

SLB, 2024년 4분기 및 연간 실적 발표, 배당금 인상, 23억 달러 규모의 가속증권환매 개시

- 4분기 매출 92억 8천만 달러, 분기 대비 1% 및 전년 대비 3% 증가
 - 4분기 GAAP EPS 0.77 달러, 분기 대비 7% 감소했으나 전년 대비 변동 없음
 - 부과금 및 용자금 제외 4분기 EPS 0.92 달러, 분기 대비 3% 및 전년 대비 7% 증가
 - 4분기 SLB 귀속 순이익 11억 1천만 달러, 분기 대비 8% 및 전년 대비 2% 증가
 - 4분기 조정 EBITDA 23억 8천만 달러, 분기 대비 2% 및 전년 대비 5% 증가
 - 4분기 영업 현금 흐름 23억 9천만 달러, 잉여 현금 흐름 16억 3천만 달러
 - 이사회가 주당 28.5 센트로 3.6%의 분기별 현금 배당금 인상 승인
-
- 연간 매출 362억 9천만 달러, 전년 대비 10% 증가
 - 연간 GAAP EPS 3.11 달러, 전년 대비 7% 증가
 - 부과금 및 용자금 제외 연간 EPS 3.41 달러, 전년 동기 대비 14% 증가
 - SLB 귀속 연간 순이익 44억 6천만 달러, 전년 대비 6% 증가
 - 연간 조정 EBITDA 90억 7천만 달러, 전년 대비 12% 증가
 - 연간 영업 현금 흐름 66억 달러, 잉여 현금 흐름 39억 9천만 달러

휴스턴--(BUSINESS WIRE)-- SLB(NYSE: SLB)가 4분기 및 2024년 연간 실적을 발표했다.

4분기 결과

부문별 매출(단위 백만, 주당 금액 제외)

	3개월 종료일			변동	
	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출	\$9,284	\$9,158	\$8,990	1%	3%
세전 이익 - GAAP 기준	\$1,387	\$1,507	\$1,433	-8%	-3%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	14.9%	16.5%	15.9%	-151 bps	-100 bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$1,095	\$1,186	\$1,113	-8%	-2%
	\$0.77	\$0.83	\$0.77	-7%	-

조정 EBITDA*	\$2,382	\$2,343	\$2,277	2%	5%
조정 EBITDA 마진*	25.7%	25.6%	25.3%	8 bps	33 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$1,918	\$1,902	\$1,868	1%	3%
세전 세그먼트 영업 마진*	20.7%	20.8%	20.8%	-11 bps	-12 bps
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 융자금 제외*	\$1,311	\$1,271	\$1,242	3%	6%
회석 EPS, 부과금 및 융자금 제외*	\$0.92	\$0.89	\$0.86	3%	7%

지역별 매출

해외	\$7,483	\$7,425	\$7,293	1%	3%
북미	1,752	1,687	1,641	4%	7%
기타	49	47	56	n/m	n/m
	\$9,284	\$9,159	\$8,990	1%	3%

(단위 백만)

3개월 종료일			변동	
12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비

부문별 매출

디지털 및 통합	\$1,156	\$1,088	\$1,049	6%	10%
저류층 실적	1,810	1,823	1,735	-1%	4%
유정 건설	3,267	3,312	3,426	-1%	-5%
생산 시스템	3,197	3,103	2,944	3%	9%
기타	(146)	(167)	(164)	n/m	n/m
	\$9,284	\$9,158	\$8,990	1%	3%

부문별 세전 영업 이익

디지털 및 통합	\$442	\$386	\$356	14%	24%
저류층 실적	370	367	371	1%	-
유정 건설	681	714	770	-5%	-12%
생산 시스템	506	519	442	-3%	14%
기타	(81)	(84)	(71)	n/m	n/m
	\$1,918	\$1,902	\$1,868	1%	3%

부문별 세전 영업 마진

디지털 및 통합	38.3%	35.5%	34.0%	274 bps	430 bps
저류층 실적	20.5%	20.1%	21.4%	35 bps	-90 bps
유정 건설	20.8%	21.5%	22.5%	-70 bps	-162 bps
생산 시스템	15.8%	16.7%	15.0%	-93 bps	79 bps
기타	n/m	n/m	n/m	n/m	n/m
	20.7%	20.8%	20.8%	-11 bps	-12 bps

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 용자금”, “부문” 및 “보충 정보”라는 제목의 섹션을 참조한다.

n/m = not meaningful(의미 없음)

연간 실적

(단위 백만, 주당 금액 제외)

	12 개월 종료일		변동
	2024년 12월 31일	2023년 12월 31일	
매출	\$36,289	\$33,135	10%
세전 이익 - GAAP 기준	\$5,672	\$5,282	7%
세전 이익 마진 - GAAP 기준	15.6%	15.9%	-31 bps
SLB 귀속 순이익 - GAAP 기준	\$4,461	\$4,203	6%

회석 EPS - GAAP 기준	\$3.11	\$2.91	7%
조정 EBITDA*	\$9,070	\$8,107	12%
조정 EBITDA 마진*	25.0%	24.5%	52 bps
세전 세그먼트 영업 이익*	\$7,321	\$6,523	12%
세전 세그먼트 영업 마진*	20.2%	19.7%	49 bps
SLB 귀속 순이익, 부과금 및 용자금 제외*	\$4,888	\$4,305	14%
회석 EPS, 부과금 및 용자금 제외*	\$3.41	\$2.98	14%

지역별 매출

해외	\$29,415	\$26,188	12%
북미	6,680	6,727	-1%
기타	194	220	n/m
	\$36,289	\$33,135	10%

SLB가 OneSubsea™ 합작 투자 설립과 관련하여 2023년 4분기에 Aker 해저 사업을 인수했다. 인수된 사업은 2024년 한 해 동안 19억 3천만 달러, 2023년 4분기 동안 4억 8천 4백만 달러의 매출을 올렸다. 이번 인수의 영향을 제외하면 SLB의 2024년 연간 매출은 전년 동기 대비 5% 증가했고, 북미의 2024년 연간 매출은 전년 동기 대비 1% 감소했으며 해외의 2024년 연간 매출은 전년 동기 대비 7% 증가했다.

*이 항목들은 비-GAAP 재무 척도이다. 세부내용에 대해서는 “부과금 및 용자금”, “부문” 및 “보충 정보”라는 제목의 섹션을 참조한다.

n/m = not meaningful(의미 없음)

(단위: 백만)

	12개월 종료일		변동
	2024년 12월 31일	2023년 12월 31일	
부문별 매출			
디지털 및 통합	\$4,247	\$3,871	10%
저류층 실적	7,177	6,561	9%
유정 건설	13,357	13,478	-1%
생산 시스템	12,143	9,831	24%
기타	(635)	(606)	n/m
	\$36,289	\$33,135	10%
세전 세그먼트 영업 이익			
디지털 및 통합	\$1,408	\$1,257	12%
저류층 실적	1,452	1,263	15%

유정 건설	2,826	2,932	-4%
생산 시스템	1,898	1,245	52%
기타	(263)	(174)	n/m
	\$7,321	\$6,523	12%

세전 세그먼트 영업 마진

디지털 및 통합	33.1%	32.5%	67 bps
저류층 실적	20.2%	19.2%	99 bps
유정 건설	21.2%	21.8%	-59 bps
생산 시스템	15.6%	12.7%	297 bps
기타	n/m	n/m	n/m
	20.2%	19.7%	49 bps

조정 EBITDA

디지털 및 통합	\$2,074	\$1,847	12%
디지털 및 통합	1,841	1,646	12%

유정 건설	3,461	3,514	-1%
생산 시스템	2,242	1,569	43%
기타	18	102	n/m
	\$9,636	\$8,678	11%
기업 및 기타	(566)	(571)	n/m
	\$9,070	\$8,107	12%

조정 EBITDA 마진

디지털 및 통합	48.8%	47.7%	111 bps
저류층 실적	25.7%	25.1%	57 bps
유정 건설	25.9%	26.1%	-16 bps
생산 시스템	18.5%	16.0%	251 bps
기타	n/m	n/m	n/m
	26.6%	26.2%	37 bps
기업 및 기타	n/m	n/m	n/m

25.0%

24.5%

52 bps

SLB가 원서브시 합작 투자 설립과 관련하여 2023년 4분기에 Aker 해저 사업을 인수했다. 인수된 사업은 2024년 한 해 동안 19억 3천만 달러, 2023년 4분기 동안 4억 8천 4백만 달러의 매출을 올렸다. 이번 인수의 영향을 제외하면 SLB의 2024년 연간 매출은 전년 동기 대비 5% 증가했고, 생산 시스템인 2024년 연간 매출은 전년 동기 대비 9% 감소했다.

n/m = not meaningful(의미 없음)

(단위: 백만)

12개월 종료일

	2024년 12월 31일	2023년 12월 31일	변동
지역별 매출			
북미	\$6,680	\$6,727	-1%
중남미	6,719	6,645	1%
유럽 및 아프리카*	9,671	8,525	13%
중동 및 아시아	13,026	11,019	18%
기타	193	219	n/m
	\$36,289	\$33,135	10%
해외	\$29,415	\$26,188	12%
북미	6,680	6,727	-1%

기타	194	220	n/m
	\$36,289	\$33,135	10%

세전 세그먼트
영업 이익

해외	\$6,291	\$5,486	15%
북미	1,134	1,157	-2%
기타	(104)	(120)	n/m
	\$7,321	\$6,523	12%

세전 세그먼트
영업 이익 마진

해외	21.4%	20.9%	44 bps
북미	17.0%	17.2%	-23 bps
기타	n/m	n/m	n/m
	20.2%	19.7%	49 bps

조정 EBITDA

해외	\$7,900	\$6,988	13%
북미	1,592	1,559	2%
기타	144	131	n/m
	\$9,636	\$8,678	11%
기업 및 기타	(566)	(571)	n/m
	\$9,070	\$8,107	12%

**조정 EBITDA
마진**

해외	26.9%	26.7%	17 bps
북미	23.8%	23.2%	66 bps
기타	n/m	n/m	n/m
	26.6%	26.2%	37 bps
기업 및 기타	n/m	n/m	n/m
	25.0%	24.5%	52 bps

*러시아와 카스피해 지역을 포함한다

n/m = not meaningful(의미 없음)

거시적 역풍에도 불구하고 일관된 4분기 및 연간 실적

"2024 년은 우리가 매출 및 EBITDA 성장, 마진 확대 및 건실한 잉여 현금 흐름을 실현하기 위해 진화하는 시장 상황을 성공적으로 헤쳐 나가면서 SLB 에게 강력한 한 해였습니다"라고 올리비에 르 뤼흐(Olivier Le Peuch) SLB 최고경영자가 말했다.

