	\$8,490	\$9,284	\$8,707	-9%	-3%
해외	\$6,727	\$7,483	\$7,056	-10%	-5%
북미	\$1,719	\$1,752	\$1,598	-2%	8%

*러시아와 카스피해 지역을 포함한다

n/m = not meaningful(의미 없음)

해외

중남미 매출은 14억 9천만 달러로 전년 동기 대비 10% 감소했는데, 이는 주로 멕시코에의 시추 활동이 크게 감소한 데에서 기인한다. 이러한 감소는 또한 파이프라인 중단으로 인해 에콰도르에서 자산 성능 솔루션(Asset Performance Solutions, APS) 프로젝트의 일시적인 생산 중단에 의해 주도되었으며, 아르헨티나에서의 높은 자극 활동으로 인해 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 지난 분기 강력한 연말 생산 시스템 판매에 이어 멕시코에서의 시추 활동 감소, 에콰도르에서의 APS 매출 감소, 브라질에서의 계절적 매출 감소로 인해 매출이 9% 감소했다. 이러한 감소는 아르헨티나에서의 자극 활동 증가로 인한 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

유럽 및 아프리카 매출은 22억 3천만 달러로 서아프리카에서의 해양 탐사, 시추 및 생산 활동이 감소하고 러시아에서의 활동 감소로 인해 전년 동기 대비 4% 감소했다. 이러한 감소는 북아프리카와 북해의 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 매출은 2024년 4분기 이 지역 전역에서 강력한 연말 제품 및 디지털 판매에 따른 계절적 활동 감소로 인해 10% 감소했다.

중동 및 아시아에서의 매출은 30억 달러로 전년 동기 대비 3% 감소했는데, 이는 사우디아라비아에서의 시추 및 자극 활동의 의미 있는 감소, 이집트와 호주에서의 생산 시스템 판매 감소, 인도에서의 시추 활동 감소로 인한 것이다. 이러한 감소는 아랍 에미리트와 쿠웨이트의 상당한 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 매출은 2024년 4분기 이 지역 전역에서 강력한 연말 제품 및 디지털 판매에 따른 계절적 활동 감소로 인해 11% 감소했다.

북미

북미 매출은 17억 2,000만 달러로 전년 동기 대비 8% 증가했는데, 이는 디지털 판매 및 미국 해외 해저 생산 시스템 판매 증가, 데이터 센터 인프라 솔루션의 강력한 성장, 개입 활동 증가로 인한 것이다. 이러한 증가는 미국 토지의 시추 수익 감소로 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 매출은 북미 육상 및 해상 모두에서 시추 활동이 감소함에 따라 2% 감소했으며, 이는 데이터 센터 인프라 솔루션의 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

부문별 1분기 결과

디지털 및 통합

(단위: 백만)

3개월 종료일			변동	
3월 31일	12월 31일	3월 31일	전분기 대비	전년 동기 대비
(2025년)	(2024년)	(2024년)		

매출

해외	\$717	\$824	\$717	-13%	-
북미	289	331	236	-13%	22%
기타	-	1	-	n/m	n/m
	\$1,006	\$1,156	\$953	-13%	6%
세전 영업 이익	\$306	\$442	\$254	-31%	21%
세전 영업 마진	30.4%	38.3%	26.6%	-784 bps	380 bps

n/m = not meaningful(의미
없음)

디지털 및 통합 매출은 10 억 1,000 만 달러로 전년 동기 대비 6% 증가했는데, 이는 디지털 기술의 채택 확대와 탐사 데이터 판매 증가, 특히 부분적으로는 미국 연안 지역의 탐사 데이터 판매 증가로 뒤받침되었다. 이러한 증가는 에콰도르의 APS 프로젝트에서 발생한 일시적인 파이프라인 중단으로 인한 APS 수익 감소로 인해 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 매출은 연말 디지털 판매가 호조 후 계절적으로 13% 감소했으며, 에콰도르에서는 파이프라인 중단으로 인해 APS 매출이 감소했다.

디지털 및 통합의 세전 영업 마진은 전년 동기 대비 380bps 증가했는데, 이는 주로 디지털 기술의 활용도 증가, 탐사 데이터 판매 증가, 비용 효율성 혜택에 따른 디지털 부문의 수익성 개선에 기인한다.

순차적으로, 세전 영업 마진은 784bps 감소했는데, 이는 계절적으로 디지털 및 탐사 데이터의 판매가 감소하고 APS 매출이 감소했기 때문이다.

저류층 실적

(단위: 백만)

	3 개월 종료일			변동	
	3 월 31 일	12 월 31 일	3 월 31 일	전분기 대비	전년 동기 대비
	(2025 년)	(2024 년)	(2024 년)		
매출					
해외	\$1,557	\$1,669	\$1,592	-7%	-2%
북미	142	139	130	2%	9%
기타	1	2	3	n/m	n/m
	\$1,700	\$1,810	\$1,725	-6%	-1%
세전 영업 이익	\$282	\$370	\$339	-24%	-17%
세전 영업 마진	16.6%	20.5%	19.7%	-391 bps	-311 bps

n/m = not meaningful(의미
없음)

저류층 실적 매출은 17 억 달러로 전년 동기 대비 1% 감소했는데, 이는 강력하고 비전통적인 자극 및 개입 활동이 국제 시장의 평가 및 탐사 활동 감소로 상쇄되었기 때문이다. 매출은 아랍에미리트와 아르헨티나의 자극 및 개입 활동 증가에 힘입어 뒷받침되었으며, 사우디아라비아, 러시아, 서아프리카 및 동아시아의 매출 감소가 이를 상쇄했다.

순차적으로, 매출은 유럽과 아프리카, 중동과 아시아의 계절적 활동 감소로 인해 6% 감소했다. 이러한 감소는 주로 아르헨티나를 중심으로 한 라틴 아메리카의 강력한 자극 활동으로 부분적으로 상쇄된 반면, 북미 매출은 본질적으로 제자리걸음을 했다.

저류층 실적 세전 영업이익률은 17% 감소하여 전년 동기 대비 311bps 감소했으며, 평가 활동 및 프로젝트 시작 비용 감소로 인한 수익성 감소로 인해 순차적으로 391bps 감소했다.

유정 건설

(단위: 백만)

	3 개월 종료일			변동	
	3 월	12 월	3 월	전분기 대비	전년 동기 대비
	31 일	31 일	31 일		
	(2025 년)	(2024 년)	(2024 년)		
매출					
해외	\$2,381	\$2,625	\$2,707	-9%	-12%
북미	541	583	604	-7%	-10%
기타	55	59	57	n/m	n/m
	\$2,977	\$3,267	\$3,368	-9%	-12%
세전 영업 이익	\$589	\$681	\$690	-14%	-15%
세전 영업 마진	19.8%	20.8%	20.5%	-106 bps	-71 bps

n/m = not meaningful(의미 없음)

유정 건설 매출은 29억 8천만 달러로 전년 동기 대비 12% 감소했는데, 이는 멕시코, 사우디아라비아, 미국 내륙, 인도 및 서아프리카 연안에서의 시추 활동 감소를 반영한 것으로, 아랍 에미리트, 쿠웨이트, 아르헨티나, 북아프리카 및 중국의 실적 개선으로 부분적으로 상쇄되었다.