"전년 동기 대비 매출은 10% 증가했고 조정 EBITDA 는 12% 증가했으며, 39 억 9 천만 달러의 잉여 현금 흐름을 창출하여 주주에게 32 억 7 천만 달러를 환원하고 순부채를 5 억 7 천 1 백만 달러 줄일 수 있었습니다. 이러한 결과는 업스트림 투자 증가를 완화하면서도 일관된 재무 실적을 달성할 수 있는 SLB 의 능력을 보여주며, 이는 당사의 글로벌 규모, 비할 데 없는 디지털 제품 및 비용 최적화에 대한 지속적인 집중에 힘입은 것입니다."

"우리의 연간 실적은 12%의 해외 매출 성장으로 두드러졌습니다. 이 실적은 각각 18%와 13% 성장한 중동 및 아시아와 유럽 및 아프리카가 주도했습니다. 중동 및 아시아는 기록적인 매출을 달성했으며, 유럽 및 아프리카에서의 성장은 인수된 Aker 해저 사업에 의해 강화되었습니다. 이번에 인수한 사업을 제외하면 해외 매출은 전년 동기 대비 7% 증가해 같은 기간 시추공 수를 상회했습니다."

"순차적으로 4분기 매출은 북미 지역의 디지털 판매와 중동, 유럽 및 북아프리카에서의 활동 증가에 힘입어 소폭 성장했습니다. 사업부별로는 디지털 및 통합(Digital & Integration)이 디지털 제품 및 솔루션에 대한 수요 증가에 힘입어 매출 실적을 주도했으며, 생산 시스템(Production Systems)은 고객들이 기존 자산의 회수율을 극대화하기 위해 지속적으로 투자함에 따라 강력한 수주잔고 전환의 수혜를 입었습니다"고 르 뤼흐가 말했다.

생산 및 복구는 장기적인 초과실적으로 가는 길이 된다

"연간 기준으로 우리의 핵심 사업부인 저류층 실적(Reservoir Performance), 유정 건설(Well Construction) 및 생산 시스템(Production Systems)이 9%의 매출 성장을 달성했으며, 이는 주로 해저 사업 인수로 인해 생산 시스템의 24% 성장에 의해 주도되었다. 생산 시스템은 표면 시스템, 완성 및 인공 리프트의 두 자릿수 증가로 인해 유기적으로 9% 성장했다."

저류층 실적은 또한 생산 공간에서의 강력한 자극 및 개입 활동에 힘입어 9%의 성장을 달성했습니다. "우리의 유역에 적합한 접근 방식, 도메인 전문 지식 및 통합 기능을 통해 우리는 고객이 자산의 수명 주기 전반에 걸쳐 직면하는 운영 난제를 해결하기 위해 선택하는 실적 파트너로 자리매김했습니다. 업계 전반의 운영자가 점점 더 생산 및 복구를 우선시함에 따라 우리의 강점이 그 어느 때보다 중요합니다."

"발표된 챔피언 X(ChampionX) 인수가 완료될 것으로 예상됨에 따라 우리는 생산 및 복구 능력을 더욱 강화하여 고객에게 훨씬 더 큰 가치를 제공할 수 있게 되었습니다. 이 전략적 인수는 또한 SLB 포트폴리오의 탄력성을 강화하여 향후 몇 년 동안의 주기에 대해 어느 정도 안정성을 제공할 것입니다."

디지털은 AI와 자율 운영이 견인력을 얻으면서 매우 빠른 성장을 계속 달성하고 있다

"디지털 및 통합 매출은 전년 동기 대비 10% 증가했으며, 이는 연간 24억 4천만 달러에 도달했던 디지털 부문의 20% 성장에 힘입은 것입니다. 우리의 디지털 기술의 채택 가속화는 업계 전반의 리더들과의 전략적 협력, 루미™(Lumi™) 데이터 및 AI 플랫폼 출시, 원격 운영을 가능하게 하는 새로운 퍼포먼스 라이브™(Performance Live™) 센터, 완전 자율 시추 작업 달성 등으로 강조된 기념비적인 한 해를 기록했습니다.

"AI는 우리 업계의 X 팩터이며, 저는 SLB가 이 분야에서 계속 선두 주자가 됨으로써 고객, 파트너 및 주주에게 지속적인 초과실적 달성을 제공할 수 있을 것이라고 확신합니다"라고 르 꺾희가 말했다.

장기적인 펀더멘털이 석유 및 가스 투자를 뒷받침할 것이다

"글로벌 공급 과잉으로 인해 업스트림 투자 증가세가 단기적으로 둔화 상태로 머물겠지만, 우리는 원유 공급 불균형이 점차 완화될 것으로 예상합니다. 글로벌 경제 성장과 에너지 안보에 대한 관심 고조는 AI 및 데이터 센터의 에너지 수요 증가와 짝을 이뤄 남은 10년 내내 석유 및 가스 산업의 투자 전망을 뒷받침할 것입니다.

"우리의 핵심 사업에서 우리는 석유 및 가스 매장지의 발견, 개발 및 추출에 비할 데 없는 기여를 하고 있으며 전 세계 에너지 공급을 촉진하고 있습니다. 우리는 디지털 분야에서 최고의 제품을 제공합니다. 그리고 우리는 신에너지와 탈탄소화 분야에서 의미 있는 기회를 모색하고 있으며, 이를 통해 차별화된 시장 지위를 확보하고 있습니다. 함께, 이는 우리 비즈니스의 강력한 기반을 마련하고 있으며, SLB는 고객과 주주를 위한 지속적인 가치를 창출할 준비가 되어 있습니다"라고 르 꺾희가 말했다.

2025년 총 주주환원액 40억 달러로 증가

"SLB는 EBITDA 마진을 확대하고 강력한 현금 흐름을 창출하며 주주 환원을 늘리기 위해 계속 최선을 다하고 있습니다. 우리는 사업 전망에 대한 확신과 강력한 현금 흐름을 지속적으로 창출할 수 있는 능력을 감안할 때, 이사회가 분기 배당금의 3.6% 인상을 승인했음을 발표하게 된 것을 기쁘게 생각합니다. 또한, 우리는 우리 주식이 사업의 강점에 비해 저평가되어 있다고 생각하기에 당사의 보통주 23억 달러를 환매수하기 위해 가속증권환매(Accelerated Share Repurchase, ASR) 거래를 체결했습니다. 이를 통해 우리는 총 주주 환원액을 2024년 33억 달러에서 2025년 최소 40억 달러로 증가시킬 수 있는 위치에 서게 됩니다"고 르 꺾희가 결론지었다.

기타 이벤트들

분기 동안 SLB는 보통주 1,180만 주를 총 5억 1천만 달러 매입 가격으로 환매수했다. 2024년 한 해 동안 SLB는 보통주 총 3,840만 주를 총 매입 가격 17억 4천만 달러로 환매수했다.

2024년 12월 20일에 SLB는 보통주 23억 달러를 환매수하기 위해 ASR 거래를 체결했다. ASR 계약 조건에 따라 2025년 1월 13일에 SLB는 전날 보통주의 주당 증가를 기준으로 환매수 대상 주식의 약 80%에 대한 시초 주식 인도를 받았다. SLB는 늦어도 2025년 5월 말까지 나머지 주식들이 인도될 것으로 예상한다. 특정 상황에서 SLB는 ASR 계약 체결 시 재량에 따라 주식을 인도하거나 현금을 지급해야 할 수 있다. ASR 계약에 따라 최종적으로 매입한 총 주식 수는 최종 합의에 따라 달라지며 ASR 거래 기간 동안 SLB 보통주의 거래량 가중 평균 가격에서 할인을 뺀 가격을 기준으로 한다.

2025년 1월 16일에 SLB 이사회는 2025년 2월 5일 등재된 주주에게 2025년 4월 3일에 지급되는 배당금을 시작으로 SLB의 분기별 현금 배당금을 발행 보통주 주당 0.275 달러에서 주당 0.285 달러로 3.6% 인상하는 것을 승인했다.

지리적 지역별 4분기 매출

(단위: 백만)

	3개월 종료일			변동	
	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
북미	\$1,752	\$1,687	\$1,641	4%	7%
중남미	1,634	1,689	1,722	-3%	-5%
유럽 및 아프리카*	2,472	2,434	2,429	2%	2%
중동 및 아시아	3,376	3,302	3,141	2%	7%
제외 지역 및 기타	49	47	56	n/m	n/m
	\$9,284	\$9,159	\$8,990	1%	3%
해외	\$7,483	\$7,425	\$7,293	1%	3%

북미	\$1,752	\$1,687	\$1,641	4%	7%
----	---------	---------	---------	----	----

*러시아와 카스피해 지역을 포함한다

n/m = not meaningful(의미 없음)

해외

중남미 매출은 16억 3천만 달러로 전분기 대비 3% 감소했는데, 이는 주로 멕시코의 시추 활동 감소에 기인한다. 이러한 감소는 브라질의 생산 시스템 판매 증가로 부분적으로 상쇄되었다. 전년 동기 대비 매출은 5% 감소했는데, 이는 멕시코의 시추 감소를 반영한 것으로, 아르헨티나에서의 강력한 활동과 브라질의 생산 시스템 판매 증가로 일부 상쇄되었다.

유럽 및 아프리카 매출은 24억 7천만 달러로 전분기 대비 2% 증가했는데, 이는 스칸디나비아의 해저 생산 시스템 판매 감소에도 불구하고 유럽과 북아프리카에서의 활동 증가에 힘입은 것이다. 매출도 전년 동기 대비 2% 성장했는데, 북아프리카와 유럽에서의 실적 호조가 서아프리카의 실적 부진을 상쇄한 때문이다.