순차적으로, 수익은 모든 영역에서 계절적 활동 감소로 인해 9% 감소했다.

유정 건설의 세전 영업이익률은 20%로 전년 동기 대비 71bps 감소했으며 순차적으로 106bps 감소했다. 북미 및 국제 시장 전반의 활동 감소가 마진 축소에 기여했으며, 이는 비용 효율성의 영향으로 인해 부분적으로 완화되었다.

생산 시스템

(단위: 백만)

	3 개월 종료일			변동	
	3 월 31 일	12 월 31 일	3 월 31 일	전분기 대비	전년 동기 대비
	(2025 년)	(2024 년)	(2024 년)		
매출					
해 외	\$2,166	\$2,471	\$2,164	-12%	-
북미	768	716	647	7%	19%
기타	4	10	7	n/m	n/m
	\$2,938	\$3,197	\$2,818	-8%	4%

세전 영업 이익	\$475	\$506	\$400	-6%	19%
세전 영업 마진	16.2%	15.8%	14.2%	34 bps	197 bps

n/m = not meaningful(의미 없음)

생산 시스템 매출은 29 억 4,000 만 달러로 전년 동기 대비 4% 증가했는데, 이는 북미 지역의 데이터센터 인프라 솔루션의 강력한 성장과 함께 지표 생산 시스템, 완성 및 인공 리프트에 대한 강력한 수요로 인한 것이다.

순차적으로, 매출은 인공 리프트, 미드스트림 및 지상 생산 시스템 및 완공의 계절적 판매 감소로 인해 8% 감소했으며, 이는 데이터 센터 인프라 솔루션의 매출 증가로 부분적으로 상쇄되었다.

생산 시스템의 세전 영업 마진은 16% 증가했는데, 이는 활동 믹스, 실행 효율성 및 개선된 가격 잔고의 전환에 힘입어 여러 사업 부문의 수익성이 개선되었기 때문이다.

순차적으로, 세전 영업이익률은 특히 계절적 매출 감소에도 불구하고 특히 해저 생산 시스템에서 비용 효율성과 수익성 개선으로 인해 34bps 증가했다.

분기 주요 사항

핵심

계약 수주

에스엘비는 에스엘비의 핵심 분야의 강점에 부합하는 새로운 계약 수주를 계속 획득하고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 멕시코에서 에스엘비는 호주 독립 기업인 우드사이드 에너지(Woodside Energy)로부터 초심해 트리온(Trion) 개발 프로젝트를 위한 주요 시추 계약을 수주했다. 에스엘비는 운영 효율성과 유정 품질을 개선하기 위해 통합 서비스 접근 방식과 AI 지원 시추 기능을 사용하여 18 개의 초심해 유정 공급을 감독할 것이다. 계약의 전체 범위에는 디지털 방향 시추 서비스 및 하드웨어, 시추 중 측정(Logging While Drilling, LWD), 표면 로깅, 시멘트, 시추 및 완료 유체, 완료 및 유선 서비스가 포함된다. 서비스는 2026 년 초에 시작되며 에스엘비의 퍼포먼스 라이브™(Performance Live™) 디지털 서비스 제공 센터를 통해 관리된다.
- 노르웨이에서 에스엘비는 원서브시™(OneSubsea™) 합작 투자사와 보르 에너지(Vår Energi) 간의 계약을 발표하여 상당한 규모의 해저 생산 시스템 작업 범위를 제공하기로 했다. 이 수주는 표준화된 해저 장비에 대한 두 회사 간의 기존

전략적 해저 파트너십 계약을 활용하여 노르웨이 대륙붕에서 향후 여러 석유 및 가스 개발을 지원한다.

- 또한 노르웨이에서, 에스엘비, 에이커 BP(Aker BP) 및 스템웰 서비스즈(StimWell Services)는 웰 인터벤션 및 스티मु레이션 얼라이언스(Well Intervention and Stimulation Alliance)를 5년 더 연장했다. 노르웨이 대륙붕의 생산량 증대를 목표로 2019년에 결성된 이 동맹은 보다 안전하고 보다 효율적이며 비용 효율적인 운영을 위한 새로운 기준을 설정했다. 앞으로 이 동맹은 수면 밑 영역과 운영 영역 간의 심층적인 통합을 통해 디지털 전환을 확대하고, 원격 운영의 사용을 확대하며, 새로운 기술의 배포를 가속화하는 것을 목표로 한다.
- 아제르바이잔에서 bp는 에스엘비에 유정 건설 측정, 유체 및 유정 무결성 서비스에 대한 2년 계약 연장을 발주했다. 이번 연장은 이전 3년 포상에 이은 것으로, 2027년 4월까지 진행된다.
- 사우디아라비아에서 아람코(Aramco)는 에스엘비(SLB)와 시추액 화학물질에 대한 중요한 기업 구매 계약을 발주했다. 이 수주는 혁신적인 시추 유체 기술과 목재 팔레트에서 재사용 가능한 플라스틱 팔레트로의 전환, 재료용 재사용 가능한 백 도입과 같은 지속 가능한 관행 개척을 포함한 포괄적인 포트폴리오를 다룬다.
- 호주에서는 해양 사업자 컨소시엄이 SLB에 탐사 및 평가, 개발 시추 및 폐쇄와 포기(plug and abandonment)에 대한 주요 서비스 계약을 발주했다. 이 계약에는 방향성 시추, 시추 중 측정, LWD, 진흙 별목, 시추 유체, 시멘트, 고체 제어, 유선, 드릴 스템 테스트 및 튜브 운반 천공과 같은 서비스가 포함된다. 계약은 1년의 확정된 범위를 가지고 있으며 추가로 2년 동안 갱신할 수 있는 옵션이 있다.

기술 및 혁신

이번 분기의 주목할 만한 기술 도입 및 배치는 다음과 같다:

- 에스엘비는 시추 작업의 성능과 안전성을 향상시키는 동시에 자본 및 운영 비용을 절감하기 위해 기존 유압 시스템을 전기 동력 시스템으로 대체하는 압력 주문형 BOP 제어 시스템을 포함하는 EWCTM 전기 유정 제어 기술을 출시했다. 최초의 EWC 기술은 기존 게이지 없이 즉각적인 압력 관독을 위한 산업용 사물 인터넷(IIoT) 구성 요소를 활용함으로써 육상 및 해상에서 분출 방지기(blowout preventers, BOP)의 정밀한 실시간 제어 및 모니터링을 가능하게 한다. 이는 고객들이 유정 제어 시스템의 운영 및 유지 관리에 대해 더 나은 정보에 입각한 결정을 내릴 수 있도록 돕는다.
- 에스엘비는 업계 유일의 무소스 형성 평가 LWD 서비스인 노보스피어™(NovoSphere™)를 도입하여 화학적 방사성 선원 없이 정확한 형성 밀도 및 다공성 측정을 제공한다. 고급 하드웨어 및 디지털 모델링은 다양한 암석학에 걸쳐 향상된 정밀도와 정확성을 위해 소스 없는 밀도 측정을 가능하게 한다. 에스엘비의 고속 원격 측정 시스템과 결합된 노보스피어 서비스는 고품질 형성 평가 데이터를 실시간으로 지상으로 전송하여 유정 배치 최적화 및 시추 효율성 개선에 대한 정보에 입각한 신속한 결정을 내릴 수 있도록 한다.
- 아랍에미리트에서는 ADNOC가 에스엘비와 협력하여 육상 유전 전반에 걸쳐 전기 완성 캠페인을 시작했다. 이 캠페인은 시추 난제를 해결하고 물 관리, 모니터링,