중동 및 아시아 매출은 33억 8천만 달러로 아랍 에미리트의 강력한 활동, 이집트의 시추 증가, 카타르에서의 자극, 개입 및 평가 활동 증가에 힘입어 2% 증가했다. 이러한 상승은 사우디아라비아와 호주의 실적 부진을 상쇄한다. 전년 동기 대비 매출은 7% 증가했는데, 이는 아랍에미리트, 이라크, 쿠웨이트, 동아시아, 중국 및 인도네시아의 견조한 활동을 반영하였으며, 인도에서의 시추 감소로 일부 상쇄되었다.

북미

북미 매출은 17억 5천만 달러로 전분기 대비 4% 증가했는데, 이는 디지털 판매 증가와 미국 멕시코만 내 생산 시스템 판매 증가, 미국 내륙 및 캐나다에서의 디지털 판매 증가와 시추 활동 증가로 인한 것이다. 전년 동기 대비 매출은 7% 증가했는데, 이는 미국 내륙에서의 시추 활동 감소에도 불구하고 미국 멕시코만에서의 해양 활동 성장과 캐나다의 에셋 퍼포먼스 솔루션스(Asset Performance Solutions, APS) 매출 증가에 힘입은 것이다.

부문별 4분기 결과

디지털 및 통합

(단위: 백만)

3개월 종료일

변동

	12 월 31 일 (2024 년)	9 월 30 일 (2024 년)	12 월 31 일 (2023 년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$824	\$830	\$790	-1%	4%
북미	331	258	257	28%	29%
북미	1	-	2	n/m	n/m
	\$1,156	\$1,088	\$1,049	6%	10%
세전 영업 이익	\$442	\$386	\$356	14%	24%
세전 영업 마진	38.3%	35.5%	34.0%	274 bps	430 bps

n/m = not meaningful(의미 없음)

디지털 및 통합 매출은 11억 6천만 달러로 전분기 대비 6% 증가했으며, 이는 디지털 매출이 10% 성장한 덕분이며, 특히 미국 멕시코만에서 디지털 기술 채택 확대와 탐사 데이터 판매 증가로 뒷받침되었다. APS 매출은 순차적으로 제자리걸음을 했다. 전년 동기 대비 매출은 10% 증가했고, 디지털 매출은 21% 증가하여 APS 매출의 2% 감소를 상쇄했다.

디지털 및 통합 세전 영업 마진 38%는 전분기 대비 274bps 확대되어 매출 증가와 비용 효율성 향상에 따른 디지털 부문의 수익성 개선을 반영했다. 전년 동기 대비 마진은 디지털 실적 호조로 인해 430bps 확대되었으며, 이는 상각 비용 증가와 가스 가격 하락으로 인한 APS 수익성 감소로 일부 상쇄되었다.

저류층 실적

(단위: 백만)

3개월 종료일

변동

	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$1,669	\$1,676	\$1,611	-	4%
북미	139	145	123	-4%	13%
기타	2	2	1	n/m	n/m
	\$1,810	\$1,823	\$1,735	-1%	4%
세전 영업 이익	\$370	\$367	\$371	1%	-
세전 영업 마진	20.5%	20.1%	21.4%	35 bps	-90 bps

n/m = not meaningful(의미 없음)

저류층 실적 매출은 18억 1천만 달러로 중재 및 자극 활동 감소로 1% 감소했으며, 평가 활동 강화로 일부 상쇄됐다. 수익은 사우디아라비아에서의 낮은 자극 및 중재 작업에 의해 영향을 받았으며, 이는 나머지 중동 및 아시아와 북미에서의 활동 증가로 상쇄되었다. 전년 동기 대비 매출은 낮은 평가 수익에도 불구하고 더 높은 개입 및 자극 활동으로 인해 4% 증가했다.

저류층 실적 세전 영업 마진 20%는 35bp 연속 확대되었는데, 이는 평가 서비스의 수익성 개선을 반영한 것으로, 개입 실적 부진으로 일부 상쇄되었다. 전년 동기 대비로는 유리하지 않은 기술 믹스로 인해 마진이 90bp 감소했다.

유정 건설

(단위: 백만)

3개월 종료일

변동

	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,625	\$2,675	\$2,748	-2%	-4%
북미	583	581	614	-	-5%
기타	59	56	64	n/m	n/m
	\$3,267	\$3,312	\$3,426	-1%	-5%
세전 영업 이익	\$681	\$714	\$770	-5%	-12%
세전 영업 마진	20.8%	21.5%	22.5%	-70 bps	-162 bps

세전 영업 마진

유정 건설 매출은 32억 7천만 달러로 이는 멕시코와 사우디아라비아의 시추 활동 감소로 인해 전분기 대비 1% 감소했으며, 중동 및 아시아의 나머지 지역에서의 시추 활동 증가로 인해 부분적으로 완화되었다. 전년 동기 대비 매출은 5% 감소했는데, 이는 멕시코, 사우디아라비아 및 미국 내륙 시추 활동이 감소한 것을 반영하며, 중동 및 아시아의 나머지 지역의 실적 개선으로 일부 상쇄되었다.

유정 건설 세전 영업 마진은 21%로 북미 및 국제 시장 전반의 활동 감소로 인해 전분기 대비 70bp, 전년 동기 대비 162bp 감소했다.

생산 시스템

(단위: 백만)

3개월 종료일

변동

	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
해외	\$2,471	\$2,373	\$2,276	4%	9%
북미	716	723	666	-1%	7%
기타	10	7	2	n/m	n/m
	\$3,197	\$3,103	\$2,944	3%	9%
세전 영업 이익	\$506	\$519	\$442	-3%	14%
세전 영업 마진	15.8%	16.7%	15.0%	-93 bps	79 bps

n/m = not meaningful(의미 없음)

생산 시스템 매출은 32억 달러로 인공 리프트, 미드스트림 생산 시스템 및 완공의 해외 판매 증가에 힘입어 전분기 대비 3% 증가했으며, 해저 생산 시스템 판매 감소로 일부 상쇄되었다. 전년 동기 대비 매출은 9% 증가했는데, 이는 주로 대부분의 포트폴리오에서 북미 및 해외 모두의 매출 호조에 기인한다.

생산 시스템 세전 영업 마진은 16%로 해저 생산 시스템의 수익성 감소로 인해 전분기 대비 93bp 감소했으며, 인공 리프트 및 미드스트림 생산 시스템의 수익성 개선으로 일부 상쇄되었다. 전년 동기 대비 세전 영업 마진은 대부분의 사업 부문에서 수익성이 개선됨에 따라 79bps 확대되었다.

분기 주요 사항

핵심

계약 수주

SLB는 특히 국제 및 해양 구역에서 SLB의 핵심 강점에 부합하는 새로운 계약 수주를 계속 획득하고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- SLB가 영국 북해, 트리니다드 토바고, 멕시코만 등에 있는 심해 및 초심해 자산에 걸쳐 자본 효율적인 에너지 개발을 지원하기 위해 셸(Shell)로부터 일련의 주요 시추 계약을 수주했다. 3년에 걸쳐 진행될 이 프로젝트는 SLB의 AI 지원 디지털 시추 기능과 초심해 환경에 대한 전문 지식을 결합할 예정이다. 계약 범위에는 디지털 방향 시추 서비스 및 하드웨어, 시추 중 측정(Logging While Drilling, LWD), 표면 로깅, 시멘트, 시추 및 완료 유체, 완료 및 유선 서비스가 포함된다. 각 프로젝트는 SLB의 퍼포먼스 라이브(Performance Live) 센터를 통해 관리된다.
- SLB 원서브시(SLB OneSubsea)는 서브시 인테그레이션 얼라이언스(Subsea Integration Alliance) 파트너인 서브시 7(Subsea7)과 함께 bp와 글로벌 프레임 계약을 체결하여 향후 프로젝트 포트폴리오 전반에 걸쳐 해저 전문 지식을 보다 효과적으로 결합할 수 있는 플랫폼을 형성했다. 이 협업은 초기 개념 개발에서 전체 현장 수명 주기에 이르기까지 모든 프로젝트 단계에 걸쳐 기능을 결합하여 향상된 해저 프로젝트 실적을 가능하게 한다. SLB 원서브시와 그 제휴 파트너들은 조기 참여와 새로운 작업 방식을 통해 BP가 프로젝트 실행 가속화, 표준화, 단순화 및 총 소유 비용 절감을 달성하고, 궁극적으로 해저 프로젝트 경제성을 개선하는 동시에 해저 현장 운영에서 품질을 내재화하고 지속 가능한 결과를 추진할 수 있도록 지원할 것이다.
- SLB는 경쟁 입찰 끝에 브라질에서 페트로브라스(Petrobras)가 운영하는 모든 해양 분야에 걸친 통합 서비스를 위해 페트로브라스에 의한 새로운 계약을 체결했다. SLB는 최대 9개의 초심해 굴착 장치에서 첨단 시추, 시멘트 및 시추 유체 기술을 활용하여 100개 이상의 심해 유정 건설을 감독할 것이다.
- 브라질 근해에서 SLB 원서브시는 페트로브라스에 의한 여러 계약을 수주했다. 경쟁 입찰에 따라 SLB 원서브시는 론카도(Roncador) 프로젝트를 위한 2개의 해저 생산 다기관, 1개의 전기 유압식 분배 장치 및 추가 관련 서비스를 제공하는 계약을 체결했다. 또한 SLB 원서브시는 부지오스(Búzios) 유전의 회수율을 높이기 위해 두 개의 해저 원시 해수 주입(Raw Seawater Injection, RWI) 시스템에 대한 계약을 체결했다. 이 계약에 따라 SLB 원서브시는 페트로브라스의 FPSO P-74 및 P-75를 지원하기 위해 두 개의 완전한 해저 RWI 시스템을 제공할 예정이며, 각각 해저 해수 주입 펌프, 엄빌리컬 시스템 및 상부 가변 속도 드라이브로 구성된다.
- 이탈리아에서 토탈에너지스(TotalEnergies)가 SLB에 2억 배럴의 추정량과 하루 5만 배럴 이상의 목표 생산량을 가진 유럽 최대 육상 유전 중 하나인 템파 로사 필드(Tempa Rossa Field)에서 완공 및 인공 리프트 장비 및 서비스를 제공하기 위한 4년 계약을 부여했다. 이 유전은 생산 및 회수를 극대화하기 위해 맞춤형 설계 기술을 필요로 하는 몇 가지 기술적 과제를 제시한다. SLB는 전 세계적인 영향력과 현지 팀의 전문 지식을 활용하여 구역에 적합한 솔루션을 제공할 수 있는 능력 때문에 선정되었다.
- 오만에서, 페트롤리엄 디벨롭먼트 오만(Petroleum Development Oman)이 블록 6(Block 6) 채굴권 전반에 걸쳐 유정 배치 서비스를 위한 5년 계약을 SLB에 부여했다. SLB는 개발 및 탐사 유정 둘 다를 위해 다양한 가스 및 유전에서

파워드라이브 오비트™(PowerDrive Orbit™) 시스템 및 페리스코프 HD™(PeriScope HD™) 서비스를 포함한 여러 핵심 기술을 제공할 것이다.