제어, 데이터 전송 및 생산 최적화를 강화하기 위해 설치를 확장하고 대량 배치를 구현하기 위한 공동 약속이다. ADNOC 온쇼어(ADNOC Onshore)가 부 하사(Bu Hasa) 유전에서 6 개의 전기 간격 제어 밸브를 성공적으로 설치한 데 이어, 이 캠페인은 추가 유정을 통해 이 기술의 가치를 계속 평가할 것이다.

- 이집트에서는 에스엘비(SLB)와 엑스모빌 이집트(업스트림)(ExxonMobil Egypt (Upstream) Limited)는 퀀타 지오(Quanta Geo™)의 사실적인 저류층 지질학 서비스를 사용하여 지중해 연안 지역에서 중요한 천연 가스를 발견했다. 이 빠르고 정확한 로깅 기술을 통해 에스엘비는 엑스모빌(ExxonMobil) 팀의 연구 결과를 보완하는 중요한 실시간 및 사후 운영 통찰을 제공했다.
- 인도에서는 에스엘비와 케언 오일 앤 가스, 베단타(Cairn Oil & Gas, Vedanta Ltd.)가 서부 해양 분야에 저온 윈스텝 EF™(OneSTEP EF™) 사암 자극 솔루션을 성공적으로 구현하여 기존의 산성 처리 및 안정화 유체로 인한 생산성 난제를 해결했다. 이 혁신적인 저온, 1 단계 사암 산성화 시스템은 유체 용적, 저장 요건 및 담수 사용을 줄여 운영 효율성을 개선했다. 이 처리로 물 공급 중단 없이 석유 생산량이 현저하게 360% 증가했다.
- 쿠웨이트의 부르간 유전에서 에스엘비와 쿠웨이트 석유 회사(Kuwait Oil Company, KOC)는 에스엘비 하이-엑스™(SLB Hi-Ex™) 시멘트 플랫폼을 사용하여 비용을 절감하는 동시에 생산량을 크게 늘렸다. 이 솔루션은 영구적인 구역 격리를 제공하여 94%의 물 차단율을 제거하고 천공 후 생산성을 198% 높였다. 이러한 성공은 생산 개선에 있어 중요한 진전을 의미하며 KOC의 개수 계획을 변화시킨다. 비용 효율적인 접근 방식은 현장의 유사한 유정에 대한 개수 굴착 장치를 피함으로써 개입 시간과 비용을 최소화한다.

디지털

SLB는 디지털 기술을 대규모로 배치하고, 고객과 협력하여 기술 및 워크플로를 클라우드로 마이그레이션하고, 새로운 AI 지원 기능을 수용하고, 인사이트를 활용하여 성능을 높이고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 쿠웨이트에서 KOC는 쿠웨이트 통합 디지털 필드 프로젝트를 지원하기 위한 5년 계약을 에스엘비에 발주했다. 이 이니셔티브는 고급 워크플로우와 자동화를 사용하여 계획에서 구현에 이르기까지 모든 당사자와 단계를 연결하는 통합 디지털 인프라를 개발하는 것을 목표로 한다. 에스엘비는 인공지능(AI)과 머신 러닝을 이용하여 추세 인식 및 진단 자동화를 제공할 것이다. 파이프심™(Pipesim™) 정상 상태 다상 유량 시뮬레이터는 실시간 속도 추정을 제공하고 생산 최적화 시나리오를 평가한다.
- 에스엘비는 전 세계 자산에 페트렐(Petrel™) 지하 소프트웨어를 배포하기 위해 셸(Shell)과 파트너십을 맺었다고 발표했다. 페트렐 소프트웨어의 채택은 디지털 기능을 향상시키고 운영 비용 효율성을 높이도록 설계되었다. 셸은 고급 AI로 구동되는 페트렐 소프트웨어를 사용하여 지진 해석 워크플로를 제공할 것이다. 이 배포는 인프라와 워크플로우를 표준화하고 확장 가능한 디지털 솔루션을 가속화하여 비용 운영 효율성을 개선하는 데 도움을 주는 것을 목표로 한다.