- 또한 오만에서는 달릴 페트롤리엄(Daleel Petroleum LLC)이 SLB 에 블록 5(Block 5) 채굴권에서 고급 시추중 측정(Measurement-while-Drilling, MWD) 및 방향성 시추 서비스를 위한 5년 계약을 부여했으며 250개 이상의 유정을 인도할 것으로 예상된다. SLB는 유정 인도 효율성과 서비스 품질 신뢰성을 개선한 시장을 선도하는 유역에 적합한 MWD, LWD 및 회전 조타 시스템 기술을 통해 이 수주를 확보할 수 있었다.

기술 및 혁신

이번 분기의 주목할 만한 기술 도입 및 배치는 다음과 같다:

- SLB는 시추 작업의 탄소 발자국을 줄이면서 더 효율적이고 성능이 뛰어난 유정을 시추하기 위해 지하 복잡성에 동적으로 반응하는 뉴로™(Neuro™) 자율 지오스티어링을 도입했다. AI 뉴로 자율 지오스티어링(Neuro autonomous geosteering)을 사용하면 복잡한 실시간 지하 정보를 통합 및 해석하여 저류층의 가장 생산적인 층 또는 "스위트 스폿"을 통해 드릴 비트를 자율적으로 안내할 수 있다.
- SLB는 복잡한 유정에 대한 시추 신뢰도와 성능을 향상시키는 스트림™(Stream™) 고속 지능형 텔리메트리를 출시했다. 기존 머드 펄스의 병목 현상과 한계를 극복하도록 설계된 스트림 텔리메트리는 독점적인 AI 알고리즘과 SLB의 트루링크™(TruLink™) 확정 시추 중 측정 서비스를 결합한다. 이를 통해 가장 까다로운 조건에서도 깊이에 관계없이 데이터 제한 없이 중단 없는 고속, 고충실도 실시간 지하 측정을 제공한다. 스트림 텔리메트리는 이미 14개국에 배포되었으며 370회 이상 실행되고 150만 피트 이상의 시추 작업이 수행되었다.
- 미국 근해에서는 SLB가 셰브론(Chevron)이 멕시코만의 고압 심해 지역에서 자원에 접근할 수 있도록 지원했다. 배포된 새로운 기술에는 20,000psi 정격 트리, 다기관, 연결, 제어 및 고급 부스팅 시스템이 포함되어 고압 환경에서 자원을 추출할 수 있는 새로운 기회를 제공한다.
- 쿠웨이트에서 SLB와 쿠웨이트 오일 컴퍼니(Kuwait Oil Company)가 고급 노천 구멍 다단계 완성 설계 및 오픈패스 플렉스(OpenPath Flex™) 산 자극 서비스를 사용하여 성숙한 바라 필드(Bahrah Field)의 중요한 문제를 해결했다. 이 프로젝트는 13,800 피트에서 쿠웨이트에서 가장 긴 측면 도로를 달성했으며, 매일 최대 3개의 산성 파쇄 단계와 함께 29개의 처리 단계를 통합했다. 키네틱스™(Kinetix™) 소프트웨어는 결합 격리를 강화했으며, 데이터프랙™(DataFRAC™) 서비스는 포괄적인 탐사 영역 평가를 제공하여 지질역학적 지구 모델을 개선했다. 분리를 위한 프랙 트리 사용을 포함한 이러한 혁신적인 방법들은 분리 도구와 관련된 HSE 위험을 제거하고 산성 파쇄 작업에서 운영 효율성 및 안전성에 대한 새로운 벤치마크를 설정했다.
- 말레이시아에서 SLB와 히비스커스 석유 및 가스 말레이시아(Hibiscus Oil and Gas Malaysia Limited)가 6,970m 깊이에서 말레이시아에서 가장 긴 장거리 시추정으로 이어진 번가 오키드(Bunga Orkid) 프로젝트에서 SLB 스미스 비츠(SLB Smith Bits) 및 파워드라이브 X6™(PowerDrive X6™) 회전 조타 시스템을 사용하는 방향성 시추

솔루션을 통합했다. SLB 는 K&M 테크놀로지 그룹(K&M Technology Group)을 이용하여 시추, 측정, 지오서비스 및 시추 유체는 물론 시추 및 트리핑 중 선제적 실시간 모니터링 및 개입을 제공했다. 시추공 바닥(Bottomhole) 어셈블리 최적화 및 입증된 기술은 유사한 오프셋 웰(offset well)을 기반으로 구현되었다.

- 또한 말레이시아에서는 SLB 와 페트로나스 카리갈리(PETRONAS Carigali Sdn. Bhd.)가 둘랑(Dulang) 유전의 두 개의 석유 생산층에서 원스텝 EF™(OneSTEP EF™)의 효율적인 저위험 사암 자극 솔루션을 사용하여 매트릭스 자극 치료를 성공적으로 구현했다. 이 혁신적인 접근 방식은 운영 효율성을 개선하여 물 절감을 늘리지 않고도 석유 생산량을 400% 늘렸다. 이러한 성공은 문제를 식별하고 유역에 적합한 솔루션을 개발하는 데 있어 페트로나스 카리갈리와 SLB 사이의 탁월한 협력을 강조한다.
- 서호주에서 SLB 는 스트라이크 에너지(Strike Energy)를 위한 시추 서비스를 통해 퍼스 분지(Perth Basin)의 킹기아-하이 클리프 사암층(Kingia-High Cliff Sandstones)에서 현재까지 가장 동쪽과 가장 깊은 유정을 성공적으로 시추함으로써, 두 개의 중요한 가스 자원을 발견할 수 있게 하였다. 총 깊이가 5,225m 에 달하는 기록적인 이 유정은 호주에서 가장 깊은 육상 유정이다.

디지털

SLB 는 디지털 기술을 대규모로 배치하고, 고객과 협력하여 기술 및 워크플로를 클라우드로 마이그레이션하고, 새로운 AI 지원 기능을 수용하고, 인사이트를 활용하여 성능을 높이고 있다. 주목할 만한 주요 사항은 다음과 같다:

- 미국에서는 SLB, 에퀴노르(SLB, Equinor) 및 센시아(Sensia)가 협력하여 멕시코만에 있는 에퀴노르의 비운영 자산 중 하나에 대한 에퀴노르의 지하 및 표면 모델링 워크플로우를 개선했다. 개선된 모델은 지질학, 지구 물리학 및 엔지니어링을 연결하여 수동 프로세스를 자동화된 실시간 업데이트로 대체한다. 이는 페트렐™(Petrel™) 지하 소프트웨어, 인터섹트™(Intersect™) 고해상도 저류층 시뮬레이터 및 페피심™(Pipesim™) 항정 상태 다상 유량 시뮬레이터를 연결하여 달성되었다. OFM™ 유정 및 저류층 분석 소프트웨어의 생산 데이터베이스에 대한 링크를 통해 동적 저류층 모델에 대한 생산 이력 업데이트를 할 수 있었다. 테스트에서 지하 모델 업데이트가 몇 개월에서 몇 주, 며칠로 개선되었으며 시뮬레이션 런타임이 9 시간에서 36 분으로 단축되었다.
- 수리남에서, 스타츠올리 마츠합피 수리남(Staatsolie Maatschappij Suriname N.V.)이 해상 팀의 효율성을 높이기 위해 델파이(Delfi™) 디지털 플랫폼에 대한 4년 계약을 SLB 에 부여했다. 델파이 플랫폼은 데이터와 애플리케이션을 모두 클라우드로 가져와 협업을 촉진하고 추가 인사이트를 도출할 것이다. 수리남의 국가 데이터 저장소(National Data Repository)를 위해 SLB 에게 부여된 이전 계약 수주와 함께 이 플랫폼은 수리남의 탄화수소 자원의 가치를 최대화하기 위해 설립된 수리남 우수 센터(Center of Excellence)의 디지털 기반이 될 것이다.
- 이집트에서는 칼다 페트롤리엄 컴퍼니(Khalda Petroleum Company)가 웨스트 칼랍사(West Kalabsha) 및 슈산(Shushan) 채굴권에 대한 지진 이미징 및 처리를 위한 장기 계약에 더해 페트렐 지하 및 소프트웨어 기술에 대한 다년 디지털 계약을

SLB에 부여했다. 전체 무결성 처리 범위는 신호 분리(Deblending)에서 전파형 역산(Full-waveform Inversion, FWI)에 이르기까지 다양하다. 신호 분리는 동시 소스에서 중복되는 지진 신호를 분리하여 추가 분석을 위한 깨끗한 데이터를 생성한다. 그런 다음 FWI는 전체 파형 데이터를 이용하여 지하 속도 모델을 반복적으로 미세 조정하여 복잡한 지질 구조의 매우 정확한 고해상도 이미지를 생성한다. 이 저류층 특성 규명을 통해 칼다 페트롤리엄 컴퍼니는 지하 기능을 더 잘 이해하고, 잠재적인 탄화수소 구역을 식별하고, 탐사, 시추 및 생산에 대해 정보에 입각한 결정을 내릴 수 있다.

- 말레이시아에서 페트로나스는 말레이시아 페트롤리엄 매니지먼트(Malaysia Petroleum Management, MPM)를 통해 AI, 머신러닝, 생성형 AI 기술 역량 강화를 위해 SLB와 양해각서(MOU)를 체결했다. 이 협력은 MPM의 데이터 플랫폼을 위한 최첨단 AI 기반 솔루션을 활용하여 지하 데이터의 관리 및 해석을 혁신하는 것을 목표로 한다.
- 호주에서 애로우 에너지(Arrow Energy)는 제 3자 클라우드 호스트의 지하 애플리케이션을 SLB의 델파이 플랫폼으로 마이그레이션하여 엔터프라이즈급 고급 디지털 솔루션을 배포하는 계약을 SLB에 부여했다. 애로우 에너지는 이러한 협업 탐사 및 생산 플랫폼을 디지털 전략에 통합함으로써 확장 가능한 고급 워크플로우를 신속하게 배치하여 총 소유 비용을 절감하고 효율성을 높일 수 있다.