- 에스엘비는 최근 전체 생산 네트워크에 대한 중단간 감독을 가능하게 하는 옵티사이트™(OptiSite™) 시설, 장비 및 파이프라인 솔루션을 출시했다. 클라우드 기반 솔루션은 디지털 트윈을 AI와 연결하여 포괄적인 데이터 스트림을 빠르게 변환한다. 이는 개별 사용자가 자신의 역할과 책임에 맞게 조정된 예측 및 자문 통찰력을 얻을 수 있게 해준다. 이를 통해 고객은 프로세스 최적화, 자산 건강 및 신뢰성, 파이프라인 무결성을 포함한 시설 성능 및 배출 제어에 대해 보다 스마트하고 보다 선제적인 예방적인 결정을 내릴 수 있게 된다. 옵티사이트 솔루션은 에스엘비의 클라우드 기반 텔레미트리 디지털 플랫폼에서 사용할 수 있으며 최근 출시된 루미 데이터 및 AI 플랫폼을 사용하여 레거시 시스템 및 고급 AI 모델을 포함한 운영 데이터에 대한 지속적인 액세스를 제공한다.
- 아르헨티나에서 YPF는 에스엘비에 생산 운영 최적화 소프트웨어 계약을 발주했다. YPF의 표면 시설 팀은 상당한 규모의 바카 무에르타(Vaca Muerta) 셰일 가스 자산에서 올가™(Olga™) 동적 다상 흐름 시뮬레이터를 사용하여 파이프라인 및 시설 업그레이드 중 표면 생산 병목 현상을 제거할 것이다.
- 탄자니아연합공화국에서, 탄자니아 잔지바르석유규제국(Zanzibar Petroleum Regulatory Authority, ZPRA)은 에스엘비에 5년 계약을 발주하여 지구물리학적 해석을 위한 페트렐 지하 소프트웨어를 사용하는 탐사 개발을 지원했다. 이 통합 솔루션은 ZPRA의 기술 워크플로우를 향상시키는 동시에 필요에 따라 고급 기능으로 확장할 수 있는 유연성을 제공한다. ZPRA는 페트렐 소프트웨어를 활용하여 정보에 입각한 탐사 결정을 내리고 자산 잠재력을 극대화할 수 있다.
- 이집트에서 에스엘비는 이집트석유공사(Egyptian General Petroleum Corporation, EGPC)와 마스터 계약을 체결하여 지능형 드릴옵스™(DrillOps™) 타겟 유정 납품 솔루션 및 유정 분석을 도입했다. 이 계약에 따라 에스엘비는 이집트에서 EGPC와 사업자에게 고급 디지털 솔루션 세트를 제공할 예정이다. 이러한 솔루션은 실시간 데이터와 AI 기반 인사이트를 활용하여 의사 결정 프로세스를 개선하고 효율성을 높이며 비생산적인 시간을 최소화함으로써 유정 납품을 최적화하도록 설계되었다.
- 아랍에미리트에서는 드래곤 오일 홀딩스(Dragon Oil Holdings Limited)가 글로벌 운영 전반에 걸쳐 데이터이쿠 AI 플랫폼을 구현하기 위해 에스엘비와 계약을 체결했다. 에스엘비의 심층적인 도메인 전문 지식과 플랫폼의 고급 기능을 활용함으로써 이 협업은 모든 관리 자산에 걸쳐 생산 최적화, 비용 절감 및 위험 완화에 대한 드래곤 오일(Dragon Oil)의 전략적 목표를 지원하는 것을 목표로 한다. 이 범위에는 석유 기술 전문가의 교육 및 기술 향상과 함께 드래곤 오일(Dragon Oil)의 자산에서 나온 전사적 데이터 소스의 통합이 포함된다. 또한 에스엘비는 지하, 시추 및 생산 영역 전반에 걸쳐 즉시 사용 가능한 솔루션을 배포하여 최종 사용자를 위한 안전한 고급 생성형 AI 솔루션을 통합할 것이다.
- 말레이시아에서는 무바달라 에너지(Mubadala Energy)의 자회사인 무바달라 에너지(Mubadala Energy (SK 320) Ltd)가 에스엘비에 지능형 생산 및 건강, 안전 및 환경 워크플로우를 위한 3년 디지털 전환 계약을 발주했다. 에스엘비는 아고라(Agora)™ 엡지 AI 및 IoT 솔루션을 배포하고 수집된 모든 데이터를 코그나이트 데이터 퓨전(Cognite Data Fusion)이 지원하는 루미 플랫폼의 운영 데이터 기반(Operations Data Foundation)에 통합하여 고급 분석 및 확장성을 가능하게 할 것이다. 이 프로젝트는 생산 운영을 위한 AI 기반 개인 보호 장비

모니터링, 작업자 안전 및 피로 관리에 중점을 둔다. 또한 지속 가능성을 향상시키기 위해 온실 가스 배출량을 추적한다.

- 인도네시아에서는 국영 석유 및 천연가스 기업인 PT.페르타미나(페르세로)(PT. Pertamina(Persero))가 에스엘비에 루미 데이터 및 AI 플랫폼을 통해 AI, 생성형 AI 및 머신 러닝 솔루션을 배포하는 3년 계약을 발주했다. PT. 페르타미나(페르세로) 하에서 운영하는 부서인 페르타미나 디지털 허브(Pertamina Digital Hub)에 의해 관리될 이 플랫폼은 페르타미나의 의사 결정 과정을 크게 향상시키고 여러 운영 작업을 자동화하며 데이터 내에 숨겨진 패턴과 추세를 발견할 것이다. 페르타미나 디지털 허브는 이러한 첨단 기술을 활용하여 지속적인 혁신을 주도하고 프로세스를 간소화하여 효율성을 개선하고 궁극적으로는 지속 가능한 경쟁 우위를 확보하는 것을 목표로 한다.

새로운 에너지

에스엘비는 다음을 포함한 혁신적인 기술과 전략적 파트너십을 통해 저탄소 에너지 시스템으로의 글로벌 전환에 계속 참여하고 있다.

- 노르웨이에서, 에스엘비 캡처리™(SLB Capturi™)는 에이커 솔루션스(Aker Solutions)와 협력하여 하프슬룬드 셀시오(Hafslund Celsio AS)로부터 오슬로 클레메츠루드에 있는 폐기물 에너지화 시설에 탄소 포집 솔루션을 제공하는 설계, 조달, 건설, 설치 및 시운전(Engineering, Procurement, Construction, Installation And Commissioning) 계약을 수주했다. 이 계약에는 폐기물 소각장에 탄소 포집 공장, 액화 시스템, 임시 저장 및 적재 시설의 납품이 포함된다. 또한 오슬로 항구의 중간 CO₂ 저장 및 선박 적재 시스템도 포함되어 있으며, 여기서 CO₂는 노르웨이 대륙붕의 노던 라이츠(Northern Lights) 영구 저장 시설로 운송된다. 탄소 포집 공장이 가동되면 연간 350,000 미터톤의 CO₂를 포집할 것으로 예상된다.
- 네덜란드에서는 에스엘비 캡처리(SLB Capturi)가 시운전을 완료했고 트웬스(Twence)의 헨겔로(Hengelo) 폐기물 에너지화 시설에 있는 모듈식 탄소 포집 공장을 인계하고 있다. 이 새로운 공장은 연간 최대 100,000 미터톤의 CO₂를 포집할 수 있는 능력을 갖추고 있으며, 이는 원예 및 식음료 부문의 응용 분야에 사용될 것이다. 탄소 포집 플랜트는 에스엘비 캡처리의 표준 모듈식 저스트 캐치™(Just Catch™) 설계를 기반으로 하며, 이는 현장 설치 및 의장 작업을 줄여 다른 시장 대안에 비해 더 비용 효율적이고 배포하기 더 쉬운 옵션을 제공한다.
- 에스엘비와 인도네시아 최대 재생 에너지 회사인 바리토 리뉴워블스(Barito Renewables)의 자회사인 지열 개발업체 스타 에너지 지오서말(Star Energy Geothermal)은 지열 자산 개발을 위한 첨단 기술을 가속화하기 위한 협력 계약을 발표했다. 이 협력은 스타 에너지 지오서말의 지열 개발에 대한 광범위한 지식과 에스엘비가 수십년 동안 에너지 부문을 위한 기술 솔루션을 개발하고 산업화한 경험을 결합할 것이다. 에스엘비와 스타 에너지 지오서말은 긴밀히 협력함으로써 기존 지열 프로젝트의 경제성을 변화시키고 지열 자산의 회수율을 향상시키는 기술을 배포하는 것을 목표로 한다.
- 캐나다에서 에스엘비는 디프 어스 프로덕션(DEEP Earth Energy Production Corp.)과 협력하여 서스캐처원 남동부에서 캐나다 최초의 차세대 지열 프로젝트를 개발하고

있다. 이 협력은 최대 30 메가와트의 탄소 무배출 기저부하 전력을 발전시키기 위해 첨단 수평 시추 및 생산 향상 기술을 활용할 것이다. 이 프로젝트의 혁신적인 엔지니어링 설계와 통합 개발 모델은 개발자, 기술 제공업체 및 인프라 파트너를 통합하여 지열 에너지의 잠재력을 확장한다.