새로운 에너지

SLB는 다음을 포함한 혁신적인 기술과 전략적 파트너십을 통해 저탄소 에너지 시스템으로의 글로벌 전환에 계속 참여하고 있다:

- SLB는 아람코(Aramco) 및 린데(Linde)와 계약을 체결하여 사우디아라비아 주베일(Jubail)에 세계 최대 규모 중 하나가 될 것으로 예상되는 탄소 포집 및 저장(CCS) 허브 개발을 위한 길을 열었다. 이 프로젝트의 첫 번째 단계는 연간 최대 900만 미터톤의 CO₂를 포집하고 저장할 것으로 예상되며, 2027년 말에 완공될 예정이다. 이후 단계에서는 용량을 더욱 확장할 것으로 예상된다.
- SLB 캡투리™(SLB Capturi™)는 노르웨이 브레비크에 있는 하이델베르트 머리티얼즈(Heidelberg Materials)의 시멘트 시설에서 탄소 포집 공장의 기계적 완공을 달성하는 중요한 이정표를 달성했다. 탄소 포집 공장은 시멘트 시설에서 연간 최대 400,000 미터톤의 CO₂를 포집할 수 있도록 설계되었다. 시멘트 시설에서 세계 최초로 상업적으로 규모를 갖춘 이 탄소 포집 공장이 가동되면 제품 강도나 품질을 훼손하지 않으면서 탄소 순제로 배출 시멘트를 생산할 수 있다.
- 노르웨이에서 SLB 캡투리는 마이크로칩, 태양광 모듈 및 실리콘의 필수 원료인 야금 등급 실리콘 생산에서 발생하는 CO₂ 배출가스를 포집하기 위해 바커(WACKER)의 실리콘 생산 현장에서 테스트 캠페인을 완료했다. 테스트 캠페인 기간 동안 바커의 생산 시설 인근에 모바일 테스트 유닛이 설치되어 CO₂ 포집 프로세스를 더 작은 규모로 효과적으로 복제했다. 파일럿 연구는 7월 말에 성공적으로 종료되었으며 95% 이상의 포집률을 달성했다. 또한 바커와 SLB 캡투리는 연간 180,000 미터톤의 CO₂를 포집할 플랜트를 설계하기 위해 엔지니어링 타당성 연구를 수행했다.

- 대만에서는, CPC 코퍼레이션 타이완(CPC Corporation, Taiwan)(CPC)은 SLB 와 지하 현장 특성 규명, 스토리지 개발 계획, 전략적 해안선 CCS 프로젝트를 위한 측정, 모니터링 및 검증 계획 등을 위한 3년 계약을 체결했다. 이 프로젝트의 목표는 CCS의 성능을 개선하고 운영 위험을 줄이는 것이며, 이는 2030년에 상업용 CCS 운영을 시작하려는 CPC의 야망을 돕는 데 도움이 될 것이다.

재무제표

요약 연결 손익계산서

(단위: 백만, 주당 금액 제외)

12월 31일에 끝나는 기간	4분기		12개월	
	(2024년)	(2023년)	(2024년)	(2023년)
매출	\$9,284	\$8,990	\$36,289	\$33,135
이자 및 기타 수입 ⁽¹⁾	115	95	380	342
경비				
매출 비용 ⁽¹⁾	7,322	7,194	28,829	26,572
연구 및 엔지니어링	192	187	749	711
일반관리비	81	96	385	364
합병 및 통합 ⁽¹⁾	63	45	123	45
구조조정 및 기타 ⁽¹⁾	223	-	399	-

이자	131	130	512	503
세전 이익 ⁽¹⁾	\$1,387	\$1,433	\$5,672	\$5,282
세금 비용 ⁽¹⁾	269	284	1,093	1,007
순이익 ⁽¹⁾	\$1,118	\$1,149	\$4,579	\$4,275
비지배지분 귀속 순이익 ⁽¹⁾	23	36	118	72
SLB 귀속 순이익 ⁽¹⁾	\$1,095	\$1,113	\$4,461	\$4,203
SLB 의 희석 주당 순이익 ⁽¹⁾	\$0.77	\$0.77	\$3.11	\$2.91
평균 발행 주식수	1,406	1,429	1,421	1,425
희석을 가정한 평균 발행 주식수	1,420	1,446	1,436	1,443
비용에 포함된 감가상각비용 ⁽²⁾	\$648	\$609	\$2,519	\$2,312

(1) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.

(2) 고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

요약 연결 대차대조표

(단위:
백만)

	12 월 31 일	12 월 31 일
자산	(2024 년)	(2023 년)
유동 자산		
현금 및 단기 투자	\$4,669	\$3,989
매출채권	8,011	7,812
재고자산	4,375	4,387
기타 유동자산	1,515	1,530
	18,570	17,718
계열회사 투자	1,635	1,624
고정 자산	7,359	7,240
영업권	14,593	14,084
무형 자산	3,012	3,239
무형 자산	3,766	4,052
	\$48,935	\$47,957

부채 및 자본

유동 부채

미지급 계정 및 발생 부채 **\$10,375** \$10,904

소득세에 대한 추정 부채 **982** 994

단기 차입금 및 유동성 장기
차입금 **1,051** 1,123

미지급 배당금 **403** 374

12,811 13,395

장기 부채 **11,023** 10,842

기타 부채 **2,751** 2,361

26,585 26,598

자본 **22,350** 21,359

\$48,935 \$47,957

유동성

(단위:
백만)

유동성 구성요소	12 월 31 일 (2024 년)	9 월 30 일 (2024 년)	12 월 31 일 (2023 년)
----------	--------------------------	----------------------	--------------------------

현금 및 단기 투자	\$4,669	\$4,462	\$3,989
------------	---------	---------	---------

단기 차입금 및 유동성 장기 차입금	(1,051)	(1,059)	(1,123)
장기 부채	(11,023)	(11,864)	(10,842)
순차입금 ⁽¹⁾	\$(7,405)	\$(8,461)	\$(7,976)

유동성 변동 내역은
다음과 같다:

	12	4	12
	개월	분기	개월
12 월 31 일에 끝나는 기간	(2024 년)	(2024 년)	(2023 년)
순이익	\$4,579	\$1,118	\$4,275
부과금 및 용자금, 세금 제외 ⁽²⁾	454	223	110
	5,033	1,341	4,385
감가상각 ⁽³⁾	2,519	648	2,312
주식기반 보상 비용	316	72	293
운전자본 변동	(1,379)	352	(215)
미국 연방 세금 환급	-	-	85
기타	113	(23)	(223)

영업 활동 현금 흐름	6,602	2,390	6,637
자본적 지출	(1,931)	(609)	(1,939)
APS 투자	(483)	(93)	(507)
탐사 데이터 자본화	(198)	(57)	(153)
잉여 현금 흐름 ⁽⁴⁾	3,990	1,631	4,038
지급 배당금	(1,533)	(389)	(1,317)
주식 환매 프로그램	(1,737)	(501)	(694)
직원 주식 계획으로 인한 수익	248	4	281
사업 인수 및 투자, 획득 현금 제외	(553)	(1)	(330)
블루칩 스왑 증권 매입	(207)	(71)	(185)
블루칩 스왑 증권 매입 수익	152	60	97
자유 주식 매각으로 인한 수익	-	-	137
순 결제 주식 기반 보상금에 지급된 세금	(90)	(4)	(169)
기타	53	26	(195)

외국환율 변동 영향 이전 순차입금의 감소	323	755	1,663
외국환율 변동의 순차입금에 대한 영향	248	301	(307)
순차입금 감소	571	1,056	1,356
순차입금, 기간 시작	(7,976)	(8,461)	(9,332)
순차입금, 기간 종료	\$(7,405)	\$(7,405)	\$(7,976)

“순차입금”은 현금 및 단기 투자를 뺀 총 차입금을 나타낸다. 경영진은 순차입금이 차입금 상황에 사용할 수 있는 현금과 투자를 반영함으로써 SLB의 부채 수준에 관한

(1) 유용한 정보를 투자자와 경영진에게 제공한다고 생각한다. 순차입금은 총차입금을 대체하거나 총차입금보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

(2) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 용자금” 섹션을 참조하라.

(3) 고정자산의 감가상각과 무형자산의 상각비, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자를 포함한다.

"잉여 현금 흐름"은 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용을 뺀 영업 활동 현금 흐름을 나타낸다. 경영진은 잉여 현금 흐름이 회사의 중요한 유동성 척도이며 에스엘비의 현금 창출 능력의 척도로 투자자와 경영진에게 유용하다고 생각한다. 일단 사업적 요구와 의무가 충족되면 이 현금은 미래 성장을 위해 회사에 재투자하거나

(4) 배당금 지급 또는 자사주 매입을 통해 주주에게 환원하는 데 사용할 수 있다. 잉여 현금 흐름은 재량적 지출에 이용할 수 있는 잔여 현금 흐름을 나타내지 않는다. 잉여 현금 흐름은 영업 활동 현금 흐름을 대체하거나 영업 활동 현금 흐름보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려해야 하는 비-GAAP 재무 측정치이다.