- 루마니아에서 롬가즈(ROMGAZ)는 고갈된 가스전을 CO₂ 저장 시설로 전환하는 계약을 SLB에 발주함으로써 롬가즈의 탈탄소화 목표와 유럽 연합의 기후 목표를 모두 지원했다. 지하 특성규명 및 저류층 엔지니어링에 대한 전문 지식을 활용함으로써 에스엘비는 지질학적, 기술적 및 규제 요인을 고려하여 적합한 CO₂ 저장 장소를 식별하기 위한 포괄적인 프레임워크를 개발할 것이다. 이 이니셔티브는 고갈된 가스 저장소를 실행 가능한 CO₂ 저장 솔루션으로 전환하는 것을 목표로 하며 비료, 시멘트 및 유리 생산과 같은 탈탄소화가 필요한 산업에 필수적인 지원을 제공한다.

재무제표

요약 연결 손익계산서

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

3개월

3월 31일에 끝나는 기간 (2025년) (2024년)

매출	\$8,490	\$8,707
이자 및 기타 수입 ⁽¹⁾	78	84
경비		
매출 비용 ⁽¹⁾	6,884	7,007
연구 및 엔지니어링	172	182
일반관리비	96	121

훼손 및 기타 ⁽¹⁾ 합병 및 통합 ⁽¹⁾	48	11
구조조정 및 기타 ⁽¹⁾	158	-
이자	147	113
세전 이익 ⁽¹⁾	\$1,063	\$1,357
세금 비용 ⁽¹⁾	234	259
순이익 ⁽¹⁾	\$829	\$1,098
비지배지분 귀속 순이익 ⁽¹⁾	32	30
에스엘비 귀속 순이익 ⁽¹⁾	\$797	\$1,068
에스엘비의 회석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.58	\$0.74
평균 발행 주식수	1,366	1,431
회석을 가정한 평균 발행 주식수	1,380	1,447
비용에 포함된 감가상각비용 ⁽²⁾	\$640	\$600

(1) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.

- (2) 고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

요약 연결 대차대조표

(단위: 백만)

	3 월 31 일	12 월 31 일
자산	(2025 년)	(2024 년)
유동자산		
현금 및 단기 투자	\$3,897	\$4,669
매출채권	8,604	8,011
재고자산	4,650	4,375
기타 유동자산	1,444	1,515
	18,595	18,570
계열회사 투자	1,641	1,635
고정 자산	7,399	7,359
영업권	14,637	14,593
무형 자산	2,963	3,012
기타 자산	3,767	3,766

	\$49,002	\$48,935
부채 및 자본		
유동 부채		
미지급 계정 및 발생 부채	\$10,221	\$10,375
소득세에 대한 추정 부채	936	982
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	3,475	1,051
미지급 배당금	404	403
	15,036	12,811
장기 부채	10,527	11,023
기타 부채	2,691	2,751
	28,254	26,585
자본	20,748	22,350
	\$49,002	\$48,935

유동성

(단위: 백만)

유동성 구성요소	3 월 31 일 (2025 년)	12 월 31 일 (2024 년)	3 월 31 일 (2024 년)
----------	----------------------	--------------------------	-------------------------

현금 및 단기 투자	\$3,897	\$4,669	\$3,491
단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	(3,475)	(1,051)	(1,430)
장기 부채	(10,527)	(11,023)	(10,740)
순차입금 ⁽¹⁾	\$(10,105)	\$(7,405)	\$(8,679)

유동성 변동 내역은
다음과 같다:

	3 개월 (2025 년)	3 개월 (2024 년)
3 월 31 일에 끝나는 기간		
순이익	\$829	\$1,098
감가상각 ⁽²⁾	640	600
주식기반 보상 비용	91	100
운전자본 변동	(937)	(1,475)
기타	37	4
영업 활동 현금 흐름	\$660	\$327

자본적 지출	(398)	(399)
APS 투자	(108)	(121)
탐사 데이터 자본화	(51)	(29)
잉여 현금 흐름 ⁽³⁾	103	(222)
지급 배당금	(386)	(357)
주식 환매 프로그램	(2,300)	(270)
직원 주식 계획으로 인한 수익	113	115
사업 인수 및 투자, 획득 현금 제외	(37)	(27)
블루칩 스왑 증권 매입	(75)	(52)
순 결제 주식 기반 보상금에 지급된 세금	63	34
외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 증가	(53)	(78)
기타	(20)	58
외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 증	(2,592)	(799)
외국환율 변동의 순차입금에 대한 영향	(108)	96

순차입금 증가 (2,700) (703)

순차입금, 기간 시작 (7,405) (7,976)

순차입금, 기간 종료 \$(10,105) \$(8,679)

“순차입금”은 현금 및 단기 투자를 뺀 총 차입금을 나타낸다. 경영진은 순차입금이 차입금 상황에 사용할 수 있는 현금과 투자를 반영함으로써 SLB의 부채 수준에 관한

(1) 유용한 정보를 투자자와 경영진에게 제공한다고 생각한다. 순차입금은 총차입금을 대체하거나 총차입금보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

(2) 고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

"잉여 현금 흐름"은 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용을 뺀 영업 활동 현금 흐름을 나타낸다. 경영진은 잉여 현금 흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며

(3) 에스엘비의 현금 창출 능력의 척도로 투자자와 경영진에게 유용하다고 생각한다. 일단 사업적 요구와 의무가 충족되면 이 현금은 미래 성장을 위해 회사에 재투자하거나 배당금 지급 또는 자사주 매입을 통해 주주에게 환원하는 데 사용할 수 있다. 잉여 현금 흐름은 재량적 지출에 이용할 수 있는 잔여 현금 흐름을 나타내지 않는다. 잉여 현금 흐름은 영업 활동 현금 흐름을 대체하거나 영업 활동 현금 흐름보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

부과금 및 용자금

미국 일반적으로 인정된 회계원칙(General Accepted Accounting Principles, GAAP)에 따라 결정된 재무 결과 외에도 이 2024년 1기 실적 발표에는 비-GAAP 재무 척도(SEC의 규정 G에 정의된 바대로)도 포함된다. "유동성"에서 논의된 비-GAAP 재무 척도 외에도, 부과금 및 용자금을 제외한 SLB 순이익 및 그로부터 파생된 척도(희석 EPS 포함, 부과금 및 용자금 제외; 실효 세율, 부과금 및 용자금 제외; 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진)는 비-GAAP 재무 척도이다. 경영진은 이러한 재무 척도에서 부과금 및 용자금을 제외하는 것이 에스엘비의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 에스엘비의 영업 활동을 평가하는 수단을 제공한다고 생각한다. 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 전술한 비-GAAP 재무 척도들은 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다. 다음은 이러한 비-GAAP 척도들 중 몇 개를

유사함 GAAP 척도로 조정한 것이다. 조정 EBITDA 를 유사한 GAAP 척도에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 9)라는 제목의 섹션을 참조하면 된다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)

2025 년 1 분기

	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS
에스엘비 순이익(GAAP 기준)	\$1,063	\$234	\$32	\$797	\$0.58
구조조정 ⁽¹⁾	158	10	-	148	0.11
합병 및 통합 ⁽²⁾	48	1	4	43	0.03
에스엘비 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,269	\$245	\$36	\$988	\$0.72