부과금 및 용자금

미국 일반적으로 인정된 회계원칙(General Accepted Accounting Principles, GAAP)에 따라 결정된 재무 결과 외에도 이 2024년 4분기 실적 발표에는 비-GAAP 재무 척도(SEC의 규정 G에 정의된 바대로)도 포함된다. "유동성"에서 논의된 비-GAAP 재무 척도 외에도, 부과금 및 용자금을 제외한 SLB 순이익 및 그로부터 파생된 척도(회석 EPS 포함, 부과금 및 용자금

제외; 실효 세율, 부과금 및 용자금 제외; 조정 EBITDA 및 조정 EBITDA 마진)는 비-GAAP 재무 척도이다. 경영진은 이러한 재무 척도에서 부과금 및 용자금을 제외하는 것이 SLB의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 SLB의 영업 활동을 평가하는 수단을 제공한다고 생각한다. 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 전술한 비-GAAP 재무 척도들은 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다. 다음은 이러한 비-GAAP 척도들 중 몇 개를 유사한 GAAP 척도로 조정한 것이다. 조정 EBITDA를 유사한 GAAP 척도에 맞게 조정하려면 "보충 정보"(질문 11)라는 제목의 섹션을 참조하면 된다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)

	2024년 4분기				
	세전	세금	비지배 지분	순	희석 EPS *
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,387	\$269	\$23	\$1,095	\$0.77
자산 훼손액 ⁽¹⁾	162	23	-	139	0.10
합병 및 통합	63	6	7	50	0.04
구조조정 ⁽¹⁾	61	10	-	51	0.04
투자 매각 이익 ⁽²⁾	(24)	-	-	(24)	(0.02)
투자 매각 이익	\$1,649	\$308	\$30	\$1,311	\$0.92

2024년 3분기

	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,507	\$289	\$32	\$1,186	\$0.83
구조조정 ⁽¹⁾	65	10	-	55	0.04
합병 및 통합 ⁽³⁾	47	10	7	30	0.02
SLB 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,619	\$309	\$39	\$1,271	\$0.89

2023년 4분기

	세전	세금	비지배 지분	순	회석 EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$1,433	\$284	\$36	\$1,113	\$0.77
합병 및 통합 ⁽³⁾	56	8	8	40	0.03
아르헨티나 평가절하 ⁽⁴⁾	90	-	-	90	0.06
SLB 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$1,579	\$292	\$44	\$1,243	\$0.86

* 반올림으로 인해 추가되지 않는다.

(단위 백만, 주당 금액 제외)

2024년 12개월

	세전	세금	비지배주주 지분	순	회석 EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$5,672	\$1,093	\$118	\$4,461	\$3.11
인력 감축 ⁽¹⁾	237	37	-	200	0.14
합병 및 통합 ⁽⁵⁾	166	27	27	112	0.08
자산 훼손액 ⁽¹⁾	162	23	-	139	0.10
투자 매각 이익 ⁽²⁾	(24)	-	-	(24)	(0.02)
SLB 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$6,213	\$1,180	\$145	\$4,888	\$3.41

2023년 12개월

	세전	세금	비지배주주 지분	순	회석 EPS
SLB 순이익(GAAP 기준)	\$5,282	\$1,007	\$72	\$4,203	\$2.91
아르헨티나 평가절하 ⁽⁴⁾	90	-	-	90	0.06
합병 및 통합 ⁽⁶⁾	56	8	8	40	0.03
자유 주식 매각으로 인한 이익 ⁽²⁾	(36)	(8)	-	(28)	(0.02)
SLB 순이익, 부과금 및 용자금 제외	\$5,392	\$1,007	\$80	\$4,305	\$2.98

(1) 요약 연결 손익계산서의 구조조정 및 기타에서 분류됨.

(2) 연결 연결 손익계산서에서 이자 및 기타 수입에서 분류됨.

(3) 2024년 3분기 동안 이러한 비용 중 1,400만 달러는 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류되었고 나머지 3,300만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다. 2023년 4분기 동안 이러한 비용 중 1,100만 달러는 매출 비용에서 분류되었으며 나머지 4,500만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다.

(4) 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류됨.

(5) 2024년 연간으로, 이러한 비용 중 4,300만 달러는 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류되었고 나머지 1억 2,300만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다.

(6) 2023년 연간으로, 이러한 비용 중 1,100만 달러는 요약 연결 손익계산서의 매출 비용에서 분류되었고 나머지 4,500만 달러는 합병 및 통합에서 분류되었다.

부문

(단위: 백만)

3개월 종료일

	2024년 12월 31일		2024년 9월 30일		2023년 12월 31일	
	매출	세전 이익	매출	세전 이익	매출	세전 이익
디지털 및 통합	\$1,156	\$442	\$1,088	\$386	\$1,049	\$356
저류층 실적	1,810	370	1,823	367	1,735	371
유정 건설	3,267	681	3,312	714	3,426	770
생산 시스템	3,197	506	3,103	519	2,944	442

제외 지역 및 기타	(146)	(81)	(167)	(84)	(164)	(71)
세전 세그먼트 영업 이익		1,918		1,902		1,868
기업 및 기타		(177)		(187)		(193)
이자 수입 ⁽¹⁾		36		36		30
이자 비용 ⁽¹⁾		(128)		(132)		(126)
부과금 및 용자금 ⁽²⁾		(262)		(112)		(146)
	\$9,284	\$1,387	\$9,159	\$1,507	\$8,990	\$1,433

(단위: 백만)

	2024 년 연간					
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾	자본 투자 ⁽⁶⁾
디지털 및 통합	\$4,247	\$1,408	\$654	\$12	\$2,074	\$682
저류층 실적	7,177	1,452	403	(14)	1,841	624
유정 건설	13,357	2,826	649	(14)	3,461	745
생산 시스템	12,143	1,898	348	(4)	2,242	418
제외 지역 및 기타	(635)	(263)	287	(6)	18	143
		7,321	2,341	(26)	9,636	2,612

기업 및 기타	(744)	178		(566)		
이자 수입 ⁽¹⁾	134					
이자 비용 ⁽¹⁾	(498)					
부과금 및 융자금 ⁽²⁾	(541)					
	\$36,289	\$5,672	\$2,519	\$(26)	\$9,070	\$2,612

(단위: 백만)

	매출	2023년 연간				
		세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾	자본 투자 ⁽⁶⁾
디지털 및 통합	\$3,871	\$1,257	\$578	\$12	\$1,847	\$660
저류층 실적	6,561	1,263	387	(4)	1,646	514
유정 건설	13,478	2,932	587	(5)	3,514	908
생산 시스템	9,831	1,245	325	(1)	1,569	384
제외 지역 및 기타	(606)	(174)	277	(1)	102	133
		6,523	2,154	1	8,678	2,599
기업 및 기타		(729)	158		(571)	
이자 수입 ⁽¹⁾		87				

이자 비용 ⁽¹⁾	(489)					
부과금 및 융자금 ⁽²⁾	(110)					
	\$33,135	\$5,282	\$2,312	\$1	\$8,107	\$2,599

- (1) 세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.
- (2) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 융자금” 섹션을 참조하라.
- (3) 고정자산의 감가상각과 무형 자산의 상각, APS 및 탐사 데이터 비용을 포함한다.
- (4) 기업 수준에서 기록된 이자수익과 이자비용은 제외한다.
- (5) 조정 EBITDA 는 감가상각, 이자 수익, 이자 비용, 부과금 및 융자금 등을 제외한 세전 이익을 나타낸다.
- (6) 자본 투자에는 자본 지출, APS 투자 및 자본화된 탐사 데이터 비용이 포함된다.

지역별

(단위: 백만)

	2024 년 연간				
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
해외	\$29,415	\$6,291	\$1,648	(\$39)	\$7,900
북미	6,680	1,134	445	13	1,592

제외 지역 및 기타	194	(104)	248	-	144
		7,321	2,341	(26)	9,636
기업 및 기타		(744)	178		(566)
이자 수입 ⁽¹⁾		134			
이자 비용 ⁽¹⁾		(498)			
부과금 및 융자금 ⁽²⁾		(541)			
	\$36,289	\$5,672	\$2,519	\$(26)	\$9,070

(단위: 백만)

	2023년 연간				
	매출	세전 이익	감가 상각 ⁽³⁾	순이자 비용 (이익) ⁽⁴⁾	조정 EBITDA ⁽⁵⁾
해외	\$26,188	\$5,486	\$1,513	(\$11)	\$6,988
북미	6,727	1,157	389	13	1,559
제외 지역 및 기타	220	(120)	252	(1)	131
		6,523	2,154	1	8,678
기업 및 기타		(729)	158		(571)
이자 수입 ⁽¹⁾		87			

이자 비용 ⁽¹⁾	(489)				
부과금 및 융자금 ⁽²⁾	(110)				
	\$33,135	\$5,282	\$2,312	\$1	\$8,107

- (1) 세그먼트 결과에 포함되는 금액은 제외한다.
- (2) 상세한 내용에 대해서는 “부과금 및 융자금” 섹션을 참조하라.
- (3) 고정자산의 감가상각과 무형 자산의 상각, APS 및 탐사 데이터 비용을 포함한다.
- (4) 기업 수준에서 기록된 이자수익과 이자비용은 제외한다.
- (5) 조정 EBITDA 는 감가상각, 이자 수익, 이자 비용, 부과금 및 융자금 등을 제외한 세전 이익을 나타낸다.

보충 정보

자주 묻는 질문

1) 2025 년 전체 자본 투자 가이드스는 어떻게 되나?

2025 년 전체 자본 투자(자본적 지출, 탐사 데이터 비용 및 APS 투자로 구성)는 약 23 억 달러가 될 것으로 예상된다. 이 금액은 발표된 챔피언 X 인수의 예상되는 마감으로 인한 영향을 제외한다. 2024 년 전체 자본 투자는 26 억 달러였다.

2) 2024 년 4 분기 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?

2024년 4분기 영업 활동 현금 흐름은 2억 3천 9백만 달러, 잉여 현금 흐름은 10억 6천 3백만 달러였다.

3) **2024년 연간 영업 활동 현금 흐름과 잉여 현금 흐름은 어떠했나?**

2024년 연간 영업 활동 현금 흐름은 6억 6천만 달러, 잉여 현금 흐름은 30억 9천 9백만 달러였다.

4) **2024년 4분기 "이자 및 기타 수입"에는 무엇이 포함되었나?**

2024년 4분기 "이자 및 기타 수입"은 1억 1천 5백만 달러였다. 이는 다음으로 구성되어 있었다.

(단위:
백만)

투자 매각 이익 \$24

이자 수입 46

지분법 투자 수익 45

\$115

5) **2024년 4분기 동안 이자 수입과 이자 비용은 어떻게 바뀌었나?**

2024년 4분기 이자 수입은 4,600만 달러로 전분기 대비 6백만 달러 감소했다. 1억 3천 1백만 달러의 이자 비용은 전분기 대비 5백만 달러 감소했다.