2024 년 1 분기

	세 전	세 금	비 재 배 지 분	순	회 석 EPS
에스엘비 순이익(GAAP 기준)	\$1,357	\$259	\$30	\$1,068	\$0.74
합병 및 통합 ⁽³⁾	25	6	5	14	0.01
에스엘비 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,382	\$265	\$35	\$1,082	\$0.75

2024 년 4 분기

	세 전	세 금	비 지 배 지 분	순	회 석 EPS *
에스엘비 순이익(GAAP 기준)	\$1,387	\$269	\$23	\$1,095	\$0.77
자산 훼손액 ⁽¹⁾	162	23	-	139	0.10
합병 및 통합 ⁽²⁾	63	6	7	50	0.04
구조조정 ⁽¹⁾	61	10	-	51	0.04
투자 매각 이익 ⁽⁴⁾	(24)	-	-	(24)	(0.02)
에스엘비 순이익, 부과금 및 융자금 제외	\$1,649	\$308	\$30	\$1,311	\$0.92

* 반올림으로 인해 추가되지 않는다.

(1) 요약 연결 손익계산서의 구조조정 및 기타에서 분류됨.

(2) 요약 연결 손익계산서의 합병 및 통합에서 분류됨.

(3) 이러한 비용 중 1,400 만 달러는 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류되었고 나머지 1,100 만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다.

(4) 요약 연결 손익계산서에서 이자 및 기타 수입 에서 분류됨.

부문

(단위: 백만)

3 개월 종료일

	2025 년 3 월 31 일		2024 년 12 월 31 일		2024 년 3 월 31 일	
	매출		매출		매출	
	이익 (세 전)		이익 (세 전)		이익 (세 전)	
디지털 및 통합	\$1,006	\$306	\$1,156	\$442	\$953	\$254
저류층 실적	1,700	282	1,810	370	1,725	339
유정 건설	2,977	589	3,267	681	3,368	690
생산 시스템	2,938	475	3,197	506	2,818	400
제외 지역 및 기타	(131)	(96)	(146)	(81)	(157)	(34)
세전 세그먼트 영업 이익		1,556		1,918		1,649
기업 및 기타		(179)		(177)		(191)
이자 수입 ⁽¹⁾		36		36		34
이자 비용 ⁽¹⁾		(144)		(128)		(110)
부과금 및 용자금 ⁽²⁾		(206)		(262)		(25)
	\$8,490	\$1,063	\$9,284	\$1,387	\$8,707	\$1,357

(1) 세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.

- (2) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.

보충 정보

자주 묻는 질문

- 1) 2025 년 전체 자본 투자 가이드스는 어떻게 되나?

2025 년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자로 구성)는 약 23 억 달러가 될 것으로 예상된다. 이 금액은 발표된 챔피언 X 인수의 예상되는 마감으로 인한 영향을 제외한다. 2024 년 전체 자본 투자는 26 억 달러였다.

- 2) 2025 년 1 기 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?

2025 년 1 분기 영업 활동 현금 흐름은 6 억 6 천만 달러, 잉여 현금 흐름은 1 억 3 백만 달러였다.

- 3) 2025 년 1 분기 "이자 및 기타 수입"에는 무엇이 포함되었나?

2025 년 1 분기 "이자 및 기타 수입"은 7 천 8 백만 달러였다. 이는 3 천 6 백만 달러의 이자 수입과 4 천 2 백만 달러의 지분 방법 투자 수익으로 구성되었다.

- 4) 2025 년 1 분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 바뀌었나?

2025 년 1 분기 이자 수입은 3,600 만 달러로 전분기 대비 9 백만 달러 감소했다. 1 억 4 천 7 백만 달러의 이자 비용은 분기 대비 16 백만 달러 증가했다.

5) 에스엘비의 세전 연결 손익과 세전 세그먼트 영업 이익의 차이는 무엇인가?

그 차이는 기업 항목, 부과금 및 융자금, 부문에 할당되지 않은 이자 수입 및 이자 비용, 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 상각 비용, 특정 중앙 관리 이니셔티브 및 기타 비영업 항목으로 구성된다.

6) 2025 년 1 분기 실효세율(ETR)은 얼마였나?

GAAP 에 따라 계산된 2025 년 1 분기 ETR 은 22.0%였고 이에 비해 2024 년 4 분기는 19.4%였다. 부과금 및 융자금을 제외하고, 2025 년 1 분기 ETR 은 19.4%였고 이에 비해 2024 년 4 분기는 18.7%였다.

7) 2025 년 3 월 31 일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 이는 전 분기 말과 어떻게 달라졌나?

2025 년 3 월 31 일 현재 발행 보통주는 13 억 6 천만 주이고, 2024 년 12 월 31 일 현재 발행 주식은 14 억 1 백만주이다.

(단위:
백만)

발행주식(2024 년 12 월 31 일)	1,401
직원 주식 계획으로 발행된 주식	3
선택권 보유자에게 발행된 주식, 교환된 주식 차감	-

양도제한 조건부 주식 부여	4
주식 환매 프로그램	(48)
발행주식(2025 년 3 월 31 일)	1,360

**2025 년 1 분기와 2024 년 4 분기의 가중 평균 발행 주식 수는 얼마였나? 이는 회석을
8) 가정하고 회석 주당 순이익 계산에 사용되는 평균 발행 주식 수에 어떻게 조정되나?**

가중 평균 발행 주식 수는 2025 년 1 분기 동안 13 억 6 천 6 백만주였고, 2024 년 4 분기 동안 14 억 6 백만주였다. 다음은 회석주당순이익 계산에 사용되는 회석을 가정한 평균 발행 주식 수에 대한 가중 평균 발행 주식의 조정이다.

(단위: 백만)

	1 분기 (2025 년)	4 분기 (2024 년)
가중 평균 발행 주식수	1,366	1,406
부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	14	13
가정된 주식 옵션 행사	-	1
회석을 가정한 평균 발행 주식수	1,380	1,420

**에스엘비의 조정 EBITDA 는 2025 년 1 분기, 2024 년 4 분기 및 2024 년 1 분기에
9) 얼마였나? 해당 기간 동안 SLB 의 조정 EBITDA 마진은 얼마였나?**

에스엘비의 조정 EBITDA 는 2025 년 1 분기 20 억 2 천만 달러, 2024 년 4 분기 23 억 8 천 2 백만 달러, 2024 년 1 분기 20 억 5 천 7 백만 달러였다.

에스엘비의 조정 EBITDA 마진은 2025 년 1 분기 23.8%, 2024 년 4 분기 25.7%, 2024 년 1 분기 23.6%였다.