6) **SLB의 세전 연결 손익과 세전 세그먼트 영업 이익의 차이는 무엇인가?**

그 차이는 기업 항목, 부과금 및 용자금, 부문에 할당되지 않은 이자 수입 및 이자 비용, 주식 기반 보상 비용, 특정 무형 자산과 관련된 상각 비용, 특정 중앙 관리 이니셔티브 및 기타 비영업 항목으로 구성된다.

7) **2024년 4분기 실효세율(ETR)은 얼마였나?**

GAAP에 따라 계산된 2024년 4분기 ETR은 19.4%였고 이에 비해 2024년 3분기는 19.2%였다. 부과금 및 용자금을 제외하고, 2024년 4분기 ETR은 18.7%였고 이에 비해 2024년 3분기는 19.1%였다.

8) **2024년 연간 실효세율(ETR)은 얼마였나?**

GAAP에 따라 계산된 2024년 연간 ETR은 19.3%였고 이에 비해 2023년 연간은 19.1%였다. 부과금 및 용자금을 제외하고, 2024년 연간 ETR은 19.0%였고 이에 비해 2023년 연간은 18.7%였다.

9) **2024년 12월 31일 현재 발행된 보통주는 몇 주이며, 이는 전 분기 말과 어떻게 달라졌나?**

2024년 12월 31일 현재 발행 보통주는 14억 1천만 주이고, 2024년 9월 30일 현재 발행 주식은 14억 1천 2백만주이다.

(단위:
백만)

발행주식(2024년 9월 30일)	1,412
직원 주식 계획으로 발행된 주식	-
선택권 보유자에게 발행된 주식, 교환된 주식 차감	-
양도제한 조건부 주식 부여	1
주식 환매 프로그램	(12)
발행주식(2024년 12월 31일)	1,401

10) **2024년 4분기와 2024년 3분기의 가중 평균 발행 주식 수는 얼마였나? 이는 회석을 가정하고 회석 주당 순이익 계산에 사용되는 평균 발행 주식 수에 어떻게 조정되나?**

가중 평균 발행 주식 수는 2024년 4분기 동안 14억 6백만주였고, 2024년 3분기 동안 14억 1천 7백만주였다. 다음은 회석주당순이익 계산에 사용되는 회석을 가정한 평균 발행 주식 수에 대한 가중 평균 발행 주식의 조정이다.

(단위: 백만)

	4분기 (2024년)	3분기 (2024년)
가중 평균 발행 주식수	1,406	1,417
부여되지 않은 양도제한 조건부 주식	13	14

가정된 주식 옵션 행사 1 1

희석을 가정한 평균 발행
주식수 **1,420** 1,432

11) **2024년 4분기, 2024년 3분기, 2023년 4분기, 2024년 연간 및 2023년 연간에 대한 SLB의 조정 EBITDA는 얼마였나? 해당 기간 동안 SLB의 조정 EBITDA 마진은 얼마였나?**

SLB의 조정 EBITDA는 2024년 4분기 23억 8천 2백만 달러, 2024년 3분기 23억 4천 3백만 달러, 2023년 4분기 22억 7천 7백만 달러였다.

SLB의 조정 EBITDA 마진은 2024년 4분기 25.7%, 2024년 3분기 25.6%, 2023년 4분기 25.3%였다.

(단위: 백만)

	4분기 (2024년)	3분기 (2024년)	4분기 (2023년)
SLB 귀속 순이익	\$1,095	\$1,186	\$1,113
비지배지분 귀속 순이익	23	32	36
법인세 비용	269	289	284
세전 이익	\$1,387	\$1,507	\$1,433
부과금 및 융자금	262	112	146
감가상각	648	640	609
이자 비용	131	136	130

이자 수입	(46)	(52)	(41)
조정 EBITDA	\$2,382	\$2,343	\$2,277
매출	\$9,284	\$9,159	\$8,990
조정 EBITDA 마진	25.7%	25.6%	25.3%

SLB의 조정 EBITDA는 2024년 연간 90억 7천만달러, 2023년 연간 81억 7백만달러였다.

SLB의 조정 EBITDA 마진은 2024년 연간 25.0%, 2023년 연간 24.5%였다.

(단위: 백만)

	2024년	2023년	변동
SLB 귀속 순이익	\$4,461	\$4,203	
비지배지분 귀속 순이익	118	72	
세금 비용	1,093	1,007	
세전 이익	\$5,672	\$5,282	
부과금 및 용자금	541	110	
감가상각	2,519	2,312	

이자 비용	512	503	
이자 수입	(174)	(100)	
조정 EBITDA	\$9,070	\$8,107	12%

매출 **\$36,289** \$33,135 10%

조정 EBITDA
마진 **25.0%** 24.5% 53 bps

조정 EBITDA는 부과금 및 용자금, 감가상각, 이자 비용 및 이자 수입을 제외한 세전 이익을 나타낸다. 경영진은 조정 EBITDA가 SLB의 중요한 수익성 척도이며 SLB의 기본 사업 결과 및 영업 활동 동향에 대한 유용한 관점을 제공하고 기간 대 기간으로 SLB의 영업 활동을 평가할 수 있는 수단을 제공한다고 생각한다. 조정 EBITDA는 이러한 척도들은 경영진이 특정 인센티브 보상을 결정할 때 실적 척도로 사용하기도 한다. 조정 EBITDA는 GAAP에 따라 준비된 다른 재무 성과 척도들을 대체하거나 그 척도보다 우월한 것이 아니라 추가로 고려되어야 한다.

12) **2024년 4분기, 2024년 3분기, 2023년 4분기, 2024년 연간 및 2023년 연간의 감가상각 비용의 구성 요소는 무엇이었나?**

2024년 4분기, 2024년 3분기 및 2023년 4분기의 감가상각 비용의 구성 요소는 다음과 같았다:

(단위: 백만)

	4분기 (2024년)	3분기 (2024년)	4분기 (2023년)
고정 자산 감가상각	\$396	\$394	\$380

무형 자산 감가상각	84	87	83
APS 투자 감가상각	126	124	111
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	42	35	35
	\$648	\$640	\$609

2024년 및 2023년 연간의 감가상각 비용 구성 요소는 다음과 같았다:

(단위: 백만)

	2024년	2023년
고정 자산 감가상각	\$1,551	\$1,445
무형 자산 감가상각	334	314
APS 투자 감가상각	481	410
자본화된 탐사 데이터 비용 감가상각	153	143
	\$2,519	\$2,312

13) **SLB의 핵심 사업을 구성하는 부문은 무엇이며 2024년 4분기, 2024년 3분기, 2023년 4분기, 2024년 연간 및 2023년 연간의 매출 및 세전 영업 이익은 얼마였나?**

SLB의 핵심 사업은 저류층 실적, 유정 건설 및 생산 시스템 부문으로 구성된다. SLB의 2024년 4분기, 2024년 3분기 및 2023년 4분기 핵심 사업 매출 및 세전 영업 이익은 다음과 같이 계산된다:

(단위: 백만)

	3개월 종료일			변동	
	12월 31일 (2024년)	9월 30일 (2024년)	12월 31일 (2023년)	전분기 대비	전년 동기 대비
매출					
저류층 실적	\$1,810	\$1,823	\$1,735		
저류층 실적	3,267	3,312	3,426		
생산 시스템	3,197	3,103	2,944		
	\$8,274	\$8,238	\$8,105	-	2%
세전 영업 이익					
저류층 실적	\$370	\$367	\$371		
유정 건설	681	714	770		
유정 건설	506	519	442		
	\$1,557	\$1,600	\$1,583	-3%	-2%

세전
영업
마진

저류층 실적	20.5%	20.1%	21.4%		
유정 건설	20.8%	21.5%	22.5%		
유정 건설	15.8%	16.7%	15.0%		
	18.8%	19.4%	19.5%	-60 bps	-71 bps

SLB 의 2024 년 연간 및 2023 년 연간 핵심 사업 매출 및 세전 영업 이익은 다음과 같이 계산된다:

(단위: 백만)

12 개월 종료일			변동
12 월 31 일 (2024 년)	12 월 31 일 (2023 년)		

매출

저류층 실적	\$7,177	\$6,561	
유정 건설	13,357	13,478	
생산 시스템	12,143	9,831	
	\$32,677	\$29,871	9%

세전 영업 이익

저류층 실적	\$1,452	\$1,263	
유정 건설	2,826	2,932	
생산 시스템	1,898	1,245	
	\$6,176	\$5,440	14%

세전 영업 마진

저류층 실적	20.2%	19.2%	
유정 건설	21.2%	21.8%	
생산 시스템	15.6%	12.7%	
	18.9%	18.2%	69 bps

SLB 소개

SLB(NYSE: SLB)는 균형잡힌 지구를 위해 에너지 혁신을 주도하는 글로벌 기술 회사이다. 당사는 전 세계 100 개 넘는 국가에 걸쳐 지사를 두고 있고 거의 두 배에 달하는 다양한 국적을 대표하는 직원들로 구성되어 있고, 매일 오일 및 가스 혁신, 대규모 디지털 서비스 제공, 산업에서 탄소 배출 감소, 에너지 전환을 가속하는 새로운 에너지 시스템의 개발 및 확장에 노력한다. 자세한 정보는 slb.com 에서 볼 수 있다.

컨퍼런스 콜 정보

SLB 는 2025 년 01 월 17 일 금요일에 실적 보도 자료 및 사업 전망을 논의하기 위한 컨퍼런스 콜을 개최할 예정이다. 통화는 미국 동부 시간 오전 9 시 30 분에 시작될 예정이다. 일반인에게

공개된 통화에 액세스하려면 북미 지역 내에서는 +1 (833) 470-1428, 북미 이외 지역에서는 +1 (404) 975-4839 번으로 통화 시작 시간 약 10분 전에 컨퍼런스 콜 교환원에게 연락하여 액세스 코드를 491926 제시하면 된다. 컨퍼런스 콜이 끝나면 북미 지역 내에서는 +1 (866) 813-9403, 북미 이외 지역에서는 +1 (929) 458-6194 로 전화를 걸어 액세스 코드를 808014 제공함으로써 2025년 1월 24일까지 오디오 재생을 이용할 수 있다. 컨퍼런스 콜은 <https://events.q4inc.com/attendee/800374382> 에서 청취 전용 방식으로 동시에 웹캐스트된다. 웹캐스트 다시보기는 또한 2025년 1월 24일까지 같은 웹사이트에서 볼 수 있다.

전망적 진술

이 2024년 4분기 및 2024년 연간 실적 보도 자료와 당사가 발표하는 기타 진술에는 역사적 사실이 아닌 어떤 진술을 포함하는, 연방 증권법의 의미 내의 "전망적 진술"이 포함되어 있다. 이러한 진술에는 종종 "기대하다", "그럴 수 있다", "할 수 있다", "예측하다", "계획하다", "잠재적", "예측된", "예측", "전조", "예측", "전망하다", "기대", "추정하다", "의도하다", "예상하다", "야망", "목적", "목표", "예정된", "생각하다", "해야 한다", "일 수도 있다", "그럴 것이다", "일 것이다" "보다", "가능성이 높다" 및 기타 유사한 단어와 같은 단어들 포함된다. 전망적 진술은 다음에 대한 진술과 같이 다양한 정도로 불확실한 문제를 다룬다: 우리의 재무 및 실적 목표와 우리의 사업 전망에 관한, 또는 그에 의존하는 기타 예측이나 예상; 전체 및 부문 각각(그리고 특정 사업 라인, 지리적 지역, 또는 각 부문 내의 기술에 대해)으로서 SLB의 성장; 오일 및 천연 가스 수요 및 생산 성장; 오일 및 천연 가스 가격; 에너지 전환 및 지구 기후 변화에 대한 예측 또는 예상; 운영 절차 및 기술 개선; SLB와 오일 및 가스 산업의 자본적 지출; 디지털 및 "유역에 적합한 사업"을 포함한 우리의 비즈니스 전략과 고객의 전략; 배당 계획 및 자사주 매입 프로그램을 포함한 자본 할당 계획; 우리의 APS 프로젝트, 합작 투자 및 기타 제휴; 우크라이나에서 진행 중인 분쟁이 세계 에너지 공급에 미치는 영향; 원자재에 대한 접근; 미래의 세계 경제 및 지정학적 상황; 잉여 현금 흐름을 포함한 미래 유동성; 마진 수준과 같은 향후 영업 결과. 이러한 진술은 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는 위험 및 불확실성의 영향을 받는다: 변화하는 세계 경제 및 지정학적 상황; 고객의 탐사 및 생산 지출 변화, 오일 및 천연 가스 탐사 및 개발 수준의 변화; 고객 및 공급업체의 영업 결과 및 재무 상태; 재무 및 실적 목표와 기타 예측 및 예상을 달성할 능력 부재; 탄소 순제로 배출 목표 또는 중간 배출 감소 목표를 달성할 능력 부재; 세계 주요 지역의 일반적인 경제, 지정학 및 사업 조건; 우크라이나에서 진행 중인 분쟁; 외환 위험; 인플레이션; 정부의 통화 정책 변화; 가격 압박; 날씨 및 계절적 요인; 건강 팬데믹의 불리한 영향; 원자재의 가용성 및 비용; 운영 수정, 지연 또는 취소; 공급망 난제; 생산 감소; 향후 요금의 범위; 효율성과, 디지털 또는 새로운 에너지와 같은 비즈니스 전략 및 이니셔티브와 비용 절감 전략의 기타 의도된 이점을 인식할 능력의 부재; 해양 오일 및 가스 탐사, 방사능 원, 폭발물, 화학 물질 및 기후 관련 이니셔티브와 관련된 규제 및 규제 요건을 포함한 정부 규정 및 규제 요건의 변경; 탐사에서 새로운 도전에 대처할 수 있는 기술의 무능력; 대체 에너지 원 또는 제품 대체물의 경쟁력; 이 보도 자료와 증권 거래 위원회에 제출되거나 제공된 가장 최근의 양식 10-K, 10-Q 및 8-K에 자세히 설명된 기타 위험 및 불확실성.

이 보도 자료에는 거래의 이점 및 거래의 예상 시기에 관한 진술을 포함하여 SLB와 챔피언 X 간의 제안된 거래와 관련된 전망적 진술도 포함되어 있다. 향후 결과 및 실적에 영향을 미칠 수 있는 요인 및 위험에는 다음을 포함하되 이에 국한되지 않는다: 각각의 경우에, SLB 및

챔피언 X 각각에 대한 제안된 거래의 가능한 결과; 제안된 거래의 발표의 효과; 사업 중단을 포함하여 SLB 및 챔피언 X 각각의 사업을 운영할 수 있는 능력; 핵심 인력 및 직원을 유지하고 고용하는 데 어려움; 고객, 공급업체 및 기타 비즈니스 파트너와 유리한 비즈니스 관계를 유지할 수 있는 능력; 제안된 거래의 조건과 시기; 제안된 거래의 종료를 초래할 수 있는 사건, 변경 또는 기타 상황의 발생; 제안된 거래에 대한 예상 또는 실제 세금 처리; 제안된 거래의 완료에 대한 마감 조건을 충족할 수 있는 능력; 제안된 거래의 완료 및 이와 관련된 조치와 관련된 기타 위험; SLB와 챔피언 X가 비즈니스를 성공적으로 통합하고 제안된 거래에서 예상되는 시너지 효과와 가치 창출을 달성할 수 있는 능력; 예상되는 조건에 대해 어쨌든 또는 적시에 정부 규제 승인을 확보할 수 있는 능력; 제안된 거래와 SEC에 제출되거나 제공된 SLB 및 챔피언 X의 가장 최근 Form 10-K, 10-Q 및 8-K에서 논의된 위험 요소와 관련하여 SLB 또는 챔피언 X에 대해 제기될 수 있는 모든 절차를 포함한 소송 및 규제 절차.

하나 이상의 이러한 또는 다른 위험 또는 불확실성이 현실화되는(또는 이러한 개발의 결과가 변경되는) 경우, 또는 우리의 기초 가정이 부정확하다고 입증되는 경우, 실제 결과나 성과는 우리의 전망적 진술에 반영된 것과 상당히 다를 수 있다. 이 보도 자료에서 환경, 사회 및 기타 지속 가능성 계획 및 목적에 관한 전망적 진술 및 기타 진술은 이러한 진술이 반드시 투자자에게 중요하거나 SEC에 제출한 서류에 공개되어야 한다는 것을 의미하지는 않는다. 또한 과거, 현재 및 미래 전망적 환경, 사회 및 지속 가능성 관련 진술은 아직 개발 중인 진행 상황, 계속 진화하는 내부 통제 및 프로세스, 미래에 변경될 수 있는 가정을 측정하기 위한 표준을 기반으로 할 수 있다. 언론 보도의 진술은 이 보도 날짜 기준으로 표명되며, SLB는 새로운 정보, 향후 사건 또는 기타 사유 중 어떤 것의 결과로 인한 것이든 상관없이 그런 진술을 공개적으로 업데이트하거나 수정할 일체의 의향이나 의무를 부인한다.

챔피언 X와의 거래에 대한 추가 정보 및 그 정보를 찾을 수 있는 곳

챔피언 X와의 제안된 거래와 관련하여 SLB는 SEC에 챔피언 X의 위임장 위임장을 포함하고 또한 제안된 거래에서 발행될 SLB의 주식과 관련된 SLB의 사업설명서를 구성하는 Form S-4(개정된 대로, "Form S-4")의 등록 명세서를 2024년 4월 29일에 제출했다("위임장/사업설명서"). Form S-4는 SEC에 의해 2024년 5월 15일에 발효가 선언되었다. SLB와 챔피언 X는 2024년 5월 15일에 최종 위임장/사업설명서를 SEC에 제출했고

(<https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/87347/000119312524139403/d818663d424b3.htm>), 그 위임장/사업설명서는 2024년 5월 15일에 또는 2024년 5월 15일경에 챔피언 X 주주들에게 최초로 우편 발송되었다. SLB와 챔피언 X는 제안된 거래와 관련하여 SEC에 기타 관련 문서를 제출할 수도 있다. 이 문서는 Form S-4 또는 위임장/사업설명서 또는 SLB 또는 챔피언 X가 SEC에 제출할 수 있는 어떤 기타 문서를 대체하지 않는다. 투자자 및 유가증권 보유자들은 SEC에 제출될 수 있는 등록 명세서, 위임장/사업설명서 및 기타 관련 문서뿐만 아니라 이러한 문서에 대한 수정 또는 보충 자료가 제안된 거래에 대한 중요한 정보를 포함하거나 포함할 것이기 때문에 사용 가능해질 경우 주의 깊게 전체를 읽어야 한다. 투자자와 증권 보유자는 SLB, 챔피언 X 및 제안된 거래에 대한 중요한 정보를 포함하는 Form S-4 및 위임장/사업설명서 및 기타 문서(사용 가능한 경우)의 무료 사본을 관리하는 다음 웹사이트를 통해 얻을 수 있다:<http://www.sec.gov>. SLB가 SEC에 제출하거나 제공한 문서의

사본은 SLB의 다음 웹사이트에서 무료로 제공됩니다:<https://investorcenter.slb.com>. SLB가 SEC에 제출하거나 제공한 문서의 사본은 SLB의 다음 웹사이트에서 무료로 제공됩니다: <https://investors.championx.com>. SLB 또는 챔피언 X의 웹사이트에 포함되거나 이를 통해 액세스할 수 있는 정보는 참조로 포함되어 있지 않다.

사진/멀티미디어 자료: <https://www.businesswire.com/news/home/54181117/en>

이 보도자료는 해당 기업에서 원하는 언어로 작성한 원문을 한국어로 번역한 것이다. 그러므로 번역문의 정확한 사실 확인을 위해서는 원문 대조 절차를 거쳐야 한다. 처음 작성된 원문만이 공식적인 효력을 갖는 발표로 인정되며 모든 법적 책임은 원문에 한해 유효하다.

Contacts

투자자

제임스 R 맥도널드(James R McDonald) - SLB 투자자 관계 및 업계 업무 부문 총괄 부사장

조이 V. 도밍고(Joy V. Domingo) - S:B 투자자 관계 이사

전화: +1 (713) 375-3535

이메일: investor-relations@slb.com

미디어

존 바이얼리(Josh Byerly) - SLB 커뮤니케이션 부문 수석 부사장

모이라 더프(Moira Duff) - SLB 외부 커뮤니케이션 이사

전화: +1 (713) 375-3407

이메일: media@slb.com

뉴스 제공: SLB