(단위: 백만)

	1 분기	4 분기	1 분기
	(2025 년)	(2024 년)	(2024 년)
에스엘비 귀속 순이익	\$797	\$1,095	\$1,068
비지배지분 귀속 순이익	32	23	30
세금 비용	234	269	259
세 전 이익	\$1,063	\$1,387	\$1,357
부과금 및 융자금	206	262	25
감가상각	640	648	600
이자 비용	147	131	113
이자 수입	(36)	(46)	(38)
조정 EBITDA	\$2,020	\$2,382	\$2,057
매출	\$8,490	\$9,284	\$8,707
조정 EBITDA	23.8%	25.7%	23.6%

조정 EBITDA는 부과금 및 융자금, 감가상각, 이자 비용 및 이자 수입을 제외한 세전 이익을 나타낸다. 경영진은 조정 EBITDA가 SLB의 중요한 수익성 척도이며 SLB의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 SLB의 영업 활동을 평가할 수 있는 수단을 제공한다고 생각한다. 조정 EBITDA는 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 조정 EBITDA는 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다.

2025년 1분기, 2024년 4분기 및 2024년 1분기의 감가상각 비용의 구성 요소는

10) 무엇이었나?

2025년 1분기, 2024년 4분기 및 2024년 1분기의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:

(단위: 백만)

	1분기 (2025년)	4분기 (2024년)	1분기 (2024년)
고정 자산 감가상각	\$397	\$396	\$377
무형 자산 감가상각	82	84	81
APS 투자 감가상각	110	126	113
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	51	42	29
	\$640	\$648	\$600

에스엘비의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며 2025년 1분기, 2024년 4분기,

11) 2024년 1분기의 매출 및 세전 영업 이익은 얼마였나?

에스엘비의 핵심 사업은 저류층 실적, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성된다.
에스엘비의 2025 년 1 분기, 2024 년 4 분기 및 2024 년 1 분기 핵심 사업 매출 및 세전
영업 이익은 다음과 같이 계산된다:

(단위: 백만)

3 개월 종료일				변동	
	3 월 31 일 (2025 년)	12 월 31 일 (2024 년)	3 월 31 일 (2024 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
저류층 실적	\$1,700	\$1,810	\$1,725		
유정 건설	2,977	3,267	3,368		
생산 시스템	2,938	3,197	2,818		
	\$7,615	\$8,274	\$7,911	-8%	-4%
세전 영업 이익					
저류층 실적	\$282	\$370	\$339		
유정 건설	589	681	690		

생산 시스템	475	506	400		
	\$1,346	\$1,557	\$1,429	-14%	-6%

세전 영업 마진

저류층 실적	16.6%	20.5%	19.7%		
유정 건설	19.8%	20.8%	20.5%		
생산 시스템	16.2%	15.8%	14.2%		
	17.7%	18.8%	18.1%	-116 bps	-40 bps

SLB 소개

SLB(NYSE: SLB)는 균형잡힌 지구를 위해 에너지 혁신을 주도하는 글로벌 기술 회사이다. 당사는 전 세계 100 개 넘는 국가에 걸쳐 지사를 두고 있고 거의 두 배에 달하는 다양한 국적을 대표하는 직원들로 구성되어 있고, 매일 오일 및 가스 혁신, 대규모 디지털 서비스 제공, 산업에서 탄소 배출 감소, 에너지 전환을 가속하는 새로운 에너지 시스템의 개발 및 확장에 노력한다. 자세한 정보는 slb.com 에서 볼 수 있다.

컨퍼런스 콜 정보

SLB 는 2025 년 04 월 25 일 금요일에 실적 보도 자료 및 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스 콜을 개최할 예정이다. 통화는 미국 동부 시간 오전 9 시 30 분에 시작될 예정이다. 일반인에게 공개된 통화에 액세스하려면 북미 지역 내에서는 +1 (833) 470-1428, 북미 이외 지역에서는 +1 (404) 975-4839 번으로 통화 시작 시간 약 10 분 전에 컨퍼런스 콜 교환원에게 연락하여 액세스 코드를 114893 제시하면 된다. 컨퍼런스 콜이 끝나면 북미 지역 내에서는 +1 (866) 813-9403, 북미 이외 지역에서는 +1 (929) 458-6194 로 전화를 걸어 액세스 코드를 541892 제공함으로써 2025 년 5 월 2 일까지 오디오 재생을 이용할 수 있다. 컨퍼런스 콜은 <https://events.q4inc.com/attendee/581727555> 에서 청취 전용 방식으로 동시에 웹캐스트된다. 웹캐스트 다시보기는 또한 2025 년 5 월 2 일까지 같은 웹사이트에서 볼 수 있다.

전망적 진술

이 2025년 1기 실적 보도 자료와 당사가 발표하는 기타 진술에는 역사적 사실이 아닌 어떤 진술을 포함하는, 연방 증권법의 의미 내의 "전망적 진술"이 포함되어 있다. 이러한 진술에는 종종 "기대하다", "그럴 수 있다", "할 수 있다", "예측하다", "계획하다", "잠재적", "예측된", "예측", "전조", "예측", "전망하다", "기대", "추정하다", "의도하다", "예상하다", "야망", "목적", "목표", "예정된", "생각하다", "해야 한다", "일 수도 있다", "그럴 것이다", "일 것이다" "보다", "가능성이 높다" 및 기타 유사한 단어와 같은 단어들이 포함된다. 전망적 진술은 다음에 대한 진술과 같이 다양한 정도로 불확실한 문제를 다룬다: 우리의 재무 및 실적 목표와 우리의 사업 전망에 관한, 또는 그에 의존하는 기타 예측이나 예상; 전체 및 부문 각각(그리고 특정 사업 라인, 지리적 지역, 또는 각 부문 내의 기술에 대해)으로서 SLB의 성장; 오일 및 천연 가스 수요 및 생산 성장; 오일 및 천연 가스 가격; 에너지 전환 및 지구 기후 변화에 대한 예측 또는 예상; 운영 절차 및 기술 개선; SLB와 오일 및 가스 산업의 자본적 지출; 디지털 및 "유역에 적합한 사업"을 포함한 우리의 비즈니스 전략과 고객의 전략; 배당 계획 및 자사주 매입 프로그램을 포함한 자본 할당 계획; 우리의 APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴; 우크라이나에서 진행 중인 분쟁이 세계 에너지 공급에 미치는 영향; 원자재에 대한 접근; 미래의 세계 경제 및 지정학적 상황; 잉여 현금 흐름을 포함한 미래 유동성; 마진 수준과 같은 향후 영업 결과. 이러한 진술은 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는 위험 및 불확실성의 영향을 받는다: 변화하는 세계 경제 및 지정학적 상황; 고객의 탐사 및 생산 지출 변화, 오일 및 천연 가스 탐사 및 개발 수준의 변화; 고객 및 공급업체의 영업 결과 및 재무 상태; 재무 및 실적 목표와 기타 예측 및 예상을 달성할 능력 부재; 탄소 순 제로 배출 목표 또는 중간 배출 감소 목표를 달성할 능력 부재; 세계 주요 지역의 일반적인 경제, 지정학 및 사업 조건; 우크라이나에서 진행 중인 분쟁; 외환 위험; 인플레이션; 정부의 통화 정책 변화; 관세; 가격 압박; 날씨 및 계절적 요인; 건강 팬데믹의 불리한 영향; 원자재의 가용성 및 비용; 운영 수정, 지연 또는 취소; 공급망 난제; 생산 감소; 향후 요금의 범위; 효율성과, 디지털 또는 새로운 에너지와 같은 비즈니스 전략 및 이니셔티브와 비용 절감 전략의 기타 의도된 이점을 인식할 능력의 부재; 해양 오일 및 가스 탐사, 방사능 원, 폭발물, 화학 물질 및 기후 관련 이니셔티브와 관련된 규제 및 규제 요건을 포함한 정부 규정 및 규제 요건의 변경; 탐사에서 새로운 도전에 대처할 수 있는 기술의 무능력; 대체 에너지 원 또는 제품 대체물의 경쟁력; 이 보도 자료와 증권 거래 위원회에 제출되거나 제공된 가장 최근의 양식 10-K, 10-Q 및 8-K에 자세히 설명된 기타 위험 및 불확실성.

이 보도 자료에는 거래의 이점 및 거래의 예상 시기에 관한 진술을 포함하여 SLB와 챔피언 X 간의 제안된 거래와 관련된 전망적 진술도 포함되어 있다. 향후 결과 및 실적에 영향을 미칠 수 있는 요인 및 위험에는 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는다: 각각의 경우에, SLB 및 챔피언 X 각각에 대한 제안된 거래의 가능한 결과; 사업 중단을 포함하여 SLB 및 챔피언 X 각각의 사업을 운영할 수 있는 능력; 핵심 인력 및 직원을 유지하고 고용하는 데 어려움; 고객, 공급업체 및 기타 비즈니스 파트너와 유리한 비즈니스 관계를 유지할 수 있는 능력; 제안된 거래의 조건과 시기; 제안된 거래의 종료를 초래할 수 있는 사건, 변경 또는 기타 상황의 발생; 제안된 거래에 대한 예상 또는 실제 세금 처리; 제안된 거래의 완료에 대한 마감 조건을 충족할 수 있는 능력; 제안된 거래의 완료 및 이와 관련된 조치와 관련된 기타 위험; SLB와 챔피언 X가 비즈니스를 성공적으로 통합하고 제안된 거래에서 예상되는 시너지 효과와 가치

창출을 달성할 수 있는 능력; 예상되는 조건에 대해 어쨌든 또는 적시에 정부 규제 승인을 확보할 수 있는 능력; 제안된 거래와 SEC에 제출되거나 제공된 SLB 및 챔피언 X의 가장 최근 Form 10-K, 10-Q 및 8-K에서 논의된 위험 요소와 관련하여 SLB 또는 챔피언 X에 대해 제기될 수 있는 모든 절차를 포함한 소송 및 규제 절차.

하나 이상의 이러한 또는 다른 위험 또는 불확실성이 현실화되는(또는 이러한 개발의 결과가 변경되는) 경우, 또는 우리의 기초 가정이 부정확하다고 입증되는 경우, 실제 결과나 성과는 우리의 전망적 진술에 반영된 것과 상당히 다를 수 있다. 이 보도 자료에서 환경, 사회 및 기타 지속 가능성 계획 및 목적에 관한 전망적 진술 및 기타 진술은 이러한 진술이 반드시 투자자에게 중요하거나 SEC에 제출한 서류에 공개되어야 한다는 것을 의미하지는 않는다. 또한 과거, 현재 및 미래 전망적 환경, 사회 및 지속 가능성 관련 진술은 아직 개발 중인 진행 상황, 계속 진화하는 내부 통제 및 프로세스, 미래에 변경될 수 있는 가정을 측정하기 위한 표준을 기반으로 할 수 있다. 언 언론 보도의 진술은 이 보도 날짜 기준으로 표명되며, SLB는 새로운 정보, 향후 사건 또는 기타 사유 중 어떤 것의 결과로 인한 것이든 상관없이 그런 진술을 공개적으로 업데이트하거나 수정할 일체의 의향이나 의무를 부인한다.

챔피언 X와의 거래에 대한 추가 정보 및 그 정보를 찾을 수 있는 곳

챔피언 X와의 제안된 거래와 관련하여 SLB는 SEC에 챔피언 X의 위임장 위임장을 포함하고 또한 제안된 거래에서 발행될 SLB의 주식과 관련된 SLB의 사업설명서를 구성하는 Form S-4(개정된 대로, "Form S-4")의 등록 명세서를 2024년 4월 29일에 제출했다("위임장/사업설명서"). Form S-4는 SEC에 의해 2024년 5월 15일에 발효가 선언되었다. SLB와 챔피언 X는 2024년 5월 15일에 최종 위임장/사업설명서를 SEC에 제출했고(<https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/87347/000119312524139403/d818663d424b3.htm>), 그 위임장/사업설명서는 2024년 5월 15일에 또는 2024년 5월 15일경에 챔피언 X 주주들에게 최초로 우편 발송되었다. SLB와 챔피언 X는 제안된 거래와 관련하여 SEC에 기타 관련 문서를 제출할 수도 있다. 이 문서는 Form S-4 또는 위임장/사업설명서 또는 SLB 또는 챔피언 X가 SEC에 제출할 수 있는 어떤 기타 문서를 대체하지 않는다. 투자자 및 유가증권 보유자들은 SEC에 제출될 수 있는 등록 명세서, 위임장/사업설명서 및 기타 관련 문서뿐만 아니라 이러한 문서에 대한 수정 또는 보충 자료가 제안된 거래에 대한 중요한 정보를 포함하거나 포함할 것이기 때문에 사용 가능해질 경우 주의 깊게 전체를 읽어야 한다. 투자자와 증권 보유자는 SLB, 챔피언 X 및 제안된 거래에 대한 중요한 정보를 포함하는 Form S-4 및 위임장/사업설명서 및 기타 문서(사용 가능한 경우)의 무료 사본을 관리하는 웹사이트 <http://www.sec.gov>를 통해 얻을 수 있다. SLB가 SEC에 제출하거나 제공한 문서의 사본은 SLB의 웹사이트 <https://investorcenter.slb.com>에서 무료로 제공된다. SLB가 SEC에 제출하거나 제공한 문서의 사본은 SLB의 웹사이트 <https://investors.championx.com>에서 무료로 제공된다. 에스엘비 또는 챔피언 X의 웹사이트에 포함되거나 이를 통해 액세스할 수 있는 정보는 이 통신문의 참조로 포함되어 있지 않다.

이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.

Contacts

투자자

제임스 R. 맥도날드(James R. McDonald) – 에스엘비 투자자 관계 및 업계 업무 부문 총괄 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) - 에스엘비 투자자 관계 담당 이사

전화: +1 (713) 375-3535

이메일: investor-relations@slb.com

미디어

조쉬 바이얼리(Josh Byerly) – 에스엘비 커뮤니케이션 담당 총괄 부사장

모이라 더프(Moira Duff) – 에스엘비 외부 커뮤니케이션 이사

전화: +1 (713) 375-3407

이메일: media@slb.com

뉴스 제공: SLB

사진/멀티미디어 자료 : <https://www.businesswire.com/news/home/20250423635499/en>